Banque Assurance

000000 Domaines Date 12/10/21

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17

	N°d'offre	Référence Pôle Emploi	Offre diffusée par une société privée	CDD	Contrat de travail temporaire	Temps partiel	L'offre n'existe pas, ou lien mort	Contrat non-conforme à la réalité (CDI à la place d'intérim ou CDD, plusieurs	CDD ou intérim : Durée du contrat non indiqué, ou avec mentions contradictoire	CDD ou intérim : Durée du contrat non-conforme à la réalité (contrôlé en contact	Temps partiel : nombre d'heures non précisé, ou infos contradictoires	Temps partiel : Absence de planning hebdomadaire	Mentions susceptibles d'induire en erreur (renouvelable, évolutif…)	Incohérence métier	Incohérence lieu de travail	Mention discriminatoire	Doublon, triplon, quadruplon…	Incohérence expérience	Vente de commerce
Achat	35	1309060																	
Achat	36	9869620																	
Banque	37	3087305	X	X															
Banque	38	2813757	X														X	X	
Banque	39	121GZYY		X									X						
Banque	40	1999773	X		X				X										
Banque	41	1706673	X		X														
Banque	42	1590816	X		X								X						
Banque	43	1590674	X	X	X								X				X		
Banque	44	932130	X	X	X		X												
Banque	45	3179094	X	X			X												
Banque	46	3168599	X		X														
Banque	47	3153550	X	X															
Banque	48	3098099	X												X				
Banque	49	3034891	X											X					
Banque	50	2951458	X																
Banque	51	2931840	X		X														

42

Banque et Assurance

000000 Domaine Date 12/10/11

	N°d'offre	Référence Pôle Emploi	Offre diffusée par une société privée	CDD	Contrat de travail temporaire	Temps partiel	L'offre n'existe pas, ou lien mort	contrat non-conforme à la réalité (CDI à la place d'intérim ou CDD, plusieurs	CDD ou intérim : Durée du contrat non indiqué, ou avec mentions contradictoire	CDD ou intérim : Durée du contrat non-conforme à la réalité (contrôlé en contact	Temps partiel : nombre d'heures non précisé, ou infos contradictoires	Temps partiel : Absence de planning hebdomadaire	Mentions susceptibles d'induire en erreur (renouvelable, évolutif…)	Incohérence métier	Incohérence lieu de travail	Mention discriminatoire	Doublon, triplon, quadruplon…	Incohérence expérience	Vente de commerce	
Banque	52	2878206	X	X																
Banque	53	2877826	X	X																
Banque	54	2845608	X														X			50
Banque	55	2813877	X																	
Banque	56	2705252	X																	
Banque	57	2569780	X		X												X			51
Banque	58	2557318	X	X													X			53
Banque	59	2473152	X		X												X			51/57
Banque	60	2401950	X																	
Banque	61	120YWXK																		
Banque	62	2362166	X																	
Banque	63	1890215	X														X			38
BTP	64	3223263																		
BTP	65	3209702																		
BTP	66	3199956																		
BTP	67	3189661																		
BTP	68	3154824																		

Conseiller / Conseillère de clientèle bancaire (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

37

Actualisé le 08 octobre 2021 - offre n° 3087305

Description du poste :
« Interlocuteur privilégié de vos partenaires, vous les accompagnerez dans le financement des projets de leurs clients ».
Vous rejoindrez un Centre de Relation Clients, où vous serez en contact direct par téléphone et par mails avec vos futurs partenaires du monde de l'automobile ou de la grande distribution. Vous procéderez à l'étude et au suivi du financement des projets de leurs clients.

Contrat à durée déterminée - 12 Mois
Contrat apprentissage

Vos missions :
En qualité de Conseiller Clientèle RVO vous serez amené(e) à :
* Conseiller la clientèle (solutions de financement, investissements, placements.)
* Vendre les produits financiers de la BNP
* Assurer le suivi de ses comptes clients
* Vérifier la situation financière de ses clients.
Description du profil :
PROFIL :
* Vous êtes diplômé d'un BAC+2 et souhaitez débuter un BAC+3 Conseiller Financier avec le centre de formation IFCV
* Vous avez une appétence pour la relation client
* Vous avez le goût du challenge, vous aimez le travail d'équipe
* Vous êtes sérieux, ponctuel
* Une première expérience professionnelle en banque ou assurance.

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

METEOJOB

37

Conseiller(e) Clientèle Relation Vendeur Octroi chez BNP Paribas en alternance

ifcv

Publiée il y a 2 jours Candidature facile

Critères de l'offre

Métiers :

Conseiller clientèle (H/F) + 3 métiers

Experience min :

1 à 2 ans

Secteur :

Banque, Finance

Diplômes :

Bac+2 + 2 diplômes

Lieux :

Noisy-le-Grand (93)

Conditions :

Alternance / Apprentissage Temps Plein

L'entreprise : Groupe IFCV

L'IFCV, centre de formation partenaire des plus grandes entreprises !

L'IFCV est un centre de formation en alternance spécialisé dans les métiers du commerce, de la banque, du service, de la vente et du management. Chaque année, plus de 1600 jeunes sont formés en alternance au sein de l'établissement situé en plein cœur du quartier d'affaires de Levallois-Perret (92). Suivre une formation à l'IFCV, c'est s'engager dans la voie du succès et construire un vrai projet d'avenir. Chaque année, près de 500 postes sont à pourvoir au sein d'entreprises partenaires telles que Société Générale, La Banque Postale , BNP Paribas, Marionnaud, Levi's...

Les Atouts d'IFCV:

- Un réseau de partenaires multi secteurs
- L'assistance à la recherche d'entreprise en alternance et au placement
- Un ensemble de formateurs composé d'enseignants et de professionnels
- Une qualification OPQF/ISQ réservée aux centres de formation

Toutes nos formations sont enregistrées au RNCP

Voir toutes les offres de Groupe IFCV

Description du poste

« Interlocuteur privilégié de vos partenaires, vous les accompagnerez dans le financement des projets de leurs clients ».

Vous rejoindrez un Centre de Relation Clients, où vous serez en contact direct par téléphone et par mails avec vos futurs partenaires du monde de l'automobile ou de la grande distribution. Vous procéderez à l'étude et au suivi du financement des projets de leurs clients.

Vos missions :

En qualité de Conseiller Clientèle RVO vous serez amené(e) à :

- Conseiller la clientèle (solutions de financement, investissements, placements...)
- Vendre les produits financiers de la BNP
- Assurer le suivi de ses comptes clients
- Vérifier la situation financière de ses clients...

Durée du contrat : 12 mois

Description du profil

PROFIL :

- Vous êtes diplômé d'un BAC+2 et souhaitez débuter un **BAC+3 Conseiller Financier** avec le centre de formation **IFCV**
- Vous avez une appétence pour la relation client
- Vous avez le goût du challenge, vous aimez le travail d'équipe
- Vous êtes sérieux, ponctuel
- Une première expérience professionnelle en banque ou assurance.

Référence : AB3836GJ

Conseiller / Conseillère de clientèle bancaire (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

38

Publié le 02 octobre 2021 - offre n° 2813757

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

POSTE : Conseiller Bancaire Confirmé Noisy-Le-Grand H/FPROFIL : - Vous êtes animé par la culture du résultat et par un sens prononcé du service client.

- Votre rigueur et organisation garantiront la qualité du suivi et la gestion de chaque dossier client.

- Vos qualités d'initiative et d'anticipation vous permettront de surprendre vos clients en leur ouvrant des perspectives de placement.

- Votre aisance relationnelle et vos capacités de conviction seront déterminantes dans la fidélisation de vos clients.

Des évolutions sont possibles au sein du Groupe La Poste. Si votre profil est retenu pour ce poste, nous vous inviterons à passer la première étape de sélection en ligne. Vous recevrez dans ce cas un lien par mail. #LI-DRHUDESCRIPTION : LE GROUPE LA POSTE change, nos métiers évoluent, votre avenir s'accélère. Services-Courrier-Colis, La Banque Postale, Geopost, Réseau et Numérique : dans chacune des activités du Groupe, nos 253 000 collaborateurs imaginent ensemble les services de demain. Et si votre avenir était ici ?

Au sein d'un espace bancaire intégré dans un bureau de poste, la déclinaison du plan stratégique de La Banque Postale « L'intérêt du client d'abord, prouvons la différence » est votre priorité.

Vous explorez la surface financière de vos clients et suivez l'évolution de votre portefeuille.

Vous recevez chacun d'eux de manière personnalisée et affinez votre préconisation afin de leur présenter l'offre la plus adaptée en fonction de leur potentiel.

Vous êtes force de proposition en les conseillant sur les placements, produits et services les plus efficaces pour la réalisation de leurs projets.

Vous instruisez les dossiers de crédits immobiliers et prenez des décisions tarifaires.Vous êtes proactif pour optimiser la couverture de votre portefeuille.

Vous mettez en oeuvre des campagnes de promotion et relevez des challenges commerciaux.

Vous analysez la situation financière de vos clients et les risques associés aux opérations et placements que vous leur proposez.

Vous êtes responsable des engagements pris avec eux.

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté (0)

Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Activités de poste dans le cadre d'une obligation de service universel

Voir toutes les recherches

JOB

38

Le Réseau La Poste.

Conseiller Bancaire Confirmé Noisy-Le-Grand H/F

Noisy-le-Grand - 93

CDI

Temps de trajet : 58min

Je postule

recherche ...

ge, nos métiers évoluent, votre avenir s'accélère.
Banque Postale, Geopost, Réseau et Numérique : dans
oupe, nos 253 000 collaborateurs imaginent ensemble
i votre avenir était ici ?

Le Réseau La Poste.

Siège : Paris - 75

Envoi et suivi de courriers

re intégré dans un bureau de poste, la déclinaison du
que Postale « L'intérêt du client d'abord, prouvons la
té.

Voir toutes les offres de l'entreprise

Vous explorez la surface financière de vos clients et suivez l'évolution de votre portefeuille.

Vous recevez chacun d'eux de manière personnalisée et affinez votre préconisation afin de leur présenter l'offre la plus adaptée en fonction de leur potentiel.

Vous êtes force de proposition en les conseillant sur les placements, produits et services les plus efficaces pour la réalisation de leurs projets.

Vous instruisez les dossiers de crédits immobiliers et prenez des décisions tarifaires.Vous êtes proactif pour optimiser la couverture de votre portefeuille.

Vous mettez en oeuvre des campagnes de promotion et relevez des challenges commerciaux.

Vous analysez la situation financière de vos clients et les risques associés aux opérations et placements que vous leur proposez.

Vous êtes responsable des engagements pris avec eux.

Vous êtes ...

- Vous êtes animé par la culture du résultat et par un sens prononcé du service client.

- Votre rigueur et organisation garantiront la qualité du suivi et la gestion de chaque dossier client

- Votre aisance relationnelle et vos capacités de conviction seront déterminantes dans la fidélisation de vos clients.

Des évolutions sont possibles au sein du Groupe La Poste. Si votre profil est retenu pour ce poste, nous vous inviterons à passer la première étape de sélection en ligne. Vous recevrez dans ce cas un lien par mail. #LI-DRHU

En résumé ...

POSTE :
Conseiller Bancaire Confirmé Noisy-Le-Grand H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :
Transport, Logistique

LOCALITÉ :
Noisy-le-Grand - 93

EXPÉRIENCE REQUISE :
- 1 an

TYPE DE CONTRAT :
CDI

NIVEAU D'ÉTUDES :
Bac +2, Bac +3, Bac +4

Publiée le 30/09/2021 . Réf : OF00031912_1633010301

Intéressé·e ?
Postulez dès maintenant

Gestionnaire de contrats entreprises H/F

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 08 octobre 2021 - offre n° 121GZYY

39

Vous êtes responsable de la couverture retraite des entreprises de votre portefeuille : contrôler les adhésions nouvelles, gérer les contrats, traiter les modifications juridiques, contractuelles ou administratives des entreprises.
Vous assurez le traitement mensuel des DSN et levez les éventuels blocages de traitement.
Vous accompagnez les entreprises et les tiers déclarants afin de les aider à déclarer efficacement leurs données sociales des salariés (AGIRC, ARRCO).
Vous gérez les activités qui concourent à la bonne tenue des comptes des entreprises : appel des cotisations, affectations et recouvrement.
Vous êtes responsable de la fiabilisation des comptes qui vous seront confiés.
Vous êtes susceptibles d'analyser des comptes clients et leur information sur le traitement de leur dossier (mail,téléphone,courrier)
Vous travaillez du lundi au vendredi avec des horaires variables (Pas de télétravail).

Vous êtes impérativement titulaires d'un bac + 2 (obtenu): gestion, comptabilité/paie ou assurances.

*** Recrutement via un JOB DATING le 18 octobre 2021 *** (postulez par mail pour recevoir une convocation)

Contrat à durée déterminée - 6 Mois
Contrat travail

35H Horaires normaux
CDD renouvelable

Salaire : Mensuel de 1875,00 Euros sur 14 mois
Chèque repas
CE

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté - exp sur comptes entreprises est un +

Savoirs et savoir-faire

Législation sociale | Droit des assurances | Réglementation des produits d'assurances | Outils bureautiques

Réaliser le suivi des règlements clients | Recueillir les informations et documents des clients

Proposer un service, produit adapté à la demande client | Étudier une demande client | Mettre à jour les fichiers des assurés et tiers

Transmettre des documents contractuels à des clients | Conseiller un client en matière de gestion d'assurance

Réaliser des opérations de liquidation de prestations maladie, retraite, invalidité, chômage, ...

Savoir-être professionnels

Autonomie | Sens de l'organisation | Rigueur

Formations

Bac+2 ou équivalents comptabilité | Bac+2 ou équivalents gestion risque banque assurance

Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Autres organisations fonctionnant par adhésion volontaire

Entreprise

PRO BTP

Conseiller Clientèle (h/f), Noisy Le Grand (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 20 septembre 2021 - offre n° 1999773

Premier réseau d'agences d'emploi en France, Adecco a développé un savoir-faire unique de proximité et met toutes ses compétences à votre service.
Nos équipes sont présentes sur tout le territoire, avec plus de 900 agences. Quel que soit le contrat que vous cherchez : intérim, CDI intérimaire, CDD, CDI Apprenant ou encore alternance, nos experts travaillent chaque jour, pour vous guider vers ce qui vous correspond. Dès maintenant, devenez acteur de votre vie !
Votre missionAdecco Marne la Vallée division tertiaire recherche pour un de ses clients basé à Noisy le Grand (93), un conseiller commercial back office H/FMission dintérim de 8 mois minimum à pourvoir immédiatement
Vos missions :. Saisie des dossiers de financement . Contrôle les pièces administratives du dossier.
Règlements de lensemble des dossiers acceptés. Gestion des dossiers de financements. Etablissement des devis. Relation clientèle par téléphone. Suivi des dossiers clients
Votre profil :
Vous êtes obligatoirement titulaire dun diplôme BAC +2, BAC +3 ou BAC +4, idéalement dans les domaines suivants : gestion, commercial, assurances, banque.
Vous justifiez au minimum dune première expérience de 6 mois dans la gestion de portefeuille clients et maîtrisez du Pack Office notamment dExcel. Vous possédez également une bonne élocution et une aisance téléphonique.
Rémunération selon profilexpérience et diplômesMinimum 24 K€ (13ème mois inclus)
horaire 38H30 par semaineavec RTT

Mission intérimaire - 1 Mois
Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

Formation

Aucune formation scolaire conseil entreprise

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Entreprise

Adecco

Adecco

Date de publication : 09/10/2021

Conseiller Clientèle (h/f)

Localisation
Noisy Le Grand

Type de contrat
Intérim

Domaine d'activité
Banque - Finance - Gestion comptabilité - Assurance

Début de contrat
09/10/2021

Poste(s) à pourvoir
1

Votre mission

Adecco Marne la Vallée division tertiaire recherche pour un de ses clients basé à Noisy le Grand (93),
un conseiller commercial back office H/F
Mission d'intérim de 8 mois minimum à pourvoir immédiatement

Vos missions :
. Saisie des dossiers de financement
. Contrôle les pièces administratives du dossier
. Règlements de l'ensemble des dossiers acceptés
. Gestion des dossiers de financements
. Etablissement des devis
. Relation clientèle par téléphone
. Suivi des dossiers clients

Votre profil :

Vous êtes obligatoirement titulaire d'un diplôme BAC +2, BAC +3 ou BAC +4, idéalement dans les domaines suivants : gestion, commercial, assurances, banque.

Vous justifiez au minimum d'une première expérience de 6 mois dans la gestion de portefeuille clients et maîtrisez du Pack Office notamment d'Excel. Vous possédez également une bonne élocution et une aisance téléphonique.

Rémunération selon profil
expérience et diplômes
Minimum 24 K€ (13ème mois inclus)

horaire 38H30 par semaine
avec RTT

L'expérience candidat est au cœur de nos préoccupations, du sourcing à l'évaluation en passant par la fidélisation ou encore la formation. Adecco assure la qualité de ses recrutements grâce à une démarche professionnelle basée sur des critères objectifs, factuels, dans le respect de la réglementation en matière de lutte contre les discriminations.

Premier réseau d'agences d'emploi en France, Adecco a développé un savoir-faire unique de proximité et met toutes ses compétences à votre service.
Nos équipes sont présentes sur tout le territoire, avec plus de 900 agences. Quel que soit le contrat que vous cherchez : intérim, CDI intérimaire, CDD, CDI Apprenant ou encore alternance, nos experts travaillent chaque jour, pour vous guider vers ce qui vous correspond. Dès maintenant, devenez acteur de votre vie !

Référence
15054403

Information sur l'agence
ADECCO TORCY
Adresse de l'agence :
20 Rue Pierre Mendès France,
Torcy

40

/*INC12152832 bad encoding of third party URLs*//*INC12182810 hide whitespace from job description if empty*/

Conseiller / Conseillère de clientèle bancaire (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 01 octobre 2021 - offre n° 1706673

41

Vos aurez pour principales missions :- La mise à jour des conditions de facturation sur le client,- L'adaptation des factures/avoirs aux exigences du clientEt plus largement :- Assurer la production des cotations à destinations de vos clients- Gèrer les commandes client en liaison avec l'Espace relation Fournisseur- Assurer la saisie des contrats Titulaire d'un Bac + 2 à Bac +3, vous bénéficiez d'une expérience en back office.Vous avez des qualités relationnelles certaines et possédez le sens du service.

Mission intérimaire - 3 Mois
Contrat travail

Salaire : Annuel de 24000,00 Euros ï¿½ 27000,00 Euros

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 2 An(s)

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Entreprise

Manpower GD PARIS BANQUE recherche pour son client, un acteur du secteur bancaire, un Conseiller client (H/F).

Manpower

Référence
Intérim

Conseiller client (H/F)

93160 Noisy-le-Grand

Le poste
en un clin d'oeil

Contrat : Intérim
Statut : Non Cadre
Secteur d'activité : Banques, Etablissements de crédits
Lieu de travail : 93160 Noisy-le-Grand
Nombre de poste(s) proposé(s) : 1

Date de début : Dès que possible
Durée : 3 mois
Salaire : 24 000 à 27 000 € par an
Expérience : 2 ans Minimum

Référence : 1100458329
Date de l'annonce : 15/09/2021

L'entreprise

Manpower GD PARIS BANQUE recherche pour son client, un acteur du secteur bancaire, un Conseiller client (H/F).

Les missions

Vos aurez pour principales missions :
- La mise à jour des conditions de facturation sur le client,
- L'adaptation des factures/avoirs aux exigences du client

Et plus largement :
- Assurer la production des cotations à destinations de vos clients
- Gérer les commandes client en liaison avec l'Espace relation Fournisseur
- Assurer la saisie des contrats

Le profil

Titulaire d'un Bac + 2 à Bac +3, vous bénéficiez d'une expérience en back office.

Vous avez des qualités relationnelles certaines et possédez le sens du service.

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Info COVID-19 : durant la crise sanitaire, nous nous assurons pour chaque offre d'emploi, que les conditions de travail sont conformes aux directives du gouvernement et que les mesures barrières sont bien respectées au sein de l'entreprise, pour tout le personnel permanent et intérimaire. **En savoir plus**

Conseiller / Conseillère de clientèle bancaire (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 01 octobre 2021 - offre n° 1590816

42

Assure la production, le suivi de l'acceptation et la gestion des contrats des clients qui lui sont rattachésEst responsable du suivi commercial et administratif de son portefeuille.Veille à fidéliser ses clients Entreprises RESPONSABILITÉS DÉTAILLÉESProcède à l'acceptation et à la validation des offres de location soumises par les points de vente de son secteur,Veille à la bonne conformité des dossiers, en vue de la livraison des véhicules commandés et de leur règlement aux points de vente,Assure le suivi commercial et administratif de parcs véhicules auprès des entreprises clientes jusqu'à la phase de fins de contrats,Assure un rôle de conseil auprès de ses clients et améliore en permanence la qualité du service rendu en optimisant la relation avec le client et en respectant les délais,Propose des actions d'améliorations des modes opératoires et des procédures commerciales ;Contribue aux actions et à l'animation commerciale vers les filiales et concessions de son secteur. Titulaire d'un Bac + 2 minimum, vous bénéficiez d'une expérience en back office.Vous avez des qualités relationnelles certaines et possédez le sens du service.

Mission intérimaire - 2 Mois
Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Entreprise

Manpower GD PARIS BANQUE recherche pour son client, un acteur du secteur bancaire, un Conseiller commercial (H/F). Notre agence organise les72 heures du BAM ... Banque Assurances Manpower !! Venez rencontrer nos consultants :du mardi 14 septembre au Jeudi 16 septembreau 27 rue du 04 septembre - Paris 02ème (Métro Opéra)de 09h à 17h30 sans interruption/sans RDV.Pensez à vous munir de votre CV !!

Manpower

42

Référence
Intérim

Conseiller client (H/F)

93160 Noisy-le-Grand

Le poste
en un clin d'oeil

Contrat : Intérim
Statut : Non Cadre
Secteur d'activité : Banques, Etablissements de crédits
Lieu de travail : 93160 Noisy-le-Grand
Nombre de poste(s) proposé(s) : 1

Date de début : Dès que possible
Durée : 2 mois renouvelable
Salaire : Selon expérience
Expérience : 1 an Minimum

Référence : 1100457504
Date de l'annonce : 15/09/2021

L'entreprise

Manpower GD PARIS BANQUE recherche pour son client, un acteur du secteur bancaire, un Conseiller commercial (H/F).

Notre agence organise **les72 heures du BAM ... Banque Assurances Manpower** !!

Venez rencontrer nos consultants :

- **du mardi 14 septembre au Jeudi 16 septembre**
- **au 27 rue du 04 septembre - Paris 02ème (Métro Opéra)**
- **de 09h à 17h30 sans interruption/sans RDV.**

Pensez à vous munir de votre CV !!

Les missions

- Assure la production, le suivi de l'acceptation et la gestion des contrats des clients qui lui sont rattachés

- Est responsable du suivi commercial et administratif de son portefeuille.
- Veille à fidéliser ses clients Entreprises

RESPONSABILITÉS DÉTAILLÉES

- Procède à l'acceptation et à la validation des offres de location soumises par les points de vente de son secteur,
- Veille à la bonne conformité des dossiers, en vue de la livraison des véhicules commandés et de leur règlement aux points de vente,
- Assure le suivi commercial et administratif de parcs véhicules auprès des entreprises clientes jusqu'à la phase de fins de contrats,
- Assure un rôle de conseil auprès de ses clients et améliore en permanence la qualité du service rendu en optimisant la relation avec le client et en respectant les délais,
- Propose des actions d'améliorations des modes opératoires et des procédures commerciales ;
- Contribue aux actions et à l'animation commerciale vers les filiales et concessions de son secteur.

Le profil

Titulaire d'un Bac + 2 minimum, vous bénéficiez d'une expérience en back office.

Vous avez des qualités relationnelles certaines et possédez le sens du service.

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Info COVID-19 : durant la crise sanitaire, nous nous assurons pour chaque offre d'emploi, que les conditions de travail sont conformes aux directives du gouvernement et que les mesures barrières sont bien respectées au sein de l'entreprise, pour tout le personnel permanent et intérimaire. **En savoir plus**

Conseiller / Conseillère de clientèle bancaire (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 01 octobre 2021 - offre n° 1590674

43

Vous travaillerez au sein du service qui assure le traitement des dossiers de financement automobile (domaine d'activité : Grand Public).Vous serez responsable sur votre secteur de la relation avec les réseaux des constructeurs automobiles dont vous avez charge.Vos tâches sur ce poste seront les suivantes :Saisie dossiers de financement transmisContrôle pièces administrativesProcède aux règlements dossiers acceptésProduction dossiers de financementAssurer un rôle de conseil et d'assistance au réseauDe formation supérieure minimum Bac+2 et maximum Bac+3, vous avez une première expérience sur un poste similaire en banque, établissement financier, loueur ou au sein d'un réseau de vente automobile, et une connaissance de l'environnement Grand Public et/ou EntrepriseVous êtes rigoureux et méthodiqueVous avez le sens de l'organisation et le goût du travail en équipeVous avez une bonne aisance dans la relation téléphonique et vous maîtrisez les outils informatiquesVous disposez d'un très bon relationnel téléphonique ou expérience significative en gestion de portefeuille client

Mission intérimaire - 2 Mois
Contrat travail

Salaire : Annuel de 24000,00 Euros ï¿½ 27000,00 Euros

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 2 An(s) !

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Entreprise

Manpower GD PARIS BANQUE recherche pour son client, un acteur du secteur bancaire, un Conseiller client (H/F)

Manpower

Référence
Intérim

L3

Conseiller client (H/F)

93160 Noisy-le-Grand

Le poste
en un clin d'oeil

Contrat : Intérim
Statut : Non Cadre
Secteur d'activité : Banques, Etablissements de crédits
Lieu de travail : 93160 Noisy-le-Grand
Nombre de poste(s) proposé(s) : 1

Date de début : Dès que possible
Durée : 2 mois renouvelable
Salaire : 24 000 à 27 000 € par an
Expérience : 2 ans Minimum

Référence : 1100457524
Date de l'annonce : 21/09/2021

L'entreprise

Manpower GD PARIS BANQUE recherche pour son client, un acteur du secteur bancaire, un Conseiller client (H/F)

Les missions

Vous travaillerez au sein du service qui assure le traitement des dossiers de financement automobile (domaine d'activité : Grand Public).
Vous serez responsable sur votre secteur de la relation avec les réseaux des constructeurs automobiles dont vous avez charge.

Vos tâches sur ce poste seront les suivantes :

- Saisie dossiers de financement transmis
- Contrôle pièces administratives
- Procède aux règlements dossiers acceptés
- Production dossiers de financement

- Assurer un rôle de conseil et d'assistance au réseau

Le profil

De formation supérieure minimum Bac+2 et maximum Bac+3, vous avez une première expérience sur un poste similaire en banque, établissement financier, loueur ou au sein d'un réseau de vente automobile, et une connaissance de l'environnement Grand Public et/ou Entreprise

Vous êtes rigoureux et méthodique
Vous avez le sens de l'organisation et le goût du travail en équipe
Vous avez une bonne aisance dans la relation téléphonique et vous maîtrisez les outils informatiques
Vous disposez d'un très bon relationnel téléphonique ou expérience significative en gestion de portefeuille client

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Info COVID-19 : durant la crise sanitaire, nous nous assurons pour chaque offre d'emploi, que les conditions de travail sont conformes aux directives du gouvernement et que les mesures barrières sont bien respectées au sein de l'entreprise, pour tout le personnel permanent et intérimaire. **En savoir plus**

TECHNICIEN DE GESTION / SOUSCRIPTION (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 01 octobre 2021 - offre n° 0932130

Nous recherchons pour le compte de notre client grand groupe spécialisé dans le domaine de l'assurance, un Technicien de gestion / souscription (f/h).Vous serez en charge de procéder aux actes de gestion dans les outils internes. Vous détectez et analysez les besoins des demandes des clients et procédez aux actions adaptées. Vous procédez aux contrôles des pièces retournées par le client dans le cadre des actes de gestion.

Mission intérimaire - 2
Mois
Contrat travail

offre inscrite le après appel de Randstad

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Entreprise

Randstad

Randstad vous ouvre toutes les portes de l'emploi : intérim, CDD, CDI. Chaque année, 330 000 collaborateurs (f/h) travaillent dans nos 60 000 entreprises clientes. Rejoignez-nous !
Votre agence Randstad, spécialisée dans les métiers de la banque et de l'assurance, vous offre de nombreuses opportunités d'emploi et vous accompagne tout au long de votre carrière.

44

Accès à l'espace Employeurs
Connexion
Pseudo ou email : Mot de passe :
mot de passe oublié ?
Connexion

Pas de compte ? Inscrivez-vous ici
Site de recrutement spécialisé pour les personnes en situation de handicap

TECHNICIEN DE GESTION / SOUSCRIPTION (F/H)

Postuler en ligne à cette offre

Référence : 001-PO4-0000376_02L
Date de dépot : 02/09/2021
Entreprise : Randstad
Description Entreprise : Randstad vous ouvre toutes les portes de l'emploi : intérim, CDD, CDI. Chaque année, 330 000 collaborateurs (f/h) travaillent dans nos 60 000 entreprises clientes. Rejoignez-nous !
Votre agence Randstad, spécialisée dans les métiers de la banque et de l'assurance, vous offre de nombreuses opportunités d'emploi et vous accompagne tout au long de votre carrière.

Descriptif
Description : Nous recherchons pour le compte de notre client grand groupe spécialisé dans le domaine de l'assurance, un Technicien de gestion / souscription (f/h).

Vous serez en charge de procéder aux actes de gestion dans les outils internes. Vous détectez et analysez les besoins des demandes des clients et procédez aux actions adaptées. Vous procédez aux contrôles des pièces retournées par le client dans le cadre des actes de gestion.

Profil recherché

En poursuivant votre navigation, vous acceptez l'utilisation de cookies afin de réaliser des statistiques d'audience et de vous proposer des services ou offres adaptées à vos centres d'intérêts. En Savoir Plus J'accepte

Une expérience de 6 mois sur un poste similaire est souhaitée.
Niveau d'étude : Bac + 2 : DEUG, DEUST, classe préparatoire
Expérience : Débutant
Lieu de la mission : Île-de-France - Noisy Le Grand
Poste(s) disponible(s) : 1
Poste de cadre : Non
Contrat : Temporaire
Durée du contrat : 2 mois
Début de la mission : 17/01/2022
Salaire Annuel Brut : 29000€

Entreprise
Nom de l'entreprise : Randstad
Site Web : http://www.randstad.fr
Agence : Randstad Paris
Adresse : 14 RUE GERTY ARCHIMEDE
75012 Paris 12
Téléphone : 0184110374 / 0183976652 (Valérie)
Fax : 0184110689

Postuler en ligne à cette offre

Partager cette offre d'Emploi
Si cette annonce ne vous correspond pas, pensez à vos amis en la partageant en quelques secondes par email, facebook ou twitter :

Partager par **email**

Partager sur **facebook**

Partager sur **twitter**

Offres similaires

expectra Charge d'indemnisation (f/h)
Nord-Pas-de-Calais - Wasquehal

expectra Conseiller relation client (f/h)
Alsace - Mulhouse

En poursuivant votre navigation, vous acceptez l'utilisation de cookies afin de réaliser des statistiques d'audience et de vous proposer des services ou offres adaptées à vos centres d'intérêts. En Savoir Plus J'accepte

randstad Gestionnaire sinistre ird (f/h)
Aquitaine - Bruges

44

Handicap-job est un site de recrutement dédié aux travailleurs handicapés.
Copyright 2006 - 2021 © Handicap-job.com - Tous droits réservés - Reproduction interdite
Dossier CNIL n°1367752 - Mentions Légales - Politique de confidentialité des données - Utilisation des cookies

- Liens Directs
  - Accueil
  - Espace Candidats
  - Connexion Candidats
  - Liens RSS
  - Espace Employeurs
  - Connexion Employeurs
  - Régie Publicitaire
  - Le Blog
  - Contacts
  - Plan du site
- Emploi en région
  - Offres d'emploi Alsace
  - Offres d'emploi Aquitaine
  - Offres d'emploi Auvergne
  - Offres d'emploi Basse-Normandie
  - Offres d'emploi Bourgogne
  - Offres d'emploi Bretagne
  - Offres d'emploi Centre
  - Offres d'emploi Champagne-Ardenne
  - Offres d'emploi Corse
  - Offres d'emploi Franche-Comté
  - Offres d'emploi Haute-Normandie
- Emploi en région
  - Offres d'emploi Languedoc-Roussillon
  - Offres d'emploi Limousin
  - Offres d'emploi Lorraine
  - Offres d'emploi Midi-Pyrénées
  - Offres d'emploi Nord-Pas-de-Calais
  - Offres d'emploi Pays de la Loire
  - Offres d'emploi Picardie
  - Offres d'emploi Poitou-Charentes
  - Offres d'emploi Provence-Alpes-Côte d'Azur
  - Offres d'emploi Rhône-Alpes
  - Offres d'emploi île-de-France
- Sites Partenaires
  - Convention collective
  - Handirect
  - Jobsora
  - Jooble
  - Tous les partenaires

En poursuivant votre navigation, vous acceptez l'utilisation de cookies afin de réaliser des statistiques d'audience et de vous proposer des services ou offres adaptées à vos centres d'intérêts. En Savoir Plus J'accepte

Chargé / Chargée de clientèle en assurances (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 08 octobre 2021 - offre n° 3179094

Nous recrutons 10 " Gestionnaire Assurance " bilingue :
Français + Anglais / Italien / Allemand / Néerlandais / Espagnol
Du 04.10.2021 au 30.06.2022
Vous intégrerez une équipe dynamique et orientée excellence du service client, dans laquelle vous aurez pour missions :

- L'ouverture et l'instruction des dossiers d'indemnisation (appels entrants)
- Du conseil et du renseignement auprès de nos clients sur l'état de leur dossier et les garanties de leur contrat.
- L'indemnisation des dossiers sinistres en cohérence avec les garanties correspondantes

Dans le cadre de vos missions, vous serez régulièrement en contact, par téléphone et par mail, avec les organismes de voyage et les clients.
Nous travaillons du lundi au samedi sur une amplitude horaire de 8h30-20h30 (7h30 de travail effectif) soit 37h30 par semaine.
Nous vous proposons une rémunération de 24,7keuros brut annuel, le remboursement de 100% du titre de transport en commun, une mutuelle santé, restaurant d'entreprise et comité d'entreprise.

- Première expérience dans la relation client par téléphone, idéalement dans le secteur de l'assurance voyage ou dans un centre d'appels (en appels entrants)
- Rigueur, organisation, méthode et esprit d'équipe
- Sens relationnel
- Excellente maitrise du français ET d'une autre langue : Anglais / Italien / Allemand / Néerlandais / Espagnol

Contrat à durée déterminée - 9 Mois
Contrat travail

Salaire : Annuel de 20000,00 Euros ï¿½ 25000,00 Euros
Cf annonce

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Autres assurances

Entreprise

Mutuaide Assistance

Mutuaide Assistance

A propos de Mutuaide Assistance

Cette offre d'emploi n'est plus disponible

Malheureusement, l'offre d'emploi Gestionnaire assurance - CDD / Bilingue H/F à laquelle vous souhaitez accéder n'est plus disponible ou a été pourvue. Vous ne pouvez donc plus y postuler.

Nous vous invitons cependant à consulter les offres disponibles chez Mutuaide Assistance et qui pourraient correspondre à votre profil.

Ces offres pourraient vous intéresser

CHARGE D'ASSISTANCE POLE VOYAGE- CDD H/F

CDD | Noisy-le-Grand (93 - Seine-Saint-Denis), France

Chargé d'assistance H/F

CDI | Noisy-le-Grand (93 - Seine-Saint-Denis), France

Chargé d'assistance H/F

CDD | Nantes (44 - Loire-Atlantique), France

Chargé(e) de relation client H/F

CDD | Noisy-le-Grand (93 - Seine-Saint-Denis), France

CDI- Chargé(e) d'assistance trilingue Français/Anglais

Conseiller relation clients (H/F)

46

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 08 octobre 2021 - offre n° 3168599

Contrat à durée déterminée - 5 Mois
Contrat travail

LE GROUPE LA POSTE change, nos métiers évoluent, votre avenir s'accélère. Services-Courrier-Colis, La Banque Postale, Geopost, Réseau et Numérique : dans chacune des activités du Groupe, nos 253 000 collaborateurs imaginent ensemble les services de demain. Et si votre avenir était ici ?
Dans le cadre de la stratégie, la/le Conseiller(e) Relation Client répond aux sollicitations des clients et prend en charge la gestion de la demande du Client.
Elle/il a pour mission de contribuer à la satisfaction et à la fidélisation du client en traitant l'ensemble de ses demandes dès le premier contact, en respectant les engagements clients notamment en termes de délai et de conditions contractuelles.
Elle/il réceptionne et traite les demandes des clients particuliers et entreprises de Colissimo et s'assure du respect de la procédure de traitement des réclamations.
Elle/il apporte des réponses fiables et rassure les clients de son périmètre en adoptant une posture orientée client en centrant ses actions sur l'atteinte des objectifs et résultats.
Elle/il est l'interlocuteur(rice) privilégié(e) d'un site de distribution.
Vous détenez les compétences suivantes :
* Connaissance des outils bureautiques (Pack office) et SI Relation Clients
* Bonne technique d'expression écrite et orale
* Connaissance des fondamentaux de la relation clients - Maîtrise des techniques de prise en charge de contacts clients omnicanaux
* Orientation client et résultats
* Adaptabilité
* Coopération et ouverture
* Précision et Rigueur dans l'application des procédures
* Analyse et discernement
BAC min avec expérience en relation clients, centre d'appels, gestion de réclamations

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités de poste dans le cadre d'une obligation de service universel

Entreprise

GROUPE LA POSTE

LE GROUPE LA POSTE

MON ESPACE EMPLOI

3617 OFFRES

46

CONSEILLER RELATION CLIENTS NOISY LE GRAND H/F

ILE-DE-FRANCE • RÉFÉRENCE COL20831

07/10/2021

Contrat
CDD (5 mois)

Niveau d'études
Bac

Département
Seine-Saint-Denis (93)

Ville
Noisy le grand

LE GROUPE LA POSTE change, [illegible]uent, votre avenir s'accélère.

Gestion des cookies

LE GROUPE LA POSTE
Ce site utilise des cookies et autres traceurs. Nous utilisons des cookies techniques et des cookies de
Configurer mes préférences

LA POSTE

46

FILIÈRE MÉTIER

Commercial

MISSION

Dans le cadre de la stratégie, la/le Conseiller(e) Relation Client répond aux sollicitations des clients et prend en charge la gestion de la demande du Client.

Elle/il a pour mission de contribuer à la satisfaction et à la fidélisation du client en traitant l'ensemble de ses demandes dès le premier contact, en respectant les engagements clients notamment en termes de délai et de conditions contractuelles.

Elle/il réceptionne et traite les demandes des clients particuliers et entreprises de Colissimo et s'assure du respect de la procédure de traitement des réclamations.

Elle/il apporte des réponses fiables et rassure les clients de son périmètre en adoptant une posture orientée client en centrant ses actions sur l'atteinte des objectifs et résultats.

Elle/il est l'interlocuteur(rice) privilégié(e) d'un site de distribution.

PROFIL

Vous détenez les compétences

Gestion des cookies

LE GROUPE LA POSTE

Ce site utilise des cookies et autres traceurs. Nous utilisons des cookies techniques et des cookies de

Configurer mes préférences

techniques de prise en charge de contacts clients omnicanaux

- Orientation client et résultats
- Adaptabilité
- Coopération et ouverture
- Précision et Rigueur dans l'application des procédures
- Analyse et discernement

FORMATION ET EXPÉRIENCE

BAC min avec expérience en relation clients, centre d'appels, gestion de réclamations

JE POSTULE

ME SOUVENIR DE CETTE OFFRE

BESOIN DE CONSEILS AVANT DE POSTULER ?
CONSULTER MON COACH EMPLOI

DERNIÈRES OFFRES

Gestion des cookies

LE GROUPE LA POSTE

Ce site utilise des cookies et autres traceurs. Nous utilisons des cookies techniques et des cookies de

Configurer mes préférences

Chargé / Chargée de clientèle bancaire (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 08 octobre 2021 - offre n° 3153550

47

Description du poste :
« Interlocuteur privilégié de vos partenaires, vous les accompagnerez dans le financement des projets de leurs clients ».
Vous rejoindrez un Centre de Relation Clients, où vous serez en contact direct par téléphone et par mails avec vos futurs partenaires du monde de l'automobile ou de la grande distribution. Vous procéderez à l'étude et au suivi du financement des projets de leurs clients.

Vos missions :
En tant que Conseiller RVO vous serez amené(e) à :
* Conseiller la clientèle (solutions de financement, investissements, placements.)
* Vendre les produits financiers de la BNP
* Assurer le suivi de ses comptes clients
* Vérifier la situation financière de ses clients.
Description du profil :
Vous préparez un BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC) au sein de l'IFCV
Une première expérience commerciale (stage ou alternance) serait un plus.
Vous êtes à l'aise au téléphone et doté(e) d'une bonne élocution, votre objectif est de relever les challenges en garantissant la satisfaction de vos clients.
Vous avez une forte capacité d'analyse et vous aimez le travail d'équipe, alors rejoignez-nous !

Contrat à durée déterminée - 24 Mois
Contrat apprentissage

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

Conseiller(e) d'Opérations Bancaires / Vendeur Octroi chez BNP Paribas en alternance

Publiée il y a 2 jours Candidature facile

47

Critères de l'offre

Métiers :

Commercial B to C (H/F) + 3 métiers

Experience min :

1 à 2 ans

Secteur :

Banque, Finance

Diplômes :

Bac. Professionnel, Bac technologique + 1 diplôme

Lieux :

Noisy-le-Grand (93)

Conditions :

Alternance / Apprentissage Temps Partiel

L'entreprise : Groupe IFCV

L'IFCV, centre de formation partenaire des plus grandes entreprises !

L'IFCV est un centre de formation en alternance spécialisé dans les métiers du commerce, de la banque, du service, de la vente et du management. Chaque année, plus de 1600 jeunes sont formés en alternance au sein de l'établissement situé en plein cœur du quartier d'affaires de Levallois-Perret (92). Suivre une formation à l'IFCV, c'est s'engager dans la voie du succès et construire un vrai projet d'avenir. Chaque année, près de 500 postes sont à pourvoir au sein d'entreprises partenaires telles que Société Générale, La Banque Postale , BNP Paribas, Marionnaud, Levi's...

Les Atouts d'IFCV:

- Un réseau de partenaires multi secteurs
- L'assistance à la recherche d'entreprise en alternance et au placement
- Un ensemble de formateurs composé d'enseignants et de professionnels
- Une qualification OPQF/ISQ réservée aux centres de formation

Toutes nos formations sont enregistrées au RNCP

Voir toutes les offres de Groupe IFCV

Description du poste

« Interlocuteur privilégié de vos partenaires, vous les accompagnerez dans le financement des projets de leurs clients ».

Vous rejoindrez un Centre de Relation Clients, où vous serez en contact direct par téléphone et par mails avec vos futurs partenaires du monde de l'automobile ou de la grande distribution. Vous procéderez à l'étude et au suivi du financement des projets de leurs clients.

Vos missions :

En tant que Conseiller RVO vous serez amené(e) à :

- Conseiller la clientèle (solutions de financement, investissements, placements...)
- Vendre les produits financiers de la BNP
- Assurer le suivi de ses comptes clients
- Vérifier la situation financière de ses clients...

Durée du contrat : 24 mois

Description du profil

Vous préparez un **BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)** au sein de **l'IFCV**

Une première expérience commerciale (stage ou alternance) serait un plus.

Vous êtes à l'aise au téléphone et doté(e) d'une bonne élocution, votre objectif est de relever les challenges en garantissant la satisfaction de vos clients.

Vous avez une forte capacité d'analyse et vous aimez le travail d'équipe, alors rejoignez-nous !

Référence : AB3836ZQ

Conseiller(ère) Financier - Villemomble 93 (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 07 octobre 2021 - offre n° 3098099

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Description de l'entreprise Qui sommes-nous ? Banque régionale coopérative, première actionnaire du Groupe BPCE, la Caisse d'Epargne Ile-de-France exerce son activité depuis plus de 200 ans et finance tous les domaines de l'économie et l'ensemble des acteurs de l'Ile-de-France : collectivités locales, logements sociaux, entreprises, institutionnels, particuliers et professionnels. Notre réseau ? La Caisse d'Epargne Ile-de-France regroupe un réseau de 430 agences et 30 centres d'affaires répartis sur l'ensemble du territoire francilien, ainsi qu'une Banque Privée, et accompagne le développement de trois filiales : La Banque BCP, la Banque de Tahiti et la Banque de Nouvelle Calédonie. Notre effectif ? La Caisse d'Epargne Ile-de-France est forte de 4500 collaborateurs : une équipe d'experts engagée et proche de ses clients. Notre mission ? Accompagner au quotidien nos 3 millions de clients, nos 700 000 sociétaires sur l'ensemble de leurs projets. La Caisse d'Epargne Ile-de-France conjugue confiance, modernité, proximité et solidarité au bénéfice de tous ses clients afin d'envisager l'avenir avec un seul mot d'ordre : être utile à chacun, sans jamais perdre de vue l'intérêt collectif. Notre ambition ? Offrir à nos clients et à nos équipes le meilleur de l'humain et du digital, dans un esprit bienveillant et collaboratif. La Caisse d'Epargne Ile-de-France est un acteur clé du développement régional, tourné vers le développement durable, pour construire le monde de demain. Ainsi chaque euro collecté est réinvesti dans le développement de l'économie de la Région pour accompagner la croissance des entreprises, le fonctionnement du secteur de la santé ainsi que la transformation du territoire en termes d'aménagement, d'équipement et d'infrastructures. La Caisse d'Epargne Ile-de-France est engagée en faveur de la mixité et de l'égalité professionnelle et a obtenu en 2020 le renouvellement du label AFNOR visant à l'égalité entre les femmes et les hommes. Poste et missions Ce que l'on attend de vous : Vous désirez accompagner vos clients dans chacun de leurs projets de vie ? À la Caisse d'Epargne Ile de France, nous vous offrons la possibilité de devenir leur conseiller attitré pour les soutenir de la meilleure manière possible dans leurs besoins. Financement d'un projet immobilier, préparation de la retraite pour enfin couler des jours heureux. les projets sur lesquels nous accompagnons nos clients sont divers et variés, nos Conseillers Financier ne connaissent pas la routine Les challenges qui vous attendent ? Vous êtes le garant de la gestion quotidienne d'un portefeuille clients dédié. Vous assurez les rendez-vous de ventes, que ce soit en présentiel ou en distanciel. Vous participez aux résultats commerciaux et à la croissance du PNB de votre agence. Vous avez pour objectif de réaliser un certain nombre de ventes, tout en proposant aux clients la gamme de produits et services adaptés à leurs besoins. Vous veillez à la bonne conformité de vos dossiers. Vous communiquez sur tous les canaux disponibles (mail, téléphone.etc.) et faîtes preuve d'une confidentialité à toute épreuve. Profil et compétences requises Notre collaborateur / collaboratrice idéal(e) ? : Titulaire d'un BAC 2 à BAC 5, vous justifiez d'une première expérience sur un poste similaire. Vous avez le sens de la relation client et le goût pour les challenges commerciaux. Vous disposez de bases solides dans les domaines de la finance, du juridique et de la fiscalité, en lien avec votre activité. Vous êtes quelqu'un d'enthousiaste, ayant la volonté de vous investir dans un collectif pour un projet commun. L'aisance relationnelle, le goût du contact et le sens de l'écoute font partie intégrante de votre personnalité. Vous êtes à la recherche d'un poste challengeant, dont les maîtres-mots sont l'autonomie, la réactivité et la confidentialité. Commercial(e) dans l'âme, vous êtes aussi rigoureux(se) qu'exigeant(e). Toutes les candidatures ayant retenu notre attention feront l'objet d'une vérification des diplômes, du parcours professionnel et des documents administratifs grâce à la plateforme de vérification des données Everycheck. Informations complémentaires sur le poste Modalités : Poste en CDI. Rémunération attractive : Fixe Variable Intéressement Un socle social attrayant et des avantages sur la tarification bancaire. Un éventail d'avantages s'offre à vous. Pour les découvrir, il vous suffit de postuler Petit Bonus ? À la Caisse d'Epargne Ile de France, vous êtes acteur de votre carrière et de votre évolution. La recette miracle ? Trois ingrédients importants : Entretenir une relation de proximité et de confiance avec vos clients, et les fidéliser Relever les challenges. Atteindre les objectifs fixés. Saupoudrez le tout d'un bel esprit d'équipe : VOUS avez tout pour évoluer chez NOUS

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée

adzuna 68

Bonjour !
Patientez un instant pour que je trouve la description de ce poste...

Conseiller(ère) Financier – Villemomble 93

Lieu:
Noisy-le-Grand

Entreprise:
Caisse d'Epargne Ile de France

Description:

Description de l'entreprise
Qui sommes-nous ?
Banque régionale coopérative, première actionnaire du Groupe BPCE, la Caisse d'Epargne Ile-de-France exerce son activité depuis plus de 200 ans et finance tous les domaines de l'économie et l'ensemble des acteurs de l'Ile-de-France :

Voulez-vous postuler à cette offre ?

CHOISISSEZ UNE OPTION

Oui, Postuler maintenant

adzuna

Bonjour !
Patientez un instant pour que je trouve la description de ce poste...

Conseiller(ère) Financier – Villemomble 93

Lieu:
Noisy-le-Grand

Entreprise:
Caisse d'Epargne Ile de France

Description:

Description de l'entreprise
Qui sommes-nous ?
Banque régionale coopérative, première actionnaire du Groupe BPCE, la Caisse d'Epargne Ile-de-France exerce son activité depuis plus de 200 ans et finance tous les domaines de l'économie et l'ensemble des acteurs de l'Ile-de-France : collectivités locales, logements sociaux, entreprises, institutionnels, particuliers et professionnels.
Notre réseau ?
La Caisse d'Epargne Ile-de-France regroupe un réseau de 430 agences et 30 centres d'affaires répartis sur l'ensemble du territoire francilien, ainsi qu'une Banque Privée, et accompagne le développement de trois filiales : La Banque BCP, la Banque de Tahiti et la Banque de Nouvelle Calédonie.

Notre effectif ?
La Caisse d'Epargne Ile-de-France est forte de 4500 collaborateurs : une équipe d'experts engagée et proche de ses clients.
Notre mission ?
Accompagner au quotidien nos 3 millions de clients, nos 700 000 sociétaires sur l'ensemble de leurs projets.
La Caisse d'Epargne Ile-de-France conjugue confiance, modernité, proximité et solidarité au bénéfice de tous ses clients afin d'envisager l'avenir avec un seul mot d'ordre : être utile à chacun, sans jamais perdre de vue l'intérêt collectif.
Notre ambition ?
Offrir à nos clients et à nos équipes le meilleur de l'humain et du digital, dans un esprit bienveillant et collaboratif.
La Caisse d'Epargne Ile-de-France est un acteur clé du développement régional, tourné vers le développement durable, pour construire le monde de demain. Ainsi chaque euro collecté est réinvesti dans le développement de l'économie de la Région pour accompagner la croissance des entreprises, le fonctionnement du

secteur de la santé ainsi que la transformation du territoire en termes d'aménagement, d'équipement et d'infrastructures.
La Caisse d'Epargne Ile-de-France est engagée en faveur de la mixité et de l'égalité professionnelle et a obtenu en 2020 le renouvellement du label AFNOR visant à l'égalité entre les femmes et les hommes.
Poste et missions
Ce que l'on attend de vous :
Vous désirez accompagner vos clients dans chacun de leurs projets de vie ? À la Caisse d'Epargne Ile de France, nous vous offrons la possibilité de devenir leur conseiller attitré pour les soutenir de la meilleure manière possible dans leurs besoins. Financement d'un projet immobilier, préparation de la retraite pour enfin couler des jours heureux… les projets sur lesquels nous accompagnons nos clients sont divers et variés, nos Conseillers Financier ne connaissent pas la routine !
Les challenges qui vous attendent ?
Vous êtes le garant de la gestion quotidienne d'un portefeuille clients dédié.
Vous assurez les rendez-vous de ventes, que ce soit en présentiel ou en distanciel.
Vous participez aux résultats commerciaux et à la croissance du PNB de votre agence.
Vous avez pour objectif de réaliser un certain nombre de ventes, tout en proposant aux clients la gamme de produits et services adaptés à leurs besoins.
Vous veillez à la bonne conformité de vos dossiers.
Vous communiquez sur tous les canaux disponibles (mail, téléphone…etc.) et faîtes preuve d'une confidentialité à toute épreuve.
Profil et compétences requises
Notre collaborateur / collaboratrice idéal(e) ? :
Titulaire d'un BAC +2 à BAC +5, vous justifiez d'une première expérience sur un poste similaire.
Vous avez le sens de la relation client et le goût pour les challenges commerciaux.
Vous disposez de bases solides dans les domaines de la finance, du juridique et de la fiscalité, en lien avec votre activité.
Vous êtes quelqu'un d'enthousiaste, ayant la volonté de vous investir dans un collectif pour un projet commun.
L'aisance relationnelle, le goût du contact et le sens de l'écoute font partie intégrante de votre personnalité.
Vous êtes à la recherche d'un poste challengeant, dont les maîtres-mots sont l'autonomie, la réactivité et la confidentialité.
Commercial(e) dans l'âme, vous êtes aussi rigoureux(se) qu'exigeant(e).
Toutes les candidatures ayant retenu notre attention feront l'objet d'une vérification des diplômes, du parcours professionnel et des documents administratifs grâce à la plateforme de vérification des données Everycheck.
Informations complémentaires sur le poste
Modalités :
Poste en CDI.
Rémunération attractive : Fixe + Variable + Intéressement + Un socle social attrayant et des avantages sur la tarification bancaire.
Un éventail d'avantages s'offre à vous… Pour les découvrir, il vous suffit de postuler !

Responsable de back-office (H/F)

(9)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 07 octobre 2021 - offre n° 3034891

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

POSTE : Ingénieur Back-Office des Services Video H/FPROFIL : De formation Bac +5, type école d'ingénieurs ou équivalent, vous avez de solides connaissances techniques des infrastructures VIDEO (EVI, DVI, EAV, ESV).

Une première expérience, même au travers de stages, sur des systèmes VIDEO et dans l'exploitation de réseaux d'un opérateur, serait appréciée.

Savoir-faire métier

Capacités d'analyse afin d'appréhender les aspects techniques et fonctionnels de systèmes complexes, et piloter les opérations associées
Apprendre les métiers de l'entreprise et comprendre l'utilisation opérationnelle des services
Capacités pédagogiques et à mobiliser un groupe de personnes pour atteindre un but commun
Capacités d'automatisation de tâches récurrentes
Gérer des situations de crise
Connaissance des architectures réseaux
Compétence en supervision et en utilisation d'outils de ticketing (SERVICE NOW)
Connaissance des outils de supervision (Nagios, Centreon)
Notions autour de l'exploitation et de la maintenance des systèmes
Connaissance des procédures qualité et des processus ITIL
Anglais technique.

Savoir être

Capacité à travailler en équipe dans un environnement complexe ;
Rigueur, sens des responsabilités et de l'organisation ;
Avoir le sens du relationnel et de la relation client ;
Capacité à anticiper et gérer les priorités ;
Faire preuve d'autonomie et de capacité d'adaptation ;
Capacité à rendre compte, capacités rédactionnelles (dossiers, consignes, rapports, présentation...).

CONDITIONS DE TRAVAIL

Le permis B est exigé sur ce poste.

Lieu : Noisy-le-Grand

Horaires : De bureau, avec intégration au dispositif d'astreinte opérationnelle (Matin/Soir / Week-end)DESCRIPTION : Le Groupe RATP, implanté dans 14 pays, sur quatre continents est le 5e groupe de transport public urbain au monde. Il est composé d'une maison-mère qui exploite le réseau francilien, un réseau multimodal parmi les plus complexes et d'une centaine de filiales qui proposent une variété d'expertises en France et à l'International. C'est une entreprise intégrée qui détient une expertise globale : Ingénierie, exploitation et maintenance.

DESCRIPTION DE L'OFFRE

Au sein d'EMS (Expertise & maintenance des Systèmes), l'Unité Locale SMS (Supervision & Maintenance des Services) a pour mission la supervision et le traitement d'incidents pour l'ensemble des services de communication de la RATP. L'Entité est organisée autour de 4 équipes : le centre de gestion (supervision et traitement d'incidents), l'expertise et le traitement des incidents, le pilotage des incidents et du processus Incidents (ITIL), l'expertise dans le traitement d'incidents complexes et le soutien du Centre de Gestion au Back-Office, le support transverse (la logistique et le pilotage des marchés).
Face à l'augmentation de la complexité des systèmes, la personne travaillera également sur les nouvelles procédures notamment celles liées aux nouvelles technologies comme le RTHD IP/MPLS (Réseau Très Haut Débit).

Contexte et missions :

Vous participerez à la gestion des incidents et à l'exploitation des services, en portant une vision efficace et transversale de nos systèmes au sein de l'équipe du centre de supervision :
- Supervision des équipements VIDEO.
- Traitements d'incidents liés à la VIDEO.
- Interventions terrain.
- Tâches courantes d'exploitations (vérification du bon état de santé du réseau VIDEO).
- Traitement des demandes liées à la VIDEO.
- Outils de supervision (CENTREON, SHINKEN, HYSI).
- Expression de besoin sur les outils de supervision et de diagnostic afin d'apporter une vision de bout en bout dans la gestion des incidents concernant les systèmes de communication.

- Communication pour les clients internes et externes.
- Gestion de problème en transverse dans l'unité.

Conformément à la loi n°2016-339 du 22 mars 2016 et au décret n°2017-757 du 3 mai 2017 pris en son application, une enquête administrative sera sollicitée auprès des services du Ministère de l'Intérieur pour tout candidat sur ce poste.

49

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée (1) !

Permis

B - Véhicule léger !

Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Transports urbains et suburbains de voyageurs

JOB

C9

RATP

Ingénieur Back-Office des Services Video H/F

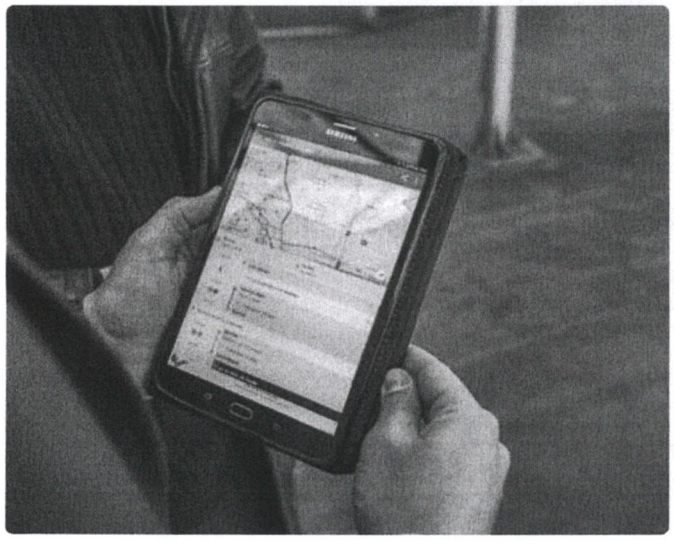
Noisy-le-Grand - 93

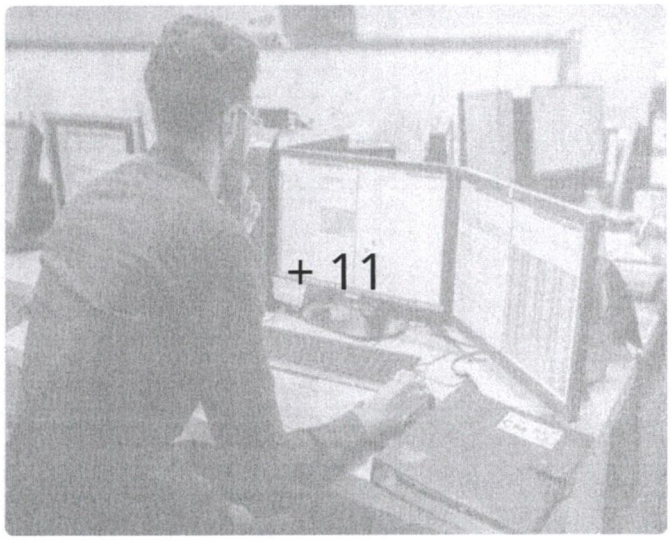
CDI

Voir toutes les recherches

Temps de trajet : 51min

Je postule sur le site du recruteur





RATP recherche...

Le Groupe RATP, implanté dans 14 pays, sur quatre continents est le 5e groupe de transport public urbain au monde. Il est composé d'une maison-mère qui exploite le réseau francilien, un réseau multimodal parmi les plus complexes et d'une centaine de filiales qui proposent une variété d'expertises en France et à l'International. C'est une entreprise intégrée qui détient une expertise globale : Ingénierie, exploitation et maintenance.

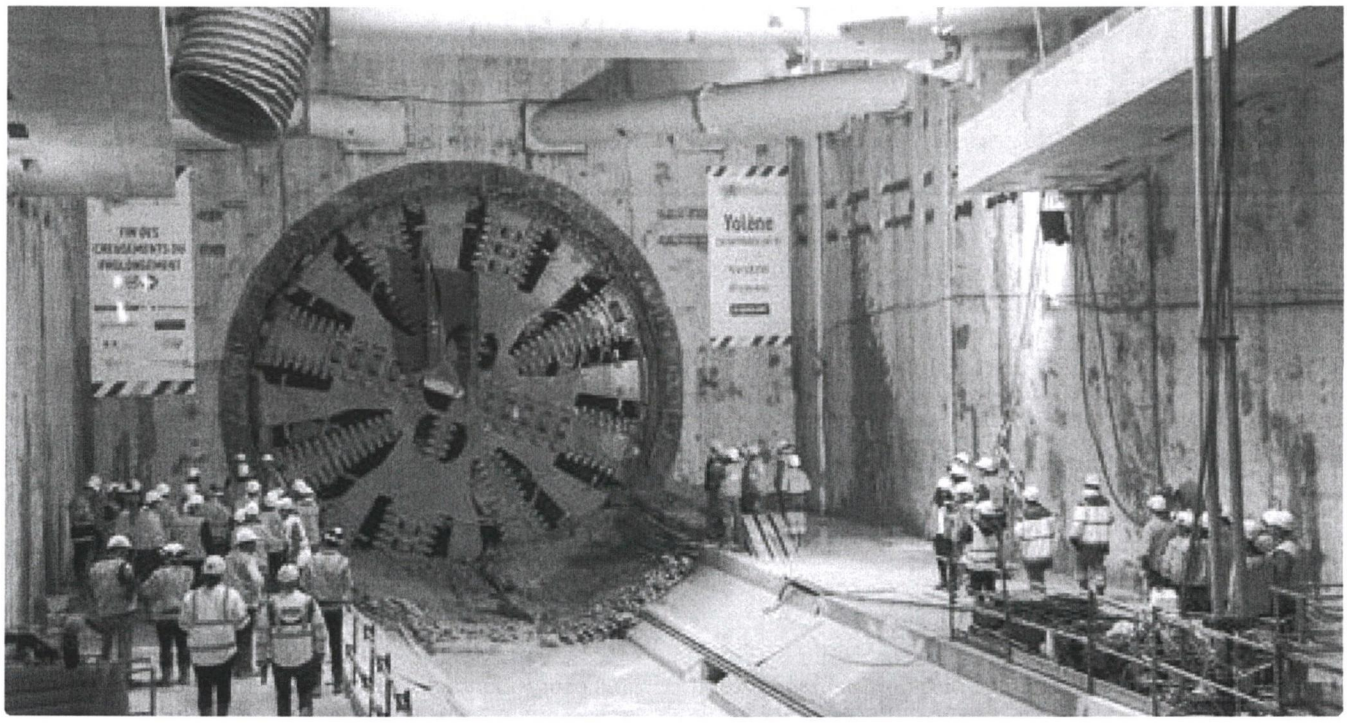
DESCRIPTION DE L'OFFRE

Au sein d'EMS (Expertise & maintenance des Systèmes), l'Unité Locale SMS (Supervision & Maintenance des Services) a pour mission la supervision et le traitement d'incidents pour l'ensemble des services de communication de la RATP. L'Entité est organisée autour de 4 équipes : le centre de gestion (supervision et traitement d'incidents), l'expertise et le traitement des incidents, le pilotage des incidents et du processus Incidents (ITIL), l'expertise dans le traitement d'incidents complexes et le soutien du Centre de Gestion au Back-Office, le support transverse (la logistique et le pilotage des marchés).
Face à l'augmentation de la complexité des systèmes, la personne travaillera également sur les nouvelles procédures notamment celles liées aux nouvelles technologies comme le RTHD IP/MPLS (Réseau Très Haut Débit).

Contexte et missions :

Vous participerez à la gestion des incidents et à l'exploitation des services, en portant une vision efficace et transversale de nos systèmes au sein de l'équipe du centre de supervision :
- Supervision des équipements VIDEO.
- Traitements d'incidents liés à la VIDEO.
- Interventions terrain.
- Tâches courantes d'exploitations (vérification du bon état de santé du réseau VIDEO).
- Traitement des demandes liées à la VIDEO.
- Outils de supervision (CENTREON, SHINKEN, HYSI).
- Expression de besoin sur les outils de supervision et de diagnostic afin d'apporter une vision de bout en bout dans la gestion des incidents concernant les systèmes de communication.
- Communication vers les clients internes et externes.
- Gestion de problème en transverse dans l'unité.

Conformément à la loi n°2016-339 du 22 mars 2016 et au décret n°2017-757 du 3 mai 2017 pris en son application, une enquête administrative sera sollicitée auprès des services du Ministère de l'Intérieur pour tout candidat sur ce poste.



Vous êtes ...

De formation Bac +5, type école d'ingénieurs ou équivalent, vous avez de solides connaissances techniques des infrastructures VIDEO (EVI, DVI, EAV, ESV).

Une première expérience, même au travers de stages, sur des systèmes VIDEO et dans l'exploitation de réseaux d'un opérateur, serait appréciée.

Savoir-faire métier

Capacités d'analyse afin d'appréhender les aspects techniques et fonctionnels de systèmes complexes, et piloter les opérations associées
Apprendre les métiers de l'entreprise et comprendre l'utilisation opérationnelle des services
Capacités pédagogiques et à mobiliser un groupe de personnes pour atteindre un but commun
Capacités d'automatisation de tâches récurrentes
Gérer des situations de crise
Connaissance des architectures réseaux
Compétence en supervision et en utilisation d'outils de ticketing (SERVICE NOW)
Connaissance des outils de supervision (Nagios, Centreon)
Notions autour de l'exploitation et de la maintenance des systèmes
Connaissance des procédures qualité et des processus ITIL
Anglais technique.

Savoir être

Capacité à travailler en équipe dans un environnement complexe ;
Rigueur, sens des responsabilités et de l'organisation ;
Avoir le sens du relationnel et de la relation client ;
Capacité à anticiper et gérer les priorités ;
Faire preuve d'autonomie et de capacité d'adaptation ;
Capacité à rendre compte, capacités rédactionnelles (dossiers, consignes, rapports, présentation...).

CONDITIONS DE TRAVAIL

Le permis B est exigé sur ce poste.

Lieu : Noisy-le-Grand

Horaires : De bureau, avec intégration au dispositif d'astreinte opérationnelle (Matin/Soir / Week-end)

Rédacteur / Rédactrice sinistres (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 05 octobre 2021 - offre n° 2951458

Description du poste :
Au sein du service Gestion Assurances - Pôle Assurances à la Personne (Décès, incapacité, perte d'emploi), vous partagerez votre savoir-faire et votre sens du service client avec 14 Conseillers clientèle en Assurance.
Voici à quoi ressembleront vos journées :
-Vous accueillez par téléphone nos clients, analysez leurs demandes et effectuez les actes de gestion nécessaires
-Vous gérez les dossiers sinistres de A à Z en respectant les garanties du Contrat
-Vous serez en relation avec l'assureur, les médecins conseil, le réseau commercial, les Centres Relations Clients et le client final
Description du profil :
De formation supérieure (BTS ou Licence) idéalement dans le secteur de l'assurance, vous justifiez d'une première expérience réussie dans le domaine de l'assurance ou de la banque. Vous bénéficiez d'un excellent relationnel et d'une excellent communication orale et écrite. Autonome et force de proposition, votre sens du service vous permettra d'anticiper les besoins de vos interlocuteurs.
Rémunération selon profil + variable sur objectifs, participation et intéressement
Environnement agréable : salle de sport, terrasse, cafétéria, parking.

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Salaire : Annuel de 27000,00 Euros

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

Formation

Bac+3, Bac+4 ou équivalents assurance

GESTIONNAIRE SINISTRES ASSURANCE (F/H)

Publiée il y a 8 jours

Critères de l'offre

Métiers :

Rédacteur sinistres (H/F) + 1 métier

Experience min :

1 à 5 ans

Secteur :

Banque, Finance

Diplômes :

Bac+2 + 4 diplômes

Compétences :

Assurance

Lieux :

Noisy-le-Grand (93)

Conditions :

CDI **Temps Plein**

L'entreprise : Randstad Search

Randstad Search, Cabinet Conseil en Recrutement et Approche directe, intervient dans la recherche et l'évaluation des profils Middle et Top Management. Le cabinet est présent dans les principales métropoles françaises.
Les consultants du Pôle Banque-Assurance mettent à votre service leur expertise secteur pour vous accompagner au mieux dans votre évolution professionnelle. Randstad Search recrute pour son client, société de financement internationale, un Gestionnaire de Sinistres en Assurances basé à Noisy le Grand.

Voir toutes les offres de Randstad Search

Description du poste

Au sein du service Gestion Assurances - Pôle Assurances à la Personne (Décès, incapacité, perte d'emploi), vous partagerez votre savoir-faire et votre sens du service client avec 14 Conseillers clientèle en Assurance. Voici à quoi ressembleront vos journées :
-Vous accueillez par téléphone nos clients, analysez leurs demandes et effectuez les actes de gestion nécessaires
-Vous gérez les dossiers sinistres de A à Z en respectant les garanties du Contrat
-Vous serez en relation avec l'assureur, les médecins conseil, le réseau commercial, les Centres Relations Clients et le client final
Date de début : 25/10/2021

Description du profil

De formation supérieure (BTS ou Licence) idéalement dans le secteur de l'assurance, vous justifiez d'une première expérience réussie dans le domaine de l'assurance ou de la banque. Vous bénéficiez d'un excellent relationnel et d'une excellent communication orale et écrite. Autonome et force de proposition, votre sens du service vous permettra d'anticiper les besoins de vos interlocuteurs.

Rémunération selon profil + variable sur objectifs, participation et intéressement
Environnement agréable : salle de sport, terrasse, cafétéria, parking...

Référence : 001-SPB-R000636_04R

Chargé(e) de clientèle banque H/F

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 05 octobre 2021 - offre n° 2931840

LYNX RH Paris 11, cabinet de recrutement en CDI, CDD, Intérim, recherche pour l'un de ses clients, situé à Colombes (92), un Chargé de Clientèle (H/F).

Mission intérimaire - 91 Jour(s)
Contrat travail

Vos missionsVos missions seront les suivantes:
Accompagner les utilisateurs des services digitaux du groupe dans une campagne de mise à jour de leur application (iOS et Android)
Appliquer les règles d'authentification et respecter les procédures pour contribuer à la sécurité des échanges et des opérations.
Accueillir au téléphone les clients du réseau Entreprises et du réseau Pro , leur répondre dans les standards de qualité et le respect des règles et pratiques des Services Après-Vente (SAV) ;
Ecouter, détecter, analyser les besoins et répondre aux attentes exprimées portant sur des questions relevant notamment d'ordre technique pour les applicatifs digitaux utilisés par les clients.

Profil recherchéBAC 2/3 Expérience plate forme téléphonique souhaitée. Appétence aux outils digitaux.
Sens du service et de la relation et satisfaction de l'écoute et de l'analyse Aisance au téléphoneRigueur Dynamisme Proactivité Excellent relationnel - Organisation, autonomie, sens du travail en équipe

Informations complémentairesType de contrat : Intérim
Temps de travail : Temps pleinSalaire : 25000 € - 26000 € par mois

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Entreprise

Lynx Rh

Lynx RH : Recrutement spécialisé en CDI, CDD et intérim de profils Bac+2 à Bac+5 en fonctions supports, informatique et ingénierie. Offres d'emploi.

Offre d'emploi : "Chargé de clientèle banque h/f"

Retour à la liste des offres

Informations clés

Offre d'emploi : Chargé de clientèle banque h/f
Société : Lynx RH
Date de publication : 09/10/2021
Reference de l'offre : 202138VOQT
Secteur d'activité : Emploi Commercial
Localisation : Ile-de-France : Seine-Saint-Denis - NOISY-LE-GRAND
Type de contrat : Interim
Durée du contrat : 91 jours

Découvrir l'entreprise, toutes les offres Lynx RH

Contrat de travail

Emplois en CDI
Emplois en CDD
Emplois en Intérim
Emplois en Tous les contrats

Créer une alerte email

Partager l'offre sur :

Postuler

L'entreprise

Lynx RH : Recrutement spécialisé en CDI, CDD et intérim de profils Bac+2 à Bac+5 en fonctions supports, informatique et ingénierie. Offres d'emploi.

Description de l'offre

LYNX RH Paris 11, cabinet de recrutement en CDI, CDD, Intérim, recherche pour l'un de ses clients, situé à Colombes (92), un Chargé de Clientèle (H/F).

Vos missions

Vos missions seront les suivantes:

Accompagner les utilisateurs des services digitaux du groupe dans une campagne de mise à jour de leur application (iOS et Android)

Appliquer les règles d'authentification et respecter les procédures pour contribuer à la sécurité des échanges et des opérations.

Accueillir au téléphone les clients du réseau Entreprises et du réseau Pro , leur répondre dans les standards de qualité et le respect des règles et pratiques des Services Après-Vente (SAV) ;

Ecouter, détecter, analyser les besoins et répondre aux attentes exprimées portant sur des questions relevant notamment d'ordre technique pour les applicatifs digitaux utilisés par les clients.

Profil recherché

BAC 2/3 Expérience plate forme téléphonique souhaitée.

Appétence aux outils digitaux.

Vous êtes intéressé(e) par nos offres ?

Créez votre compte gratuitement en moins de 5 minutes et déposez votre CV !

Créer son compte

Paramètres cookies

Sens du service et de la relation et satisfaction de l'écoute et de l'analyse

Aisance au téléphone

Rigueur

Dynamisme

Proactivité

Excellent relationnel - Organisation, autonomie, sens du travail en équipe

Informations complémentaires

Type de contrat : Intérim

Temps de travail : Temps plein

Salaire : 25000 € - 26000 € par mois

Profil recherché

Chargé de clientèle banque

Pas encore inscrit ?

Créer un compte candidat vous permet :

- l'enregistrement de vos informations pour ne pas avoir à les resaisir plusieurs fois
- la conservation d'un historique de vos candidatures
- la possibilité d'être contacté directement par plus de 1000 entreprises

Créer un compte ou connectez vous en cliquant ici

Je postule

(Remarque : cette offre d'emploi peut être pourvue sur le site du recruteur)

© Direct Emploi 2004 - 2021

Paramètres cookies

Chargé / Chargée de clientèle en assurances (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 05 octobre 2021 - offre n° 2878206

Vous aimez participer au développement d'un portefeuille clients au service de la satisfaction des clients et de la réussite de votre équipe ? ¿¿¿¿ Votre mission ?- Accueillir les appels des sociétaires et prospects- Détecter et comprendre les besoins, informer et apporter un conseil pertinent - Analyser le risque assurable- Proposer et vendre les produits adaptés à leurs profils et besoins (vente directe, prise de rendez-vous pour les conseillers des agences)- Répondre aux demandes de devis et aux mails déposés sur internet par les clients et prospects Afin de vous accompagner dans votre intégration, et vous permettre de monter rapidement en autonomie vous bénéficierez d'une formation adaptée à nos produits et services. - Une formation supérieure (Commerce/vente ou Banque/Assurance,.) et/ou une première expérience significative dans le commerce sur le secteur banque, assurance ou immobilier est requise- Des qualités de communication à l'oral et au téléphone sont attendues- Sens de la vente et de la négociation- Goût du Challenge- Capacités d'analyse- Esprit d'équipe- Motivation et goût pour le secteur Assurance

Contrat à durée déterminée - 6 Mois
Contrat travail

Salaire : Annuel de 27000,00 Euros ï¿½ 28000,00 Euros

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

Entreprise

Manpower CABINET DE RECRUTEMENT DE LA DEFENSE recherche pour son client, un acteur du secteur Assurance, un Conseiller clientèle assurances (H/F)

Manpower

Conseil
Recrutement

52

Conseiller clientèle assurances (H/F)

93160 Noisy-le-Grand

Le poste
en un clin d'oeil

Contrat : CDD
Statut : Non Cadre
Secteur d'activité : Assurances
Lieu de travail : 93160 Noisy-le-Grand
Nombre de poste(s) proposé(s) : 1

Date de début : Dès que possible
Durée : 6 mois
Salaire : 27 000 à 28 000 € par an
Expérience : 1 an Minimum

Référence : 1100467052
Date de l'annonce : 04/10/2021

L'entreprise

Manpower CABINET DE RECRUTEMENT DE LA DEFENSE recherche pour son client, un acteur du secteur Assurance, un Conseiller clientèle assurances (H/F)

Les missions

Vous aimez participer au développement d'un portefeuille clients au service de la satisfaction des clients et de la réussite de votre équipe ?

Votre mission ?
• Accueillir les appels des sociétaires et prospects
• Détecter et comprendre les besoins, informer et apporter un conseil pertinent
• Analyser le risque assurable
• Proposer et vendre les produits adaptés à leurs profils et besoins (vente directe, prise de rendez-vous pour les conseillers des agences)
• Répondre aux demandes de devis et aux mails déposés sur internet par les clients et prospects

Afin de vous accompagner dans votre intégration, et vous permettre de monter rapidement en autonomie vous bénéficierez d'une formation adaptée à nos produits et services.

Le profil

- Une formation supérieure (Commerce/vente ou Banque/Assurance,...) et/ou une première expérience significative dans le commerce sur le secteur banque, assurance ou immobilier est requise
- Des qualités de communication à l'oral et au téléphone sont attendues
- Sens de la vente et de la négociation
- Goût du Challenge
- Capacités d'analyse
- Esprit d'équipe
- Motivation et goût pour le secteur Assurance

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Rédacteur / Rédactrice sinistres risques divers (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 05 octobre 2021 - offre n° 2877826

Prendre en charge la relation de proximité avec les clients en apportant le meilleur service, dans la réalisation d'actes de règlements et de gestion.- Recueillir les besoins des clients, analyser, vérifier les conditions d'acceptation de la demande (règles techniques, complétude des dossiers, garantie mise en œuvre, responsabilités.)- Informer, conseiller et accompagner le client dans la gestion de sa demande- Instruire et procéder au règlement de dossiers sinistres- Identifier les opportunités de développement commercial, les traiter ou proposer un rendez-vous avec un conseiller commercial pour les concrétiser- Délivrer, si nécessaire, des ordres de mission avec des experts pour déterminer les origines des sinistres.- Echanger si besoin avec la partie adverse pour faire valoir les droits de l'entreprise ou pour trouver les meilleurs compromis, principalement dans le cadre d'une gestion amiableVotre mission s'exerce au téléphone dans le cadre d'appels entrants et sortants.Les atouts du poste ? - Bénéficier d'un accompagnement riche et complet à nos produits - Intégrer un espace de travail convivial et connecté, tourné vers l'innovation- Rôle clé dans le parcours du client- Contribution à une synergie d'équipe- Formation de Bac + 2 à Bac +5 en Assurance, Droit, Banque...- Une première expérience en gestion de sinistres est requiseVous possédez les qualités suivantes : - Sens du service client- Orientation résultat- Coopération / Esprit d'équipe- Sens de la négociation- Aisance relationnelle et rédactionnelle - Capacité d'analyse- Maîtrise de soi

Contrat à durée déterminée - 12 Mois
Contrat travail

Salaire : Annuel de 23000,00 Euros ï¿½ 25000,00 Euros

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

Entreprise

Manpower CABINET DE RECRUTEMENT DE LA DEFENSE recherche pour son client, un acteur du secteur Assurance, un Gestionnaire sinistres IARD Junior (H/F)

Manpower

Conseil
Recrutement

Gestionnaire sinistres IARD Junior (H/F)

93160 Noisy-le-Grand

Le poste
en un clin d'oeil

Contrat : CDD
Statut : Non Cadre
Secteur d'activité : Assurances
Lieu de travail : 93160 Noisy-le-Grand
Nombre de poste(s) proposé(s) : 1

Date de début : 01/11/2021
Durée : 12 mois
Salaire : 23 000 à 25 000 € par an
Expérience : 1 an Minimum

Référence : 1100467054
Date de l'annonce : 04/10/2021

L'entreprise

Manpower CABINET DE RECRUTEMENT DE LA DEFENSE recherche pour son client, un acteur du secteur Assurance, un Gestionnaire sinistres IARD Junior (H/F)

Les missions

Prendre en charge la relation de proximité avec les clients en apportant le meilleur service, dans la réalisation d'actes de règlements et de gestion.

• Recueillir les besoins des clients, analyser, vérifier les conditions d'acceptation de la demande (règles techniques, complétude des dossiers, garantie mise en œuvre, responsabilités…)
• Informer, conseiller et accompagner le client dans la gestion de sa demande
• Instruire et procéder au règlement de dossiers sinistres
• Identifier les opportunités de développement commercial, les traiter ou proposer un rendez-vous avec un conseiller commercial pour les concrétiser
• Délivrer, si nécessaire, des ordres de mission avec des experts pour déterminer les origines des sinistres…
• Echanger si besoin avec la partie adverse pour faire valoir les droits de l'entreprise ou pour trouver les meilleurs

compromis, principalement dans le cadre d'une gestion amiable

Votre mission s'exerce au téléphone dans le cadre d'appels entrants et sortants.

Les atouts du poste ?
• Bénéficier d'un accompagnement riche et complet à nos produits
• Intégrer un espace de travail convivial et connecté, tourné vers l'innovation
• Rôle clé dans le parcours du client
• Contribution à une synergie d'équipe

Le profil

• Formation de Bac + 2 à Bac +5 en Assurance, Droit, Banque...
• Une première expérience en gestion de sinistres est requise

Vous possédez les qualités suivantes :
• Sens du service client
• Orientation résultat
• Coopération / Esprit d'équipe
• Sens de la négociation
• Aisance relationnelle et rédactionnelle
• Capacité d'analyse
• Maîtrise de soi

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Info COVID-19 : durant la crise sanitaire, nous nous assurons pour chaque offre d'emploi, que les conditions de travail sont conformes aux directives du gouvernement et que les mesures barrières sont bien respectées au sein de l'entreprise, pour tout le personnel permanent et intérimaire. **En savoir plus**

Gestionnaire sinistre Incendie, Accidents, Risques Divers -IARD- (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 03 octobre 2021 - offre n° 2845608

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

POSTE : Gestionnaire Sinistres Assurance H/FPROFIL : De formation supérieure (BTS ou Licence) idéalement dans le secteur de l'assurance, vous justifiez d'une première expérience réussie dans le domaine de l'assurance ou de la banque. Vous bénéficiez d'un excellent relationnel et d'une excellent communication orale et écrite. Autonome et force de proposition, votre sens du service vous permettra d'anticiper les besoins de vos interlocuteurs.

Rémunération selon profil + variable sur objectifs, participation et intéressement
Environnement agréable : salle de sport, terrasse, cafétéria, parking...DESCRIPTION : Randstad Search, Cabinet Conseil en Recrutement et Approche directe, intervient dans la recherche et l'évaluation des profils Middle et Top Management. Le cabinet est présent dans les principales métropoles françaises.
Les consultants du Pôle Banque-Assurance mettent à votre service leur expertise secteur pour vous accompagner au mieux dans votre évolution professionnelle.
Randstad Search recrute pour son client, société de financement internationale, un Gestionnaire de Sinistres en Assurances basé à Noisy le Grand.
Au sein du service Gestion Assurances Pôle Assurances à la Personne (Décès, incapacité, perte d'emploi), vous partagerez votre savoir-faire et votre sens du service client avec 14 Conseillers clientèle en Assurance.
Voici à quoi ressembleront vos journées :
- Vous accueillez par téléphone nos clients, analysez leurs demandes et effectuez les actes de gestion nécessaires.
- Vous gérez les dossiers sinistres de A à Z en respectant les garanties du Contrat.
- Vous serez en relation avec l'assureur, les médecins conseil, le réseau commercial, les Centres Relations Clients et le client final.

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée (1)

Formation

Bac+2 ou équivalents assurance

Informations complémentaires

- Qualification : Technicien
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Entreprise

Randstad Search

Voir toutes les recherches

JOB

Randstad Search

Gestionnaire Sinistres Assurance H/F

Noisy-le-Grand - 93

CDI

Temps de trajet : 58min

Je postule

...

randstad search

Randstad Search

Siège : Paris - 75 (Siège)

Recrutement - Placement - Conseils RH

Voir toutes les offres de l'entreprise

Recrutement et Approche directe, intervient
profils Middle et Top Management. Le
es métropoles françaises.
rance mettent à votre service leur expertise
ieux dans votre évolution professionnelle.
ent, société de financement internationale,
ances basé à Noisy le Grand.
s Pôle Assurances à la Personne (Décès,
agerez votre savoir-faire et votre sens du service client avec 14 Conseillers clientèle en Assurance. Voici à quoi ressembleront vos journées :

- Vous accueillez par téléphone nos clients, analysez leurs demandes et effectuez les actes de gestion nécessaires.
- Vous gérez les dossiers sinistres de A à Z en respectant les garanties du Contrat.
- Vous serez en relation avec l'assureur, les médecins conseil, le réseau commercial, les Centres Relations Clients et le client final.

de transport

Vous êtes ...

De formation supérieure (BTS ou Licence) idéalement dans le secteur de l'assurance, vous justifiez d'une première expérience réussie dans le domaine de l'assurance ou de la banque. Vous bénéficiez d'un excellent relationnel et d'une excellent communication orale et écrite. Autonome et force de proposition, votre sens du service vous permettra d'anticiper les besoins de vos interlocuteurs.

Rémunération selon profil + variable sur objectifs, participation et intéressement
Environnement agréable : salle de sport, terrasse, cafétéria, parking...

En résumé ...

POSTE :
Gestionnaire Sinistres Assurance H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :
Banque, Assurance, Finance

LOCALITÉ :
Noisy-le-Grand - 93

NIVEAU D'ÉTUDES :
Bac +2

Publiée le 01/10/2021 . Réf : 001-SPB-R000636_04R

Intéressé·e ?
Postulez dès maintenant

Prénom

Votre prénom

Nom

Votre nom

Adresse email

Votre adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo
Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

☐ Joindre mon CV plus tard par email

\+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Continuer

En cliquant sur Continuer, vous acceptez les CGU et celles de notre client ainsi que notre politique de confidentialité et celle de notre client décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

Offres similaires

Conseiller Indemnisation et Relation Client H/F

GMF Assurances – Groupe Covéa

CDI Noisy-le-Grand - 93

Gestionnaire Sinistre Auto-Ma

Monceau Assurances

CDD Paris - 75

Recherches similaires

Emploi Gestionnaire sinistres

Emploi Gestion

Emploi Saint-Denis

Emploi Montreuil

Emploi Saint-Ouen

Emploi Bobigny

Emploi Pantin

Emploi Villepinte

Retour à la liste

Accueil > Offre Emploi > Offre Emploi Île-de-France > Offre Emploi Seine-Saint-Denis > Offre Emploi Noisy-le-Grand > Offre Emploi Gestionnaire sinistres Noisy-le-Grand > Offre Emploi Gestionnaire Sinistres Assurance H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK

L'EMPLOI

L'ENTREPRISE

LES APPS

Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur

Conseiller / Conseillère en gestion de patrimoine finan cier (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 02 octobre 2021 - offre n° 2813877

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

POSTE : Conseiller Spécialisé en Patrimoine Noisy-Le-Grand H/FPROFIL : - Vos talents de négociateur et votre adaptabilité vous permettent d'accomplir des performances commerciales individualisées pour chaque client.

- A la recherche permanente du résultat, vous suivez de près vos objectifs et identifiez les actions à mettre en oeuvre pour les atteindre tout en veillant à la satisfaction des clients.

- Vous élevez votre rigueur et votre expertise en réalisant une veille régulière de la concurrence, des marchés et des techniques produits.

Bac +2 avec expérience de 5 ans min. de conseiller généraliste et 3 ans min. de patrimonial. Bac +3/4 avec 2 ans min. en tant que conseiller généraliste et 2 ans min. en clientèle patrimoniale. Si votre profil est retenu, nous vous inviterons à passer la première étape de sélection en ligne. Vous recevrez dans ce cas un lien par mail.DESCRIPTION : LE GROUPE LA POSTE change, nos métiers évoluent, votre avenir s'accélère. Services-Courrier-Colis, La Banque Postale, Geopost, Réseau et Numérique : dans chacune des activités du Groupe, nos 253 000 collaborateurs imaginent ensemble les services de demain. Et si votre avenir était ici ?

Dans le cadre des objectifs de développement du chiffre d'affaires de La Banque Postale, vous assurez l'intégralité de la relation commerciale auprès d'une clientèle « haut de gamme ». ·

Vous installez une relation durable et de confiance avec une clientèle avertie que vous rencontrez en agence ou à domicile si besoin. ·

Vous réalisez des bilans patrimoniaux et élaborez des projets d'investissement permettant à vos clients de défiscaliser leurs biens et revenus. ·

Vous exercez un devoir de conseil lié à la valorisation d'actifs, en fonction de l'appétence au risque et des objectifs moyens/long termes, propres à chacun de vos clients. ·

Vous les accompagnez dans la résolution de leurs problématiques successorales par préconisation de dispositifs d'abattements, donation, assurance ou prévoyance. ·

Vous démarchez une clientèle « à potentiel » par prospection, référencement, recommandation ou prescription. ·

Vous instruisez les dossiers de crédits immobiliers et prenez des décisions tarifaires.

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 2 An(s) (1)

Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Activités de poste dans le cadre d'une obligation de service universel

Voir toutes les recherches

JOB

Le Réseau La Poste.

Conseiller Spécialisé en Patrimoine Noisy-Le-Grand H/F

Noisy-le-Grand - 93

CDI

Je postule

recherche ...

ST

Le Réseau La Poste.

ge, nos métiers évoluent, votre avenir s'accélère.
Banque Postale, Geopost, Réseau et Numérique : dans
oupe, nos 253 000 collaborateurs imaginent ensemble
i votre avenir était ici ?

Siège : Paris - 75

Envoi et suivi de courriers

de développement du chiffre d'affaires de La Banque
gralité de la relation commerciale auprès d'une
». ·

Voir toutes les offres de l'entreprise

Vous installez une relation durable et de confiance avec une clientèle avertie que vous rencontrez en agence ou à domicile si besoin. ·

Vous réalisez des bilans patrimoniaux et élaborez des projets d'investissement permettant à vos clients de défiscaliser leurs biens et revenus. ·

Vous exercez un devoir de conseil lié à la valorisation d'actifs, en fonction de l'appétence au risque et des objectifs moyens/long termes, propres à chacun de vos clients. ·

Vous les accompagnez dans la résolution de leurs problématiques successorales par préconisation de dispositifs d'abattements, donation, assurance ou prévoyance. ·

Vous démarchez une clientèle « à potentiel » par prospection, référencement, recommandation ou prescription. ·

Vous instruisez les dossiers de crédits immobiliers et prenez des décisions tarifaires.

Vous êtes ...

- Vos talents de négociateur et votre adaptabilité vous permettent d'accomplir des performances commerciales individualisées pour chaque client.

- A la recherche permanente du résultat, vous suivez de près vos objectifs et identifiez les actions à mettre en oeuvre pour les atteindre tout en veillant à la satisfaction des clients

Bac +2 avec expérience de 5 ans min. de conseiller généraliste et 3 ans min. de patrimonial. Bac +3/4 avec 2 ans min. en tant que conseiller généraliste et 2 ans min. en clientèle patrimoniale. Si votre profil est retenu, nous vous inviterons à passer la première étape de sélection en ligne. Vous recevrez dans ce cas un lien par mail.

En résumé ...

POSTE :
Conseiller Spécialisé en Patrimoine Noisy-Le-Grand H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :
Transport, Logistique

LOCALITÉ :
Noisy-le-Grand - 93

EXPÉRIENCE REQUISE :
1 à 7 ans

TYPE DE CONTRAT :
CDI

NIVEAU D'ÉTUDES :
Bac +2, Bac +3, Bac +4

Publiée le 30/09/2021 . Réf : OF00031909_1633009199

Intéressé·e ?
Postulez dès maintenant

Prénom

Votre prénom

Nom

Votre nom

Adresse email

Votre adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo
Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

☐ Joindre mon CV plus tard par email

\+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Continuer

En cliquant sur Continuer, vous acceptez les CGU et celles de notre client ainsi que notre politique de confidentialité et celle de notre client décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

Offres similaires

Gq Consultant en Gestion de Patrimoine H/F

Groupe Quintesens

CDI Nogent-sur-Marne - 94

Conseiller Patrimonial à Distar

BNP Paribas

CDI Fontenay-sous-Bois - 94

Recherches similaires

Conseiller / Conseillère clientèle en assurances (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 30 septembre 2021 - offre n° 2705252

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

CDI temps plein ou temps partiel (20h) à pourvoir dès que possible
Devenez chargé(e) d'assistance sur le plateau Life (santé, habitation, reroutage d'appels, contrats obsèques) et intégrez un plateau agréable basé à Noisy-le-Grand (93), au sein d'une équipe soudée et dynamique !
Votre rôle
Vous êtes le/la 1er interlocuteur(trice) de nos clients, vous serez donc garant(e) de l'image de notre entreprise. Que ce soit dans le cadre d'un retour d'hospitalisation, d'une effraction à domicile ou d'un dégât des eaux, vous devrez répondre aux demandes d'aide de nos clients, les renseigner, et si leur contrat le prévoit, organiser la prestation d'assistance adaptée.
Vous êtes celui/celle qui accueille, écoute, rassure, et propose une solution. Vous organisez différentes prestations d'assistance et assurez les suivis des demandes. Vous êtes responsabilisé(e) et autonome.
Vos interlocuteurs
Vous en aurez de multiples. Nos clients n'étant pas toujours en mesure de téléphoner, vous serez en contact avec leurs familles, leurs agents d'assurance, leurs services sinistres ou même des assistantes sociales.
Votre quotidien
Au sein du service que nous te proposons de rejoindre, les activités sont multiples et l'esprit d'équipe est omniprésent.
Aucune routine ! Chaque jour et chaque interlocuteur est différent, chaque jour est une occasion d'apprendre.
La satisfaction de nos clients est très gratifiante : quel plaisir de finir la journée en ayant la sensation d'avoir été utile, d'avoir apporté sa contribution !
Votre cadre de travail
Pour un temps plein : Vous travaillerez 4 jours par semaine entre le lundi et le dimanche, avec une amplitude horaire de 7h à 21h08.
Les journées durent 9h38 (8h38+1h de pause déjeuner)
Pour un temps partiel : contrat de 20h/semaine, 4h x 5 jours par semaine du lundi au samedi
Notre site dispose d'une salle de sport pour les plus sportifs et d'un espace détente

Si vous avez un goût prononcé pour l'engagement et le challenge, que vous avez déjà eu une expérience dans la relation client et que vous souhaitez mettre votre dynamisme et votre réactivité au service du pôle Life de Mutuaide Alors rejoignez-nous

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 2 An(s)

Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Autres assurances

Entreprise

Mutuaide Assistance

56

Chargé d'assistance H/F

Informations générales

Entité de rattachement

Mutuaide

Etre ancré dans la réalité de nos clients et engagé auprès d'eux, quel que soit son métier, c'est ça être un vrai collaborateur Mutuaide. Pour répondre à leurs attentes, postulez en nous indiquant ce qui fera de vous un vrai collaborateur Groupama. Mutuaide, filiale du groupe Groupama, accompagne depuis plus de 35 ans ses clients pour toutes leurs demandes d'assistance qu'ils soient à domicile, en déplacement en France ou à l'étranger 24h/24, 7j/7.

Référence
LIFECDI21-40848

Description du poste

Intitulé du poste
Chargé d'assistance H/F

Description de la mission
CDI temps plein ou temps partiel (20h) à pourvoir dès que possible
Mutuaide Assistance, filiale du groupe Groupama, accompagne depuis plus de 40 ans ses clients pour toutes leurs demandes d'assistance qu'ils soient en déplacement en France ou à l'étranger, 24h/24 et 7j/7.
Devenez chargé(e) d'assistance sur le plateau Life (santé, habitation, reroutage d'appels, contrats obsèques) et intégrez un plateau agréable basé à Noisy-le-Grand (93), au sein d'une équipe soudée et dynamique !

Votre rôle ?
Vous êtes le/la 1er interlocuteur(trice) de nos clients, vous serez donc garant(e) de l'image de notre entreprise.
Que ce soit dans le cadre d'un retour d'hospitalisation, d'une effraction à domicile ou d'un dégât des eaux, vous devrez répondre aux demandes d'aide de nos clients, les renseigner, et si leur contrat le prévoit, organiser la prestation d'assistance adaptée.
Vous êtes celui/celle qui accueille, écoute, rassure, et propose une solution. Vous organisez différentes prestations d'assistance et assurez les suivis des demandes. Vous êtes

responsabilisé(e) et autonome.

Vos interlocuteurs ?
Vous en aurez de multiples. Nos clients n'étant pas toujours en mesure de téléphoner, vous serez en contact avec leurs familles, leurs agents d'assurance, leurs services sinistres ou même des assistantes sociales.

Votre quotidien ?
Au sein du service que nous te proposons de rejoindre, les activités sont multiples et l'esprit d'équipe est omniprésent.
Aucune routine ! Chaque jour et chaque interlocuteur est différent, chaque jour est une occasion d'apprendre.
La satisfaction de nos clients est très gratifiante : quel plaisir de finir la journée en ayant la sensation d'avoir été utile, d'avoir apporté sa contribution !

Votre cadre de travail ?
Pour un temps plein : Vous travaillerez 4 jours par semaine entre le lundi et le dimanche, avec une amplitude horaire de 7h à 21h08.
Les journées durent 9h38 (8h38+1h de pause déjeuner)
Pour un temps partiel : contrat de 20h/sem, 4h x 5 jours par semaine du lundi au samedi (matins)
Notre site dispose d'une salle de sport pour les plus sportifs et d'un espace détente

Vos avantages ?
Pas encore convaincu(e) ?? Voici les avantages auxquels vous pourrez prétendre :
Pour commencer un parcours d'intégration au top et une formation collective.
Une rémunération annuelle de 24101€ brute qui sera majorée pour chaque horaire effectué les week-ends et les jours fériés.
En plus de tout cela ? Une mutuelle, une participation et un intéressement aux bénéfices de l'entreprise, un remboursement à 100% de votre titre de transport et un restaurant d'entreprise !

Profil
Si vous avez un goût prononcé pour l'engagement et le challenge, que vous avez déjà eu une expérience dans la relation client et que vous souhaitez mettre votre dynamisme et votre réactivité au service du pôle Life de Mutuaide? Alors rejoignez-nous
Anglais conversationnel requis pour ce poste

Profil principal
Assistance et télésécurité - Assistance et réseau

Type de contrat
CDI

Catégorie emploi
Non cadre

Salaire
24101

Localisation du poste

Localisation du poste à pourvoir
France, Ile-de-France, SEINE SAINT-DENIS (93)

Géolocalisation par zone
Non

Ville
Noisy-le-Grand

Critères candidat

Niveau d'études min. requis
Bac+2

Niveau d'expérience min. requis

CHARGÉ DE CLIENTÈLE BANQUE (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 29 septembre 2021 - offre n° 2569780

Recherche: CHARGÉ DE CLIENTÈLE BANQUE (H/F)
LYNX RH Paris 11, cabinet de recrutement en CDI, CDD, Intérim, recherche pour l'un de ses clients, situé à Colombes (92), un Chargé de Clientèle (H/F).
Vos missions
Vos missions seront les suivantes:
Accompagner les utilisateurs des services digitaux du groupe dans une campagne de mise à jour de leur application (iOS et Android)
Appliquer les règles d'authentification et respecter les procédures pour contribuer à la sécurité des échanges et des opérations.
Accueillir au téléphone les clients du réseau Entreprises et du réseau Pro , leur répondre dans les standards de qualité et le respect des règles et pratiques des Services Après-Vente (SAV) ;
Ecouter, détecter, analyser les besoins et répondre aux attentes exprimées portant sur des questions relevant notamment d'ordre technique pour les applicatifs digitaux utilisés par les clients.
Profil recherché
BAC 2/3 Expérience plate forme téléphonique souhaitée.
Appétence aux outils di...

Mission intérimaire - 91
Jour(s)
Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Entreprise

Lynx Rh

57

Chargé de clientèle banque (h/f) Intérim

Chargé de clientèle

Noisy le Grand

Emploi

Contrat...

Rechercher

Chargé de clientèle banque (h/f)

Lynx RH

Noisy le Grand (93)

Publiée le 25/09/2021

Intérim

Postuler

Référence:**34671047**

Description du poste :

57

Chargé de clientèle banque (h/f) Intérim

Emploi

Contrat...

Rechercher

Appétence aux outils digitaux.

Sens du service et de la relation et satisfaction de l'écoute et de l'analyse

Aisance au téléphone

Rigueur

Dynamisme

Proactivité

Excellent relationnel - Organisation, autonomie, sens du travail en équipe

Informations complémentaires

Type de contrat : Intérim

Temps de travail : Temps plein

Salaire : 25000 € - 26000 € par mois

Informations complémentaires :

Durée du contrat : 91 jours

(S7)

Chargé de clientèle banque (h/f) Intérim

Emploi

Contrat...

Rechercher

Déposez votre CV

Et faites vous contacter par les recruteurs.

Emploi par lieu

- Seine St Denis
- Noisy le Grand
- St Denis
- Montreuil
- Bobigny
- Aulnay sous Bois

Rédacteur / Rédactrice sinistres risques divers (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

58

Actualisé le 01 octobre 2021 - offre n° 2557318

Prendre en charge la relation de proximité avec les clients en apportant le meilleur service, dans la réalisation d'actes de règlements et de gestion.- Recueillir les besoins des clients, analyser, vérifier les conditions d'acceptation de la demande (règles techniques, complétude des dossiers, garantie mise en œuvre, responsabilités.)- Informer, conseiller et accompagner le client dans la gestion de sa demande- Instruire et procéder au règlement de dossiers sinistres- Identifier les opportunités de développement commercial, les traiter ou proposer un rendez-vous avec un conseiller commercial pour les concrétiser- Délivrer, si nécessaire, des ordres de mission avec des experts pour déterminer les origines des sinistres.- Echanger si besoin avec la partie adverse pour faire valoir les droits de l'entreprise ou pour trouver les meilleurs compromis, principalement dans le cadre d'une gestion amiableVotre mission s'exerce au téléphone dans le cadre d'appels entrants et sortants- Formation de Bac + 2 à Bac +5 en Assurance, Droit, Banque, commerce- Une première expérience en gestion de sinistres/ production / souscription ou dans le commerce sur le secteur assurance est requis. Vous possédez les qualités suivantes : - Sens du service client- Orientation résultat- Coopération / Esprit d'équipe- Sens de la négociation- Aisance relationnelle et rédactionnelle - Capacité d'analyse- Maîtrise de soi

Contrat à durée déterminée - 6 Mois
Contrat travail

Salaire : Annuel de 22990,00 Euros ï¿½ 25000,00 Euros

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

Entreprise

Manpower CABINET DE RECRUTEMENT DE LA DEFENSE recherche pour son client, un acteur du secteur Assurance, un Gestionnaire sinistres IARD Junior (H/F)

Manpower

Conseil
Recrutement

58

Gestionnaire sinistres IARD Junior (H/F)

93160 Noisy-le-Grand

Le poste
en un clin d'oeil

Contrat : CDD
Statut : Non Cadre
Secteur d'activité : Assurances
Lieu de travail : 93160 Noisy-le-Grand
Nombre de poste(s) proposé(s) : 1

Date de début : Dès que possible
Durée : 6 mois
Salaire : 22 990 à 25 000 € par an
Expérience : 1 an Minimum

Référence : 1100464045
Date de l'annonce : 27/09/2021

L'entreprise

Manpower CABINET DE RECRUTEMENT DE LA DEFENSE recherche pour son client, un acteur du secteur Assurance, un Gestionnaire sinistres IARD Junior (H/F)

Les missions

Prendre en charge la relation de proximité avec les clients en apportant le meilleur service, dans la réalisation d'actes de règlements et de gestion.

• Recueillir les besoins des clients, analyser, vérifier les conditions d'acceptation de la demande (règles techniques, complétude des dossiers, garantie mise en œuvre, responsabilités...)
• Informer, conseiller et accompagner le client dans la gestion de sa demande
• Instruire et procéder au règlement de dossiers sinistres
• Identifier les opportunités de développement commercial, les traiter ou proposer un rendez-vous avec un conseiller commercial pour les concrétiser
• Délivrer, si nécessaire, des ordres de mission avec des experts pour déterminer les origines des sinistres...
• Echanger si besoin avec la partie adverse pour faire valoir les droits de l'entreprise ou pour trouver les meilleurs

compromis, principalement dans le cadre d'une gestion amiable

Votre mission s'exerce au téléphone dans le cadre d'appels entrants et sortants

Le profil

• Formation de Bac + 2 à Bac +5 en Assurance, Droit, Banque, commerce
• Une première expérience en gestion de sinistres/ production / souscription ou dans le commerce sur le secteur assurance est requis.

Vous possédez les qualités suivantes :
• Sens du service client
• Orientation résultat
• Coopération / Esprit d'équipe
• Sens de la négociation
• Aisance relationnelle et rédactionnelle
• Capacité d'analyse
• Maîtrise de soi

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Chargé / Chargée de clientèle de banque (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 28 septembre 2021 - offre n° 2473152

Description du poste :
LYNX RH Paris 11, cabinet de recrutement en CDI, CDD, Intérim, recherche pour l'un de ses clients, situé à Colombes (92), un Chargé de Clientèle (H/F).
Vos missions
Vos missions seront les suivantes:
Accompagner les utilisateurs des services digitaux du groupe dans une campagne de mise à jour de leur application (iOS et Android)
Appliquer les règles d'authentification et respecter les procédures pour contribuer à la sécurité des échanges et des opérations.
Accueillir au téléphone les clients du réseau Entreprises et du réseau Pro , leur répondre dans les standards de qualité et le respect des règles et pratiques des Services Après-Vente (SAV) ;
Ecouter, détecter, analyser les besoins et répondre aux attentes exprimées portant sur des questions relevant notamment d'ordre technique pour les applicatifs digitaux utilisés par les clients.
Description du profil :
Profil recherché
BAC 2/3 Expérience plate forme téléphonique souhaitée.
Appétence aux outils digitaux.
Sens du service et de la relation et satisfaction de l'écoute et de l'analyse
Aisance au téléphone
Rigueur
Dynamisme
Proactivité
Excellent relationnel - Organisation, autonomie, sens du travail en équipe
Informations complémentaires
Type de contrat : Intérim
Temps de travail : Temps plein

Mission intérimaire - 91
Jour(s)
Contrat travail

Salaire : Mensuel de 25000,00 Euros ï¿½ 26000,00 Euros

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Entreprise

Lynx Rh

Chargé de clientèle banque H/F

Publiée il y a 15 jours ⚡ Candidature facile

Critères de l'offre

Métiers :

Chargé de clientèle banque (H/F)

Secteur :

Autres services aux entreprises

Diplômes :

Bac+2 + 2 diplômes

Lieux :

Noisy-le-Grand (93)

Conditions :

Intérim Temps Plein

L'entreprise : Lynx RH Paris 11

Lynx RH : Recrutement spécialisé en CDI, CDD et intérim de profils Bac+2 à Bac+5 en fonctions supports, informatique et ingénierie.

Voir toutes les offres de Lynx RH Paris 11

Description du poste

LYNX RH Paris 11, cabinet de recrutement en CDI, CDD, Intérim, recherche pour l'un de ses clients, situé à Colombes (92), un Chargé de Clientèle (H/F).

Vos missions

Vos missions seront les suivantes:

Accompagner les utilisateurs des services digitaux du groupe dans une campagne de mise à jour de leur application (iOS et Android)

Appliquer les règles d'authentification et respecter les procédures pour contribuer à la sécurité des échanges et des opérations.

Accueillir au téléphone les clients du réseau Entreprises et du réseau Pro , leur répondre dans les standards de qualité et le respect des règles et pratiques des Services Après-Vente (SAV) ;

Ecouter, détecter, analyser les besoins et répondre aux attentes exprimées portant sur des questions relevant notamment d'ordre technique pour les applicatifs digitaux utilisés par les clients.

Durée du contrat : 91 jours

Description du profil

Profil recherché

BAC 2/3 Expérience plate forme téléphonique souhaitée.

Appétence aux outils digitaux.

Sens du service et de la relation et satisfaction de l'écoute et de l'analyse

Aisance au téléphone

Rigueur

Dynamisme

Proactivité

Excellent relationnel - Organisation, autonomie, sens du travail en équipe

Informations complémentaires

Type de contrat : Intérim

Temps de travail : Temps plein

Référence : 202138VOQT

Accueil › Emploi › Chargé de clientèle banque › Chargé de clientèle banque - Île-de-France › Chargé de clientèle banque - Seine-Saint-Denis › Chargé de clientèle banque - Noisy-le-Grand › Chargé de clientèle banque H/F

Conseiller Bancaire Territoire Noisy le Grand H/F

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 27 septembre 2021 - offre n° 2401950

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Conseiller Bancaire Territoire Noisy le Gand H/F
« Conseiller avisé et support commercial, notre agence comme nos clients s'appuieront sur votre expertise »
Sur le terrain, ça donne quoi ?
Vous permettrez à vos clients de réaliser leurs projets de vie en vous appuyant sur un accompagnement sans faille, une définition précise de leurs objectifs et des propositions de produits et services personnalisés.
Votre crédo : satisfaction client et qualité du service rendu ! Commercial dans l'âme, vous aurez toujours en tête la réalisation des actions commerciales de votre agence.
Enfin, vous aurez plus d'une corde à votre arc et saurez gérer une diversité de besoins et orienter vers les autres Conseillers les demandes plus spécialisées : Immobilier, Epargne et Prévoyance, Banque-Privée, .
Les missions c'est important mais l'équipe et l'environnement de travail aussi !
Au sein de l'agence, vous serez accompagné par votre Directeur d'Agence et vous travaillerez en étroite collaboration avec une équipe d'experts spécialisés en immobilier ou en épargne et prévoyance. Vous évoluerez donc dans un cadre professionnel dynamique qui challengera vos compétences et vous offrira la possibilité d'évoluer au sein du Groupe
Vous bénéficierez d'une formation à nos produits et services. Ce poste vous permettra de mettre en avant votre dynamisme commercial et votre sens du résultat. Il vous permettra de maitriser la gestion d'un fonds de commerce.
Et après. ?
Vous pourrez par la suite évoluer vers la gestion d'un fonds de commerce davantage dimensionné ou vers le suivi d'une clientèle de professionnels. En rejoignant BNP Paribas, vous bénéficierez d'une politique de formation dynamique et d'opportunités professionnelles au sein de la Banque de Détail.
Et la rémunération ?
C'est un sujet important, qui sera bien sûr abordé. Votre formation et votre expérience seront valorisées et prises en compte.
Encore une hésitation ?
Dans un monde qui change, la diversité, l'équité et l'inclusion sont des valeurs clés pour le bien-être et la performance des équipes.
Chez BNP Paribas, nous souhaitons accueillir et retenir tous les talents sans distinction : c'est ainsi que nous construirons, ensemble, la finance de demain, innovante, responsable et durable.
Vous voulez connaître toutes les raisons de nous rejoindre ? Rendez-vous sur : https://group.bnpparibas/emploi-carriere/bnp-paribas
Vous êtes convaincu ? A vous de nous convaincre !
Diplômé d'un Bac+2/3, vous avez une première expérience de 6 mois minimum dans la relation client, idéalement en agence bancaire (stage et alternance inclus).
Et parce qu'un bon Conseiller, c'est avant tout un collaborateur qui croit en ce qu'il fait, vous avez une vraie appétence commerciale et le goût du challenge. Vos expériences précédentes vous ont permis de développer votre écoute et votre orientation clients. Vous faites également preuve de capacité d'adaptation et de collaboration à toute épreuve !
Enfin, nous attachons une importance particulière à ce que nos futurs collaborateurs agissent au quotidien avec responsabilité et éthique professionnelle.
À tout moment pendant le processus de recrutement, les informations figurant sur votre CV et vos données d'identification pourront être vérifiées par un prestataire extérieur mandaté par BNP Paribas.
#Rejoignez-nous !

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Banque de détail... ×

Noisy-le-Grand × 20 km

Rechercher

STIMER MON SALAIRE

JE DÉPOSE MON CV

En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

e noisy le grand h/f

e détail en France

Réduire

60

60

H/F

re agence comme nos clients s'appuieront sur votre expertise »

s projets de vie en vous appuyant sur un accompagnement sans faille, une définition précise
duits et services personnalisés.

service rendu ! Commercial dans l'âme, vous aurez toujours en tête la réalisation des actions

et saurez gérer une diversité de besoins et orienter vers les autres Conseillers les demandes
voyance, Banque-Privée, ...

Les missions c'est important mais l'équipe et l'environnement de travail aussi !

Au sein de l'agence, vous serez accompagné par votre Directeur d'Agence et vous travaillerez en étroite collaboration avec une équipe d'experts spécialisés en immobilier ou en épargne et prévoyance. Vous évoluerez donc dans un cadre professionnel dynamique qui challengera vos compétences et vous offrira la possibilité d'évoluer au sein du Groupe

Vous bénéficierez d'une formation à nos produits et services. Ce poste vous permettra de mettre en avant votre dynamisme commercial et votre sens du résultat. Il vous permettra de maitriser la gestion d'un fonds de commerce.

Offres similaires

Emploi Noisy-le-Grand

Emploi Seine-Saint-Denis

Emploi Ile-de-France

Intérim Noisy-le-Grand

Intérim Seine-Saint-Denis

Intérim Ile-de-France

Et après... ?

Vous pourrez par la suite évoluer vers la gestion d'un fonds de commerce davantage dimensionné ou vers le suivi d'une clientèle de professionnels. En rejoignant BNP Paribas, vous bénéficierez d'une politique de formation dynamique et d'opportunités professionnelles au sein de la Banque de Détail.

Et la rémunération ?

C'est un sujet important, qui sera bien sûr abordé. Votre formation et votre expérience seront valorisées et prises en compte.

Encore une hésitation ?

Dans un monde qui change, la diversité, l'équité et l'inclusion sont des valeurs clés pour le bien-être et la performance des équipes.

Chez BNP Paribas, nous souhaitons accueillir et retenir tous les talents sans distinction : c'est ainsi que nous construirons, ensemble, la finance de demain, innovante, responsable et durable.

Vous voulez connaître toutes les raisons de nous rejoindre ? Rendez-vous sur : https://group.bnpparibas/emploi-carriere/bnp-paribas

Vous êtes convaincu ? A vous de nous convaincre !

Diplômé d'un Bac+2/3, vous avez une première expérience de 6 mois minimum dans la relation client, idéalement en agence bancaire (stage et alternance inclus).

Et parce qu'un bon Conseiller, c'est avant tout un collaborateur qui croit en ce qu'il fait, vous avez une vraie appétence commerciale et le goût du challenge. Vos expériences précédentes vous ont permis de développer votre écoute et votre orientation clients. Vous faîtes également preuve de capacité d'adaptation et de collaboration à toute épreuve !

Enfin, nous attachons une importance particulière à ce que nos futurs collaborateurs agissent au quotidien avec responsabilité et éthique professionnelle.

À tout moment pendant le processus de recrutement, les informations figurant sur votre CV et vos données d'identification pourront être vérifiées par un prestataire extérieur mandaté par BNP Paribas.

#Rejoignez-nous !

Postuler

Accueil - Emploi - Conseiller bancaire territoire noisy le grand h/f
Informations légales - Conditions générales d'utilisation - Cookies - Politique de confidentialité - Gérer mes cookies
© 2021 Jobijoba - Tous Droits Réservés
Les informations recueillies dans ce formulaire font l'objet d'un traitement informatique destiné à Jobijoba SA. Conformément à la loi « informatique et libertés » du 6 janvier 1978 modifiée, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent. Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant. Pour en savoir plus, consultez vos droits sur le site de la CNIL.

CONSEILLER INDEMNISATION ET RELATION CLIENT (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 07 octobre 2021 - offre n° 120YWXK

Rejoignez une équipe de 13 collaborateurs au sein du CENTRE DE GESTION IRD GMF de Noisy le Grand

PROFIL : BAC+2 ASSURANCE, NRC, MUC GEA, JURIDIQUE....
1ère expérience en vente/conseil ou en gestion de sinistres ; Coopérer en participant aux travaux d'un collectif ; s'adapter en situation de changement ; Analiser des situations de changement ; Argumenter et négocier en adaptant son argumentation et en étant force de proposition ; s'engager au service du client en accueillant et prenant en charge le client

MISSIONS :
- Recueillir les besoins des clients, analyser, vérifier les conditions d'acceptation de la demande (règles techniques, complétude des dossiers, garantie mise en œuvre, responsabilités
- Informer, conseiller et accompagner le client dans la gestion de sa demande.
- Délivrer, si nécessaire, des ordres de mission avec des experts pour déterminer les origines du sinistre Echanger si besoin avec la partie adverse pour faire valoir les droits de l'entreprise ou pour trouver les meilleurs compromis
- Instruire et procéder au règlement de dossiers sinistres
- identifier les opportunités de développement commercial , les traiter et proposer un RDV avec un conseiller commercial

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

35H Travail en équipe

Salaire : Annuel de 22990,00 Euros à 25000,00 Euros sur 12 mois
Primes intéressement

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Savoirs et savoir-faire

Rédiger un contrat d'assurance | Proposer un service, produit adapté à la demande client | Définir les besoins en assurance d'un client | Déployer les procédures d'indemnisation des assurés, victimes | Vérifier la conformité d'une déclaration de sinistre | Sens de la négociation | orientation client | orientation résultat

Savoir-être professionnels

Force de proposition | Travail en équipe | Rigueur

Informations complémentaires

- Qualification : Employé non qualifié
- Secteur d'activité : Gestion de fonds

Entreprise

COVEA

10 à 19 salariés

Pour répondre aux défis de demain et pour apporter à nos clients des réponses pertinentes, nous comptons sur le talent et l'enthousiasme de nos collaborateurs.

Engagés, citoyens, forts de nos valeurs mutualistes et tournés vers l'innovation : c'est ainsi que nous imaginons le futur de l'assurance.

Conseiller(ère) Clientèle en Assurance H/F

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

62

Publié le 27 septembre 2021 - offre n° 2362166

Notre client est une filiale financière d'un grand Groupe français. Notre client recherche un Conseiller Clientèle en Assurance. Le poste est basé à Noisy-le-Grand. Au sein du Service Gestion Assurances - Pôle Assurances à la Personne (décès, incapacité, perte d'emploi), vous partagez votre savoir-faire, votre sens du service client avec 14 Conseillers Clientèle en Assurance. Voici à quoi ressembleront vos journées : ? Vous accueillez par téléphone nos clients, analysez leurs demandes et effectuez les actes de gestion nécessaires, ? Vous gérez les dossiers sinistres de A à Z en respectant les garanties du contrat, ? Vous êtes en relation avec l'Assureur, les Médecins Conseil, le réseau commercial, les centres relations clients et le client final. Vous êtes titulaire d'un BTS ou d'une licence professionnelle minimum, vous avez au moins une première expérience dans le domaine de l'assurance à la personne. Vous avez un très bon relationnel et une excellente communication, orale comme écrite. Conditions et Avantages Un environnement de travail moderne

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée

adzuna

Bonjour !
Patientez un instant pour que je trouve la description de ce poste...

Conseiller(ère) Clientèle en Assurance H/F

Lieu:
Noisy-le-Grand

Entreprise:
Page Personnel

Description:

Notre client est une filiale financière d'un grand Groupe français.

Notre client recherche un Conseiller Clientèle en Assurance. Le poste est basé à Noisy-le-Grand.

Au sein du Service Gestion Assurances - Pôle Assurances à la Personne (décès, incapacité, perte d'emploi), vous partagez votre savoir-faire, votre sens du service client avec 14 Conseillers Clientèle en Assurance. Voici à quoi ressembleront vos journées :

? Vous accueillez par téléphone nos clients, analysez leurs demandes et effectuez les actes de gestion nécessaires,
? Vous gérez les dossiers sinistres de A à Z en respectant les garanties du contrat,
? Vous êtes en relation avec l'Assureur, les Médecins Conseil, le réseau commercial, les centres relations clients et le client final.

Vous êtes titulaire d'un BTS ou d'une licence professionnelle minimum, vous avez au moins une première expérience dans le domaine de l'assurance à la personne.

Vous avez un très bon relationnel et une excellente communication, orale comme écrite.

Conditions et Avantages

Voulez-vous postuler à cette offre ?
CHOISISSEZ UNE OPTION

Oui, Postuler maintenant

Conseiller bancaire confirmé Noisy-le-Grand H/F

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 18 septembre 2021 - offre n° 1890215

63

LE GROUPE LA POSTE change, nos métiers évoluent, votre avenir s'accélère. Services-Courrier-Colis, La Banque Postale, Geopost, Réseau et Numérique : dans chacune des activités du Groupe, nos 253 000 collaborateurs imaginent ensemble les services de demain. Et si votre avenir était ici ? Au sein d'un espace bancaire intégré dans un bureau de poste, la déclinaison du plan stratégique de La Banque Postale « L'intérêt du client d'abord, prouvons la différence » est votre priorité. Vous explorez la surface financière de vos clients et suivez l'évolution de votre portefeuille. Vous recevez chacun d'eux de manière personnalisée et affinez votre préconisation afin de leur présenter l'offre la plus adaptée en fonction de leur potentiel. Vous êtes force de proposition en les conseillant sur les placements, produits et services les plus efficaces pour la réalisation de leurs projets. Vous instruisez les dossiers de crédits immobiliers et prenez des décisions tarifaires.Vous êtes proactif pour optimiser la couverture de votre portefeuille. Vous mettez en œuvre des campagnes de promotion et relevez des challenges commerciaux. Vous analysez la situation financière de vos clients et les risques associés aux opérations et placements que vous leur proposez. Vous êtes responsable des engagements pris avec eux. Vous êtes animé par la culture du résultat et par un sens prononcé du service client. Votre rigueur et organisation garantiront la qualité du suivi et la gestion de chaque dossier client. Vos qualités d'initiative et d'anticipation vous permettront de surprendre vos clients en leur ouvrant des perspectives de placement. Votre aisance relationnelle et vos capacités de conviction seront déterminantes dans la fidélisation de vos clients. Des évolutions sont possibles au sein du Groupe La Poste. Si votre profil est retenu pour ce poste, nous vous inviterons à passer la première étape de sélection en ligne. Vous recevrez dans ce cas un lien par mail. LI-DRHU

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée

adzuna

63

Bonjour !
Patientez un instant pour que je trouve la description de ce poste...

Conseiller bancaire confirmé Noisy-le-Grand H/F

Lieu:
Noisy-le-Grand

Entreprise:
La Poste

Description:

LE GROUPE LA POSTE change, nos métiers évoluent, votre avenir s'accélère. Services-Courrier-Colis, La Banque Postale, Geopost, Réseau et Numérique : dans chacune des activités du Groupe, nos 253 000 collaborateurs imaginent ensemble les services de demain. Et si votre avenir était ici ?

Au sein d'un espace bancaire intégré dans un bureau de poste, la déclinaison du plan stratégique de La Banque Postale « L'intérêt du client d'abord, prouvons la différence » est votre priorité.

Vous explorez la surface financière de vos clients et suivez l'évolution de votre portefeuille.

Vous recevez chacun d'eux de manière personnalisée et affinez votre préconisation afin de leur présenter l'offre la plus adaptée en fonction de leur potentiel.

Vous êtes force de proposition en les conseillant sur les placements, produits et services les plus efficaces pour la réalisation de leurs projets.

Vous instruisez les dossiers de crédits immobiliers et prenez des décisions tarifaires.Vous êtes proactif pour optimiser la couverture de votre portefeuille.

Vous mettez en œuvre des campagnes de promotion et relevez des challenges commerciaux.

Vous analysez la situation financière de vos clients et les risques associés aux opérations et placements que vous leur proposez.

Vous êtes responsable des engagements pris avec eux.

* Vous êtes animé par la culture du résultat et par un sens prononcé du service client. * Votre rigueur et organisation garantiront la qualité du suivi et la gestion de chaque dossier client. * Vos qualités d'initiative et d'anticipation vous permettront de surprendre vos clients en leur ouvrant des perspectives de placement. * Votre aisance relationnelle et vos capacités de conviction seront déterminantes dans la fidélisation de vos clients.

Voulez-vous postuler à cette offre ?

CHOISISSEZ UNE OPTION

Oui, Postuler maintenant