

# CONSEILLER (ÈRE) COMMERCIAL - ROISSY-EN-BRIE 7 7 (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 01 octobre 2021 - offre n° 2740865

Recherche: CONSEILLER (ÈRE) COMMERCIAL - ROISSY-EN-BRIE 77 (H/F)

Description de l'entreprise Qui sommes-nous ?

Banque régionale coopérative, première actionnaire du Groupe BPCE, la Caisse d'Epargne Ile-de-France exerce son activité depuis plus de 200 ans et finance tous les domaines de l'économie et l'ensemble des acteurs de l'Ile-de-France : collectivités locales, logements sociaux, entreprises, institutionnels, particuliers et professionnels.

Notre réseau ?

La Caisse d'Epargne Ile-de-France regroupe un réseau de 430 agences et 30 centres d'affaires répartis sur l'ensemble du territoire francilien, ainsi qu'une Banque Privée, et accompagne le développement de trois filiales : La Banque BCP, la Banque de Tahiti et la Banque de Nouvelle Calédonie.

Notre effectif ?

La Caisse d'Epargne Ile-de-France est forte de 4500 collaborateurs : une équipe d'experts engagée et proche de ses clients.

Notre mission ?

Accompagner au quotidien nos 3 millions de clients, nos 700 000 sociétaires sur l...



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

*insobrience*

*lien travail*



## Conseiller (ère) commercial - roissy-en-brie 77 (h/f) CDI

Conseiller client

Noisy le Grand

Emploi



Contrat...



**Rechercher**

## Conseiller (ère) commercial - roissy-en-brie 77 (h/f) CDI

Emploi



Contrat...



Rechercher



### Description du poste :

Description de l'entreprise Qui sommes-nous ?

Banque régionale coopérative, première actionnaire du Groupe BPCE, la Caisse d'Epargne Ile-de-France exerce son activité depuis plus de 200 ans et finance tous les domaines de l'économie et l'ensemble des acteurs de l'Ile-de-France : collectivités locales, logements sociaux, entreprises, institutionnels, particuliers et professionnels. Notre réseau ?

La Caisse d'Epargne Ile-de-France regroupe un réseau de 430 agences et 30 centres d'affaires répartis sur l'ensemble du territoire francilien, ainsi qu'une Banque Privée, et accompagne le développement de trois filiales : La Banque BCP, la Banque de Tahiti et la Banque de Nouvelle Calédonie.

Notre effectif ?

La Caisse d'Epargne Ile-de-France est forte de 4500 collaborateurs : une équipe d'experts engagée et proche de ses clients.

Notre mission ?

Accompagner au quotidien nos 3 millions de clients, nos 700 000 sociétaires sur l'ensemble de leurs projets.

La Caisse d'Epargne Ile-de-France conjugue confiance, modernité, proximité et solidarité au bénéfice de tous ses clients afin d'envisager l'avenir avec un seul mot d'ordre : être utile à chacun, sans jamais perdre de vue l'intérêt collectif.

Notre ambition ?

Offrir à nos clients et à nos équipes le meilleur de l'humain et du digital, dans un esprit

## Conseiller (ère) commercial - roissy-en-brie 77 (h/f) CDI

Emploi



Contrat...



**Rechercher**

Profil et compétences requises hNotre collaborateur / collaboratrice idéal(e) ? :  
Titulaire d'un BAC +2, vous justifiez d'une première expérience professionnelle dans le milieu de la banque, de la téléphonie, de la grande distribution, des assurances.  
Votre tempérament commercial, votre motivation pour la qualité de service aux clients, votre sérieux et votre adaptabilité feront la différence .  
Vous êtes une personne enthousiaste, ayant la volonté de vous investir dans un collectif pour un projet commun.  
L'aisance relationnelle, le goût du contact et le sens de l'écoute font partie intégrante de votre personnalité.  
Vous êtes à la recherche d'un poste motivant dont les maîtres-mots sont : service client, réactivité et relationnel.  
Commercial(e) dans l'âme, vous êtes particulièrement rigoureux(se).  
Toutes les candidatures ayant retenu notre attention feront l'objet d'une vérification des diplômes, du parcours professionnel et des documents administratifs grâce à la plateforme de vérification des données Everycheck.  
Informations complémentaires sur le poste Modalités :  
Poste en CDI.  
Rémunération attractive : Fixe + Variable + Intéressement + Un socle social attrayant et des avantages sur la tarification bancaire.  
Un éventail d'avantages s'offre à vous... Pour les découvrir, il vous suffit de postuler !  
Petit Bonus ? À la CEIDF, vous êtes acteur de votre carrière et de votre évolution. La recette miracle ? Trois ingrédients importants :  
Entretenir une relation de proximité et de confiance avec vos clients, et les fidéliser.  
Relever les challenges.  
Atteindre les objectifs fixés.  
Saupoudrez le tout d'un bel esprit d'équipe : VOUS avez tout pour évoluer chez NOUS !

## Conseiller (ère) commercial - roissy-en-brie 77 (h/f) CDI

Emploi



Contrat...



Rechercher

Créer

### Déposez votre CV

Et faites vous contacter par les recruteurs.

### Emploi par lieu

• Seine St Denis

• Noisy le Grand

## Conseiller (ère) commercial - roissy-en-brie 77 (h/f) CDI

Emploi ▼

Contrat... ▼

**Rechercher**



# Chargé / Chargée d'assistance (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 08 octobre 2021 - offre n° 2714216

POSTE : Chargé d'Assistance H/F PROFIL : Si vous avez un goût prononcé pour l'engagement et le challenge, que vous avez déjà eu une expérience dans la relation client et que vous souhaitez mettre votre dynamisme et votre réactivité au service du pôle Life de Mutuaide? Alors rejoignez-nous

Anglais conversationnel requis pour ce poste DESCRIPTION : Etre ancré dans la réalité de nos clients et engagé auprès d'eux, quel que soit son métier, c'est ça être un vrai collaborateur Mutuaide.

Pour répondre à leurs attentes, postulez en nous indiquant ce qui fera de vous un vrai collaborateur Groupama.

Mutuaide, filiale du groupe Groupama, accompagne depuis plus de 35 ans ses clients pour toutes leurs demandes d'assistance qu'ils soient à domicile, en déplacement en France ou à l'étranger 24 heures/24, 7 jours/7.

CDI temps plein ou temps partiel (20 heures) à pourvoir dès que possible Mutuaide Assistance, filiale du groupe Groupama, accompagne depuis plus de 40 ans ses clients pour toutes leurs demandes d'assistance qu'ils soient en déplacement en France ou à l'étranger, 24 heures/24 et 7 jours/7. Devenez chargé(e) d'assistance sur le plateau Life (santé, habitation, reroutage d'appels, contrats obsèques) et intégrez un plateau agréable basé à Noisy-le-Grand (93), au sein d'une équipe soudée et dynamique ! Votre rôle ? Vous êtes le/la 1er interlocuteur(trice) de nos clients, vous serez donc garant(e) de l'image de notre entreprise. Que ce soit dans le cadre d'un retour d'hospitalisation, d'une effraction à domicile ou d'un dégât des eaux, vous devrez répondre aux demandes d'aide de nos clients, les renseigner, et si leur contrat le prévoit, organiser la prestation d'assistance adaptée. Vous êtes celui/celle qui accueille, écoute, rassure, et propose une solution. Vous organisez différentes prestations d'assistance et assurez les suivis des demandes. Vous êtes responsabilisé(e) et autonome. Vos interlocuteurs ? Vous en aurez de multiples. Nos clients n'étant pas toujours en mesure de téléphoner, vous serez en contact avec leurs familles, leurs agents d'assurance, leurs services sinistres ou même des assistantes sociales. Votre quotidien ? Au sein du service que nous te proposons de rejoindre, les activités sont multiples et l'esprit d'équipe est omniprésent. Aucune routine ! Chaque jour et chaque interlocuteur est différent, chaque jour est une occasion d'apprendre. La satisfaction de nos clients est très gratifiante : quel plaisir de finir la journée en ayant la sensation d'avoir été utile, d'avoir apporté sa contribution ! Votre cadre de travail ? Pour un temps plein : Vous travaillerez 4 jours par semaine entre le lundi et le dimanche, avec une amplitude horaire de 7h à 21h08. Les journées durent 9h38 (8h38+1h de pause déjeuner) Pour un temps partiel : contrat de 20 heures/SEM, 4h x 5 jours par semaine du lundi au samedi (matins) Notre site dispose d'une salle de sport pour les plus sportifs et d'un espace détente Vos avantages ? Pas encore convaincu(e) ?? Voici les avantages auxquels vous pourrez prétendre : Pour commencer un parcours d'intégration au top et une formation collective. Une rémunération annuelle de 24101 brute qui sera majorée pour chaque horaire effectué les week-ends et les jours fériés. En plus de tout cela ? Une mutuelle, une participation et un intéressement aux bénéfices de l'entreprise, un remboursement à 100% de votre titre de transport et un restaurant d'entreprise !



Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée 

## Informations complémentaires

- Qualification : Technicien
- Secteur d'activité : Autres assurances

mentionnés contradictoire

Voir toutes les recherches ▾



**JOB**

186

Mutuaide Assistance  
**Chargé d'Assistance H/F**

Noisy-le-Grand - 93

CDI

Temps de trajet : 1h06

Je postule

Mutuaide  
Assistance

## Mutuaide Assistance

 Siège : Bry sur Marne - 94

 Assurance

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#)

## recherche ...

e nos clients et engagé auprès d'eux, quel que soit son collaborateur Mutuaide.

ntes, postulez en nous indiquant ce qui fera de vous un ra.

Groupama, accompagne depuis plus de 35 ans ses mandes d'assistance qu'ils soient à domicile, en à l'étranger 24 heures/24, 7 jours/7.

CDI temps plein ou temps partiel (20 heures) à pourvoir dès que possible Mutuaide Assistance, filiale du groupe Groupama, accompagne depuis plus de 40 ans ses clients pour toutes leurs demandes d'assistance qu'ils soient en déplacement en France ou à l'étranger, 24 heures/24 et 7 jours/7. Devenez chargé(e) d'assistance sur le plateau Life (santé, habitation, reroutage d'appels, contrats obsèques) et intégrez un plateau agréable basé à Noisy-le-Grand (93), au sein d'une équipe soudée et dynamique ! Votre rôle ? Vous êtes le/la 1er interlocuteur(trice) de nos clients, vous serez donc garant(e) de l'image de notre entreprise. Que ce soit dans le cadre d'un retour d'hospitalisation, d'une effraction à domicile ou d'un dégât des eaux, vous devrez répondre aux demandes d'aide de nos clients, les renseigner, et si leur contrat le prévoit, organiser la prestation d'assistance adaptée. Vous êtes celui/celle qui accueille, écoute, rassure, et propose une solution. Vous organisez différentes prestations d'assistance et assurez les suivis des demandes. Vous êtes responsabilisé(e) et autonome. Vos interlocuteurs ? Vous en aurez de multiples. Nos clients n'étant pas toujours en mesure de téléphoner, vous serez en contact avec leurs familles, leurs agents d'assurance, leurs services sinistres ou même des assistantes sociales. Votre quotidien ? Au sein du service que nous te proposons de rejoindre, les activités sont multiples et l'esprit d'équipe est omniprésent. Aucune routine ! Chaque jour et chaque interlocuteur est différent, chaque jour est une occasion d'apprendre. La satisfaction de nos clients est très gratifiante : quel plaisir de finir la journée en ayant la sensation d'avoir été utile, d'avoir apporté sa contribution ! Votre cadre de travail ? Pour un temps plein : Vous travaillerez 4 jours par semaine entre le lundi et le dimanche, avec une amplitude horaire de 7h à 21h08. Les journées durent 9h38 (8h38+1h de pause déjeuner) Pour un temps partiel : contrat de 20 heures/SEM, 4h x 5 jours par semaine du lundi au samedi (matins) Notre site dispose d'une salle de sport pour les plus sportifs et d'un espace détente Vos avantages ? Pas encore convaincu(e) ?? Voici les avantages auxquels vous pourrez prétendre : Pour commencer un parcours d'intégration au top et

restaurant d'entreprise !

## Vous êtes ...

Si vous avez un goût prononcé pour l'engagement et le challenge, que vous avez déjà eu une expérience dans la relation client et que vous souhaitez mettre votre dynamisme et votre réactivité au service du pôle Life de Mutuaide? Alors rejoignez-nous  
Anglais conversationnel requis pour ce poste

## En résumé ...

POSTE :  
Chargé d'Assistance H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :  
Banque, Assurance, Finance

LOCALITÉ :  
Noisy-le-Grand - 93

TYPE DE CONTRAT :  
CDI

NIVEAU D'ÉTUDES :  
Bac +2

Publiée le 28/09/2021 . Réf : LIFECDI21-40848

**Intéressé·e ?**  
**Postulez dès maintenant**

Prénom

Nom

Adresse email

### Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

**Je postule**

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) et [celles de notre client](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) et [celle de notre client](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

## Offres similaires

Manager de Proximité Pôle Assistance Voyage H/F

Mutuaide Assistance

 CDI  Noisy-le-Grand - 93

Chargé d'Assistance Client - R  
Collective H/F

Innovorder

 CDI  Paris - 75

## Recherches similaires

Emploi Chargé d'assistance

Emploi Service

Emploi Saint-Denis

Emploi Montreuil

Emploi Saint-Ouen

Emploi Bobigny

Emploi Pantin

Emploi Villepinte

186

◀ Retour à la liste

Accueil > Emploi > Emploi Île-de-France > Emploi Seine-Saint-Denis > Emploi Noisy-le-Grand  
> Emploi Chargé d'assistance Noisy-le-Grand > Emploi Chargé d'Assistance H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK >

L'EMPLOI >

L'ENTREPRISE >

LES APPS >

Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur



© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

# Téléopérateur / Téléopératrice (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 02 octobre 2021 - offre n° 2714091

187

POSTE : Technicien Hotline Support Technique H/F PROFIL : De formation technique type électrotechnique, électronique, SEN, GEII, vous avez de bonnes connaissances en électronique (lecture de schémas, composants) et informatiques (adressage IP, mise en réseau, PING).

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

Une expérience terrain dans les domaines de la vidéosurveillance/contrôle d'accès/anti-intrusion est un plus.

Vous êtes de nature curieuse, cherchez à comprendre les produits afin de les maîtriser. Vous êtes autonome, pro-actif et avez un bel esprit d'équipe. Vous avez la fibre commerciale.

## Conditions et Avantages

N/CDESCRIPTION : Page Personnel Ingénieurs et Techniciens recrute l'ensemble des fonctions techniques Bac +2 minimum) pour des sociétés (PME, PMI et grands Groupes) issues du monde industriel (automobile, aéronautique, énergie, mécanique, etc.) : Bureau d'études, R&D, projets, production, méthodes, maintenance, qualité, SAV, HSE.

Notre client, filiale d'un Groupe leader dans le domaine du matériel électrique, est spécialisé dans la sécurité, un Technicien Hotline Support Technique pour rejoindre ses équipes.

En qualité de Technicien Hotline Support Technique dans le milieu de la télésurveillance (de types vidéo surveillance, alarme incendie, alarme intrusion...), vous êtes l'interlocuteur privilégié des clients.

A ce titre, vous avez pour principales missions, les suivantes :

- Assurer le support technique par téléphone après l'installation de nos produits chez le client.
- Réceptionner et traiter les appels relatifs aux problématiques d'installation et utilisation.
- Analyser les causes, diagnostiquer les problèmes rencontrés et proposer des solutions adaptées.
- Assurer la mise à jour de notices produits simplifiées.
- Accompagner les clients sur le processus de SAV.
- Suivre les demandes de réparation des produits.

Cette liste n'est pas limitative pour ce poste de Technicien Hotline Support Technique.

Poste à pourvoir à Neuilly-Plaisance (93).

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée (1) 

## Informations complémentaires

- Qualification : Technicien
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Voir toutes les recherches ▾



**JOB**

Page Personnel

# Technicien Hotline Support Technique H/F

Noisy-le-Grand - 93

CDI

25 000 - 30 000 EUR par an

Temps de trajet : 58min

Je postule

## Page Personnel

### Page Personnel

 Siège : Neuilly-sur-Seine - 92

 Recrutement - Placement - Conseils RH

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#) 

iens recrute l'ensemble des fonctions  
s sociétés (PME, PMI et grands Groupes)  
ile, aéronautique, énergie, mécanique, etc.) :  
ction, méthodes, maintenance, qualité, SAV,

r dans le domaine du matériel électrique, est  
:ien Hotline Support Technique pour

En qualité de Technicien Hotline Support Technique dans le milieu de la télésurveillance (de types vidéo surveillance, alarme incendie, alarme intrusion...), vous êtes l'interlocuteur privilégié des clients.

A ce titre, vous avez pour principales missions, les suivantes :

- Assurer le support technique par téléphone après l'installation de nos produits chez le client.
- Réceptionner et traiter les appels relatifs aux problématiques d'installation et utilisation.
- Analyser les causes, diagnostiquer les problèmes rencontrés et proposer des solutions adaptées.
- Assurer la mise à jour de notices produits simplifiées.
- Accompagner les clients sur le processus de SAV.
- Suivre les demandes de réparation des produits.

Cette liste n'est pas limitative pour ce poste de Technicien Hotline Support Technique.

Poste à pourvoir à Neuilly-Plaisance (93).

### Vous êtes ...

De formation technique type électrotechnique, électronique, SEN, GEII, vous avez de bonnes connaissances en électronique (lecture de schémas, composants) et informatiques (adressage IP, mise en réseau, PING).

Vous êtes de nature curieuse, cherchez à comprendre les produits afin de les maîtriser. Vous êtes autonome, pro-actif et avez un bel esprit d'équipe. Vous avez la fibre commerciale.

Conditions et Avantages

N/C

## En résumé ...

POSTE :  
Technicien Hotline Support Technique H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :  
Industrie Manufacturière

LOCALITÉ :  
Noisy-le-Grand - 93

EXPÉRIENCE REQUISE :  
1 à 7 ans

TYPE DE CONTRAT :  
CDI

NIVEAU D'ÉTUDES :  
Bac +2

SALAIRE :  
25 000 - 30 000 EUR par an

Publiée le 28/09/2021 . Réf : 926767 36719864

**Intéressé·e ?**  
**Postulez dès maintenant**

Prénom

Nom

Adresse email

### Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

**Je postule**

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

## Offres similaires

Téléopérateur pour un Standard Mutualisé H/F

Groupe Penelope

 CDI  Paris 9e - 75

Hotliner SAV France & Export

Froilabo

 CDI  Collégien - 77

## Recherches similaires

Emploi Téléopérateur

Emploi Vente

Emploi Saint-Denis

Emploi Montreuil

Emploi Saint-Ouen

Emploi Bobigny

Emploi Pantin

Emploi Villepinte

◀ Retour à la liste

Accueil > Job > Job Île-de-France > Job Seine-Saint-Denis > Job Noisy-le-Grand  
> Job Téléopérateur Noisy-le-Grand > Job Technicien Hotline Support Technique H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK



L'EMPLOI



L'ENTREPRISE



LES APPS



Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur



© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

# Commercial / Commerciale en services auprès des entreprises (H/F)

188

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 30 septembre 2021 - offre n° 2678300

CCLD, leader du recrutement augmenté de Talents, accompagne son client Luxant Group, le spécialiste de la sécurité, dans la recherche de son nouveau :

Chargé d'Affaires BtoB H/F secteur IDF

Poste en CDI basé à Noisy le Grand

Statut Cadre

Le groupe LUXANT, société de service aux entreprises sur tout le territoire national : sécurité, innovation, formation et technologie, voit son activité fortement se développer.

Afin de poursuivre son ambition de croissance, nous recherchons un nouveau collaborateur H/F, directement rattaché au Directeur Commercial et qui aura les responsabilités suivantes :

- Construction de sa stratégie de prospection auprès de cibles clients tertiaires, industriels, logistiques... sur le secteur géographique de l'Ile de France,

- Vente de prestations de services globales autour de la sécurité,

- Prise en main du cycle de vente en totale autonomie : du développement à la signature du contrat en passant par les négociations de projets sur mesure,

- Travail en collaboration avec le reste de l'équipe commerciale ET opérationnelle notamment en ce qui concerne les réponses aux Appels d'Offres.

Votre action sera soutenue par la connaissance du bassin économique de votre secteur et l'efficacité de votre réseau.

Nous recherchons un Homme ou une Femme de terrain, maîtrisant la prospection physique avec une expérience significative (minimum 5 ans) dans le domaine de la vente en prestations de service BtoB (cycles moyens à longs).

Pugnace, réactif(ve) et avec un réel sens de la persuasion, vous avez le goût de l'effort et du challenge. Doté d'un excellent relationnel, proactif, vous vous impliquez durablement tant auprès de votre agence que de vos clients.

Vous êtes reconnu pour votre sens du résultat et vous prenez du plaisir à conquérir de nouveaux marchés.

Vous excellez dans l'acquisition de nouveaux clients (acheteurs, responsables sécurité, directions générales...) en les écoutant et en les accompagnant dans la prise en main de solutions personnalisées.

Et si rien ne compte plus à vos yeux que la satisfaction de vos clients, dans ce cas vous êtes certainement la personne qu'il nous faut !

#Osez l'excellence Et postulez !



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 5 An(s) 

## Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Fonds de placement et entités financières similaires

## Entreprise

### CCLD Recrutement

# Coiffeur / Coiffeuse dames

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 02 octobre 2021 - offre n° 121DVYL

Au sein d'un salon de coiffure afro, vous avez en charge l'accueil clientèle, vous coiffez principalement des femmes : tresses, défrisage, tissage, brushing etc...

Vous travaillez du mardi au samedi de 10 heures à 19 heures.

Prise de poste immédiate.

 Contrat à durée déterminée - 6 Mois  
Contrat travail

 25H Horaires normaux

 Salaire : Horaire de 10,25 Euros sur 12 mois

## Profil souhaité

### Expérience

1 an - dans la coiffure Afro 

### Savoirs et savoir-faire

Accueillir le client et l'installer

Identifier la coiffure attendue (coupe, coloration, traitement, ...) et conseiller le client (morphologie, implantation des cheveux, ...)

Réaliser le diagnostic capillaire, les préparations du lavage et le shampoing      Couper les cheveux (dégradés, effilés, piquetés)

Procéder à la mise en forme ou en volume des cheveux (enroulement, bouclage, brushing, ...), au coiffage, à la fixation ou brillance (laque, gel, ...)

Présenter au client sa coiffure sous différents angles pour recueillir son avis      Réaliser des prestations de coiffure afro-antillaise

Disposer des produits sur le lieu de vente      Entretien des locaux      Entretien un poste de travail      Entretien un outil ou matériel

## Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Coiffure

## Entreprise

### INSTITUT DE BEAUTE REBECCA COIFFURE

3 à 5 salariés

  
contradictoire contrat

# Directeur / Directrice de magasin de détail (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Publié le 30 septembre 2021 - offre n° 2628613

190

## Description du poste :

Histoire d'Or est le leader sur le marché de la bijouterie avec plus de 350 magasins en France, en Italie et en Belgique. Rendre le bijou accessible au plus grand nombre est notre raison d'être. Nous recherchons des collaborateurs prêts à partager notre passion de la relation clientèle pour accompagner nos clients à travers toutes leurs belles Histoires (Histoire d'Amour, Histoire d'un Oui, Histoire d'une vie, Histoire de naissance).

- \* Vous développez activement les ventes et êtes garant de la qualité de service pour fidéliser la clientèle
- \* Vous êtes garant de la mise en œuvre de la politique commerciale de l'enseigne
- \* Véritable chef d'orchestre sur la surface de vente, vous définissez les plans d'action de vos équipes et êtes responsable du développement du chiffre d'affaires.
- \* Vous recrutez, intégrez, formez les nouveaux talents, animez l'équipe, gérez les priorités et êtes garant de la bonne application de nos procédures...

Chez Histoire d'Or, au-delà de votre diplôme, c'est votre personnalité et votre vécu professionnel qui seront déterminants. Fort d'une expérience réussie d'au moins deux ans dans la vente et le management d'équipe (retail, hôtellerie, restauration, loisirs). Vous nous apportez votre énergie, votre enthousiasme et votre envie de découvrir un nouvel univers. nous nous chargeons du reste.

Après un parcours d'intégration de 2 mois, rythmé entre nos magasins écoles et de nombreuses formations au sein de notre université d'entreprise, l'univers de la bijouterie n'aura plus de secret pour vous. Vous pourrez pleinement vous épanouir avec vos équipes dans l'atteinte de vos objectifs.

On a tous une belle histoire à écrire. Venez écrire la vôtre dans l'une de nos bijouteries !

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s) 

~~insatisfait~~  
~~liste travail~~  
OK 



## Directeur de Magasin (H/F)

Publiée il y a 11 jours



### Critères de l'offre

Métiers :

Directeur de magasin (H/F)

Expérience min :

1 à 2 ans

Lieux :

Noisy-le-Grand (93)

Conditions :

CDI Temps Plein

190

### Description du poste

Histoire d'Or est le leader sur le marché de la bijouterie avec plus de 350 magasins en France, en Italie et en Belgique. Rendre le bijou accessible au plus grand nombre est notre raison d'être. Nous recherchons des collaborateurs prêts à partager notre passion de la relation clientèle pour accompagner nos clients à travers toutes leurs belles Histoires (Histoire d'Amour, Histoire d'un Oui, Histoire d'une vie, Histoire de naissance).

- Vous développez activement les ventes et êtes garant de la qualité de service pour fidéliser la clientèle
- Vous êtes garant de la mise en œuvre de la politique commerciale de l'enseigne
- Véritable chef d'orchestre sur la surface de vente, vous définissez les plans d'action de vos équipes et êtes responsable du développement du chiffre d'affaires.
- Vous recrutez, intégrez, formez les nouveaux talents, animez l'équipe, gérez les priorités et êtes garant de la bonne application de nos procédures...

Chez Histoire d'Or, au-delà de votre diplôme, c'est votre personnalité et votre vécu professionnel qui seront déterminants. Fort d'une expérience réussie d'au moins deux ans dans la vente et le management d'équipe (retail, hôtellerie, restauration, loisirs). Vous nous apportez votre énergie, votre enthousiasme et votre envie de découvrir un nouvel univers... nous nous chargeons du reste.

Après un parcours d'intégration de 2 mois, rythmé entre nos magasins écoles et de nombreuses formations au sein de notre université d'entreprise, l'univers de la bijouterie n'aura plus de secret pour vous. Vous pourrez pleinement vous épanouir avec vos équipes dans l'atteinte de vos objectifs.

**On a tous une belle histoire à écrire. Venez écrire la vôtre dans l'une de nos bijouteries !**

[Voir toutes les offres de THOM SAS](#)

Référence : 2789427

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Directeur de magasin](#) > [Directeur de magasin - Île-de-France](#) > [Directeur de magasin - Seine-Saint-Denis](#) > [Directeur de magasin - Noisy-le-Grand](#) > [Directeur de Magasin \(H/F\)](#)

# Directeur / trice de Magasin (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 29 septembre 2021 - offre n° 121CPHY

191

Histoire d'Or recrute:

Vous développez activement les ventes et êtes garant de la qualité de service pour fidéliser la clientèle  
Vous êtes garant de la mise en œuvre de la politique commerciale de l'enseigne  
Véritable chef d'orchestre sur la surface de vente, vous définissez les plans d'action de vos équipes et êtes responsable du développement du chiffre d'affaires.  
Vous recrutez, intégrez, formez les nouveaux talents, animez l'équipe, gérez les priorités et êtes garant de la bonne application de nos procédures...

Chez Histoire d'Or, au-delà de votre diplôme, c'est votre personnalité et votre vécu professionnel qui seront déterminants. Fort d'une expérience réussie d'au moins deux ans dans la vente et le management d'équipe (retail, hôtellerie, restauration, loisirs). Vous nous apportez votre énergie, votre enthousiasme et votre envie de découvrir un nouvel univers nous nous chargeons du reste.

Après un parcours d'intégration de 2 mois, rythmé entre nos magasins écoles et de nombreuses formations au sein de notre université d'entreprise, l'univers de la bijouterie n'aura plus de secret pour vous. Vous pourrez pleinement vous épanouir avec vos équipes dans l'atteinte de vos objectifs.

On a tous une belle histoire à écrire. Venez écrire la vôtre dans l'une de nos bijouteries !

Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

35H Horaires normaux

Salaire : Annuel de 26000,00 Euros à 35000,00 Euros sur 12 mois

## Profil souhaité

### Expérience

2 ans

~~Formation~~  
~~travail~~  
OK

### Savoirs et savoir-faire

Suivre l'état des stocks    Agencer un espace de vente    Préparer les commandes    Valoriser un produit

Définir des besoins en approvisionnement

### Savoir-être professionnels

Sens de la communication    Sens de l'organisation    Rigueur

## Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Gestion de fonds

## Entreprise



### HISTOIRE D'OR

0 salarié

Histoire d'Or est le leader sur le marché de la bijouterie avec plus de 350 magasins en France, en Italie et en Belgique. Rendre le bijou accessible au plus grand nombre est notre raison d'être. Nous recherchons des collaborateurs prêts à partager notre passion de la relation clientèle pour accompagner nos clients à travers toutes leurs belles Histoires (Histoire d'Amour, Histoire d'un Oui, Histoire d'une vie, Histoire de naissance).

# Conseiller(ère) commercial(e) auprès des particuliers (H/F)

1a2

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 07 octobre 2021 - offre n° 2549767

POSTE : Conseiller de Vente Meubles H/F PROFIL : DESCRIPTION : #çamatchentrenous

Avantages &amp; primes importantes

Une formation technique et une intégration personnalisée

Une société reconnue au niveau national

"Nous sommes une enseigne de meubles reconnue nationalement depuis plusieurs années. Aujourd'hui, nous sommes en plein développement et donc nous recherchons actuellement un Vendeur meubles H/F pour faire partie de nos équipes." Votre potentiel permettra de :

Vous accueillez et accompagnez vos clients au quotidien.

Réalisez des ventes au quotidien en vous challengeant.

Vous êtes force de proposition, vous trouvez des solutions techniques et des arrangements innovants, alliant fonctionnalités et esthétique sur nos produits.

Votre envie de nous rejoindre :

Votre talent tout comme votre personnalité seront les ingrédients de votre réussite : communicant, force de proposition, réactif, sens de l'engagement, qualités relationnelles... & disposez une expérience dans le domaine de l'aménagement.

En fonction de votre expérience et de vos compétences, votre rémunération sera du SMIC + variable % du CA. Avec Work&You; "Provoquer LA rencontre professionnelle" ! Nadia s'engage à vous répondre sous 48H00 !



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée



OK

## Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Autre mise à disposition de ressources humaines

192



**JOB**

Work & You

# Conseiller de Vente Meubles H/F

Noisy-le-Grand - 93

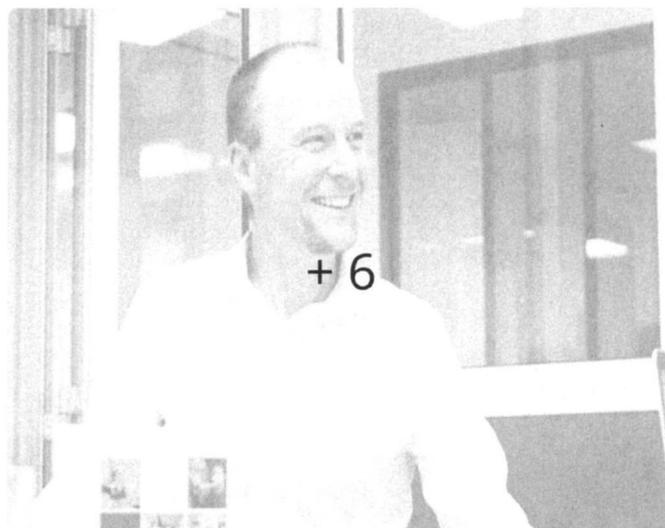
CDI

Temps de trajet : 39min

Je postule

Voir toutes les recherches 

*Work & You*  
CABINET DE RECRUTEMENT



## Work & You recherche...

#çamatchentrenous

Avantages & primes importantes

Une formation technique et une intégration personnalisée

Une société reconnue au niveau national

"Nous sommes une enseigne de meubles reconnue nationalement depuis plusieurs années. Aujourd'hui, nous sommes en plein développement et donc nous recherchons actuellement un Vendeur meubles H/F pour faire partie de nos équipes." Votre potentiel permettra de :

Vous accueillez et accompagnez vos clients au quotidien.

Réalisez des ventes au quotidien en vous challengeant.

Vous êtes force de proposition, vous trouvez des solutions techniques et des arrangements innovants, alliant fonctionnalités et esthétisme sur nos produits.

Votre envie de nous rejoindre :

Votre talent tout comme votre personnalité seront les ingrédients de votre réussite : communicant, force de proposition, réactif, sens de l'engagement, qualités relationnelles... & disposez une expérience dans le domaine de l'aménagement.

En fonction de votre expérience et de vos compétences, votre rémunération sera du SMIC + variable % du CA.

Avec Work&You; "Provoquer LA rencontre professionnelle" ! Nadia s'engage à vous répondre sous 48H00 !



## Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo  
Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Je postule

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

POSTE :

Conseiller de Vente Meubles H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :

Services aux Entreprises

# Work & You

Siège : Agen - 47

## Recrutement - Placement - Conseils RH

### Offres similaires

#### Vendeur Magasin Polyvalent Temps Partiel H/F

JD Sports

📄 CDI 📍 Noisy-le-Grand - 93

#### Vendeur Produits Techniques

Fnac

📄 CDI 📍 Noisy-le-Grand - 93

### Voir toutes les offres de l'entreprise

EstJob

NordJob

OuestJob

Pacajob

RhonealpesJob

SudouestJob

CentreJob

Toutes les offres en France

### Recherches similaires

Emploi Conseiller de vente

Emploi Vente

Emploi Saint-Denis

Emploi Montreuil

Emploi Saint-Ouen

Emploi Bobigny

Emploi Pantin

Emploi Villepinte

◀ Retour à la liste

Accueil > Emploi > Emploi Île-de-France > Emploi Seine-Saint-Denis > Emploi Noisy-le-Grand  
> Emploi Conseiller de vente Noisy-le-Grand > Emploi Conseiller de Vente Meubles H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK



L'EMPLOI

*rar*



L'ENTREPRISE



LES APPS



Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur



© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

# Chef de secteur distribution (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 02 octobre 2021 - offre n° 2547743

193

POSTE : Manager de Rayons Pgc H/F PROFIL : Votre profil ? Vous êtes un(e) jeune diplômé(e) de formation Bac +3 en commerce / gestion / management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ! ;)

L'essentiel ? Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous !

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes !

Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets.

Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures. DESCRIPTION : Avec Auchan, révélez vos talents...

OK

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au coeur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients.

Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.

Nous recherchons un Manager de Rayons PGC (Produit Grande Consommation) H/F pour notre Supermarché de Noisy-le-Grand.

En détails, ça donne quoi ?

Vous managez et développez votre équipe. En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale ! Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien.

Vous garantissez la bonne tenue des rayons. Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising.

Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients. Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients ! Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garantissez une expérience client réussie !

Vous suivez vos indicateurs de performance. CA, marge, stocks... n'auront plus de secrets pour vous ! Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix.

Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seul.e ! Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion... Autant d'atouts pour accomplir votre mission !

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 2 An(s) (1) 

### Formation

Bac+3, Bac+4 ou équivalents commerce

## Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Hypermarchés

163



**JOB**

1a3

Auchan Retail France  
**Manager de Rayons Pgc H/F**

Noisy-le-Grand - 93

CDI

28 000 - 30 000 EUR par an

Temps de trajet : 48min

Je postule

Voir toutes les recherches 

**Auchan** | RETAIL  
FRANCE



## Auchan Retail France recherche...

Avec Auchan, révélez vos talents...

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au coeur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos

collaborateurs et de nos clients.

Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.

Nous recherchons un Manager de Rayons PGC (Produit Grande Consommation) H/F pour notre Supermarché de Noisy-le-Grand.

En détails, ça donne quoi ?

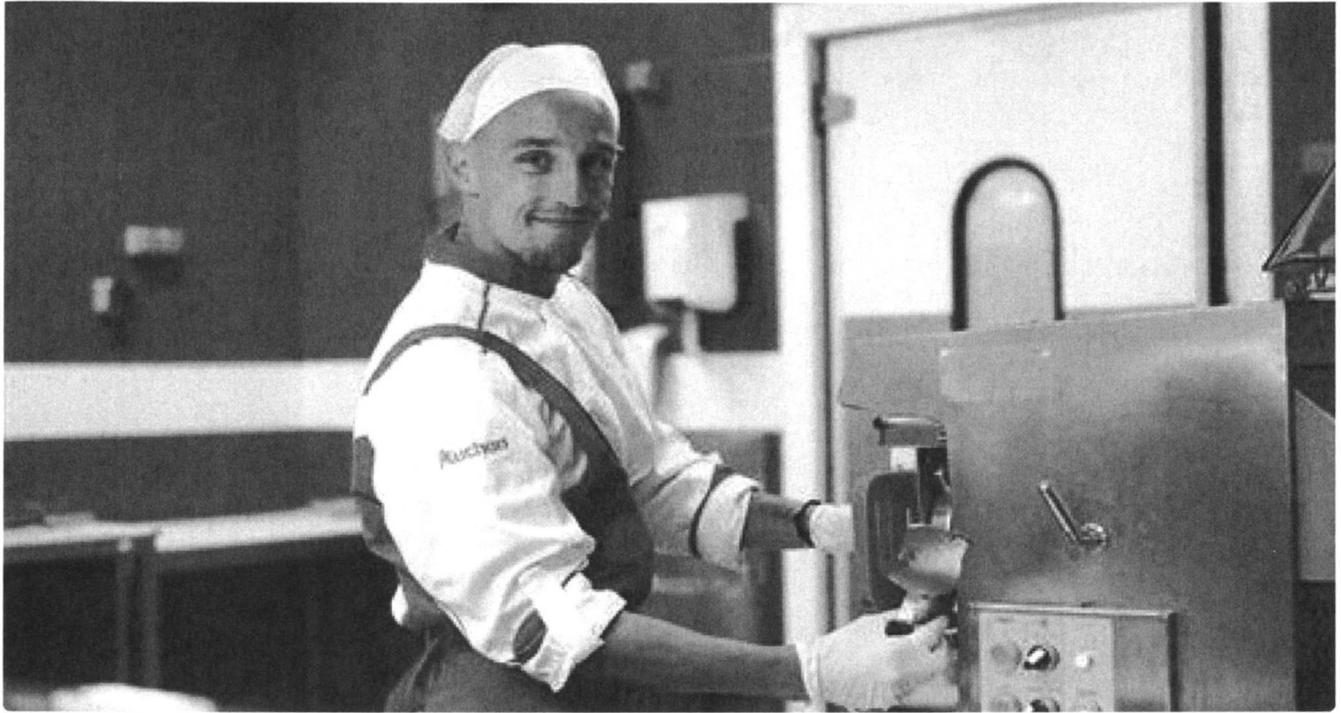
Vous managez et développez votre équipe. En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale ! Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien.

Vous garantissez la bonne tenue des rayons. Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising.

Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients. Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients ! Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garantissez une expérience client réussie !

Vous suivez vos indicateurs de performance. CA, marge, stocks... n'auront plus de secrets pour vous ! Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix.

Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seul.e ! Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion... Autant d'atouts pour accomplir votre mission !



## Vous êtes ...

Votre profil ? Vous êtes un(e) jeune diplômé(e) de formation Bac +3 en commerce / gestion / management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ! ;)

L'essentiel ? Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous !

Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes !

Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets.

Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures.

## Calculez votre temps de transport

Saisissez votre lieu de départ pour afficher votre temps de trajet sur chaque offre d'emploi

Saisir mon adresse



En résumé ...

POSTE :

Manager de Rayons Pgc H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :

Distribution, Commerce de gros

LOCALITÉ :

Noisy-le-Grand - 93

EXPÉRIENCE REQUISE :

1 à 7 ans

TYPE DE CONTRAT :

CDI

## Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

### Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

**Je postule**

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

Siège : Villeneuve d'Ascq - 59

Commerce alimentaire - Grande distribution

## Offres similaires

### Manager de Rayons Pgc H/F

Auchan

📄 CDI 📍 La Garenne-Colombes - 92

### Manager de Rayon Pgc H/F

Supermarché Match

📄 CDI 📍 Meaux - 77

## Voir toutes les offres de l'entreprise

EstJob

NordJob

OuestJob

PacaJob

RhonealpesJob

SudouestJob

CentreJob

Toutes les offres en France

## Recherches similaires

Emploi District manager

Emploi Distribution

Emploi Saint-Denis

Emploi Montreuil

Emploi Saint-Ouen

Emploi Bobigny

Emploi Pantin

Emploi Villepinte

◀ [Retour à la liste](#)

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Emploi Île-de-France](#) > [Emploi Seine-Saint-Denis](#) > [Emploi Noisy-le-Grand](#)

> Emploi District manager Noisy-le-Grand > Emploi Manager de Rayons Pgc H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK



L'EMPLOI



L'ENTREPRISE



LES APPS



*193*

Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur



© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

# Manager / Manageuse rayon alimentaire (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 28 septembre 2021 - offre n° 2488851

196

Avec Auchan, révélez vos talents.

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au cœur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients.

Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.

Nous recherchons un Manager de Rayons PGC (Produit Grande Consommation) F/H pour notre Supermarché de Noisy-le-Grand.

En détails, ça donne quoi ?

Vous managez et développez votre équipe. En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale ! Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien.

Vous garantissez la bonne tenue des rayons. Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising.

Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients. Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients ! Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garantissez une expérience client réussie !

Vous suivez vos indicateurs de performance. CA, marge, stocks. n'auront plus de secrets pour vous ! Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix.

Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seul.e ! Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion. Autant d'atouts pour accomplir votre mission !

Votre profil ? Vous êtes un(e) jeune diplômé(e) de formation Bac+3 en commerce / gestion / management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ! ;)

L'essentiel ? Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous !

Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes !

Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets.

Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures.

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

 Salaire : Annuel de 28000,00 Euros à 30000,00 Euros

*incohérence  
expérience*

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s) 

### Formation

Bac+3, Bac+4 ou équivalents gestion centre profit

## Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Hypermarchés

## Entreprise



194

[Accueil](#)

[Rechercher une offre](#)

[Candidature spontanée](#)

[Boîte à conseils](#)

[Témoignages Collaborateurs](#)

[Postuler](#)

[Retour](#)

# Manager de rayons Frais ou PGC F/H

**Ref :** AUC25778

**Ville :** 93160 NOISY LE GRAND

**Type de contrat :** CDI

**Durée hebdomadaire :** Temps complet

**Rémunération annuelle à partir de :** 28 000 €

**Jusqu'a :** 30 000 €

**Enseigne :** AUCHAN SUPERMARCHÉ

Manager de rayon chez Auchan Retail ...



**Avec Auchan, révélez vos talents...**

Nous utilisons des cookies pour vous garantir la meilleure expérience sur notre site. Si vous continuez à utiliser ce dernier, nous considérerons que vous acceptez l'utilisation des cookies.

[Ok](#) [En savoir plus](#)

169

Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.

Nous recherchons un **Manager de Rayons PGC** (Produit Grande Consommation) F/H pour notre **Supermarché de Noisy-le-Grand**.

En détails, ça donne quoi ?

- **Vous managez et développez votre équipe.** En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale ! Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien.
- **Vous garantissez la bonne tenue des rayons.** Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising.
- **Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients.** Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients ! Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garantissez une expérience client réussie !
- **Vous suivez vos indicateurs de performance.** CA, marge, stocks n'auront plus de secrets pour vous ! Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix.

Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seule ! Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion. Autant d'atouts pour accomplir votre mission !

**Votre profil ?** Vous êtes un(e) jeune diplômé(e) de formation Bac+3 en commerce / gestion / management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ! 😊

**L'essentiel ?** Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous !

Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes !

Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets.

*Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures.*

Nous utilisons des cookies pour vous garantir la meilleure expérience sur notre site. Si vous continuez à utiliser ce dernier, nous considérerons que vous acceptez l'utilisation des cookies.

Ok En savoir plus

# Chargé(e) d'assistance - Trilingue Français/anglais/ Allemand - CDI (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 27 septembre 2021 - offre n° 2413444

MisterBilingue est la première plateforme de recrutement dédiée aux profils bilingues et multilingues en France. Notre mission est de mettre en relation ces profils qui recherchent un emploi en France avec les meilleures entreprises françaises.

MisterBilingue accompagne des groupes tels que Hermès, Veepee, Blablacar, Sephora, BackMarket entre autres pour leurs recrutements multilingues.



Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

Aujourd'hui, nous accompagnons l'un des leader de l'assurance affinitaire en France à trouver son/sa futur(e) Chargé(e) d'assistance - Trilingue Français/anglais/ Allemand.

Spécialiste de l'affinitaire depuis sa création en 1981, notre client a pour mission d'accompagner ses clients pour toutes leurs demandes d'assurance et d'assistance dans le domaine du voyage, de la santé, de la mobilité et du quotidien.

Leur devise, apporter le meilleur service face aux aléas du quotidien et aux situations les plus extrêmes. Il propose leurs services 24/24, 7j/7 que cela soit en France ou à l'étranger.

Alors si vous êtes motivé(e), passionné(e) et que vous aimez venir en aide à votre prochain, ce poste est fait pour vous ! Intégré(e) au sein d'une super équipe de 56 chargé(e)s d'assistance, vous êtes le premier interlocuteur des assurés en difficulté en France ou à l'étranger.

Vous les aidez quelle que soit leur situation médicale dans 197 pays dans le monde.

Après deux semaines de formation en immersion pour découvrir au mieux le métier, vous serez en mesure d'effectuer de manière totalement autonome les missions qui vous seront confiées.

C'est un poste polyvalent, il s'agit d'assister les assurés dans leur rapatriement, dans la prise en charge médicale ou de frais médicaux et le renseignements sur les garanties des contrats.

Vous ne connaîtrez aucune routine car chaque situation et chaque interlocuteur sont différents.

Vous serez amené à être en contact avec les assurés, les proches de ceux-ci, des professionnels de santé, des correspondants étrangers ou encore spécialistes du voyage.

En tant que chargé(e) d'assistance sur le pôle médical :

- Être à l'écoute et rassurer nos clients.

- Organiser des prestations comme l'envoi d'une ambulance, d'un taxi ou réserver une billetterie pour une demande d'assistance médicale. La maîtrise de l'anglais, de l'allemand et du français sur un niveau courant.

Vous disposez d'une expérience à l'étranger où un intérêt pour les cultures étrangères.

Une première expérience en relation client serait appréciée.

Vous possédez le goût de l'engagement et du challenge, le dynamisme et la créativité vous définissent.

Une aisance informatique est nécessaire pour ce post.

Vous aimez le travail d'équipe.

Conditions :

- CDI

- Rémunération de 26k€ + majorations de salaire pour les week-ends, jours fériés et soirées (à partir de 22h) travaillés.

- Des horaires atypiques : vous travaillerez 4 jours par semaine entre le Lundi et le Dimanche, avec une amplitude horaire de 7h à 23h38. Les journées durent 9h38 (8h38 + 1h de pause déjeuner)

- Poste à pourvoir dès que possible

Localisation :

Noisy le Grand (93) au pied du RER A

Avantages :

- Un cadre de travail agréable : un plateau d'assistance moderne et lumineux et une salle de détente dédiée avec de vrais espaces de convivialité.

- Le planning est connu au moins un mois à l'avance

- Prise en charge à 100% du titre de transport

- Cantine d'entreprise ou carte restaurant et mutuelle à haut niveau de garanties

Votre candidature en haut de la liste et un accompagnement personnalisé grâce à MisterBilingue :

En passant par MisterBilingue vous mettez toutes les chances de votre côté.

Ce client nous fait confiance pour ce recrutement !

Vous bénéficierez des avantages suivants : envoi de votre candidature à l'entreprise en exclusivité, coaching avant votre entretien avec le client, débriefing, suivi de votre intégration si vous êtes embauché(e) et bilan après votre premier mois.

On attend votre candidature avec impatience !

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

incertitude  
expérience

MisterBilingue ×

Noisy-le-Grand ×

20 km

Rechercher



ingue français/anglais/ allemand - cdi  
ngue

Réduire ^

195

STIMER MON SALAIRE

 JE DÉPOSE MON CV

*En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.*

195



**ESTIMER MON SALAIRE**

**JE DÉPOSE MON CV**

*En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.*

recrutement dédiée aux profils bilingues et multilingues en France.  
profils qui recherchent un emploi en France avec les meilleures entreprises françaises.  
que Hermès, Veepee, Blablacar, Sephora, BackMarket entre autres pour leurs recrutements

oder de l'assurance affinitaire en France à trouver son/sa futur(e) Chargé(e) d'assistance -

en 1981, notre client a pour mission d'accompagner ses clients pour toutes leurs demandes  
du voyage, de la santé, de la mobilité et du quotidien.  
aux aléas du quotidien et aux situations les plus extrêmes. Il propose leurs services 24/24, 7j/7

que vous aimez venir en aide à votre prochain, ce poste est fait pour vous ! Intégré(e) au sein  
ance, vous êtes le premier interlocuteur des assurés en difficulté en France ou à l'étranger.  
médicale dans 197 pays dans le monde.

Après deux semaines de formation en immersion pour découvrir au mieux le métier, vous serez en mesure d'effectuer de manière  
totalement autonome les missions qui vous seront confiées.

### Offres similaires

C'est un poste polyvalent, il s'agit d'assister les assurés dans leur rapatriement, dans la prise en charge médicale ou de frais médicaux et le  
renseignements sur les garanties des contrats.

[Emploi Noisy-le-Grand](#)

Vous ne connaîtrez aucune routine car chaque situation et chaque interlocuteur sont différents.

[Emploi Seine-Saint-Denis](#)

Vous serez amené à être en contact avec les assurés, les proches de ceux-ci, des professionnels de santé, des correspondants étrangers ou  
encore spécialistes du voyage.

[Emploi Noisy-le-Grand](#)

En tant que chargé(e) d'assistance sur le pôle médical :

- Être à l'écoute et rassurer nos clients.

[Intérim Noisy-le-Grand](#)

- Organiser des prestations comme l'envoi d'une ambulance, d'un taxi ou réserver une billetterie pour une demande d'assistance médicale.

[Intérim Seine-Saint-Denis](#)

La maîtrise de l'anglais, de l'allemand et du français sur un niveau courant.

Vous disposez d'une expérience à l'étranger où un intérêt pour les cultures étrangères.

[Intérim Île-de-France](#)

Une première expérience en relation client serait appréciée.

Vous possédez le goût de l'engagement et du challenge, le dynamisme et la créativité vous définissent.

Une aisance informatique est nécessaire pour ce post.

[Accueil](#) [A propos](#) [Contact](#) [Trilingue Français/anglais/ Allemand - CDI](#)

Conditions :

[Informations légales](#) - [Conditions générales d'utilisation](#) - [Cookies](#) - [Politique de confidentialité](#) - [Gérer mes cookies](#)

- CDI

© 2020 [Jobijoba](#) - [Tous Droits Réserve](#) - Conditions de salaire pour les week-ends, jours fériés et soirées (à partir de 22h) travaillés.

- Des horaires atypiques : vous travaillerez 4 jours par semaine entre le Lundi et le Dimanche, avec une amplitude horaire de 7h à 23h38.

Les informations recueillies dans ce formulaire font l'objet d'un traitement informatique destiné à Jobijoba SA. Conformément à la loi « informatique et libertés » du 6 janvier 1978 modifiée, vous bénéficiez d'un droit de rectification, de suppression ou d'opposition concernant vos données personnelles. Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant. Pour en savoir plus, consultez vos droits sur le site de la CNIL.

Poste à pourvoir dès que possible

Localisation :

Noisy le Grand (93) au pied du RER A

Avantages :

- Un cadre de travail agréable : un plateau d'assistance moderne et lumineux et une salle de détente dédiée avec de vrais espaces de convivialité.
- Le planning est connu au moins un mois à l'avance
- Prise en charge à 100% du titre de transport
- Cantine d'entreprise ou carte restaurant et mutuelle à haut niveau de garanties

Votre candidature en haut de la liste et un accompagnement personnalisé grâce à MisterBilingue :

En passant par MisterBilingue vous mettez toutes les chances de votre côté.

Ce client nous fait confiance pour ce recrutement !

Vous bénéficierez des avantages suivants : envoi de votre candidature à l'entreprise en exclusivité, coaching avant votre entretien avec le client, débriefing, suivi de votre intégration si vous êtes embauché(e) et bilan après votre premier mois.

On attend votre candidature avec impatience !

Postuler



Voir plus d'offres d'emploi

# Téléconseiller en stratégie d'études H/F

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 27 septembre 2021 - offre n° 2402376

Acteur digital de référence de l'emploi, du recrutement et de la formation sur Internet en France, HelloWork et ses filiales, comptent 325 collaborateurs sur tout le territoire et enregistrent 51 M€ de commandes en 2020. Notre métier ? Mettre en relation les recruteurs, les professionnels du recrutement et les centres de formations avec des actifs, via des plateformes digitales. L'objectif ? Permettre à chacun de trouver LE job ou LA formation qui les aidera à aborder le "Lundi avec le sourire".

Imaginez intégrer HelloWork : une entreprise française pionnière dans le digital et qui place le relationnel au coeur de son activité... Ajoutez à présent un rôle de Téléconseiller dans le domaine de l'enseignement supérieur, des objectifs challengeant et atteignables, et enfin, une équipe qui rime avec convivialité ! Ai-je piqué votre curiosité ? Alors on poursuit ! Le métier d>HelloWork est de mettre en relation les recruteurs, les écoles ou les centres de formations avec des étudiants ou des actifs, via nos solutions digitales. La mission ? Nous recherchons actuellement des Téléconseillers pour l'une de nos plateformes : Diplomeo. Depuis 2012, Diplomeo guide et conseille les internautes dans leurs parcours scolaire. Nous effectuons la mise en relation entre les internautes qui recherchent une formation et les établissements de l'enseignement supérieur qui proposent cette formation. Sous votre casquette de cupidon de l'orientation 2.0, vous aurez pour mission de contacter les internautes ayant formulé des voeux d'orientation sur Diplomeo. Comment ça se passe? Perdu dans la jungle de l'orientation, l'internaute visite notre site web Diplomeo.com, il réalise une demande de recherche de formation en complétant notre formulaire. Grâce aux informations renseignées sur le profil et le projet de formation de l'internaute, notre super algorithme va partir à la recherche d'une ou plusieurs écoles partenaires qui répondent à son besoin. Et bim ! S'il y a match entre un internaute avec une ou plusieurs de nos écoles partenaires, c'est là que vous intervenez ! Votre rôle, rappeler l'internaute pour confirmer avec lui ses informations et lui offrir une mise relation avec des établissements qui correspondent à ses projets d'études. Notre crédo? LA QUALITÉ ! S'intéresser à son interlocuteur, confirmer tous les aspects de ses voeux d'orientation et lui apporter un contact direct avec des chargés de formations/recrutement des écoles qui s'engagent à le rappeler dans la journée. (et oui, c'est simple et rapide !) Pour mener à bien votre mission, vous aurez des objectifs basés sur la qualité et la quantité de votre travail. Où ça se passe ? Vous travaillerez en open space avec notre super-équipe de conseillers ! Nos locaux sont situés à Montparnasse, dans un espace de coworking. Quand ça se passe ? Les horaires, 35 heures: - Lundi: 9h - 19h - Du mardi au Jeudi: 10h - 19h - Holly Friday ! : 9h - 13h

- Vous avez un réel goût du challenge et vous êtes prêt à aider un maximum d'internautes à trouver leur bonheur ! - Vos capacités d'écoute ne sont plus à prouver; - Vous êtes à l'aise à l'oral et disposez d'une bonne capacité rédactionnelle; - Vous avez l'esprit d'équipe : on atteint et on célèbre les objectifs ensemble ! - Vous partagez nos valeurs : le progrès, l'ambition collective, l'exigence, l'équité, l'intégrité, l'autonomie et l'ingéniosité.

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

temps plein

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

incohérence  
lieu travail (Montparnasse)

Quel emploi recherchez-vous ?

Où ?

Rechercher



**ESTIMER MON SALAIRE**

[JE DÉPOSE MON CV](#)

*En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.*

## l'études h/f

 Téléconseiller

Réduire ^

148



recrutement et de la formation sur Internet en France, HelloWork et ses filiales, comptent 325  
 strent 51 M€ de commandes en 2020.

urs, les professionnels du recrutement et les centres de formations avec des actifs, via des

job ou LA formation qui les aidera à aborder le "Lundi avec le sourire".

française pionnière dans le digital et qui place le relationnel au coeur de son activité...

ans le domaine de l'enseignement supérieur, des objectifs challengeant et atteignables, et

Ai-je piqué votre curiosité ? Alors on poursuit ! Le métier d>HelloWork est de mettre en relation les recruteurs, les écoles ou les centres de formations avec des étudiants ou des actifs, via nos solutions digitales.

La mission ?

Nous recherchons actuellement des Téléconseillers pour l'une de nos plateformes : Diplomeo. Depuis 2012, Diplomeo guide et conseille les internautes dans leurs parcours scolaire. Nous effectuons la mise en relation entre les internautes qui recherchent une formation et les établissements de l'enseignement supérieur qui proposent cette formation.

Sous votre casquette de cupidon de l'orientation 2.0, vous aurez pour mission de contacter les internautes ayant formulé des vœux d'orientation sur Diplomeo.

Comment ça se passe ?

Perdu dans la jungle de l'orientation, l'internaute visite notre site web Diplomeo.com, il réalise une demande de recherche de formation en complétant notre formulaire. Grâce aux informations renseignées sur le profil et le projet de formation de l'internaute, notre super algorithme va partir à la recherche d'une ou plusieurs écoles partenaires qui répondent à son besoin.

Et bim ! S'il y a un match entre un internaute avec une ou plusieurs de nos écoles partenaires, c'est là que vous intervenez !

Votre rôle, rappeler l'internaute pour confirmer avec lui ses informations et lui offrir une mise relation avec des établissements qui correspondent à ses projets d'études.

Notre crédo ? LA QUALITÉ ! S'intéresser à son interlocuteur, confirmer tous les aspects de ses vœux d'orientation et lui apporter un contact direct avec des chargés de formations/recrutement des écoles qui s'engagent à le rappeler dans la journée. (et oui, c'est simple et rapide !)

Pour mener à bien votre mission, vous aurez des objectifs basés sur la qualité et la quantité de votre travail.

Où ça se passe ?

~~Vous travaillerez en open space avec notre super-équipe de conseillers !~~

Nos locaux sont situés à Montparnasse, dans un espace de coworking.

Quand ça se passe ?

## Offres similaires:

Emploi Service clientèle à Noisy-le-Grand

- Lundi: 9h - 19h

Emploi Noisy-le-Grand

Du mardi au jeudi: 10h - 19h

- Holly Friday ! : 9h - 13h

Emploi Seine-Saint-Denis

- Vous avez un réel goût du challenge et vous êtes prêt à aider un maximum d'internautes à trouver leur bonheur !

Emploi Vos capacités d'écoute ne sont plus à prouver;

- Vous êtes à l'aise à l'oral et disposez d'une bonne capacité rédactionnelle;

Intérim Noisy-le-Grand

- Vous avez l'esprit d'équipe : on atteint et on célèbre les objectifs ensemble !

Intérim Seine-Saint-Denis

- Vous partagez nos valeurs : le progrès, l'ambition collective, l'exigence, l'équité, l'intégrité, l'autonomie et l'ingéniosité.

Intérim Ile-de-France



**ESTIMER MON SALAIRE**

**JE DÉPOSE MON CV**

*En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.*

Téléconseiller > Emploi Téléconseiller à Noisy-le-Grand > Téléconseiller en stratégie d'études H/F

SH Training  Téléconseiller

Voir la suite 

Un traitement informatique destiné à Jobijoba SA. Conformément à la loi « informatique et libertés » du 6 janvier 1978 modifiée, les données que vous fournissez sont destinées à Jobijoba SA. Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant. Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant. Consultez la politique de confidentialité de Jobijoba SA sur [www.jobijoba.com](#) ou contactez-nous au 01 47 33 10 00. Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant. Consultez la politique de confidentialité de Jobijoba SA sur [www.jobijoba.com](#) ou contactez-nous au 01 47 33 10 00. Consultez la politique de confidentialité de Jobijoba SA sur [www.jobijoba.com](#) ou contactez-nous au 01 47 33 10 00.

 Téléconseiller

Voir la suite 

Offre similaire

Téléconseiller (h/f)

 Paris  CDI  SH Training  Téléconseiller

Voir la suite 

[Voir plus d'offres d'emploi](#)

145

# Conseiller de Vente Meubles H/F

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 27 septembre 2021 - offre n° 2392752

147

#çamatchentreous

↳ Avantages & primes importantes

↳ Une formation technique et une intégration personnalisée

↳ Une société reconnue au niveau national



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

~~~~ "Nous sommes une enseigne de meubles reconnue nationalement depuis plusieurs années. Aujourd'hui, nous sommes en plein développement et donc nous recherchons actuellement un Vendeur meubles H/F pour faire partie de nos équipes." ~~~~~

Votre potentiel permettra de :

~~~~ Vous accueillez et accompagnez vos clients au quotidien.

~~~~ Réalisez des ventes au quotidien en vous challengeant.

~~~~ Vous êtes force de proposition, vous trouvez des solutions techniques et des arrangements innovants, alliant fonctionnalités et esthétique sur nos produits.

Votre envie de nous rejoindre :

Votre talent tout comme votre personnalité seront les ingrédients de votre réussite : communicant, force de proposition, réactif, sens de l'engagement, qualités relationnelles... & disposez une expérience dans le domaine de l'aménagement.

En fonction de votre expérience et de vos compétences, votre rémunération sera du SMIC + variable % du CA.

Avec Work&You "Provoquer LA rencontre professionnelle" ! Nadia s'engage à vous répondre sous 48H00 !

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

incertitude  
rien travail



### ESTIMER MON SALAIRE

 JE DÉPOSE MON CV

*En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.*

20 km

Rechercher

197



**ESTIMER MON SALAIRE**

**JE DÉPOSE MON CV**

*En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.*

es h/f

Conseiller de vente

Réduire ^

Personnalité personnalisée

 Une société reconnue au niveau national

"Nous sommes une enseigne de meubles reconnue nationalement depuis plusieurs années. Aujourd'hui, nous sommes en plein développement et donc nous recherchons actuellement un Vendeur meubles H/F pour faire partie de nos équipes." 🧑

Votre potentiel permettra de :

- Vous accueillez et accompagnez vos clients au quotidien.
- Réalisez des ventes au quotidien en vous challengeant.
- Vous êtes force de proposition, vous trouvez des solutions techniques et des arrangements innovants, alliant fonctionnalités et esthétique sur nos produits.

Votre envie de nous rejoindre :

Votre talent tout comme votre personnalité seront les ingrédients de votre réussite : communicant, force de proposition, réactif, sens de l'engagement, qualités relationnelles... & disposez une expérience dans le domaine de l'aménagement.

En fonction de votre expérience et de vos compétences, votre rémunération sera du SMIC + variable % du CA.

Avec Work&You "Provoquer LA rencontre professionnelle" ! Nadia s'engage à vous répondre sous 48H00 !

[Postuler](#)

Offre similaire

Cdi - conseiller de vente / responsable adjoint

Paris CDI Oris Conseiller de vente

[Voir la suite](#) v



**ESTIMER MON SALAIRE**

**JE DÉPOSE MON CV**

*En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.*

Conseiller de vente - job étudiant - temps partiel - cdd/cdi

lister Co.  Conseiller de vente

[Voir la suite](#) ▼

te - paris

entino  Conseiller de vente

[Voir la suite](#) ▼

[Voir plus d'offres d'emploi](#)

197

## Offres similaires

[Emploi Vente à Noisy-le-Grand](#)

[Emploi Noisy-le-Grand](#)

[Emploi Seine-Saint-Denis](#)

[Emploi Ile-de-France](#)

[Intérim Vente à Noisy-le-Grand](#)

[Intérim Noisy-le-Grand](#)

[Intérim Seine-Saint-Denis](#)

[Intérim Ile-de-France](#)

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Emploi Vente](#) > [Emploi Conseiller de vente](#) > [Emploi Conseiller de vente à Noisy-le-Grand](#) > [Conseiller de Vente Meubles H/F](#)

[Informations légales](#) - [Conditions générales d'utilisation](#) - [Cookies](#) - [Politique de confidentialité](#) - [Gérer mes cookies](#)

© 2021 Jobijoba - Tous Droits Réservés

Les informations recueillies dans ce formulaire font l'objet d'un traitement informatique destiné à Jobijoba SA. Conformément à la loi « informatique et libertés » du 6 janvier 1978 modifiée, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent. Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant. Pour en savoir plus, consultez vos droits sur le site de la CNIL.

# Manager de rayons pgc f/h h/f

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 27 septembre 2021 - offre n° 2387392

198

Le poste Nous recherchons un Manager de Rayons PGC (Produit Grande Consommation) F/H pour notre Supermarché de Noisy-le-Grand. En détails, ça donne quoi ? Vous managez et développez votre équipe. En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale. Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien. Vous garantissez la bonne tenue des rayons. Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising. Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients. Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients. Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garantissez une expérience client réussie. Vous suivez vos indicateurs de performance. CA, marge, stocks. n'auront plus de secrets pour vous. Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix. Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seul.e. Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion. Autant d'atouts pour accomplir votre mission. Le profil recherché Votre profil ? Vous êtes un(e) jeune diplômé(e) de formation Bac3 en commerce / gestion / management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ;) L'essentiel ? Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous. Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes. Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets. Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures. Entreprise Avec Auchan, révélez vos talents. Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au cœur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants. Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients. Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.



Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 2 An(s) 

OK



118



Bonjour ! 🙌

Patientez un instant pour que je trouve la description de ce poste...

## Manager de rayons pgc f/h h/f

Lieu:

Noisy-le-Grand

Entreprise:

Auchan Retail France

### Description:

Le poste

Nous recherchons un Manager de Rayons PGC (Produit Grande Consommation) F/H pour notre Supermarché de Noisy-le-Grand. En détails, ça donne quoi ? Vous managez et développez votre équipe. En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale ! Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien. Vous garanteez la bonne tenue des rayons. Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising. Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients. Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients ! Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garanteez une expérience client réussie ! Vous suivez vos indicateurs de performance. CA, marge, stocks... n'auront plus de secrets pour vous ! Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix. Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seul.e ! Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion... Autant d'atouts pour accomplir votre mission !

Le profil recherché

Votre profil ? Vous êtes un(e) jeune diplômé(e) de formation Bac+3 en commerce / gestion / management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ! ;) L'essentiel ? Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous ! Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes ! Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de

développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets. Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures.

198

#### Entreprise

Avec Auchan, révélez vos talents... Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus



Voulez-vous postuler à cette offre ?

CHOISISSEZ UNE OPTION

**Oui, Postuler maintenant**

# Attaché commercial / Attachée commerciale en clientèle d'entreprises

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 05 octobre 2021 - offre n° 120WMTB

199

En tant que commercial/e dans un centre de formation, vos principales missions :

- vous prospectez et commercialisez les offres de formation aux professionnels et aux particuliers, en B to B et en B to C,
- vous réalisez des devis et des conventions de formation adaptés aux besoins des clients.
- vous assurez un suivi des dossiers prospectés. Représenter la société lors d'événements commerciaux.
- vous travaillez en équipe selon les plans d'action mis en place avec la Direction et effectuez le reporting

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

 35H Horaires normaux

 Salaire : Annuel de 25000,00 Euros à 60000,00 Euros sur 12 mois  
Primes

## Profil souhaité

### Expérience

2 ans 

### Savoirs et savoir-faire

Méthodes de plan de prospection    Intervenir auprès d'une clientèle d'entreprises

Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, préparation de dossiers techniques)

Coordonner l'activité d'une équipe    Élaborer des propositions commerciales    Conseiller une clientèle ou un public

Réaliser la gestion administrative d'une prospection    Effectuer une démonstration devant un client ou un public    Mener une action commerciale

Définir les modalités d'une vente avec un client

### Formation

Bac+2 ou équivalents commerce 

### Permis

B - Véhicule léger

OK

## Informations complémentaires

- Qualification : Technicien
- Secteur d'activité : Formation continue d'adultes

## Entreprise

**MOVE UP ! FORMATION**

# Conseiller(ère) commercial(e) auprès des particuliers (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 03 octobre 2021 - offre n° 2273180

POSTE : Conseiller Clientèle - Noisy le Grand 93 H/F PROFIL : DESCRIPTION : Acteur majeur dans le domaine du recrutement, PROMAN est le premier groupe indépendant, et 4e sur le marché du travail temporaire en France et en Europe.

Des consultants PROMAN vous accompagnent au quotidien dans votre recherche d'emploi, pour vous proposer de nouvelles opportunités.

Au national, ce sont plus de 230 métiers qui font la richesse du Groupe.

A cet effet, nous recherchons pour notre client, leader mondial sur le marché de la production et la fourniture d'électricité, un Conseiller client / NOISY LE GRAND H/F 93

Vos missions quotidiennes

- Vous contribuez à la performance des différents processus métiers ainsi qu'à la satisfaction des clients entreprises et professionnels dans le cadre de projets phare de l'entreprise.
- Vous aurez un portefeuille client et devrez traiter les relances et le suivi des dossiers.
- Vous devrez faire de l'appel entrant minimum 2h /jour.

Pour plus d'offres d'emploi, téléchargez notre application myPROMAN intérimaires sur App Store ou Google Play.

Profil :

- Niveau BTS - DUT MUC / NRDC avec une expérience de 1-2 ans similaire.

Avantages à travailler avec PROMAN ?

Bénéficiez d'un Compte Epargne Temps (CET) avec un taux de rémunération exceptionnel de 5%.

Gagnez du temps grâce à l'appli myPROMAN !

Montez en compétences et répondez mieux aux besoins du marché grâce à nos parcours de formation personnalisés

Profitez du catalogue d'offres négociées : Séjours & Vacances, loisirs, beauté, shopping, bons plans etc

Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap



## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s) 

*mention contrat contradictoire*

## Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

## Entreprise

### Myproman

Voir toutes les recherches 



**JOB**



Se connecter à regionsjob.com avec Google



pierre garnodier  
pierregarnodierulcgt78@gmail.com



CGT Pep Lyon 7-8  
cgtpeplyon78@gmail.com

# Conseiller Client

200

Noisy-le-Grand - 93

Intérim - 3 mois

Je postule



**Proman**

crutement, PROMAN est le premier  
ché du travail temporaire en France et en

- 📍 Siège : Manosque - 04
- 🕒 Recrutement - Placement - Conseils RH

apagnent au quotidien dans votre  
ser de nouvelles opportunités.

ers qui font la richesse du Groupe.

[Toutes les offres en France](#)

A cet effet, nous recherchons pour notre client, leader mondial sur le marché de la production et la fourniture d'électricité, un Conseiller client / NOISY LE GRAND H/F 93

Vos missions quotidiennes

- Vous contribuez à la performance des différents processus métiers ainsi qu'à la satisfaction des clients entreprises et professionnels dans le cadre de projets phare de l'entreprise.
- Vous aurez un portefeuille client et devrez traiter les relances et le suivi des dossiers.
- Vous devrez faire de l'appel entrant minimum 2h /jour.

Pour plus d'offres d'emploi, téléchargez notre application myPROMAN intérimaires sur App Store ou Google Play.

Profil :

- Niveau BTS - DUT MUC / NRDC avec une expérience de 1-2 ans similaire.

Avantages à travailler avec PROMAN ?

Bénéficiez d'un Compte Epargne Temps (CET) avec un taux de rémunération exceptionnel de 5%.

Gagnez du temps grâce à l'appli myPROMAN !

Montez en compétences et répondez mieux aux besoins du marché grâce à nos parcours de formation personnalisés

Profitez du catalogue d'offres négociées : Séjours & Vacances, loisirs, beauté

## En résumé ...

POSTE :

Conseiller Clientèle - Noisy le Grand 93 H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :

Services aux Entreprises

LOCALITÉ :

Noisy-le-Grand - 93

TYPE DE CONTRAT :

Intérim - 3 mois

NIVEAU D'ÉTUDES :

Bac +2, Bac +3, Bac +4

Publiée le 22/09/2021 . Réf : MP492447-2021-09-22

## Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

### Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Continuer

En cliquant sur Continuer, vous acceptez [les CGU](#) et [celles de notre client](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) et [celle de notre client](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

## Offres similaires

Conseiller Client H/F

Manpower

 Travail\_temp  Noisy-le-Grand - 93

Conseiller Clientèle Raccorder  
Grand 93 H/F

Proman

 Travail\_temp  Noisy-le-Grand - 93

## Recherches similaires

Emploi Conseiller clientèle Noisy-le-Grand

Emploi Noisy-le-Grand

Emploi Seine-Saint-Denis

Emploi Île-de-France

Emploi Saint-Denis

Emploi Aulnay-sous-Bois

Emploi Tremblay-en-France

Emploi Pantin

 Retour à la liste

Accueil > Emploi > Commerce > Conseiller clientèle > Conseiller Clientèle - Noisy le Grand 93 H/F

LES SITES HELLOWORK 

L'EMPLOI 

L'ENTREPRISE 

LES APPS



Informations légales

CGU

200

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur

© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

# Responsable de boutique (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 02 octobre 2021 - offre n° 2265511

POSTE : Responsable Corner Noisy-Le-Grand H/F PROFIL : TON PROFIL

Tu es passionné.e par les nouvelles technologies et le secteur du multimédia

 Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

Tu as une expérience en tant que réparateur.rice ou tu t'y connais tellement bien qu'avec une formation tu seras le MacGyver des smartphones :D

Tu es dynamique, autonome et rigoureux.se

Tu aimes aider tes clients et les voir repartir avec le sourire grâce à ta positive attitude !

Alors postule vite ! DESCRIPTION : Notre agence Job link Paris centre recrute un Responsable corner pour son client expert en réparation de Smartphone.

## LE JOB

- Tu animeras ton point de vente grâce à tes formidables qualités relationnelles qui te permettent d'attirer, d'orienter les clients et de les fidéliser.
- Tu seras responsable de l'organisation sans faille : gestion des stocks, de la caisse, de la qualité du service proposé.
- Tu manageras une équipe et tu les accompagneras au quotidien dans l'amélioration de leurs performances.
- Tu seras chargé(e) de la gestion RH de ton équipe : définition des plannings, congés, entretiens d'évaluation.
- Ta force de proposition et ton esprit d'initiative te permettront de mener ton point de vente à la 1ère place du réseau.
- Tu trouveras des solutions aux litiges clients avec agilité.

Poste basé à NOISY-LE-GRAND, en CDI 35 heures.

Salaire de 2000 Euros mensuel + variable (Max 900 Euros).

Dans le cadre de sa politique diversité, Job Link étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles des personnes en situation de handicap.

ok

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée 

## Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Voir toutes les recherches ▾



**JOB**

201

Job Link

# Responsable Corner Noisy-Le-Grand H/F

Noisy-le-Grand - 93

CDI

Temps de trajet : 58min

Je postule



rute un Responsable corner pour son client

## Job Link

 Sièges : Marseille - 13 (siège)

 Recrutement - Placement - Conseils RH

e à tes formidables qualités relationnelles  
les clients et de les fidéliser.

on sans faille : gestion des stocks, de la  
ié.

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#)



ccompagneras au quotidien dans

l'amélioration de leurs performances.

- Tu seras chargé(e) de la gestion RH de ton équipe : définition des plannings, congés, entretiens d'évaluation.

- Ta force de proposition et ton esprit d'initiative te permettront de mener ton point de vente à la 1ère place du réseau.

- Tu trouveras des solutions aux litiges clients avec agilité.

Poste basé à NOISY-LE-GRAND, en CDI 35 heures.

Salaire de 2000 Euros mensuel + variable (Max 900 Euros).

Dans le cadre de sa politique diversité, Job Link étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles des personnes en situation de handicap.

## Vous êtes ...

### TON PROFIL

Tu es passionné.e par le nouvelles technologies et le secteur du multimédia

Tu as une expérience en tant que réparateur.rice ou tu t'y connais tellement bien qu'avec une formation tu seras le MacGyver des smartphones :D

Tu es dynamique, autonome et rigoureux.se

Tu aimes aider tes clients et les voir repartir avec le sourire grâce à ta positive attitude !

## En résumé ...

POSTE :

Responsable Corner Noisy-Le-Grand H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :

Services aux Entreprises

LOCALITÉ :

Noisy-le-Grand - 93

TYPE DE CONTRAT :

CDI

NIVEAU D'ÉTUDES :

Bac +2, Bac +3, Bac +4

SALAIRE :

Non renseigné

Publiée le 21/09/2021 . Réf : 20152

## Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

### Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Continuer

En cliquant sur Continuer, vous acceptez [les CGU](#) et [celles de notre client](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) et [celle de notre client](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

## Offres similaires

Responsable Boutique - Darjeeling Paris  
Beaugrenelle H/F

Groupe Chantelle

📄 CDI 📍 Paris - 75

E-Store Manager H/F

Wonderbox

📄 CDI 📍 Paris - 75

## Recherches similaires

Emploi Responsable boutique

Emploi Distribution

Emploi Saint-Denis

Emploi Montreuil

Emploi Saint-Ouen

Emploi Bobigny

Emploi Pantin

Emploi Villepinte

◀ Retour à la liste

Accueil > Offre Emploi > Offre Emploi Île-de-France > Offre Emploi Seine-Saint-Denis  
> Offre Emploi Noisy-le-Grand > Offre Emploi Responsable boutique Noisy-le-Grand  
> Offre Emploi Responsable Corner Noisy-Le-Grand H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK



L'EMPLOI



L'ENTREPRISE



LES APPS



Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

201

Suivez-nous sur



© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

# Attaché(e) commercial(e) terrain BtoB H/F

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

e02

Publié le 23 septembre 2021 - offre n° 2262455

Vous avez envie de vivre une expérience dans un groupe international de plus de 108 000 personnes ? Et si vous rejoigniez une équipe travaillant dans le secteur de l'innovation numérique et la transformation digitale ? Rejoindre Ricoh, c'est pénétrer dans un univers où avoir des idées innovantes et être un leader mondial sur le marché des solutions technologiques sont une seconde nature. En tant que fournisseur de technologie mondial, nous avons répondu à l'évolution des demandes sur le lieu de travail et fournissons désormais une gamme complète de solutions dans différents segments d'activité (solutions bureautiques, services IT, solutions de communication visuelle, services applicatifs, sauvegarde, ECM etc.)

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

 Salaire : Annuel de 40000,00 Euros i<sub>2</sub> 1/2  
45000,00 Euros

Nous recherchons des talents commerciaux pour intégrer notre agence étant également le siège social, basée à Rungis (94150) et pour diffuser les offres Ricoh en produits, services et solutions auprès de nos prospects et clients !

Sous la direction d'un(e) responsable commercial(e), vous serez amené(e) à visiter, développer et fidéliser un portefeuille de clients PME- PMI et prospects actuellement sur le secteur du 93.

Vos missions :

- &bull; Gérer et développer un portefeuille de clients existants sur votre secteur géographique
- &bull; Accompagner et conseiller vos clients / prospects dans l'étude de leurs besoins par une approche commerciale autour des solutions globales technologiques ;
- &bull; Démarcher un portefeuille de prospects via des actions de développement commercial pertinentes ;
- &bull; Travailler en synergie avec les différents experts métiers de l'entreprise pour proposer une offre de service personnalisée, la plus complète et la plus adaptée ;
- &bull; Convaincre vos interlocuteurs que vous êtes le bon partenaire ;
- &bull; Négocier et valider les contrats ;
- &bull; Avec l'appui des équipes après-vente, assurer le suivi de la bonne exécution des contrats afin de maximiser la satisfaction client ;
- &bull; Suivre l'activité de votre portefeuille à travers notre outil CRM

OK

Les compétences attendues :

- &bull; Maîtrise des produits et services commercialisés
  - &bull; Maîtrise des techniques de vente et de financement
  - &bull; Avoir le sens du service client
  - &bull; Se comporter dans l'objectif de la satisfaction client
  - &bull; Faire preuve de persévérance, de régularité et de créativité
  - &bull; Développer d'excellentes qualités relationnelles
- Après une formation concrète de plusieurs semaines dispensée par notre Sales Académie et entouré(e) des équipes supports expertes dans leur domaine (commerciale, technique et marketing), vous deviendrez un(e) des ambassadeurs de la marque Ricoh sur votre secteur géographique.

Quel profil recherchons-nous ?

- &bull; Un talent : une personne engagée, passionnée, autonome, créative et rigoureuse. Vous disposez d'une bonne culture informatique et êtes à la recherche de nouveaux défis ;
  - &bull; Une formation commerciale supérieur (bac à bac +2), vous justifiez d'au moins 2 ans d'expérience commerciale réussie dans la vente de services en BtoB. Votre talent commercial associé à votre rigueur et votre organisation vous aideront à obtenir des résultats rapidement. Vous faites preuve d'un tempérament de conquête, d'un esprit de vente qui est associé à un intérêt dans le domaine des nouvelles technologies alors. Rejoignez nos équipes !
- Nous vous proposons :

- &bull; Statut cadre, rémunération fixe + variable (non plafonné) et challenges commerciaux
- &bull; Véhicule avec utilisation privative + carte essence (permis indispensable)

- &bull; Smartphone + Ordinateur ou tablette avec un accès VPN

&bull; Mutuelle d'entreprise + Prévoyance + Comité d'entreprise

&bull; 5 semaines de congés payés et des RTT

&bull; Mise à disposition d'un compte épargne temps

&bull; Plan d'Épargne pour la Retraite Collectif (PERCO)

&bull; Mesures d'accompagnement à la mobilité géographique

Nous sommes "Handi-Friendly" ! Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.

202

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 6 An(s) 

## Informations complémentaires

- Qualification : Cadre

Métier, Mots clés

Région, département, ville, CP

**RECHERCHER**

284 233 offres d'emploi actuellement sur le site

[Recherche avancée »](#)

« [Retour à la liste](#) / Offre d'emploi : Attaché(e) commercial(e) terrain BtoB H/F (Ricoh France)

**Résumé de l'offre**

Offre d'emploi du : 23/09/2021

Type de contrat : CDI

Rémunération : de 40 000 à 45 000 €

Expérience : 6 à 10 ans

Référence : 653-  
BMQj09ZelEnxoRLO-Attache-  
e-commercial-e-terrain-BtoB-  
HF

**Postuler**

# Attaché(e) commercial(e) terrain BtoB H/F

202

Recruteur : Ricoh France

**Postuler  
à cette offre**

**Description du poste**

Vous avez envie de vivre une expérience dans un groupe international de plus de 108 000 personnes ? Et si vous rejoigniez une équipe travaillant dans le secteur de l'innovation numérique et la transformation digitale ?

**Outils candidats**

[Enregistrer cette offre](#)

[Envoyer à un ami](#)

[Imprimer cette offre](#)

[Nos conseils carrière](#)

Rejoindre Ricoh, c'est pénétrer dans un univers où avoir des idées innovantes et être un leader mondial sur le marché des solutions technologiques sont une seconde nature. En tant que fournisseur de technologie mondial, nous avons répondu à l'évolution des demandes sur le lieu de travail et fournissons désormais une gamme complète de solutions dans différents segments d'activité (solutions bureautiques, services IT, solutions de communication visuelle, services applicatifs, sauvegarde, ECM etc...)

Nous recherchons des talents commerciaux pour intégrer notre agence étant également le siège social, basée à Rungis (94150) et pour diffuser les offres Ricoh en produits, services et solutions auprès de nos prospects et clients !

Sous la direction d'un(e) responsable commercial(e), vous serez amené(e) à visiter, développer et fidéliser un portefeuille de clients PME- PMI et prospects actuellement sur le secteur du 93.

Vos missions :

- Gérer et développer un portefeuille de clients existants sur votre secteur géographique
- Accompagner et conseiller vos clients / prospects dans l'étude de leurs besoins par une approche commerciale autour des solutions globales technologiques ;
- Démarcher un portefeuille de prospects via des actions de développement commercial pertinentes ;
- Travailler en synergie avec les différents experts métiers de l'entreprise pour proposer une offre de service personnalisée, la plus complète et la plus adaptée ;
- Convaincre vos interlocuteurs que vous êtes le bon partenaire ;
- Négocier et valider les contrats ;
- Avec l'appui des équipes après-vente, assurer le suivi de la bonne exécution des contrats afin de maximiser la satisfaction client ;
- Suivre l'activité de votre portefeuille à travers notre outil CRM

Les compétences attendues :

- Maîtrise des produits et services commercialisés
- Maîtrise des techniques de vente et de financement
- Avoir le sens du service client
- Se comporter dans l'objectif de la satisfaction client
- Faire preuve de persévérance, de régularité et de créativité
- Développer d'excellentes qualités relationnelles

Après une formation concrète de plusieurs semaines dispensée par notre Sales Académie et

entouré(e) des équipes supports expertes dans leur domaine (commerciale, technique et marketing), vous deviendrez un(e) des ambassadeurs de la marque Ricoh sur votre secteur géographique.

202

Quel profil recherchons-nous ?

• Un talent : une personne engagée, passionnée, autonome, créative et rigoureuse. Vous disposez d'une bonne culture informatique et êtes à la recherche de nouveaux défis ;

• Une formation commerciale supérieur (bac à bac +2), vous justifiez d'au moins 2 ans d'expérience commerciale réussie dans la vente de services en BtoB.

Votre talent commercial associé à votre rigueur et votre organisation vous aideront à obtenir des résultats rapidement. Vous faites preuve d'un tempérament de conquête, d'un esprit de vente qui est associé à un intérêt dans le domaine des nouvelles technologies alors... Rejoignez nos équipes !

Nous vous proposons :

• Statut cadre, rémunération fixe + variable (non plafonné) et challenges commerciaux

• Véhicule avec utilisation privative + carte essence (permis indispensable)

• Smartphone + Ordinateur ou tablette avec un accès VPN

• Locaux et cadre de travail modernes et collaboratifs

• Mutuelle d'entreprise + Prévoyance + Comité d'entreprise

• 5 semaines de congés payés et des RTT

• Mise à disposition d'un compte épargne temps

• Plan d'Épargne pour la Retraite Collectif (PERCO)

• Mesures d'accompagnement à la mobilité géographique

Nous sommes "Handi-Friendly ! Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.

[Postuler à cette offre](#)

[Voir des offres similaires »](#)

[Qui sommes-nous ?](#)

[Aide](#)

[Partenaires](#)

[Contactez-nous](#)

[Emploi](#) - [Recherche emploi](#) - [CV et candidature](#) - [Offre emploi par critères](#) - [Offres d'emploi par carte](#) - [Guide emploi](#) - [Formation](#) - [Recrutement](#) - [Annuaire des recruteurs](#) - [Consentement](#) - [Cookies](#)

**Autres chaînes ParuVendu :** [Immobilier](#) - [Voiture occasion](#) - [Moto](#) - [Mon Debarras](#) - [Location vacances](#) - [Animaux](#) - [Affaires de pros](#) - [Services](#)

CarriereOnline appartient au réseau ParuVendu



# Manager de rayons pgc (H/F)

203

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 23 septembre 2021 - offre n° 2238334

Nous recherchons un Manager de Rayons PGC (Produit Grande Consommation) F H pour notre Supermarché de Noisy-le-Grand.

En détails, ça donne quoi ?

Vous managez et développez votre équipe. En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale ! Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien.

Vous garantisiez la bonne tenue des rayons. Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising.

Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients. Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients ! Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garantisiez une expérience client réussie !

Vous suivez vos indicateurs de performance. CA, marge, stocks... n'auront plus de secrets pour vous ! Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix.

Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seul.e ! Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion... Autant d'atouts pour accomplir votre mission !

Contrat : CDI Votre profil ? Vous êtes un jeune diplômé de formation Bac+3 en commerce gestion management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ! ;)

L'essentiel ? Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous !

Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes ! Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets.

Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures.



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 2 An(s) 

### Formation

Bac+3, Bac+4 ou équivalents commerce

## Entreprise

### Auchan Retail France

*Avec Auchan, révélez vos talents...*

*Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au c ur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.*

*Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients. ~\$...*

203

BLOG CANDIDATS

Poste, société, contrat...

Ville, code postal, département, région...

REC

ESPACE RECRUTEUR



**Manager de rayons PGC F/H**  
**Noisy-le-Grand (93160), Seine-Saint-Denis (93), Île-de-France**  
 Date : 22/09/2021 - Réf : AUC25778-36674792

**POSTULER À CETTE OFFRE**

Contrat : CDI Niveau d'études : Bac+3 Expérience : Junior (2 à 4 ans)

**PRESENTATION DE LA SOCIETE**

Avec Auchan, révélez vos talents...

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au cœur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients.

Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.

**DESCRIPTION DU POSTE**

Nous recherchons un Manager de Rayons PGC (Produit Grande Consommation) F/H pour notre Supermarché de Noisy-le-Grand.

En détails, ça donne quoi ?

Vous managez et développez votre équipe. En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale ! Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien.

Vous garantes la bonne tenue des rayons. Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising.

Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients. Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients ! Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garantes une expérience client réussie !

Vous suivez vos indicateurs de performance. CA, marge, stocks... n'auront plus de secrets pour vous ! Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix.

Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seul.e ! Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion... Autant d'atouts pour accomplir votre mission !

Contrat : CDI

**PROFIL RECHERCHE**

Votre profil ? Vous êtes un(e) jeune diplômé(e) de formation Bac+3 en commerce / gestion / management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ! ;)

L'essentiel ? Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous !

Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes !

Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets.

Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures.

Localisation : Noisy-le-Grand (93160)

**POSTULER À CETTE OFFRE**

**INFORMATIONS SECURISEES**



Conformément aux articles 26 et 27 de la loi Informatique et Libertés du 6 janvier 1978, vous disposez d'un droit d'opposition, d'accès et de rectification aux données personnelles vous concernant, qui pourront être communiquées à des tiers. Ces informations vous concernant étant confidentielles, Distrijob s'engage à les protéger. Pour en savoir plus sur la confidentialité et la protection des données que vous nous communiquez, consultez la charte de confidentialité.

**Emplois similaires :**

**Manager de rayons PGC F/H**

CDI

Aubervilliers (93300), Seine-Saint-Denis (93), Île-de-France - Emploi Auchan Retail France - 22/09/2021

Nous recherchons un Manager de Rayons PGC (Produit Grande Consommation) F/H pour notre Supermarché d'Aubervilliers. En détails, ça donne quoi ? Vous managez et ...

**Manager de rayons Frais ou PGC F/H**

CDI

Montfermeil (93370), Seine-Saint-Denis (93), Île-de-France - Emploi Auchan Retail France - 22/09/2021

Nous recherchons un Manager de Rayons Frais ou PGC (Produit Grande Consommation) F/H pour notre Supermarché de Montfermeil. En détails, ça donne quoi ? Vous man...

DEPOSER UN CV TROUVER UN EMPLOI PORTRAITS D'ENTREPRISES SE CONNECTER

nous recherchons un manager de rayons PGC (pour grande consommation) F/H pour notre site de Noisy-le-Sec. En détails, ça donne quoi ? Vous ma...

BLOG CANDIDATS

ESPACE RECRUTEUR

203

Copyright 2000-2021 Distrijob

# Chargé d'assistance trilingue (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 23 septembre 2021 - offre n° 2238268

204

Nous recherchons pour l'un de nos clients, compagnie d'assurances, plusieurs profils Chargés d'Assistance Trilingue H F pour le pôle Voyages. Les postes sont à pourvoir en CDI à Noisy-le-Grand (93). Prise de poste immédiate pour un CDI.

Vous parlez français, anglais et une troisième langue, italien ou allemand ?

Intégré au sein d'une super équipe de 56 chargés d'assistance, vous êtes le premier interlocuteur des assurés en difficulté en France ou à l'étranger.

Vous les aidez quelle que soit leur situation médicale dans 197 pays dans le monde : rapatriement, prise en charge médicale ou de frais médicaux, renseignements sur les garanties des contrats...

Vous ne connaissez aucune routine car chaque situation et chaque interlocuteur sont différents.

- Renseignement et assistance auprès des clients
- Proposition de solutions en adéquation avec la demande
- Organisation de prestations diverses (assistance médicale, rapatriement, etc.)
- Suivi de dossiers clients

Cette liste est non exhaustive.

Travail 4 jours semaine (du lundi au dimanche) avec amplitude horaire de 7h à 23h38 (selon planning).

Fixe 26 000 € bruts annuel + Heures majorées week-end et jours fériés



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Entreprise

ok

MS GROUP

909

DEPOSER UN CV TROUVER UN EMPLOI

SE C

PORTRAITS D'ENTREPRISES BLOG CANDIDATS

Ville, code postal, département, région...

ESPACE RI  
RECT



**CHARGÉ D'ASSISTANCE TRILINGUE H/F**  
**Noisy-le-Grand (93160), Seine-Saint-Denis (93), Île-de-France**  
Date : 22/09/2021 - Réf : 1131

POSTULER À CETTE OFFRE

Contrat : CDI

Nous recherchons pour l'un de nos clients, compagnie d'assurances, plusieurs profils Chargés d'Assistance Trilingue H/F pour le pôle Voyages. Les postes sont à pourvoir en CDI à Noisy-le-Grand (93). Prise de poste immédiate pour un CDI.

Vous parlez français, anglais et une troisième langue, italien ou allemand ?

Intégré(e) au sein d'une super équipe de 56 chargé(e)s d'assistance, vous êtes le premier interlocuteur des assurés en difficulté en France ou à l'étranger.

Vous les aidez quelle que soit leur situation médicale dans 197 pays dans le monde : rapatriement, prise en charge médicale ou de frais médicaux, renseignements sur les garanties des contrats...

Vous ne connaissez aucune routine car chaque situation et chaque interlocuteur sont différents.

- Renseignement et assistance auprès des clients
- Proposition de solutions en adéquation avec la demande
- Organisation de prestations diverses (assistance médicale, rapatriement, etc.)
- Suivi de dossiers clients

Cette liste est non exhaustive.

Travail 4 jours /semaine (du lundi au dimanche) avec amplitude horaire de 7h à 23h38 (selon planning).

Fixe 26 000 € bruts annuel + Heures majorées week-end et jours fériés

Localisation : Noisy-le-Grand (93160)

POSTULER À CETTE OFFRE

INFORMATIONS SECURISEES



Conformément aux articles 26 et 27 de la loi Informatique et Libertés du 6 janvier 1978, vous disposez d'un droit d'opposition, d'accès et de rectification aux données personnelles vous concernant, qui pourront être communiquées à des tiers. Ces informations vous concernant étant confidentielles, Clicandtour s'engage à les protéger. Pour en savoir plus sur la confidentialité et la protection des données que vous nous communiquez, consultez la charte de confidentialité.

Emplois similaires :

Nous n'avons pas trouvé d'offres similaires pour le moment

Copyright 2008-2021 Clicandtour

Aide

# Manager de rayons frais ou pgc (H/F)

205

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 23 septembre 2021 - offre n° 2237545

Enseigne : AUCHAN SUPERMARCHÉ

Nous recherchons un Manager de Rayons PGC (Produit Grande Consommation) F.H pour notre Supermarché de Noisy-le-Grand.

En détails, ça donne quoi ?

Vous managez et développez votre équipe. En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale ! Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien.

Vous garantissez la bonne tenue des rayons. Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising.

Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients. Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients ! Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garantissez une expérience client réussie !

Vous suivez vos indicateurs de performance. CA, marge, stocks n'auront plus de secrets pour vous ! Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix.

Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seul.e ! Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion. Autant d'atouts pour accomplir votre mission !

Type de contrat : CDI

Durée hebdomadaire : Temps complet

Rémunération fixe : 25 à 30 k€ an

Rémunération annuelle - A partir de 28 000 € jusqu'à 30 000 € Votre profil ? Vous êtes un jeune diplômé de formation Bac+3 en commerce gestion management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ! ;)

L'essentiel ? Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous !



Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

OK

### Expérience

Expérience exigée de 2 An(s) 

### Formation

Bac+3, Bac+4 ou équivalents commerce

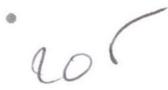
## Entreprise

### Auchan Retail France

Avec Auchan, révélez vos talents...

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au cœur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients.



BLOG CANDIDATS

Poste, société, contrat...

Ville, code postal, département, région...

ESPACE RECRUTEUR

REC



**Manager de rayons Frais ou PGC F/H**  
**Noisy-le-Grand (93160), Seine-Saint-Denis (93), Île-de-France**

Date : 22/09/2021 - Réf : AUC25778

**POSTULER À CETTE OFFRE**

Contrat : CDI Niveau d'études : Bac+3 Expérience : Junior (2 à 4 ans)

**PRESENTATION DE LA SOCIETE**

**Avec Auchan, révélez vos talents...**

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au cœur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients. Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.

**DESCRIPTION DU POSTE**

Enseigne : AUCHAN SUPERMARCHE

Nous recherchons un **Manager de Rayons PGC** (Produit Grande Consommation) F/H pour notre **Supermarché de Noisy-le-Grand**.

En détails, ça donne quoi ?

- **Vous managez et développez votre équipe.** En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale ! Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien.
- **Vous garantissez la bonne tenue des rayons.** Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising.
- **Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients.** Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients ! Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garantissez une expérience client réussie !
- **Vous suivez vos indicateurs de performance.** CA, marge, stocks n'auront plus de secrets pour vous ! Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix.

Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seul.e ! Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion Autant d'atouts pour accomplir votre mission !

Type de contrat : CDI

Durée hebdomadaire : Temps complet

Rémunération fixe : 25 à 30 k€ / an

Rémunération annuelle - A partir de 28 000 € jusqu'à 30 000 €

**PROFIL RECHERCHE**

**Votre profil ?** Vous êtes un(e) jeune diplômé(e) de formation Bac+3 en commerce / gestion / management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ! ;)

**L'essentiel ?** Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous !

Localisation : Noisy-le-Grand (93160)

**POSTULER À CETTE OFFRE**

**INFORMATIONS SECURISEES**



Conformément aux articles 26 et 27 de la loi Informatique et Libertés du 6 janvier 1978, vous disposez d'un droit d'opposition, d'accès et de rectification aux données personnelles vous concernant, qui pourront être communiquées à des tiers. Ces informations vous concernant étant confidentielles, Distrijob s'engage à les protéger. Pour en savoir plus sur la confidentialité et la protection des données que vous nous communiquez, consultez la charte de confidentialité.

**Emplois similaires :**

**Manager de rayons Frais ou PGC F/H**

CDI

Montfermeil (93370), Seine-Saint-Denis (93), Île-de-France - Emploi Auchan Retail France - 22/09/2021

Enseigne : AUCHAN SUPERMARCHE Nous recherchons un **Manager de Rayons Frais ou PGC** (Produit Grande Consommation) F/H pour notre Supermarché de Montfermeil . En dé...



DEPOSER UN CV TROUVER UN EMPLOI PORTRAITS D'ENTREPRISES SE CONNECTER

Enseigne : AUCHAN SUPERMARCHÉ Nous recherchons un Manager de Rayons Frais F/H pour notre Supermarché Romainville . En détails, ça donne quoi ? Vous managez e...

BLOG CANDIDATS

ESPACE RECRUTEUR

**Manager de rayons PGC F/H**

C

*Aubervilliers (93300), Seine-Saint-Denis (93), Île-de-France - Emploi Auchan Retail France - 20/09/2021*

Enseigne : AUCHAN SUPERMARCHÉ Nous recherchons un Manager de Rayons PGC (Produit Grande Consommation) F/H pour notre Supermarché d'Aubervilliers . En détails, ç...

Copyright 2000-2021 Distrijob

# Chef de rayon produits non alimentaires (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 23 septembre 2021 - offre n° 2234818

906

## Description du poste :

Nous recherchons un Manager de Rayons PGC (Produit Grande Consommation) F/H pour notre Supermarché de Noisy-le-Grand.



Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

### En détails, ça donne quoi ?

\* Vous managez et développez votre équipe. En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale ! Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien.

\* Vous garantissez la bonne tenue des rayons. Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising.

\* Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients. Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients ! Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garantissez une expérience client réussie !

\* Vous suivez vos indicateurs de performance. CA, marge, stocks n'auront plus de secrets pour vous ! Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix.

Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seul.e ! Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion. Autant d'atouts pour accomplir votre mission !

### Description du profil :

Votre profil ? Vous êtes un(e) jeune diplômé(e) de formation Bac+3 en commerce / gestion / management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ! ;)

L'essentiel ? Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous !

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s) 

### Formation

Bac+3, Bac+4 ou équivalents commerce

incohérence  
expérience



206



## Manager de rayons Frais ou PGC F/H

Publiée il y a 18 jours ⚡ Candidature facile

### Critères de l'offre

Métiers :

Manager de rayon (H/F)

Expérience min :

1 à 2 ans

Secteur :

Distribution & Commerce de détail

Diplômes :

Bac+3

Lieux :

Noisy-le-Grand (93)

Conditions :

CDI Temps Plein

### L'entreprise : Auchan Retail France

#### Avec Auchan, révélez vos talents...

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au cœur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients.

Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.

[Voir toutes les offres d'Auchan Retail France](#)

### Description du poste

Nous recherchons un **Manager de Rayons PGC** (Produit Grande Consommation) F/H pour notre **Supermarché de Noisy-le-Grand**.

En détails, ça donne quoi ?

- **Vous managez et développez votre équipe.** En véritable leader, vous fédérez vos collaborateurs autour du projet magasin, le tout dans une ambiance conviviale ! Pour cela, vous informez, animez et donnez du sens à votre équipe au quotidien.
- **Vous garanzissez la bonne tenue des rayons.** Vous organisez et contrôlez l'approvisionnement, dans le respect des règles d'hygiène et de la réglementation commerciale. Vous animez vos rayons : plan d'occupation, théâtralisation, mise en oeuvre de la politique merchandising.
- **Vous êtes l'interlocuteur privilégié de vos clients.** Vous aimez conseiller et satisfaire vos clients ! Pour cela, vous assurez l'excellence opérationnelle au quotidien et répondez à leurs attentes. En somme, vous garanzissez une expérience client réussie !

- **Vous suivez vos indicateurs de performance.** CA, marge, stocks n'auront plus de secrets pour vous ! Vous êtes garant.e des résultats de votre secteur et de l'atteinte des objectifs. Vous êtes en veille constante sur l'offre et les prix.

Pour atteindre vos objectifs, vous ne serez pas seul.e ! Directement rattaché.e au Directeur du magasin, vous aurez de nombreux interlocuteurs sur qui vous pourrez vous appuyer : services marketing, ressources humaines, contrôle de gestion Autant d'atouts pour accomplir votre mission !

## Description du profil

**Votre profil ?** Vous êtes un(e) jeune diplômé(e) de formation Bac+3 en commerce / gestion / management ou vous disposez d'une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilités similaires, on achète ! ;)

**L'essentiel ?** Comprendre les attentes de vos clients et vous y adapter, insuffler une dynamique positive et un enthousiasme à vos équipes afin de relever les défis qui se présentent à vous !

## Salaire et avantages

25 à 30 k€ / an

**Référence :** AUC25778

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Manager de rayon](#) > [Manager de rayon - Île-de-France](#) > [Manager de rayon - Seine-Saint-Denis](#) > [Manager de rayon - Noisy-le-Grand](#) > [Manager de rayons Frais ou PGC F/H](#)

# Téléconseiller / Téléconseillère (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 23 septembre 2021 - offre n° 2223968

Embarquez avec Start People...

CDI, CDD ou Intérim, quel que soit le secteur d'activité, Start People vous accompagne dans votre recherche d'emploi. Nos équipes, réparties au sein de 220 agences à travers la France, sont dans les starting blocks pour décrocher les missions qu'il vous faut tout en privilégiant des relations professionnelles et humaines.

Notre agence STARTPEOPLE PARIS TERTIAIRE recherche pour son client : un acteur majeur du secteur bancaire des TELECONSEILLERS BANCAIRES (H/F).

POSTE :

TELECONSEILLER BANCAIRE (H/F)

En qualité de conseiller bancaire à distance (H/F), votre rôle portera sur l'assistance à la clientèle pour toute opération nécessitant l'appui d'une expertise technique. Au sein de cette direction, vos missions seront les suivantes: - Accompagner les utilisateurs des services digitaux du groupe bancaire dans une campagne de mise à jour de leur application LCL (iOS et Android)- Appliquer les règles d'authentification et respecter les procédures pour contribuer à la sécurité des échanges et des opérations.

- Accueillir au téléphone les clients du réseau Entreprises et du réseau Pro, leur répondre dans les standards de qualité LCL et le respect des règles et pratiques des Services Après-Vente (SAV) ; - Ecouter, détecter, analyser les besoins et répondre aux attentes exprimées portant sur des questions relevant notamment d'ordre technique pour les applicatifs digitaux utilisés par les clients.

- Accompagner les utilisateurs des services digitaux LCL dans une campagne de mise à jour de leur application LCL (iOS et Android)

PROFIL :

Titulaire d'un BAC + 2/3

Expérience plate forme téléphonique souhaitée

Appétence aux outils digitaux

Sens du service et de la relation et satisfaction de l'écoute et de l'analyse

Aisance au téléphone

Mission renouvelable



Mission intérimaire - 2  
Mois  
Contrat travail



Salaire : Annuel de  
26000,00 Euros i 1/2  
26000,00 Euros

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s) 

contrat mentions contradictoire

## Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

## Entreprise

### Start People



207

## TELECONSEILLER BANCAIRE (H/F)

Postuler

♥ Ajouter au favoris

♂  
 (http://ww  
 in /shareit  
 (http://www.dink  
 (http://www.dink  
 f /home?state=594706943  
 (https://www.4628%20-4625!  
 /sharer(hf)20https://www.stc  
 //www.startpeople.fr/peop  
 /offre- /offre- /offre- emploi  
 emploiemploiemploi/noisy\_le\_  
 /noisy\_le\_grand/emploi/telecom  
 /teleco.../telecom/9037677  
 Partager sur /9037677/9037677=Offre

### Description du poste

En qualité de conseiller bancaire à distance (H/F), votre rôle portera sur l'assistance à la clientèle pour toute opération nécessitant l'appui d'une expertise technique.

Au sein de cette direction, vos missions seront les suivantes:

- Accompagner les utilisateurs des services digitaux du groupe bancaire dans une campagne de mise à jour de leur application LCL (iOS et Android)
- Appliquer les règles d'authentification et respecter les procédures pour contribuer à la sécurité des échanges et des opérations.
- Accueillir au téléphone les clients du réseau Entreprises et du réseau Pro , leur répondre dans les standards de qualité LCL et le respect des règles et pratiques des Services Après-Vente (SAV) ;
- Ecouter, détecter, analyser les besoins et répondre aux attentes exprimées portant sur des questions relevant notamment d'ordre technique pour les applicatifs digitaux utilisés par les clients.
- Accompagner les utilisateurs des services digitaux LCL dans une campagne de mise à jour de leur application LCL (iOS et Android)

### Profil recherché

Nous utilisons des cookies sur ce site pour améliorer votre expérience d'utilisateur.  
 En cliquant sur un lien de cette page, vous nous donnez votre consentement de définir des cookies. **Plus d'infos**  
 Titulaire d'un BAC + 2/3 (<http://startpeople.fr/mentions-legales/>). Vous pouvez bloquer les cookies en : [cliquant ici](#). **Oui, je suis d'accord**

Expérience plate forme téléphonique souhaitée



Sens du service et de la relation et satisfaction de l'écoute et de l'analyse

Aisance au téléphone

Mission renouvelable

[Retour aux offres \(/offres-emploi\)](#)

**Postuler**

Localisation

**NOISY LE GRAND (93)**

Publiée le

**21/09/2021**

Secteur

**SERVICES**

Expérience

**1-2 ans**

Contrat

**Intérim • 2 mois**

Rémunération

**26000.00€ / an**

Votre agence

**Start People PARIS TERTIAIRE**

**(/agence/070/paris-tertiaire)**

N° de l'offre

**9037677**

**Postuler**

## Candidats

[Mon compte \(/user/login\)](#)

[L'intérim chez Start People \(/espace-candidat\)](#)

[Offres d'emploi \(/offres-emploi\)](#)

## Entreprises

[Pourquoi choisir Start People \(/espace-entreprise\)](#)

Nos offres de services Nous utilisons des cookies sur ce site pour améliorer votre expérience d'utilisateur.  
En cliquant sur un lien de cette page, vous nous donnez votre consentement de définir des cookies. **Plus d'infos**  
(<http://startpeople.fr/mentions-legales/>). Vous pouvez bloquer les cookies en : [cliquant ici](#). **Oui, je suis d'accord**



# CONSEILLER DE VENTE MEUBLES H/F

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 21 septembre 2021 - offre n° 2125732

208

CDI

çamatchtreno  Avantages & primes importantes  Une formation technique et une intégration personnalisée  Une société reconnue au niveau national

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée 

incohérence  
expérience



208



Bonjour ! 🙌

Patiencez un instant pour que je trouve la description de ce poste...

## CONSEILLER DE VENTE MEUBLES H/F

Lieu:

**Noisy-le-Grand**

Entreprise:

**Work&You**

### Description:

#çamatchentrenous

- Avantages & primes importantes
- Une formation technique et une intégration personnalisée
- Une société reconnue au niveau national



Voulez-vous postuler à cette offre ?

CHOISISSEZ UNE OPTION

**Oui, Postuler maintenant**

# Responsable de boutique H/F

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

209

Actualisé le 05 octobre 2021 - offre n° 2109426

Lynx RH recherche pour l'un de ses clients, entreprise de réparation de smartphone, un Responsable de Boutique H/F en CDI.



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

**Vos missions**Dans le cadre de son développement, vous accompagnerez la structure sur les missions suivantes:Après deux semaines d'accompagnement par ses formateurs internes pour vous permettre de vous familiariser avec les process, l'organisation et les méthodes de réparation (formation pratique et théorique en elearning et en présentiel), vous vous verrez confier la gestion globale de votre point de vente, situé au coeur de Paris.

Vous animerez votre point de vente grâce à vos formidables qualités relationnelles qui vous permettent d'attirer, d'orienter les clients et de les fidéliser. Vous serez responsable de l'organisation sans faille : gestion des stocks, de la caisse, de la qualité du service proposé.Vous managez une équipe composée d'un ou deux collaborateurs et vous les accompagnerez au quotidien dans l'amélioration de leurs performances.Vos solides compétences techniques vous permettront de diagnostiquer, de réparer tout type de panne, au même titre que votre équipe.Vous serez chargé(e) de la gestion RH de votre équipe : définition des plannings, congés, entretiens d'évaluation.Vous résoudrez avec talent les éventuels litiges et réclamations clients.Votre force de proposition et votre esprit d'initiative vous permettront de mener votre point de vente à la 1ère place du réseau ! Ambassadeur de la marque, vous participerez activement à l'amélioration continue de l'image et des process de la marque.

Salaire 2000 euros brut mensuel + part variable sur objectifs pouvant atteindre les 920 euros brutsStatut : Cadre forfait jours

**Pré-requis**Compétences :LeadershipSens de l'organisationAnticipationRigueurEmpathieAutonomieTechniques de venteSens du résultatCapacité d'analyse et de synthèsePédagogie

**Profil recherché**Animé.e par l'univers des nouvelles technologies, vous avez très envie d'intégrer une entreprise en hyper croissance et participer au développement d'un concept innovant et ambitieux.Vous avez idéalement déjà eu l'opportunité de manager de façon autonome un point de vente et/ou une équipe. Autonome et rigoureux.se vous aimez le challenge et vous dépasser au quotidien. On dit de vous que vous êtes un.e super Manager, bienveillant.e, intègre et à l'écoute des gens qui l'entourent.Vos qualités professionnelles vous permettront d'accompagner votre équipe afin de les monter en compétences sur les techniques de vente et les techniques de réparation.Si vous avez des mains de fées et que vous adorez jouer au Mécano et à la Marchande enfant (ok, même adulte).Si vous aimez les gens et que vous appréciez parler à tout le monde (presque) tout le temps.Si vous prenez soin de votre smartphone comme d'un membre de ta famille.

Informations complémentairesType de contrat : CDI

Temps de travail : Temps pleinSalaire : 2000 € - 3000 € par mois

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Entreprise

### Lynx Rh

Lynx RH : Recrutement spécialisé en CDI, CDD et intérim de profils Bac+2 à Bac+5 en fonctions supports, informatique et ingénierie. Offres d'emploi.

## Description du profil

Pré-requis

### Compétences :

- Leadership
- Sens de l'organisation
- Anticipation
- Rigueur
- Empathie
- Autonomie
- Techniques de vente
- Sens du résultat
- Capacité d'analyse et de synthèse
- Pédagogie

Profil recherché

Animé.e par l'univers des nouvelles technologies, vous avez très envie d'intégrer une entreprise en hyper croissance et participer au développement d'un concept innovant et ambitieux.

Vous avez idéalement déjà eu l'opportunité de manager de façon autonome un point de vente et/ou une équipe.

- Autonome et rigoureux.se vous aimez le challenge et vous dépasser au quotidien.
- On dit de vous que vous êtes un.e super Manager, bienveillant.e, intègre et à l'écoute des gens qui l'entourent.
- Vos qualités professionnelles vous permettront d'accompagner votre équipe afin de les monter en compétences sur les techniques de vente et les techniques de réparation.
- Si vous avez des mains de fées et que vous adorez jouer au Mécano et à la Marchande enfant (ok, même adulte).
- Si vous aimez les gens et que vous appréciez parler à tout le monde (presque) tout le temps.
- Si vous prenez soin de votre smartphone comme d'un membre de ta famille.

Informations complémentaires

Type de contrat : CDI

Temps de travail : Temps plein

Référence : 202138AEAP

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Responsable de boutique](#) > [Responsable de boutique - Île-de-France](#) > [Responsable de boutique - Seine-Saint-Denis](#) > [Responsable de boutique - Noisy-le-Grand](#) > [Responsable de boutique H/F](#)



## Responsable de boutique H/F

Publiée il y a 19 jours ⚡ Candidature facile

209



### Critères de l'offre

Métiers :

Responsable de boutique (H/F)

Secteur :

Autres

Diplômes :

Bac+2 + 1 diplôme

Lieux :

Noisy-le-Grand (93)

Conditions :

CDI Temps Plein

### L'entreprise : Lynx RH Paris Ouest

*Lynx RH* : Recrutement spécialisé en CDI, CDD et intérim de profils Bac+2 à Bac+5 en fonctions supports, informatique et ingénierie.

[Voir toutes les offres de Lynx RH Paris Ouest](#)

### Description du poste

Lynx RH recherche pour l'un de ses clients, entreprise de réparation de smartphone, un **Responsable de Boutique H/F en CDI**.

Vos missions

Dans le cadre de son développement, vous accompagnerez la structure sur les missions suivantes:

Après deux semaines d'accompagnement par ses formateurs internes pour vous permettre de vous familiariser avec les process, l'organisation et les méthodes de réparation (formation pratique et théorique en elearning et en présentiel), vous vous verrez confier la gestion globale de votre point de vente, situé au coeur de Paris.

- Vous animerez votre point de vente grâce à vos formidables qualités relationnelles qui vous permettent d'attirer, d'orienter les clients et de les fidéliser.
- Vous serez responsable de l'organisation sans faille : gestion des stocks, de la caisse, de la qualité du service proposé.
- Vous mangerez une équipe composée d'un ou deux collaborateurs et vous les accompagnerez au quotidien dans l'amélioration de leurs performances.
- Vos solides compétences techniques vous permettront de diagnostiquer, de réparer tout type de panne, au même titre que votre équipe.
- Vous serez chargé(e) de la gestion RH de votre équipe : définition des plannings, congés, entretiens d'évaluation.
- Vous résoudrez avec talent les éventuels litiges et réclamations clients.
- Votre force de proposition et votre esprit d'initiative vous permettront de mener votre point de vente à la 1ère place du réseau !

Ambassadeur de la marque, vous participerez activement à l'amélioration continue de l'image et des process de la marque.

- **Salaires 2000 euros brut mensuel + part variable sur objectifs pouvant atteindre les 920 euros bruts**
- **Statut : Cadre forfait jours**

# Chargé / Chargée d'assistance (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

210

Actualisé le 08 octobre 2021 - offre n° 2058210

POSTE : Chargé d'Assistance Trilingue Français - Anglais - Allemand H/F PROFIL : Profil

Ce que nous recherchons chez nos futurs chargés d'assistance :

- La maîtrise de l'anglais et de l'allemand.
- Une expérience à l'étranger ou un intérêt pour les cultures étrangères.
- Le goût de l'engagement et du challenge.
- Idéalement une expérience dans la relation client.
- Du dynamisme et de la réactivité.
- Etre à l'aise sur les outils bureautiques et informatiques.
- Aimer le travail en équipe. DESCRIPTION : Etre ancré dans la réalité de nos clients et engagé auprès d'eux, quel que soit son métier, c'est ça être un vrai collaborateur Mutuaide.



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

Pour répondre à leurs attentes, postulez en nous indiquant ce qui fera de vous un vrai collaborateur Groupama.

Mutuaide, filiale du groupe Groupama, accompagne depuis plus de 35 ans ses clients pour toutes leurs demandes d'assistance qu'ils soient à domicile, en déplacement en France ou à l'étranger 24 heures/24, 7 jours/7.

Mutuaide recrute ! Poste en CDI à pourvoir dès Septembre Votre futur métier ? Intégré(e) au sein d'une super équipe de 56 chargé(e)s d'assistance, vous êtes le premier interlocuteur de nos assurés en difficulté en France ou à l'étranger. Vous les aidez quelle que soit leur situation médicale dans 197 pays dans le monde : rapatriement, prise en charge médicale ou de frais médicaux, renseignements sur les garanties des contrats... Vous ne connaissez aucune routine car chaque situation et chaque interlocuteur sont différents. Vos futurs interlocuteurs ? Des interlocuteurs partout dans le monde qu'ils soient assurés, proches de nos assurés, professionnels de santé, correspondants étrangers ou encore spécialistes du voyage. Vos avantages : Formation de 15 jours en immersion pour découvrir notre métier Rémunération de 26k + majorations de salaire pour les week-ends, jours fériés et soirées (à partir de 22 heures) travaillés. Des horaires atypiques : vous travaillerez 4 jours par semaine entre le Lundi et le Dimanche, avec une amplitude horaire de 7h à 23h38. Les journées durent 9h38 (8h38 + 1h de pause déjeuner) Journées rythmées : un nombre indéfini de situations dans lesquelles peuvent se retrouver nos clients Un cadre de travail agréable : un plateau d'assistance moderne et lumineux basé à Noisy le Grand (93) au pied du RER A. Une salle de détente dédiée avec de vrais espaces de convivialité Le planning est connu au moins un mois à l'avance Prise en charge à 100% du titre de transportant d'entreprise ou carte restaurant, mutuelle à haut niveau de garanties

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Informations complémentaires

- Qualification : Ouvrier spécialisé
- Secteur d'activité : Autres assurances

Voir toutes les recherches ▾



**JOB**

210

Mutuaide Assistance

# Chargé d'Assistance Trilingue Français - Anglais - Allemand H/F

Noisy-le-Grand - 93

CDI

Je postule

Mutuaide  
Assistance

## Mutuaide Assistance

📍 Siège : Bry sur Marne - 94

🏠 Assurance

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#)

## recherche ...

e nos clients et engagé auprès d'eux, quel que soit son collaborateur Mutuaide.

ntes, postulez en nous indiquant ce qui fera de vous un ra.

Groupama, accompagne depuis plus de 35 ans ses mandes d'assistance qu'ils soient à domicile, en à l'étranger 24 heures/24, 7 jours/7.

Mutuaide recrute ! Poste en CDI à pourvoir dès Septembre Votre futur métier ? Intégré(e) au sein d'une super équipe de 56 chargé(e)s d'assistance, vous êtes le premier interlocuteur de nos assurés en difficulté en France ou à l'étranger. Vous les aidez quelle que soit leur situation médicale dans 197 pays dans le monde : rapatriement, prise en charge médicale ou de frais médicaux, renseignements sur les garanties des contrats... Vous ne connaissez aucune routine car chaque situation et chaque interlocuteur sont différents. Vos futurs interlocuteurs ? Des interlocuteurs partout dans le monde qu'ils soient assurés, proches de nos assurés, professionnels de santé, correspondants étrangers ou encore spécialistes du voyage. Vos avantages : Formation de 15 jours en immersion pour découvrir notre métier Rémunération de 26k + majorations de salaire pour les week-ends, jours fériés et soirées (à partir de 22 heures) travaillés. Des horaires atypiques : vous travaillerez 4 jours par semaine entre le Lundi et le Dimanche, avec une amplitude horaire de 7h à 23h38. Les journées durent 9h38 (8h38 + 1h de pause déjeuner) Journées rythmées : un nombre indéfini de situations dans lesquelles peuvent se retrouver nos clients Un cadre de travail agréable : un plateau d'assistance moderne et lumineux basé à Noisy le Grand (93) au pied du RER A. Une salle de détente dédiée avec de vrais espaces de convivialité Le planning est connu au moins un mois à l'avance Prise en charge à 100% du titre de transport cantine d'entreprise ou carte restaurant, mutuelle à haut niveau de garanties

## Vous êtes ...

### Profil

Ce que nous recherchons chez nos futurs chargés d'assistance :

- La maîtrise de l'anglais et de l'allemand.
- Une expérience à l'étranger ou un intérêt pour les cultures étrangères

- Etre à l'aise sur les outils bureautiques et informatiques.
- Aimer le travail en équipe.

## En résumé ...

POSTE :  
Chargé d'Assistance Trilingue Français - Anglais - Allemand H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :  
Banque, Assurance, Finance

LOCALITÉ :  
Noisy-le-Grand - 93

TYPE DE CONTRAT :  
CDI

NIVEAU D'ÉTUDES :  
Bac, Bac +2

Publiée le 01/10/2021 . Réf : 2021-40342

## Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo  
Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Je postule

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) et [celles de notre client](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) et [celle de notre client](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

## Offres similaires

Chargé d'Assistance Trilingue Français - Anglais - Italien H/F

Mutuaide Assistance

 CDI  Noisy-le-Grand - 93

Chargé d'Assistance Trilingue Paris H/F

Jobmania

 CDI  Paris - 75

## Recherches similaires

Emploi Chargé d'assistance trilingue

Emploi Service

Emploi Saint-Denis

Emploi Montreuil

Emploi Saint-Ouen

Emploi Bobigny

Emploi Pantin

Emploi Villepinte

 Retour à la liste

Accueil > Job > Job Île-de-France > Job Seine-Saint-Denis > Job Noisy-le-Grand  
> Job Chargé d'assistance trilingue Noisy-le-Grand  
> Job Chargé d'Assistance Trilingue Français - Anglais - Allemand H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK 

L'EMPLOI 

L'ENTREPRISE



LES APPS



Informations légales

CGU

210

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur



© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

# Commercial / Commerciale en publicité auprès des entreprises

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 21 septembre 2021 - offre n° 120PBDS

Vous êtes ambitieux!

Vous êtes à l'aise au téléphone!

Le groupe CPM, agence de communication à Noisy-le-grand, recherche dans le cadre de son développement des commerciaux indépendants H/F pour de la prospection B2B sur un centre d'appel, débutants(es) acceptés(ées), formation assurée, permis non obligatoire.

Qualités principales requises: sérieux, bonne élocution, ponctuel, organisé, autonome et créatif.

ALORS PRENEZ VOTRE AVENIR EN MAIN ET CONTACTEZ NOUS VITE !

211



## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

### Savoirs et savoir-faire

Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, préparation de dossiers techniques)

Élaborer des propositions commerciales    Conseiller une clientèle ou un public    Effectuer une démonstration devant un client ou un public

Définir les modalités d'une vente avec un client

### Savoir-être professionnels

Persévérance    Autonomie    Sens de l'organisation

## Informations complémentaires

- Qualification : Employé non qualifié
- Secteur d'activité : Conseil en relations publiques et communication

## Entreprise

**CONSEIL PRESSE MARKETING**

0 salarié



<https://www.cpm-paris.com>

Véritable partenaire pour la communication et le développement des entreprises que nous accompagnons, nous proposons des produits fiables permettant d'accroître la notoriété et l'amélioration de la visibilité des entreprises.

CPM s'est spécialisé dans les ouvrages techniques professionnels.

En effet nous possédons une grande expérience en matière de conception, de réalisation et de diffusion d'ouvrages professionnels ciblés.

# Assistant / Assistante de vente automobile (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

212

Actualisé le 20 septembre 2021 - offre n° 1846902

Sur un secteur à potentiel d'entreprises, vous serez en charge de commercialiser auprès des professionnels et sociétés, l'ensemble de la gamme, ainsi que les prestations de services et les financements associés.

Vous développerez votre portefeuille de clients en toute autonomie avec le soutien de votre responsable, en menant un important travail de prospection afin de venir enrichir votre portefeuille, essentiellement auprès de PME et PMI.

Vous bénéficierez pour cela de la base clients et du portefeuille clients sur un secteur déjà travaillé, d'outils dédiés, et vous profiterez d'un appui technique.

**\*\*Vous êtes :\*\***

- Diplômé/e d'une formation de niveau Bac à Bac +3
- Curieux/se, ouvert/e, persuasif/ve et autonome
- Reconnu/e pour votre sens de l'organisation, et votre capacité d'expression et de négociation
- Doté/e d'un bon relationnel
- Titulaire du permis B



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 5 An(s) 

### Permis

B - Véhicule léger 

*incohérence  
lien travail*

## Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Autres activités de soutien aux entreprises n.c.a.

## Entreprise

### Recrutement Réseau Renault

[https://www.recrutement-reseau.renault.fr/fr/annonces#annonce\\_1387549](https://www.recrutement-reseau.renault.fr/fr/annonces#annonce_1387549)

Nos offres d'emploi (<https://www.recrutement-reseau.renault.fr/fr/annonces>)

## Le réseau Renault recrute

Plateforme de recrutement France



(/fr)

212



Nous utilisons des cookies pour vous permettre de candidater à nos offres, mesurer la fréquentation du site ainsi que vous proposer des vidéos, boutons de partage et des remontées de contenus de plateformes sociales. Vous pouvez changer d'avis et modifier vos choix à tout moment.

OK, tout accepter

Interdire tous les cookies

Personnaliser

Postuler

# Conseiller/e commercial/e secteur Sociétés F/H

212

PARTAGEZ CE JOB :

(<https://www.linkedin.com/cws/share?url=https://www.recrutement-reseau.renault.fr/fr/s/9D1mqLLx>)

(<https://www.viadeo.com/shareit/share/?url=https://www.recrutement-reseau.renault.fr/fr/s/Zad28mwR>)

(<https://www.facebook.com/share.php?u=https://www.recrutement-reseau.renault.fr/fr/s/RzndyEVR>)

(<https://twitter.com/home?status=Offre d'emploi chez Recrutement Réseau Renault à Noisy-le-Grand ! https://www.recrutement-reseau.renault.fr/fr/s/9rND3yj9>)

L'OFFRE D'EMPLOI

INFOS PRATIQUES

CONTRAT : CDI

TEMPS DE TRAVAIL : Temps plein

EXPÉRIENCE : De 5 à 10 ans

NIVEAU D'ÉTUDES : DUT, BTS, Bac + 2

## Venez rejoindre un Groupe aux valeurs familiales !

Sur un secteur à potentiel d'entreprises, vous serez en charge de commercialiser auprès des professionnels et sociétés, l'ensemble de la gamme, ainsi que les prestations de services et les financements associés.

Vous développerez votre portefeuille de clients en toute autonomie avec le soutien de votre responsable, en menant un important travail de prospection afin de venir enrichir votre portefeuille, essentiellement auprès de PME et PMI.

Vous bénéficierez pour cela de la base clients et du portefeuille clients sur un secteur déjà travaillé, d'outils dédiés, et vous profiterez d'un appui technique.

## Profil de candidat recherché :

### Vous êtes :

- Diplômé/e d'une formation de niveau Bac à Bac +3

Nous utilisons des cookies pour vous permettre de candidater à nos offres, mesurer la fréquentation du site ainsi que vous proposer des vidéos, boutons de partage et des remontées de contenus de plateformes sociales. Vous pouvez changer d'avis et modifier vos choix à tout moment.

OK, tout accepter

Interdire tous les cookies

Personnaliser

Powered by

 Digital Recruiters

# Conseiller(ère) commercial(e) auprès des particuliers (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 07 octobre 2021 - offre n° 1832089

POSTE : Conseiller Client H/F PROFIL : DESCRIPTION : Manpower GD PARIS BANQUE recherche pour son client, un acteur du secteur bancaire, un Conseiller client H/F. Vos aurez pour principales missions :

- La mise à jour des conditions de facturation sur le client.
- L'adaptation des factures/avoirs aux exigences du client.

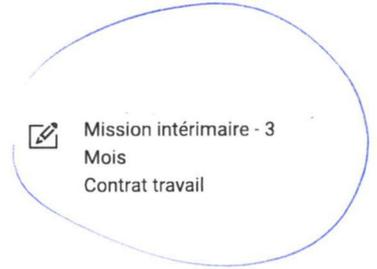
Et plus largement :

- Assurer la production des cotations à destinations de vos clients.
- Gérer les commandes client en liaison avec l'Espace relation Fournisseur.
- Assurer la saisie des contrats Titulaire d'un Bac +2 à Bac +3, vous bénéficiez d'une expérience en back office.

Vous avez des qualités relationnelles certaines et possédez le sens du service.

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap Date début : Dès que possible Durée : 3 mois

213



## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée 

contrat mentions contradictoire

## Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

## Entreprise

Manpower Gd Paris Banque

Voir toutes les recherches 



**JOB**

213

Manpower  
**Conseiller Client H/F**

Noisy-le-Grand - 93

Intérim - 3 mois

24 000 - 27 000 EUR par an

[Je postule](#)



Manpower

## Manpower

 Siège : Nanterre - 92

 Recrutement - Placement - Conseils RH

che pour son client, un acteur du secteur  
s aurez pour principales missions :  
uration sur le client.  
exigences du client.

à destinations de vos clients.

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#)

▼ on avec l'Espace relation Fournisseur.

- Assurer la saisie des contrats Titulaire d'un Bac +2 à Bac +3, vous bénéficiez d'une expérience en back office.

Vous avez des qualités relationnelles certaines et possédez le sens du service.

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Date début : Dès que possible Durée : 3 mois

## En résumé ...

POSTE :

Conseiller Client H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :

Services aux Entreprises

LOCALITÉ :

Noisy-le-Grand - 93

TYPE DE CONTRAT :

Intérim - 3 mois

NIVEAU D'ÉTUDES :

Bac +2, Bac +3, Bac +4

SALAIRE :

24 000 - 27 000 EUR par an

Publiée le 16/09/2021 . Réf : 1100458329

## Intéressé·e ?

## Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

### Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

**Je postule**

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

## Offres similaires

Conseiller Clientèle - Noisy le Grand 93 H/F

Proman

 Travail\_temp  Noisy-le-Grand - 93

Conseiller Client Etablissemers

Manpower

 Travail\_temp  Noisy-le-Grand - 93

## Recherches similaires

Emploi Conseiller clientèle Noisy-le-Grand

Emploi Noisy-le-Grand

Emploi Seine-Saint-Denis

Emploi Île-de-France

Emploi Saint-Denis

Emploi Aulnay-sous-Bois

Emploi Tremblay-en-France

Emploi Pantin

213

◀ Retour à la liste

Accueil > Emploi > Commerce > Conseiller clientèle > Conseiller Client H/F

LES SITES HELLOWORK



L'EMPLOI



L'ENTREPRISE



LES APPS



Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur

© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

# Conseiller(ère) commercial(e) auprès des particuliers (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 02 octobre 2021 - offre n° 1699820

POSTE : Conseiller Client H/F PROFIL : DESCRIPTION : Manpower GD PARIS BANQUE recherche pour son client, un acteur du secteur bancaire, un Conseiller commercial H/F .

? Notre agence organise les 72 heures du BAM... Banque Assurances Manpower !!

? Venez rencontrer nos consultants :

- Du mardi 14 septembre au Jeudi 16 septembre.
- Au 27 rue du 04 septembre - Paris 02e (Métro Opéra).
- De 09 heures à 17h30 sans interruption/sans RDV.

Pensez à vous munir de votre CV !!

?

- Assure la production, le suivi de l'acceptation et la gestion des contrats des clients qui lui sont rattachés.
- Est responsable du suivi commercial et administratif de son portefeuille.
- Veille à fidéliser ses clients Entreprises.

## RESPONSABILITES DETAILLEES

- Procède à l'acceptation et à la validation des offres de location soumises par les points de vente de son secteur.
- Veille à la bonne conformité des dossiers, en vue de la livraison des véhicules commandés et de leur règlement aux points de vente.
- Assure le suivi commercial et administratif de parcs véhicules auprès des entreprises clientes jusqu'à la phase de fins de contrats.
- Assure un rôle de conseil auprès de ses clients et améliore en permanence la qualité du service rendu en optimisant la relation avec le client et en respectant les délais.
- Propose des actions d'améliorations des modes opératoires et des procédures commerciales.
- Contribue aux actions et à l'animation commerciale vers les filiales et concessions de son secteur.

Titulaire d'un Bac +2 minimum, vous bénéficiez d'une expérience en back office.

Vous avez des qualités relationnelles certaines et possédez le sens du service.

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap Date début : Dès que possible Durée : 2 mois renouvelable

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée 

*Contrat mentions contradictoire  
mentions susceptibles induire erreur*

## Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

## Entreprise

**Manpower Gd Paris Banque**

Voir toutes les recherches 



**JOB**

214

Manpower  
**Conseiller Client H/F**

Noisy-le-Grand - 93

Intérim - 2 mois

[Je postule](#)



**Manpower**

che pour son client, un acteur du secteur /F .

📍 Sièges : Nanterre - 92

du BAM... Banque Assurances Manpower

🕒 Recrutement - Placement - Conseils RH

septembre.

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#)

∨ 2e (Métro Opéra).

- De 09 heures à 17h30 sans interruption/sans RDV.

Pensez à vous munir de votre CV !!

?

- Assure la production, le suivi de l'acceptation et la gestion des contrats des clients qui lui sont rattachés.

- Est responsable du suivi commercial et administratif de son portefeuille.

- Veille à fidéliser ses clients Entreprises.

#### RESPONSABILITES DETAILLEES

- Procède à l'acceptation et à la validation des offres de location soumises par les points de vente de son secteur.

- Veille à la bonne conformité des dossiers, en vue de la livraison des véhicules commandés et de leur règlement aux points de vente.

- Assure le suivi commercial et administratif de parcs véhicules auprès des entreprises clientes jusqu'à la phase de fins de contrats.

- Assure un rôle de conseil auprès de ses clients et améliore en permanence la qualité du service rendu en optimisant la relation avec le client et en respectant les délais.

- Propose des actions d'améliorations des modes opératoires et des procédures commerciales.

- Contribue aux actions et à l'animation commerciale vers les filiales et concessions de son secteur.

Titulaire d'un Bac +2 minimum, vous bénéficiez d'une expérience en back office.

Vous avez des qualités relationnelles certaines et possédez le sens du service.

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie à compétences

## En résumé ...

POSTE :

Conseiller Client H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :

Services aux Entreprises

LOCALITÉ :

Noisy-le-Grand - 93

TYPE DE CONTRAT :

Intérim - 2 mois

NIVEAU D'ÉTUDES :

Bac +2, Bac +3, Bac +4

SALAIRE :

Non renseigné

Publiée le 14/09/2021 . Réf : 1100457504

## Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

**Je postule**

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

## Offres similaires

Conseiller Clientèle - Noisy le Grand 93 H/F

Proman

 Travail\_temp  Noisy-le-Grand - 93

Conseiller Client H/F

Manpower

 Travail\_temp  Noisy-le-Grand - 93

## Recherches similaires

Emploi Conseiller clientèle Noisy-le-Grand

Emploi Noisy-le-Grand

Emploi Seine-Saint-Denis

Emploi Île-de-France

Emploi Saint-Denis

Emploi Aulnay-sous-Bois

Emploi Tremblay-en-France

Emploi Pantin

 Retour à la liste

Accueil > Emploi > Commerce > Conseiller clientèle > Conseiller Client H/F

LES SITES HELLOWORK



L'EMPLOI



L'ENTREPRISE



LES APPS



Informations légales

214

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur

© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

# Attaché commercial / Attachée commerciale sédentaire (H/F)

215

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 20 septembre 2021 - offre n° 1676986

Nous recherchons des talents commerciaux pour intégrer notre agence étant également le siège social, basée à Rungis (94150) et pour diffuser les offres Ricoh en produits, services et solutions auprès de nos prospects et clients !

Sous la direction d'un(e) responsable commercial(e), vous serez amené(e) à visiter, développer et fidéliser un portefeuille de clients PME- PMI et prospects actuellement sur le secteur du 93.

Vos missions :

- Gérer et développer un portefeuille de clients existants sur votre secteur géographique
- Accompagner et conseiller vos clients / prospects dans l'étude de leurs besoins par une approche commerciale autour des solutions globales technologiques ;
- Démarcher un portefeuille de prospects via des actions de développement commercial pertinentes ;
- Travailler en synergie avec les différents experts métiers de l'entreprise pour proposer une offre de service personnalisée, la plus complète et la plus adaptée ;
- Convaincre vos interlocuteurs que vous êtes le bon partenaire ;
- Négocier et valider les contrats ;
- Avec l'appui des équipes après-vente, assurer le suivi de la bonne exécution des contrats afin de maximiser la satisfaction client ;
- Suivre l'activité de votre portefeuille à travers notre outil CRM

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

 Salaire : Annuel de 45000,00 Euros

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 3 An(s) 

incohérence expérience

### Langue

Français

### Permis

B - Véhicule léger 

## Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Autres intermédiaires du commerce en produits divers

## Entreprise

*Vous avez envie de vivre une expérience dans un groupe international de plus de 108 000 personnes ? Et si vous rejoigniez une équipe travaillant dans le secteur de l'innovation numérique et la transformation digitale ? Rejoindre Ricoh, c'est pénétrer dans un univers où avoir des idées innovantes et être un leader mondial sur le marché des solutions technologiques sont une seconde nature. En tant que fournisseur de technologie mondial, nous avons répondu à l'évolution des demandes ...*



## Attaché(e) commercial(e) terrain BtoB H/F

Contrat à Noisy-le-Grand, 93160 - CDI - 13/09/2021

[Retour aux offres \(https://ricohfrance.flatchr.io\)](https://ricohfrance.flatchr.io)

Vous avez envie de vivre une expérience dans un groupe international de plus de 108 000 personnes ? Et si vous rejoigniez une équipe travaillant dans le secteur de l'innovation numérique et la transformation digitale ?

Rejoindre Ricoh, c'est pénétrer dans un univers où avoir des idées innovantes et être un leader mondial sur le marché des solutions technologiques sont une seconde nature. En tant que fournisseur de technologie mondial, nous avons répondu à l'évolution des demandes sur le lieu de travail et fournissons désormais une gamme complète de solutions dans différents segments d'activité (solutions bureautiques, services IT, solutions de communication visuelle, services applicatifs, sauvegarde, ECM etc...)

Nous recherchons des talents commerciaux pour intégrer notre agence étant également le siège social, basée à Rungis (94150) et pour diffuser les offres Ricoh en produits, services et solutions auprès de nos prospects et clients !

Sous la direction d'un(e) responsable commercial(e), vous serez amené(e) à visiter, développer et fidéliser un portefeuille de clients PME- PMI et prospects actuellement sur **le secteur du 93**.

### **Vos missions :**

- Gérer et développer un portefeuille de clients existants sur votre secteur géographique
- Accompagner et conseiller vos clients / prospects dans l'étude de leurs besoins par une approche commerciale autour des solutions globales technologiques ;
- Démarcher un portefeuille de prospects via des actions de développement commercial pertinentes ;
- Travailler en synergie avec les différents experts métiers de l'entreprise pour proposer une offre de service personnalisée, la plus complète et la plus adaptée ;
- Convaincre vos interlocuteurs que vous êtes le bon partenaire ;
- Négocier et valider les contrats ;
- Avec l'appui des équipes après-vente, assurer le suivi de la bonne exécution des contrats afin de maximiser la satisfaction client ;
- Suivre l'activité de votre portefeuille à travers notre outil CRM

### **Les compétences attendues :**

- Maîtrise des produits et services commercialisés
- Maîtrise des techniques de vente et de financement
- Avoir le sens du service client
- Se comporter dans l'objectif de la satisfaction client

- Faire preuve de persévérance, de régularité et de créativité
- Développer d'excellentes qualités relationnelles

Après une formation concrète de plusieurs semaines dispensée par notre Sales Académie et entouré(e) des équipes supports expertes dans leur domaine (commerciale, technique et marketing), vous deviendrez un(e) des ambassadeurs de la marque Ricoh sur votre secteur géographique.

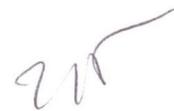
#### **Quel profil recherchons-nous ?**

- Un talent : une personne engagée, passionnée, autonome, créative et rigoureuse. Vous disposez d'une bonne culture informatique et êtes à la recherche de nouveaux défis ;
- Une formation commerciale supérieur (bac à bac +2), vous justifiez d'au moins 2 ans d'expérience commerciale réussie dans la vente de services en BtoB.

Votre talent commercial associé à votre rigueur et votre organisation vous aideront à obtenir des résultats rapidement. Vous faites preuve d'un tempérament de conquête, d'un esprit de vente qui est associé à un intérêt dans le domaine des nouvelles technologies alors...Rejoignez nos équipes !

#### **Nous vous proposons :**

- Statut cadre, rémunération fixe + variable (non plafonné) et challenges commerciaux
- Véhicule avec utilisation privative + carte essence (permis indispensable)
- Smartphone + Ordinateur ou tablette avec un accès VPN
- Locaux et cadre de travail modernes et collaboratifs
- Mutuelle d'entreprise + Prévoyance + Comité d'entreprise
- 5 semaines de congés payés et des RTT
- Mise à disposition d'un compte épargne temps
- Plan d'Épargne pour la Retraite Collectif (PERCO)
- Mesures d'accompagnement à la mobilité géographique



***Nous sommes "Handi-Friendly ! Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.***

**Postuler ([/vacancy/bmqj09zelenxorlo-attachee-commerciale-terrain-btob-h-f-secteur-93/apply?partner=6&btn\\_color=D708](/vacancy/bmqj09zelenxorlo-attachee-commerciale-terrain-btob-h-f-secteur-93/apply?partner=6&btn_color=D708))**