000000 Domaine INDUSTRIE Date 12/10/21

	N°d'offre	Référence Pôle Emploi	Offre diffusée par une société privée	CDD	Contrat de travail temporaire	Temps partiel	L'offre n'existe pas, ou lien mort	Contrat non-conforme à la réalité (CDI à la place d'intérim ou CDD, plusieurs	CDD ou intérim : Durée du contrat non indiqué, ou avec mentions contradictoire	CDD ou intérim : Durée du contrat non-conforme à la réalité (contrôlé en contact	Temps partiel : nombre d'heures non précisé, ou infos contradictoires	Temps partiel : Absence de planning hebdomadaire	Mentions susceptibles d'induire en erreur (renouvelable, évolutif…)	Incohérence métier	Incohérence lieu de travail	Mention discriminatoire	Doublon, triplon, quadruplon…	Incohérence expérience	Vente de commerce
HCR	274	2007861																	
HCR	275	1830439																	
HCR	276	1703246																	
HCR	277	120JJYF																	
HCR	278	959987																	
HCR	279	2987904																	
- IND	280	3153444			X				X								X		
- IND	281	3225078			X				X								X		
- IND	282	3187281	X																
- IND	283	3175706	X																
IND	284	3175464	X																
- IND	285	3159252			X				X								X		
OK IND	286	3139416																	
IND	287	3068411	X																
IND	288	3015207	X																
IND	289	3011628	X																
IND	290	3009716	X																
IND	291	3003042	X																
OK IND	292	2987291																	
IND	293	2907687	X																
IND	294	2896197	X																
IND	295	2896147	X																

000000 Domaine industrie Date 12/10/21

		N°d'offre	Référence Pôle Emploi	Offre diffusée par une société privée	CDD	Contrat de travail temporaire	Temps partiel	L'offre n'existe pas, ou lien mort	Contrat non-conforme à la réalité (CDI à la place d'intérim ou CDD, plusieurs	CDD ou intérim : Durée du contrat non indiqué, ou avec mentions contradictoire	CDD ou intérim : Durée du contrat non-conforme à la réalité (contrôlé en contact	Temps partiel : nombre d'heures non précisé, ou infos contradictoires	Temps partiel : Absence de planning hebdomadaire	Mentions susceptibles d'induire en erreur (renouvelable, évolutif ...)	Incohérence métier	Incohérence lieu de travail	Mention discriminatoire	Doublon, triplon, quadruplon...	Incohérence expérience	Vente de commerce	Inc
ok	IND	296	2883482																		
	IND	297	2714657	X																	
	IND	298	2714198	X																	
	IND	299	2696626	X																	
	IND	300	2684962	X																	
	IND	301	2677198	X																	
-	IND	302	2572191													X					
	IND	303	2508621																X		
	IND	304	120WVLW																		
	IND	305	120WPCC																		
	IND	306	120WBPV	X																	
	IND	307	2262890	X		X					X					X					
	IND	308	2088832																X		
	IND	309	2045926															X	X		
	IND	310	2045190	X														X	X		
	IND	311	1860957																		
	IND	312	120NMHQ															X			
	IND	313	120LXXM	X																	
	IND	314	1677043	X															X	(permis de conduire)	
	IND	315	1649990	X															X		
ok	IND	316	120HNKL																		
	IND	317	1562539	X														X	X		

000000 Domaine Industrie Date 12/10/21

	N°d'offre	Référence Pôle Emploi	Offre diffusée par une société privée	CDD	Contrat de travail temporaire	Temps partiel	L'offre n'existe pas, ou lien mort	Contrat non-conforme à la réalité (CDI à la place d'intérim ou CDD, plusieurs	CDD ou intérim : Durée du contrat non indiqué, ou avec mentions contradictoires	CDD ou intérim : Durée du contrat non-conforme à la réalité (contrôlé en contact	Temps partiel : nombre d'heures non précisé, ou infos contradictoires	Temps partiel : Absence de planning hebdomadaire	Mentions susceptibles d'induire en erreur (renouvelable, évolutif ...)	Incohérence métier	Incohérence lieu de travail	Mention discriminatoire	Doublon, triplon, quadruplon...	Incohérence expérience	Vente de commerce
IND	318	1410614	X											X (qualif Agt Maîtrisé / 1 Bac + 5 !!!)					
IND	319	1401341	X															X	
IND	320	1264644	X														X		
IND	321	870969	X																
IND	322	696708	X		X		X								X				
IND	323	497467	X																
IND	324	119HVMR		X 6 mois															
OK IND	325	9871472	X																
OK IND	326	9871053													X				
IND	327	7879192	X															X	
OK IND	328	116XDJC																	
IND	329	6703905	X																
IND	330	6470255	X															X	
IND	331	5818497	X										X						
OK IND	332	5729220	X														X		
IND	333	3681156	X															X	
IND	334	3680967	X															X	
OK IND	335	3680432	X																
IND	336	3679210	X															X	
IND	337	112WBLT	X						X										
IND	338	2079609								X									
IND	339	2076436								X									

000000 Domaine industrie Date 12/10/71.

	N°d'offre	Référence Pôle Emploi	Offre diffusée par une société privée	CDD	Contrat de travail temporaire	Temps partiel	L'offre n'existe pas, ou lien mort	Contrat non-conforme à la réalité (CDI à la place d'intérim ou CDD, plusieurs	CDD ou intérim : Durée du contrat non indiqué, ou avec mentions contradictoire	CDD ou intérim : Durée du contrat non-conforme à la réalité (contrôlé en contact	Temps partiel : nombre d'heures non précisé, ou infos contradictoires	Temps partiel : Absence de planning hebdomadaire	Mentions susceptibles d'induire en erreur (renouvelable, évolutif ...)	Incohérence métier	Incohérence lieu de travail	Mention discriminatoire	Doublon, triplon, quadruplon...	Incohérence expérience	Vente de commerce
IND	340	799612	X										X (permis, formation, expérience ???)						
IND	341	120RZXX	X																
IND	342	120XNWS	X																
IND	343	497140	X														X		
IND	344	180107	X														X		
IND	345	3349181	X														X		
MARK	346	3187579																	
MARK	347	3131195																	
MARK	348	3058285																	
MARK	349	2266188																	
MARK	350	2062338																	
MARK	351	1830817																	
MARK	352	1697275																	
MARK	353	1696898																	
MARK	354	1620675																	
MARK	355	418378																	
MARK	356	9874730																	
MARK	357	9873141																	
RH	358	3059735																	
RH	359	2739292																	
RH	360	120QDBZ																	
RH	361	1798648																	

Chargé / Chargée d'affaires en industrie (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 02 octobre 2021 - offre n° 0497140

343 doublon du 344

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

POSTE : Responsable d'Affaires Telecom H/FPROFIL : De formation Bac +3 à Bac +5 (ingénieur ou formation universitaire), vous justifiez idéalement d'une première expérience sur un poste similaire.
Vous disposez de bonnes qualités managériales et vous savez vous positionner en tant qu'interlocuteur privilégié d'un client exigeant.

Vous êtes reconnu(e) pour votre rigueur, votre engagement, votre organisation et votre expertise technique.DESCRIPTION : Agence de recrutement spécialisé profils ETAM et cadres dans les métiers du tertiaire et de l'ingénierie recrute pour son client groupe spécialisé dans le domaine des Télécoms

un(e) RESPONSABLE D'AFFAIRES TELECOM H/F

Vous gérez les chantiers de construction de réseaux télécom haut débit (déploiement de fibre optique pour le compte d'opérateurs et de collectivités). Pour ce faire, vous assurez les missions suivantes :
- Préparer le chantier : définition des objectifs, planification des ressources et études, établissement du PPSPS, réunion de lancement des travaux.
- Gérer les approvisionnements sur chantier.
- Encadrer les conducteurs de travaux ou les chefs de chantier.
- Participer à la rédaction des contrats de sous-traitance et en effectuer le suivi contractuel lors de son exécution.
- Effectuer la gestion comptable et financière des chantiers.
- Etablir le planning et en suivre l'avancement.
- Gérer la relation client.
- Etre le garant du respect des règles de sécurité sur chantier.
- Etablir les devis complémentaires.
- Définir les protocoles d'essais et de réception sur les chantiers.
- Clôturer le chantier (établissement des DOE, réception des travaux).

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée (1)

Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Voir toutes les recherches

JOB

TIMTARGETT

Responsable d'Affaires Telecom H/F

Noisy-le-Grand - France

CDI

38 000 - 45 000 EUR par an

Je postule

TIMTARGETT

NOTRE PASSION AU CENTRE DE VOS RECRUTEMENTS

TIMTARGETT

Siège : Lyon 7e - 69

Recrutement - Placement - Conseils RH

Voir toutes les offres de l'entreprise

›fils ETAM et cadres dans les métiers du
r son client groupe spécialisé dans le

COM H/F

ion de réseaux télécom haut débit
compte d'opérateurs et de collectivités).
ns suivantes :

- Préparer le chantier : définition des objectifs, planification des ressources et études, établissement du PPSPS, réunion de lancement des travaux.
- Gérer les approvisionnements sur chantier.
- Encadrer les conducteurs de travaux ou les chefs de chantier.
- Participer à la rédaction des contrats de sous-traitance et en effectuer le suivi contractuel lors de son exécution.
- Effectuer la gestion comptable et financière des chantiers.
- Etablir le planning et en suivre l'avancement.
- Gérer la relation client.
- Etre le garant du respect des règles de sécurité sur chantier.
- Etablir les devis complémentaires.
- Définir les protocoles d'essais et de réception sur les chantiers.
- Clôturer le chantier (établissement des DOE, réception des travaux).

Vous êtes ...

De formation Bac +3 à Bac +5 (ingénieur ou formation universitaire), vous justifiez idéalement d'une première expérience sur un poste similaire.
Vous disposez de bonnes qualités managériales et vous savez vous positionner en tant qu'interlocuteur privilégié d'un client exigeant.

Vous êtes reconnu(e) pour votre rigueur, votre engagement, votre organisation et votre expertise technique.

En résumé ...

LOCALITÉ :
Noisy-le-Grand - France

EXPÉRIENCE REQUISE :
1 à 7 ans, + 7 ans

TYPE DE CONTRAT :
CDI

NIVEAU D'ÉTUDES :
Bac +5

SALAIRE :
38 000 - 45 000 EUR par an

AVANTAGES :
38-45K brut annuel selon profil + Véhicule de fonction + Tickets Restaurant

Publiée le 22/09/2021 . Réf : 545485/1415201 RDTF/93N

Intéressé·e ?
Postulez dès maintenant

Prénom

Votre prénom

Nom

Votre nom

Adresse email

Votre adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo
Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

☐ Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Je postule

En cliquant sur Je postule, vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la

finalité des traitements de vos données personnelles.

Offres similaires

Responsable d'Affaires Confirmé Télécoms Mobiles H/F

SPIE CityNetworks

CDI Cergy - Pontoise - 95

Recherches similaires

Emploi Manager d affaires génie télécoms

Emploi Telecom

Emploi Saint-Denis

Emploi Montreuil

Emploi Saint-Ouen

Emploi Bobigny

Emploi Pantin

Emploi Villepinte

Retour à la liste

Accueil > Offre Emploi > Offre Emploi Île-de-France > Offre Emploi Seine-Saint-Denis > Offre Emploi Noisy-le-Grand > Offre Emploi Manager d affaires génie télécoms Noisy-le-Grand > Offre Emploi Responsable d'Affaires Telecom H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK

L'EMPLOI

L'ENTREPRISE

LES APPS

Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

363

Suivez-nous sur

© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

Chargé / Chargée d'affaires en industrie (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 02 octobre 2021 - offre n° 0180107

344 doublon du 343

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

POSTE : Responsable d'Activités Télécom H/FPROFIL : De formation Bac +5 (ingénieur ou formation universitaire), vous justifiez idéalement d'une expérience de minimum 3 ans sur un poste similaire. Vous êtes reconnu(e) pour vos bonnes qualités managériales et vous savez vous positionner en tant qu'interlocuteur privilégié d'un client exigeant.DESCRIPTION : Notre client, Groupe spécialisé dans le domaine des Télécoms, recherche dans le cadre d'un CDI un(e)

Responsable d'Activités Télécom H/F

Vous assurez les missions suivantes sur les chantiers qui vous sont confiés :
- Préparer les affaires : analyse des contrats, définition des objectifs, planification des ressources et études, établissement du PPSPS, réunion de lancement des affaires.
- Encadrer, piloter, accompagner les conducteurs de travaux, les chefs de projets, les responsables d'affaires.
- Manager les effectifs internes et externes (environ 40 personnes).
- Participer à la rédaction des contrats, prospecter et adapter les ressources.
- Effectuer la gestion comptable, financière et budgétaire de l'activité.
- Garantir les obligations réglementaires, le respect des engagements contractuels.
- Etablir les indicateurs de suivis des activités (jalons, planning...) et en suivre l'avancement.
- Prendre en charge la relation client.
- Etre le garant du respect des règles de sécurité sur les activités.
- Etablir les devis complémentaires, les mémoires de réclamation, participer à l'avant-vente.

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 3 An(s) (1)

Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Voir toutes les recherches

JOB

TIMTARGETT

Responsable d'Activités Télécom H/F

Noisy-le-Grand - 93

CDI

Temps de trajet : 58min

Je postule

TIMTARGETT
NOTRE PASSION AU CENTRE DE VOS RECRUTEMENTS

TIMTARGETT

Siège : Lyon 7e - 69

Recrutement - Placement - Conseils RH

Voir toutes les offres de l'entreprise

e domaine des Télécoms, recherche dans le

ur les chantiers qui vous sont confiés :
ntrats, définition des objectifs, planification
ent du PPSPS, réunion de lancement des

- Encadrer, piloter, accompagner les conducteurs de travaux, les chefs de projets, les responsables d'affaires.
- Manager les effectifs internes et externes (environ 40 personnes).
- Participer à la rédaction des contrats, prospecter et adapter les ressources.
- Effectuer la gestion comptable, financière et budgétaire de l'activité.
- Garantir les obligations réglementaires, le respect des engagements contractuels.
- Etablir les indicateurs de suivis des activités (jalons, planning...) et en suivre l'avancement.
- Prendre en charge la relation client.
- Etre le garant du respect des règles de sécurité sur les activités.
- Etablir les devis complémentaires, les mémoires de réclamation, participer à l'avant-vente.

Vous êtes ...

De formation Bac +5 (ingénieur ou formation universitaire), vous justifiez idéalement d'une expérience de minimum 3 ans sur un poste similaire. Vous êtes reconnu(e) pour vos bonnes qualités managériales et vous savez vous positionner en tant qu'interlocuteur privilégié d'un client exigeant.

En résumé ...

POSTE :
Responsable d'Activités Télécom H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :
Services aux Entreprises

TYPE DE CONTRAT :
CDI

NIVEAU D'ÉTUDES :
Bac +5

AVANTAGES :
45-55K brut annuel selon profil + Véhicule de fonction + Tickets Restaurant +...

Publiée le 15/09/2021 . Réf : TIFA00424

Intéressé·e ?
Postulez dès maintenant

Prénom

Votre prénom

Nom

Votre nom

Adresse email

Votre adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo
Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

☐ Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Je postule

En cliquant sur Je postule, vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

Offres similaires

Responsable d'Affaires Confirmé Télécoms Mobiles H/F

SPIE CityNetworks

CDI Cergy - Pontoise - 95

Recherches similaires

Emploi Manager d affaires génie télécoms

Emploi Telecom

Emploi Saint-Denis

Emploi Montreuil

Emploi Saint-Ouen

Emploi Bobigny

Emploi Pantin

Emploi Villepinte

Retour à la liste

Accueil > Offre Emploi > Offre Emploi Île-de-France > Offre Emploi Seine-Saint-Denis > Offre Emploi Noisy-le-Grand > Offre Emploi Manager d affaires génie télécoms Noisy-le-Grand > Offre Emploi Responsable d'Activités Télécom H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK

L'EMPLOI

L'ENTREPRISE

LES APPS

Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur

© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

344

Chargé / Chargée d'affaires en industrie (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 28 septembre 2021 - offre n° 3349181

3 ET

Triplon des 343 et 344

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Description du poste :
CCLD, leader du recrutement augmenté de Talents, accompagne son client Luxant Group, le spécialiste de la sécurité, dans la recherche de son nouveau :
Chargé d'Affaires BtoB H/F secteur IDF
Poste en CDI basé à Noisy le Grand
Statut Cadre
Le groupe LUXANT, société de service aux entreprises sur tout le territoire national : sécurité, innovation, formation et technologie, voit son activité fortement se développer.
Afin de poursuivre son ambition de croissance, nous recherchons un nouveau collaborateur H/F, directement rattaché au Directeur Commercial et qui aura les responsabilités suivantes :
- Construction de sa stratégie de prospection auprès de cibles clients tertiaires, industriels, logistiques... sur le secteur géographique de l'Ile de France,
- Vente de prestations de services globales autour de la sécurité,
- Prise en main du cycle de vente en totale autonomie : du développement à la signature du contrat en passant par les négociations de projets sur mesure,
- Travail en collaboration avec le reste de l'équipe commerciale ET opérationnelle notamment en ce qui concerne les réponses aux Appels d'Offres.
Votre action sera soutenue par la connaissance du bassin économique de votre secteur et l'efficacité de votre réseau.
Description du profil :
Nous recherchons un Homme ou une Femme de terrain, maîtrisant la prospection physique avec une expérience significative (minimum 5 ans) dans le domaine de la vente en prestations de service BtoB (cycles moyens à longs).
Pugnace, réactif(ve) et avec un réel sens de la persuasion, vous avez le goût de l'effort et du challenge. Doté d'un excellent relationnel, proactif, vous vous impliquez durablement tant auprès de votre agence que de vos clients.
Vous êtes reconnu pour votre sens du résultat et vous prenez du plaisir à conquérir de nouveaux marchés.
Vous excellez dans l'acquisition de nouveaux clients (acheteurs, responsables sécurité, directions générales...) en les écoutant et en les accompagnant dans la prise en main de solutions personnalisées.
Et si rien ne compte plus à vos yeux que la satisfaction de vos clients, dans ce cas vous êtes certainement la personne qu'il nous faut !
#Osez l'excellence Et postulez !

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 3 An(s)

Informations complémentaires

- Qualification : Cadre

Entreprise

Ccld

METEOJOB

CHARGE D'AFFAIRES BtoB IDF H/F

Publiée il y a 15 jours ⚡ Candidature facile

Critères de l'offre

Métiers :

Chargé d'affaires (H/F) + 1 métier

Experience min :

3 à 5 ans

Secteur :

Recrutement et placement

Compétences :

B2B Direction generale

Lieux :

Noisy-le-Grand (93)

Conditions :

CDI Temps Plein Déplacements réguliers exigés

L'entreprise : CCLD

Après plus de 5000 recrutements de commerciaux et managers opérationnels réalisés ces dix dernières années, CCLD Recrutement s'est imposé en France comme le leader des fonctions commerciales et de la distribution. Présent à Lyon, Paris, Nantes, Bordeaux, Marseille, Strasbourg et Lille et unique titulaire de la double certification NF Service Conseil en Recrutement et Label Diversité, le cabinet est également créateur du concept éprouvé de « Recruiting-Mix » et l'éditeur du premier référentiel français de la compétence commerciale.

Le cabinet intervient dans des secteurs aussi divers que: - La Distribution (Carrefour, Brico dépôt, NOZ, Vivarte, Casino, Marionnaud, Toysrus...) - La GMS (Ferrero, Danone, Orangina, Madrange, ST Hubert, FDG...) - La Banque, l'Assurance (Barclays, Allianz, Harmonie Mutuelle...) - L'Immobilier (Icade, Maisons France Confort , Pierre&Vacances Conseil Immobilier...) - L'Industrie (British American Tobacco, Assa Abloy, HItachi, ITW...) - La Restauration Commerciale (KFC, Brioche Dorée, Domino's PIzza...) - La vente de produits aux particuliers (Waterair, Henri Maire...) - Les Services aux Entreprises (SFD, ISS, TNT, OTIS, RICOH...)

Plus de renseignements sur le Cabinet : Rendez-vous sur **********

Voir toutes les offres de CCLD

Description du poste

CCLD, leader du recrutement augmenté de Talents, accompagne son client **Luxant Group**, le spécialiste de la sécurité, dans la recherche de son nouveau :

Chargé d'Affaires BtoB H/F secteur IDF

Poste en CDI basé à Noisy le Grand

Statut Cadre

Le groupe LUXANT, **société de service aux entreprises** sur tout le territoire national : sécurité, innovation, formation et technologie, voit son activité fortement se développer.

Afin de poursuivre son **ambition de croissance**, nous recherchons un nouveau collaborateur H/F, directement rattaché au Directeur Commercial

et qui aura les responsabilités suivantes :

- Construction de sa stratégie de **prospection** auprès de cibles clients tertiaires, industriels, logistiques... sur le secteur géographique de l'Ile de France,

- **Vente** de prestations de services globales autour de la sécurité,

- Prise en main du cycle de vente en totale autonomie : du développement à la signature du contrat en passant par les **négociations de projets sur mesure**,

- Travail en **collaboration** avec le reste de l'équipe commerciale ET opérationnelle notamment en ce qui concerne les réponses aux Appels d'Offres.

Votre action sera soutenue par la connaissance du bassin économique de votre secteur et l'efficacité de votre réseau.

Description du profil

Nous recherchons un Homme ou une Femme de terrain, maîtrisant la prospection physique avec une expérience significative (minimum 5 ans) dans le domaine de la vente en prestations de service BtoB (cycles moyens à longs).

Pugnace, réactif(ve) et avec un réel **sens de la persuasion**, vous avez le goût de l'effort et du challenge. Doté d'un excellent **relationnel**, proactif, vous vous impliquez durablement tant auprès de votre agence que de vos clients.

Vous êtes reconnu pour votre **sens du résultat** et vous prenez du plaisir à conquérir de nouveaux marchés.

Vous excellez dans l'**acquisition de nouveaux clients (acheteurs, responsables sécurité, directions générales...)** en les écoutant et en les accompagnant dans la prise en main de **solutions personnalisées**.

Et si rien ne compte plus à vos yeux que la satisfaction de vos clients, dans ce cas vous êtes certainement la personne qu'il nous faut !

#Osez l'excellence Et postulez !

Référence : 160777ea-4fbe-457e-8853-780a98c36a75

34 T

Chargé / Chargée d'affaires en industrie (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

342 ok

Actualisé le 07 octobre 2021 - offre n° 120XNWS

Ref CO CA1 CHARGE d'AFFAIRES DSP
Société spécialisée dans la gestion des réseaux de chaleurs et frigorifiques très sensibles aux problématiques de l'efficacité énergétique et des énergies renouvelables : géothermie- bois- incinération de déchets.
Intégré à la Direction Régionale Paca et Grand Est, en lien avec les équipes travaux et d'exploitation, vos activités seront axées sur :

- l'analyse financière des projets de développement
- le suivi de la réalisation des contrats de Délégation de Services Publics (DSP) dont vous avez la charge
- la définition du plan de développement et sa mise en œuvre
- la participation aux réponses aux appels d'offres de DSP et aux projets d'évolution de la production

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

35H Horaires normaux

Salaire : Annuel de 40000,00 Euros à 50000,00 Euros sur 12 mois

Profil souhaité

Expérience

5 ans

Savoirs et savoir-faire

Élaborer des solutions techniques et financières
Coordonner les différentes étapes d'un projet
Analyser les besoins du client

Savoir-être professionnels

Force de proposition
Sens de la communication
Autonomie

Formation

Bac+5 et plus ou équivalents

Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Conseil pour les affaires et autres conseils de gestion

Entreprise

CIMEM

0 salarié

Cabinet CIMEM
Recrutement de Cadres expérimentés et de cadres Dirigeants

chef de projet etudes (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 01 octobre 2021 - offre n° 120RZXX

Ref CO CPI2 CHEF de PROJETS INGENIERIE
Société spécialisée dans la gestion des réseaux de chaleurs et frigorifiques très sensibles aux problématiques de l'efficacité énergétique et des énergies renouvelables géothermie- bois- incinération de déchets
Au sein de la Direction de l'ingénierie Travaux et Etudes, en tant que chef de projet vos activités porteront sur :

- le pilotage, la planification et la réalisation d'études d'avant-projet en vue de réponses aux appels d'offres de DSP (production, réseaux, sous-stations)
- l'évaluation des coûts des travaux ainsi que des subventions envisageables
- l'encadrement des équipes dédiées internes et externes
- la gestion des documents techniques : notes de calculs, plans,plannings,
- l'amélioration continue des processus de travail

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

35H Horaires normaux

Salaire : Annuel de 38000,00 Euros à 45000,00 Euros sur 12 mois

Profil souhaité

Expérience

2 ans

Savoirs et savoir-faire

Élaborer des solutions techniques et financières
Définir la faisabilité et la rentabilité d'un projet
Élaborer des propositions techniques
Identifier les contraintes d'un projet
Déterminer des axes d'évolution technologiques
Connaissance des Réseaux de Chaleur
Connaissance en Thermie -énergie
Expérience en INGENIERIE
Management de Projet

Savoir-être professionnels

Travail en équipe
Autonomie
Sens de l'organisation

Formation

Bac+5 et plus ou équivalents

Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Conseil pour les affaires et autres conseils de gestion

Entreprise

CIMEM

0 salarié

INGÉNIEUR EXPERTISE TECHNIQUE (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 09 octobre 2021 - offre n° 0799612

SSO incohérent

Recherche: INGÉNIEUR EXPERTISE TECHNIQUE (H/F)
Vous êtes rattaché(e) au chef de pôle expertise technique
Vous êtes en charge de l'optimisation opérationnelle en préconisant des scénarios de conduite améliorés
Vous réalisez la mise en place d'indicateurs de conduite
Vous participez à l'analyse technico-économique et proposition de solutions
Vous réalisez des missions d'expertise sur site ou sur dossier suivant les lettres de missions
Vous assurez la validation des documents jalon des travaux en cours

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée

permis B } pas annoncées !!
Format
expérience } ??

Ingénieur expertise technique (h/f) CDI

Ingénieur en industrie

Noisy le Grand

Emploi

Contrat...

Rechercher

expectra
par randstad.

Ingénieur expertise technique (h/f)

Bureau Expectra Roissy Ingénierie & Industries

Noisy le Grand (93)

Publiée le 08/10/2021

CDI

Postuler

Référence: **25777611**

Description du poste :

Vous êtes rattaché(e) au chef de pôle expertise technique
Vous êtes en charge de l'optimisation opérationnelle en préconisant des scénarios de conduite améliorés
Vous réalisez la mise en place d'indicateurs de conduite

Ingénieur expertise technique (h/f) CDI

Emploi

Contrat...

Rechercher

rédactionnelle, votre rigueur et votre autonomie
Vous maîtrisez le Pack Office
Permis B obligatoire

Informations complémentaires :

Formation : BAC+2

Postulez à cette offre MAINTENANT

Postuler

Découvrez EFC élu meilleur centre de formation à distance.

Créez votre Alerte Emploi

Recevez toutes les nouvelles offres :

Ingénieur en industrie - Noisy le Grand

Créer

Ingénieur expertise technique (h/f) CDI

Emploi

Contrat...

Rechercher

- Seine St Denis
- Noisy le Grand
- St Denis
- Montreuil
- Bobigny
- Aulnay sous Bois
- Pantin
- St Ouen
- Aubervilliers
- Tremblay en France
- Rosny sous Bois
- La Courneuve
- Noisy le Sec
- Villepinte
- Bagnolet
- Bondy
- Drancy

Tous les domaines d'activités

- Industrie
- Ingénieur en industrie
- Ingénieur automobile
- Ingénieur chimiste
- Ingénieur électricien
- Ingénieur électrotechnique
- Ingénieur mécanique
- Ingénieur nucléaire

Copyright ©2008-2021 - Jobintree - Tous droits réservés | Conditions générales d'utilisation | Conditions générales de vente | Politique de Confidentialité | Informations cookies