

Conseiller commercial / Conseillère commerciale sédentaire (H/F)

218

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 05 octobre 2021 - offre n° 1354617

Description du poste :

Nous recherchons plusieurs types de profils : débutant et débutante sans expérience, technico-commercial expérimenté, chargé de clientèle habitué au contact client, vendeur souhaitant évoluer rapidement, .

Description du profil :

Si vous êtes attachés aux challenges et aux opportunités et que vous désirez une entreprise qui vous reconnait à votre juste valeur à travers de nombreux avantages (bonus, primes, voyages, .), n'hésitez pas : envoyez-nous votre CV !

Le poste est à pourvoir immédiatement !



Contrat à durée
indéterminée ✓
Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

216



Conseiller commercial H/F

Publiée il y a 7 jours ⚡ Candidature facile

Critères de l'offre

Métiers :

Conseiller commercial (H/F) + 2 métiers

Expérience min :

débutant à 1 an



Secteur :

Autres services aux entreprises

Diplômes :

Aucun diplôme

Lieux :

Noisy-le-Grand (93)

Conditions :

CDI Temps Plein

L'entreprise : Ranger

Ranger, entreprise créée en 1992, est le leader européen de la vente directe et est connu comme une véritable école de vente et de formation d'assistant-manager et de manager.

Nous embauchons des commerciaux afin de fidéliser différents types de clients. Sur le terrain, le commercial est équipé d'une tablette et est chargé de conseiller une clientèle de particuliers et de professionnels (BtoB, BtoC).

[Plus d'infos sur Ranger](#)

Description du poste

Nous recherchons plusieurs types de profils : débutant et débutante sans expérience, technico-commercial expérimenté, chargé de clientèle habitué au contact client, vendeur souhaitant évoluer rapidement, ...

Description du profil

Si vous êtes attachés aux challenges et aux opportunités et que vous désirez une entreprise qui vous reconnait à votre juste valeur à travers de nombreux avantages (bonus, primes, voyages, ...), n'hésitez pas : envoyez-nous votre CV !

Le poste est à pourvoir immédiatement !

Référence : le9gq2e8ne

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Conseiller commercial](#) > [Conseiller commercial - Île-de-France](#) > [Conseiller commercial - Seine-Saint-Denis](#) > [Conseiller commercial - Noisy-le-Grand](#) > [Conseiller commercial H/F](#)

Attaché(e) commercial(e) auprès des particuliers (H/F)

217

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 02 octobre 2021 - offre n° 1309778

POSTE : Conseiller Commercial H/F PROFIL : Si vous êtes attachés aux challenges et aux opportunités et que vous désirez une entreprise qui vous reconnait à votre juste valeur à travers de nombreux avantages (bonus, primes, voyages...), n'hésitez pas : envoyez-nous votre CV !

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Le poste est à pourvoir immédiatement ! DESCRIPTION : Ranger, entreprise créée en 1992, est le leader européen de la vente directe et est connu comme une véritable école de vente et de formation d'assistant-manager et de manager.

Nous embauchons des commerciaux afin de fidéliser différents types de clients. Sur le terrain, le commercial est équipé d'une tablette et est chargé de conseiller une clientèle de particuliers et de professionnels (B to B, B to C).

Nous recherchons plusieurs types de profils : débutant et débutante sans expérience, technico-commercial expérimenté, chargé de clientèle habitué au contact client, vendeur souhaitant évoluer rapidement...

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée 

Informations complémentaires

ok

- Qualification : Technicien
- Secteur d'activité : Vente à domicile



JOB

210

Ranger

Conseiller Commercial H/F

Noisy-le-Grand - 93

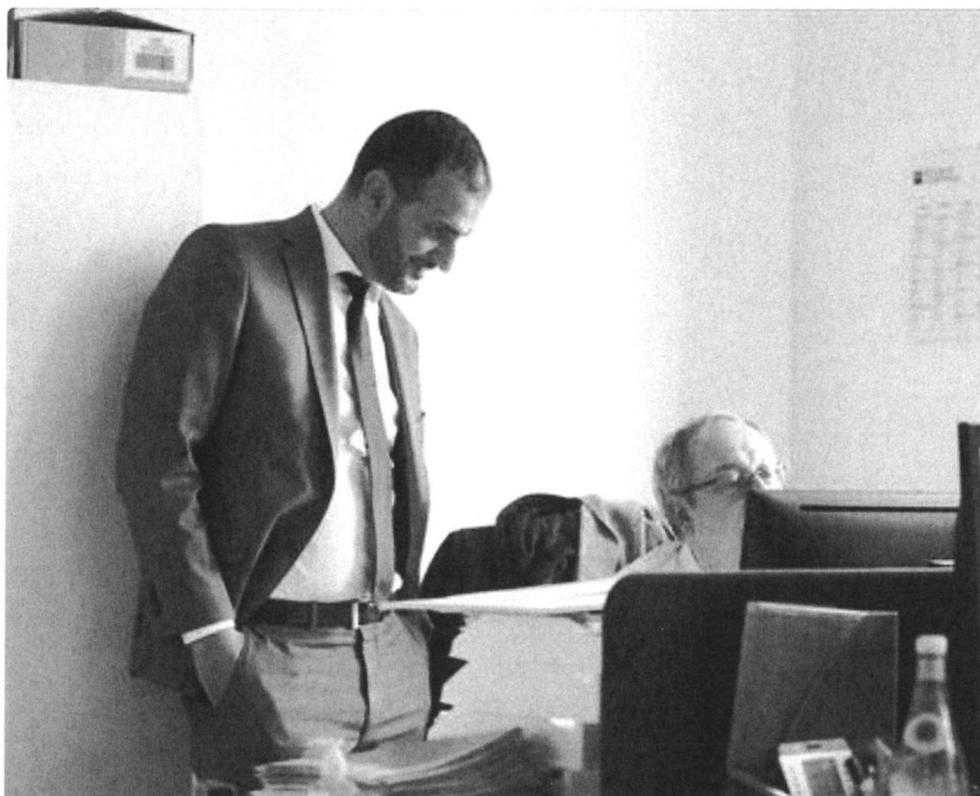
CDI

Temps de trajet : 51 min

Je postule

Voir toutes les recherches 





Ranger recherche...

Ranger, entreprise créée en 1992, est le leader européen de la vente directe et est connu comme une véritable école de vente et de formation d'assistant-manager et de manager.

Nous embauchons des commerciaux afin de fidéliser différents types de clients. Sur le terrain, le commercial est équipé d'une tablette et est chargé de conseiller une clientèle de particuliers et de professionnels (B to B, B to C).

Nous recherchons plusieurs types de profils : débutant et débutante sans

expérience, technico-commercial expérimenté, chargé de clientèle habitué au contact client, vendeur souhaitant évoluer rapidement...



Vous êtes ...

Si vous êtes attachés aux challenges et aux opportunités et que vous désirez une entreprise qui vous reconnait à votre juste valeur à travers de nombreux avantages (bonus, primes, voyages...), n'hésitez pas : envoyez-nous votre CV !

Le poste est à pourvoir immédiatement !

Calculez votre temps de transport

Saisissez votre lieu de départ pour afficher votre temps de trajet sur chaque offre d'emploi

Saisir mon adresse



Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Je postule

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

Ranger

Siège · Paris - 75

Offres similaires

Conseiller Commercial B To c H/F

Bofrost*France

📄 CDI 📍 Bussy-Saint-Georges - 77

Conseiller Commercial Vad M:
Particuliers H/F

AG2R LA MONDIALE

📄 CDI 📍 Paris - 75

Voir toutes les offres de l'entreprise

EstJob

OuestJob

RhonealpesJob

CentreJob

NordJob

PacaJob

SudouestJob

Toutes les offres en France

Recherches similaires

Emploi Commercial B to C

Emploi Saint-Denis

Emploi Saint-Ouen

Emploi Pantin

Emploi Commerce

Emploi Montreuil

Emploi Bobigny

Emploi Villepinte

◀ Retour à la liste

Accueil > Emploi > Emploi Île-de-France > Emploi Seine-Saint-Denis > Emploi Noisy-le-Grand
> Emploi Commercial B to C Noisy-le-Grand > Emploi Conseiller Commercial H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK

L'EMPLOI



L'ENTREPRISE



LES APPS



Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur



© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

217

Assistant / Assistante service clients

218

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 08 octobre 2021 - offre n° 120CTZF

Offre avec peu de candidats

Rattaché(e) à la Responsable du service client, l'assistant(e) gère les réclamations et contribue à la satisfaction et à la fidélisation des clients à travers différents canaux de communication (mail, téléphone, etc.)

Relation avec les magasins :

- Guide les magasins dans la résolution des litiges clients
- Suit les dossiers jusqu'à leur clôture

Gestion des réclamations :

- Accueille le client et prend en charge sa demande, son besoin et ses attentes
- Analyse et diagnostique la demande client pour apporter une solution personnalisée dans un temps imparti
- Apporte une solution en soutien avec les autres services (juridique, achat, marketing, etc.)

Vente à distance

- Comprendre les besoins du client et lui proposer une offre personnalisée
- Conseiller les clients sur les produits et services proposés par Histoire d'Or
- Accompagner le client dans sa prise de commande (vérifier la disponibilité des produits, délais, livraison)

Profil :

Vous êtes reconnu(e) pour votre aisance relationnelle et avez le sens du service client.

Vous êtes à l'aise à l'écrit et avez une bonne base sur le Pack Office (Word, Excel, Powerpoint, etc.)

Envie de relever de nouveaux challenges dans un environnement dynamique ?

Venez écrire votre histoire chez le Leader de la bijouterie en Europe !

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 35H Horaires normaux

 Salaire : Mensuel de 1555,00 Euros à 1600,00 Euros sur 12 mois
*incohérence
lien travail*

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Savoirs et savoir-faire

Outils bureautiques Réceptionner les appels téléphoniques Enregistrer les données d'une commande Renseigner un client

Vérifier les conditions de réalisation d'une commande

Savoir-être professionnels

Sens de la communication Sens de l'organisation Rigueur

Informations complémentaires

Entreprise



HISTOIRE D'OR

0 salarié

Histoire d'Or est le leader sur le marché de la bijouterie avec plus de 350 magasins en France, en Italie et en Belgique. Rendre le bijou accessible au plus grand nombre est notre raison d'être. Nous recherchons des collaborateurs prêts à partager notre passion de la relation clientèle pour accompagner nos clients à travers toutes leurs belles Histoires (Histoire d'Amour, Histoire d'un Oui, Histoire d'une vie, Histoire de naissance).

212

Vendeur / Vendeuse en petit électroménager (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

219

Actualisé le 04 octobre 2021 - offre n° 1278830

POSTE : Vendeur Produits Techniques H/F PROFIL : DESCRIPTION : Rattaché(e) au responsable de département Produits Techniques, vous êtes un véritable ambassadeur de la relation client. Vous dynamisez par vos ventes, les résultats du rayon Produits Techniques.



Contrat à durée
indéterminée
Contrat travail

MISSION :

- Vous accueillez, accompagnez et conseillez le client sur les produits et services les mieux adaptés à ses besoins, disponibles en magasin et sur Fnac.com.
- Vous vendez les produits en valorisant les services Fnac et vous réalisez toute action complémentaire afin de faciliter le parcours du client en magasin (prescription, commandes, encaissement..).
- Vous contribuez à la rentabilité des rayons par le respect du plan de merchandising, la mise en avant des produits, la mise en place des opérations commerciales.
- Vous vous assurez régulièrement de la fiabilité des stocks en vérifiant l'adéquation stock physique / stock informatique.

PROFIL :

De formation type Bac/Bac +2 commerce, vous avez envie de découvrir et/ou d'évoluer dans le secteur de la distribution spécialisée, en rejoignant le leader des produits culturels.
Dynamique, polyvalent et autonome, vous êtes reconnu pour votre sens du service très développé.

Votre goût du travail en équipe et votre autonomie feront la différence.
Poste à pourvoir en CDI au magasin de FNAC NOISY LE GRAND, 35 h.

Les possibilités d'évolution via la mobilité interne sont réelles et privilégiées.

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Formation

Bac ou équivalent commerce

Informations complémentaires

- Qualification : Technicien
- Secteur d'activité : Activités des sièges sociaux



JOB

219

Fnac

Vendeur Produits Techniques H/F

Noisy-le-Grand - 93

CDI

Temps de trajet : 1h02

Je postule

Voir toutes les recherches 





Fnac recherche...

Rattaché(e) au responsable de département Produits Techniques, vous êtes un véritable ambassadeur de la relation client. Vous dynamisez par vos ventes, les résultats du rayon Produits Techniques.

MISSION :

- Vous accueillez, accompagnez et conseillez le client sur les produits et services les mieux adaptés à ses besoins, disponibles en magasin et sur Fnac.com.
- Vous vendez les produits en valorisant les services Fnac et vous réalisez toute

action complémentaire afin de faciliter le parcours du client en magasin (prescription, commandes, encaissement...).

- Vous contribuez à la rentabilité des rayons par le respect du plan de merchandising, la mise en avant des produits, la mise en place des opérations commerciales.

- Vous vous assurez régulièrement de la fiabilité des stocks en vérifiant l'adéquation stock physique / stock informatique.

PROFIL :

De formation type Bac/Bac +2 commerce, vous avez envie de découvrir et/ou d'évoluer dans le secteur de la distribution spécialisée, en rejoignant le leader des produits culturels.

Dynamique, polyvalent et autonome, vous êtes reconnu pour votre sens du service très développé.

Votre goût du travail en équipe et votre autonomie feront la différence.

Poste à pourvoir en CDI au magasin de FNAC NOISY LE GRAND, 35 h.

Les possibilités d'évolution via la mobilité interne sont réelles et privilégiées.



L'essentiel Fnac Darty 2020



Calculez votre temps de transport

Saisissez votre lieu de départ pour afficher votre temps de trajet sur chaque offre d'emploi

Saisir mon adresse



Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Je postule

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) et [celles de notre client](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) et [celle de notre client](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

Fnac

Siège : Ivry Sur Seine - 94

Distribution / Produits culturels

Offres similaires

Animateur - Vendeur Petit Electromenager Dept
77 H/F

DMF

 CDD  Montévrain - 77

Vendeur Produits Techniques

Fnac

 CDI  Paris - 75

Voir toutes les offres de l'entreprise

EstJob

NordJob

OuestJob

PacaJob

RhonealpesJob

SudouestJob

CentreJob

Toutes les offres en France

Recherches similaires

Emploi Vendeur électroménager

Emploi Saint-Denis

Emploi Saint-Ouen

Emploi Pantin

Emploi Vente

Emploi Montreuil

Emploi Bobigny

Emploi Villepinte

219

[<](#) Retour à la liste

Accueil > Emploi > Emploi Île-de-France > Emploi Seine-Saint-Denis > Emploi Noisy-le-Grand
> Emploi Vendeur électroménager Noisy-le-Grand > Emploi Vendeur Produits Techniques H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK



L'EMPLOI



L'ENTREPRISE



LES APPS



Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur



© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

CUISINISTE A DOMICILE Concepteur Vendeur Independant (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 14 septembre 2021 - offre n° 1263201

La société : Fondée par un chef d'entreprise et entrepreneur passionné, cette enseigne d'agencement et installation de cuisines est un acteur innovant dans l'univers de la déco et de l'amélioration de l'habitat, cuisines, salle de bains & dressing, qui connaît une croissance de +5,5%/an.

En effet, cette enseigne a été plusieurs fois récompensée pour son concept unique de Camion-magasin!

- Trophée du SADECC 2019-2020 dans la catégorie "Concept de distribution"
- Prix Stars et Métiers Dordogne 2019 dans la catégorie "Innovation"
- Prix Artisans innovateurs Dordogne 2019 dans la catégorie "innovation commerciale"
- Trophée de la créativité MSA France 2019-2020 dans la catégorie "Conception"

Le poste : Fondée par un chef d'entreprise et entrepreneur passionné, cette enseigne d'agencement et installation de cuisines est un acteur innovant dans l'univers de la déco et de l'amélioration de l'habitat, cuisine, salle de bains & dressing, qui connaît une croissance de +5,5%/an.

En effet, cette enseigne qui compte aujourd'hui près de 20 franchises en France, a été plusieurs fois récompensée pour son concept unique de Camion-magasin!

- Trophée du SADECC 2019-2020 dans la catégorie "Concept de distribution"
- Prix Stars et Métiers Dordogne 2019 dans la catégorie "Innovation"
- Prix Artisans innovateurs Dordogne 2019 dans la catégorie "innovation commerciale"
- Trophée de la créativité MSA France 2019-2020 dans la catégorie "Conception"

Nous vous proposons un concept original et des produits modernes, design, et de qualité.

Vous disposerez:

- d'un catalogue de produits de qualité, variés (cuisines, meubles, accessoires, plans de travail...) incluant l'électroménager, s'inscrivant dans une démarche qualité et de service client, avec une transparence à chaque niveau.
- d'une technologie innovante 3D
- de formations commerciales et techniques
- de services et outils de fidélisation clients
- d'un accompagnement à chaque étape

Il vous propose le plus important : une rentabilité forte et des valeurs à partager: Honnêteté, Compétence, Passion.

Dans cet esprit, nous recherchons des hommes et femmes désireux de devenir entrepreneurs passionnés par notre métier de cuisinistes.

Concepteurs ou conceptrices et vendeurs dans un format original, sans avoir à supporter les lourdes charges d'un local.

Commercial, gestionnaire, Poseur, Artisan, Manager, Investisseur ou Entrepreneur,

Vous avez envie de rejoindre notre équipe de franchisés heureux, et de créer votre entreprise sur votre ville ou sur votre département en créant votre équipe commerciale.

Vous avez le goût de la vente et du commerce, de la déco, et savez contrôler, manager, déléguer et partager votre expérience avec la volonté de satisfaire vos clients.

Bien-sûr, vous disposez d'une surface financière à la hauteur de votre projet entrepreneurial, soit environ 15K€; d'apport personnel minimum.

Et surtout, comme nous, vous souhaitez satisfaire vos clients et partager, avec nous votre réussite.

Vous souhaitez en savoir plus sur cette enseigne?

Cliquez sur POSTULER, et découvrez notre parcours candidat question2job : Vous répondez à 5 questions et obtenez à chaque étape des précisions sur le poste, l'enseigne et son fonctionnement.

Vous restez libre de postuler...ou pas!

INTERESSE?

A VOUS DE JOUER, CLIQUEZ SUR POSTULER

Profil recherché : H/F, commercial, gestionnaire, Poseur, Artisan, Manager, Investisseur ou Entrepreneur,

Vous avez envie de rejoindre notre équipe de franchisés heureux, et de créer votre entreprise sur votre ville ou sur votre département en créant votre équipe commerciale.

Vous avez le goût de la vente et du commerce, de la déco et savez contrôler, manager, déléguer et partager votre expérience avec la volonté de satisfaire vos clients.

Bien-sûr, vous disposez d'une surface financière à la hauteur de votre projet entrepreneurial, soit environ 15K€; d'apport perso minimum.

Et surtout, comme nous, vous souhaitez satisfaire vos clients et partager, avec nous votre réussite.

Vous souhaitez en savoir plus sur cette enseigne?

Cliquez sur POSTULER, et découvrez notre parcours candidat question2job : Vous répondez à 5 questions et obtenez à chaque étape des précisions sur le poste, l'enseigne et son fonctionnement.

Vous restez libre de postuler...ou pas!

INTERESSE?

A VOUS DE JOUER, CLIQUEZ SUR POSTULER

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 Temps plein
Temps plein

franchise

Profil souhaité

Expérience

Expérience souhaitée de 2 An(s)

220

Entreprise

ATOUT FRANCHISE

ATOUT FRANCHISE

CUISINISTE A DOMICILE H/F CONCEPTEUR VENDEUR INDEPENDANT

ATOUT FRANCHISE • NOISY-LE-GRAND (93)

Postuler

220

CDI

Partager



La société :

Fondée par un chef d'entreprise et entrepreneur passionné, cette enseigne d'agencement et installation de cuisines est un acteur innovant dans l'univers de la déco et de l'amélioration de l'habitat, cuisines, salle de bains & dressing, qui connaît une croissance de +5,5%/an.

En effet, cette enseigne a été plusieurs fois récompensée pour son concept unique de Camion-magasin!

- Trophée du SADECC 2019-2020 dans la catégorie "Concept de distribution"
- Prix Stars et Métiers Dordogne 2019 dans la catégorie "Innovation"
- Prix Artisans innovateurs Dordogne 2019 dans la catégorie "innovation commerciale"
- Trophée de la créativité MSA France 2019-2020 dans la catégorie "Conception"

en savoir plus

Le poste :

Fondée par un chef d'entreprise et entrepreneur passionné, cette enseigne d'agencement et installation de cuisines est un acteur innovant dans l'univers de la déco et de l'amélioration de l'habitat, cuisine, salle de bains & dressing, qui connaît une croissance de +5,5%/an.

En effet, cette enseigne qui compte aujourd'hui près de 20 franchises en France, a été plusieurs fois récompensée pour son concept unique de Camion-magasin!

- Trophée du SADECC 2019-2020 dans la catégorie "Concept de distribution"
- Prix Stars et Métiers Dordogne 2019 dans la catégorie "Innovation"
- Prix Artisans innovateurs Dordogne 2019 dans la catégorie "innovation commerciale"
- Trophée de la créativité MSA France 2019-2020 dans la catégorie "Conception"

Nous vous proposons un concept original et des produits modernes, design, et de qualité.

CUISINISTE A DOMICILE H/F CONCEPTEUR VENDEUR INDEPENDANT

ATOUT FRANCHISE • NOISY-LE-GRAND (93)

Postuler

- ✓ de formations commerciales et techniques
- ✓ de services et outils de fidélisation clients
- ✓ d'un accompagnement à chaque étape

Il vous propose le plus important : une rentabilité forte et des valeurs à partager: Honnêteté, Compétence, Passion.

Dans cet esprit, nous recherchons des hommes et femmes désireux de devenir entrepreneurs passionnés par notre métier de cuisinistes. Concepteurs ou conceptrices et vendeurs dans un format original, sans avoir à supporter les lourdes charges d'un local.

Commercial, gestionnaire, Poseur, Artisan, Manager, Investisseur ou Entrepreneur,
Vous avez envie de rejoindre notre équipe de franchisés heureux, et de créer votre entreprise sur votre ville ou sur votre département en créant votre équipe commerciale.

Vous avez le goût de la vente et du commerce, de la déco, et savez contrôler, manager, déléguer et partager votre expérience avec la volonté de satisfaire vos clients.

Bien-sûr, vous disposez d'une surface financière à la hauteur de votre projet entrepreneurial, soit environ 15K€ d'apport personnel minimum.

Et surtout, comme nous, vous souhaitez satisfaire vos clients et partager, avec nous votre réussite.

Vous souhaitez en savoir plus sur cette enseigne?

Cliquez sur **POSTULER**, et découvrez notre parcours candidat question2job : Vous répondez à 5 questions et obtenez à chaque étape des précisions sur le poste, l'enseigne et son fonctionnement. Vous restez libre de postuler...ou pas!

INTERESSE?
A VOUS DE JOUER, CLIQUEZ SUR POSTULER

Profil recherché :

H/F, commercial, gestionnaire, Poseur, Artisan, Manager, Investisseur ou Entrepreneur,
Vous avez envie de rejoindre notre équipe de franchisés heureux, et de créer

CUISINISTE A DOMICILE H/F CONCEPTEUR VENDEUR INDEPENDANT

ATOUT FRANCHISE • NOISY-LE-GRAND (93)

Postuler

vos clients.

Bien-sûr, vous disposez d'une surface financière à la hauteur de votre projet entrepreneurial, soit environ 15K€ d'apport perso minimum.

Et surtout, comme nous, vous souhaitez satisfaire vos clients et partager, avec nous votre réussite.

Vous souhaitez en savoir plus sur cette enseigne?

Cliquez sur POSTULER, et découvrez notre parcours candidat question2job : Vous répondez à 5 questions et obtenez à chaque étape des précisions sur le poste, l'enseigne et son fonctionnement. Vous restez libre de postuler...ou pas!

INTERESSE?

A VOUS DE JOUER, CLIQUEZ SUR POSTULER

820

Rémunération :

Contrat : CDI Temps Plein

Expérience souhaitée : 1 à 3 ans

Diplôme souhaité : Aucun

Référence de l'annonce : 1054182

Apprenti boucher H/F

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 05 octobre 2021 - offre n° 120BPRQ

Offre avec peu de candidats

URGENT RECHERCHE APPRENTI(E) BOUCHER H/F

Vous êtes motivé(e), dynamique et souhaitez rejoindre une équipe de choc ? Vous êtes un(e) gourmet qui aime transmettre et partager son amour des produits frais et comment les magnifier en cuisine ? Rejoignez notre enseigne, véritable acteur de proximité !

Sous la responsabilité du responsable de notre boucherie vous garantissez une relation de proximité et de confiance avec notre clientèle fidèle et participez à la vie de notre magasin.

De par votre métier vous maîtrisez la préparation des viandes, les techniques de désossage, de découpe, de conditionner. Vous participez aussi à des préparations culinaires....

Vous êtes dynamique, souriant(e), vous aimez le contact client, vous êtes organisé(e) avec une capacité d'adaptation.

Formation diplômante -

CDD 12 mois

 Contrat à durée déterminée - 12 Mois
Contrat apprentissage

 35H Travail samedi et dimanche

 Salaire : % du smic selon âge

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Savoirs et savoir-faire

Techniques de désossage Techniques de parage des viandes Boucherie Prendre la commande des clients

Disposer des produits sur le lieu de vente Découper de la viande Conditionner des pièces de viande, des spécialités bouchères

Détailler des pièces de viande Réceptionner des carcasses de viande Renseigner un client Préparer une carcasse aux opérations de découpe

Trier des pièces de viande Contrôler la qualité d'un produit Entretien un espace de vente Nettoyer du matériel ou un équipement

Entretien un poste de travail

Informations complémentaires

- Qualification : Manœuvre
- Secteur d'activité : Supermarchés

incohérence lieu travail

Ingénieur technico-commercial / Ingénieure technico-commerciale en informatique (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 09 septembre 2021 - offre n° 1197638

SYAGE, Cabinet de Recrutement IT, recherche en embauche DIRECTE (CDI) chez l'un de ses clients finaux basé dans l'Est de l'Ile-de-France (93) un.e Consultant.e Avant-Vente (Logiciel Prise de Contrôle à Distance/Télédistribution) H/F

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Profil recherché en bref :

Un profil justifiant d'au minimum 3 ans d'expérience sur un poste d'Avant-Vente et une bonne connaissance du marché des solutions de prise de contrôle à distance et ayant une forte appétence pour la relation client.

Rémunération autour de 60-70K (package).

Contexte :

Au sein d'un éditeur de logiciel, en évolution constante, vous intégrerez la Direction Commerciale France et serez directement rattaché.e à la Directrice Avant-Vente France.

Objectif :

Votre objectif sera de contribuer à l'implantation d'une solution de prise de contrôle à distance sur le marché français, notamment en présentant et garantissant l'offre technique et fonctionnelle aux clients et prospects de la société. Vous travaillerez en binôme avec un.e commercial.e et serez le pont entre la technique et le commerce.

Poste

Les + du poste :

- Un poste vous permettant d'apporter une véritable valeur ajoutée dans un contexte de croissance
- Un environnement complexe et challengeant qui tient compte des besoins et des spécificités de chaque client
- Une entreprise présente à l'international et qui vous propose une mobilité interne (nationale ou internationale)

Responsabilités :

- Analyse des besoins du prospect et proposition de solutions adaptées et /ou réponse à appels d'offres
- Présentation de l'offre au client à travers des démonstrations et le maquettage de la solution technologique
- Identification des critères de faisabilité, de rentabilité et de risques du projet
- Support à l'équipe commerciale (chiffrage, rédaction proposition commerciale, rédaction de documentations de mise en oeuvre...)
- Transmission des informations nécessaires au démarrage du projet aux équipes techniques et les challenger si nécessaire

Profil

- Une première expérience avérées en Avant-Vente est souhaitable
- Compétences obligatoires sur des solutions de prise de contrôle à distance, d'inventaire ou de télédistribution (Landesk, Ivanti, Goverlan, Matrix...)
- Vous êtes orienté.e service client
- Aisance rédactionnelle et relationnelle
- Anglais professionnel requis (lu, écrit, parlé)

Si vous avez la volonté de passer sur un poste d'avant-vente et que vous venez de la technique et avez déjà travaillé avec l'une des solutions requises, votre candidature sera la bienvenue.

*Incohérence expérience
Pôle emploi : 2 ans
offre : 3 ans min*

Profil souhaité

Langue

Anglais 

all

Entreprise

SYAGE

Employeur

Candidat

site d'emploi 100% IT

En poursuivant votre navigation sur ce site, vous acceptez l'utilisation de cookies afin de réaliser des statistiques d'audiences et vous proposer une navigation optimale, la possibilité de partager des contenus sur des réseaux sociaux ainsi que des services et offres adaptés à vos centres d'intérêts. [En savoir plus](#)

Accepter

Profil

- Une première expérience avérées en Avant-Vente est souhaitable
- Compétences obligatoires sur des solutions de prise de contrôle à distance, d'inventaire ou de télédistribution (Landesk, Ivanti, Goverlan, Matrix...)
- Vous êtes orienté.e service client
- Aisance rédactionnelle et relationnelle
- Anglais professionnel requis (lu, écrit, parlé)

Si vous avez la volonté de passer sur un poste d'avant-vente et que vous venez de la technique et avez déjà travaillé avec l'une des solutions requises, votre candidature sera la bienvenue.

[Tous les emplois de SYAGE](#)

[Imprimer](#)

[Sauvegarder](#)

[Copie par e-mail](#)

Pour postuler à cette offre d'emploi :

222

Postuler en direct

Nos recruteurs ont d'autres postes intéressants pour vous :

non lu [Consultant.e Avant - Vente \(H/F\) Noisy-le-grand \(93\)](#)

[Voir encore plus de recrutements similaires en Ile de France](#)

2018 © Copyright AGSI SAS

[Conditions d'utilisation](#)

En poursuivant votre navigation sur ce site, vous acceptez l'utilisation de cookies afin de réaliser des statistiques d'audiences et vous proposer une navigation optimale, la possibilité de partager des contenus sur des réseaux sociaux ainsi que des services et offres adaptés à vos centres d'intérêts. [En savoir plus](#)

Accepter

Tous les emplois :

Ingénieur après-vente

Consultant.e Avant - Vente (logiciel Prise de Contrôle à Distance / Télédistribution) (H/F)

Entreprise : **SYAGE**

Localisation : **Noisy-le-Grand (93)**

SYAGE

Contrat : **CDI**

Salaire : **60-70k€**

Télétravail : **50%**

Publiée il y a 31 jours - offre active

Description du poste

SYAGE, Cabinet de Recrutement IT, recherche en embauche DIRECTE (CDI) chez l'un de ses clients finaux basé dans l'Est de l'Ile-de-France (93) un.e Consultant.e Avant-Vente (Logiciel Prise de Contrôle à Distance/Télédistribution) H/F

Profil recherché en bref :

Un profil justifiant d'au minimum 3 ans d'expérience sur un poste d'Avant-Vente et une bonne connaissance du marché des solutions de prise de contrôle à distance et ayant une forte appétence pour la relation client.

Rémunération autour de 60-70K€ (package).

Contexte :

Au sein d'un éditeur de logiciel, en évolution constante, vous intégrerez la Direction Commerciale France et serez directement rattaché.e à la Directrice Avant-Vente France.

Objectif :

Votre objectif sera de contribuer à l'implantation d'une solution de prise de contrôle à distance sur le marché français, notamment en présentant et garantissant l'offre technique et fonctionnelle aux clients et prospects de la société. Vous travaillerez en binôme avec un.e commercial.e et serez le pont entre la technique et le commerce.

Poste

Les + du poste :

- Un poste vous permettant d'apporter une véritable valeur ajoutée dans un contexte de croissance
- Un environnement complexe et challengeant qui tient compte des besoins et des spécificités de chaque client
- Une entreprise présente à l'international et qui vous propose une mobilité interne (nationale ou internationale)

Re En poursuivant votre navigation sur ce site, vous acceptez l'utilisation de cookies afin de réaliser des statistiques d'audiences et vous proposer une navigation optimale, la possibilité de partager

Accepter

- des contenus sur des réseaux sociaux ainsi que des services et offres adaptés à vos centres d'intérêts. [En savoir plus](#)
- Présentation de l'offre au client à travers des démonstrations et le maquetage de la solution technologique
- Identification des critères de faisabilité, de rentabilité et de risques du projet

Conseiller(ère) commercial(e) auprès des particuliers (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

223

Actualisé le 02 octobre 2021 - offre n° 0874972

POSTE : Conseiller Client H/F PROFIL : DESCRIPTION : Manpower GD PARIS BANQUE recherche pour son client, un acteur du secteur bancaire, un Conseiller client H/F

Vous travaillerez au sein du service qui assure le traitement des dossiers de financement automobile (domaine d'activité : Grand Public).

Vous serez responsable sur votre secteur de la relation avec les réseaux des constructeurs automobiles dont vous avez charge.

Vos tâches sur ce poste seront les suivantes :

- Saisie dossiers de financement transmis.
- Contrôle pièces administratives.
- Procède aux règlements dossiers acceptés.
- Production dossiers de financement.
- Assurer un rôle de conseil et d'assistance au réseau.

De formation supérieure minimum Bac +2 et maximum Bac +3, vous avez une première expérience sur un poste similaire en banque, établissement financier, loueur ou au sein d'un réseau de vente automobile, et une connaissance de l'environnement Grand Public et/ou Entreprise

Vous êtes rigoureux et méthodique

Vous avez le sens de l'organisation et le goût du travail en équipe

Vous avez une bonne aisance dans la relation téléphonique et vous maîtrisez les outils informatiques

Vous disposez d'un très bon relationnel téléphonique ou expérience significative en gestion de portefeuille client

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap Date début : Dès que possible Durée : 2 mois renouvelable



Profil souhaité

Expérience

mentions contrat contradictoire

Expérience exigée 

Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Entreprise

Manpower Gd Paris Banque

Voir toutes les recherches 



JOB

Manpower
Conseiller Client H/F

Noisy-le-Grand - 93

Intérim - 2 mois

24 000 - 27 000 EUR par an

[Je postule](#)



Manpower

che pour son client, un acteur du secteur

 Siège : Nanterre - 92

 Recrutement - Placement - Conseils RH

Ji assure le traitement des dossiers de
activité : Grand Public).

teur de la relation avec les réseaux des
avez charge.

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#) 

Vos tâches sur ce poste seront les suivantes :

- Saisie dossiers de financement transmis.
- Contrôle pièces administratives.
- Procède aux règlements dossiers acceptés.
- Production dossiers de financement.
- Assurer un rôle de conseil et d'assistance au réseau.

De formation supérieure minimum Bac +2 et maximum Bac +3, vous avez une première expérience sur un poste similaire en banque, établissement financier, loueur ou au sein d'un réseau de vente automobile, et une connaissance de l'environnement Grand Public et/ou Entreprise

Vous êtes rigoureux et méthodique

Vous avez le sens de l'organisation et le goût du travail en équipe

Vous avez une bonne aisance dans la relation téléphonique et vous maîtrisez les outils informatiques

Vous disposez d'un très bon relationnel téléphonique ou expérience significative en gestion de portefeuille client

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Date début : Dès que possible Durée : 2 mois renouvelable

En résumé ...

POSTE :
Conseiller Client H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :
Services aux Fntrenrisés

Bac +2, Bac +3, Bac +4

SALAIRE :

24 000 - 27 000 EUR par an

Publiée le 14/09/2021 . Réf : 1100457524

Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Je postule

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

Offres similaires

Conseiller Clientèle - Noisy le Grand 93 H/F

Proman

 Travail_temp  Noisy-le-Grand - 93

Conseiller Client H/F

Manpower

 Travail_temp  Noisy-le-Grand - 93

Recherches similaires

Emploi Conseiller clientèle Noisy-le-Grand

Emploi Noisy-le-Grand

Emploi Seine-Saint-Denis

Emploi Île-de-France

Emploi Saint-Denis

Emploi Aulnay-sous-Bois

Emploi Tremblay-en-France

Emploi Pantin

 Retour à la liste

Accueil > Emploi > Commerce > Conseiller clientèle > Conseiller Client H/F

LES SITES HELLOWORK



L'EMPLOI



L'ENTREPRISE



LES APPS



Informations légales

[CGU](#)

[Politique de confidentialité](#)

[Gérer mes cookies](#)

[Aide et contact](#)

Suivez-nous sur

© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

ee3

Boulangier-viennoisier / Boulangère-viennoisière

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

225

Actualisé le 08 octobre 2021 - offre n° 119RLWV

Au sein d'une boulangerie de supermarché de quartier, vous aurez pour mission la préparation de différentes pains et viennoiserie:

- faire cuire le pain
- Mettre le pain sous emballage
- mise en rayon

Connaissance des différents types de pains serait un plus. de 06H00 à 12H00 ou de 13H à 19H (roulement)
Horaires

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail 35H Horaires normaux Salaire : Mensuel de 1555,00 Euros sur 12 mois
13 EME MOIS

Profil souhaité

Expérience

6 mois 

Savoirs et savoir-faire

- Disposer des produits sur le lieu de vente
- Nettoyer du matériel ou un équipement
- Entretenir un poste de travail
- Cuire des pâtons
- Cuire des pièces de viennoiserie
- Défourner des pains et viennoiseries
- Confectionner des viennoiseries

Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Supermarchés

Ingénieur technico-commercial / Ingénieure technico-commerciale en informatique (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 02 septembre 2021 - offre n° 0736097

SYAGE, Cabinet de Recrutement IT, recherche en embauche DIRECTE (CDI) chez l'un de ses clients finaux basé dans l'Est de l'Ile-de-France (93) un.e Consultant.e Avant-Vente H/F.



Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Profil recherché en bref :

Un profil justifiant d'un minimum 2 ans sur un poste d'Avant-Vente, notamment dans le domaine de l'édition de logiciels et ayant une forte appétence pour la relation client.

Rémunération à définir selon profil et niveau d'expertise.

Contexte :

Au sein d'un éditeur de logiciel, en évolution constante, vous intégrerez la Direction Commerciale France et serez directement rattaché.e à la Directrice Avant-Vente France.

Objectif :

Votre objectif sera de présenter et garantir l'offre technique et fonctionnelle aux clients et prospects de la société, en étroite collaboration avec l'équipe commerciale.

Poste

Les + du poste :

- Un poste aux compétences larges et une autonomie vis-à-vis de vos projets
- Un environnement complexe et challengeant qui tient compte des besoins et des spécificités de chaque client
- Une entreprise présente à l'international et qui vous propose une mobilité interne (nationale ou internationale)

Responsabilités :

- Analyse et anticipation des besoins du prospect et proposition de solutions adaptées
- Répondre aux appels d'offres
- Présentation de l'offre au client (démonstrations, argumentation de l'offre, maquettage de la solution technologique)
- Identification des critères de faisabilité, de rentabilité et de risques du projet
- Intervention sur les phases de vente (accompagnement et support au commercial, élaboration de la proposition commerciale, chiffrage, rédaction de la proposition de mise en œuvre)
- Transmission des informations nécessaires au démarrage du projet aux équipes techniques

ok

Profil

- Excellent sens du relationnel client indispensable
- Expérience obligatoire en Avant-Vente, idéalement sur des solutions logicielles
- Anglais professionnel (lu, écrit, parlé)

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 2 An(s) 

Entreprise

SYAGE

Tous les emplois :

Ingénieur après-vente

Consultant.e Avant - Vente (H/F)

Entreprise : **SYAGE**

Localisation : **Noisy-le-Grand (93)**

SYAGE

Contrat : **CDI**

Salaire : **A définir**

Télétravail : **Non**

Publiée il y a 39 jours - offre active

Description du poste

SYAGE, Cabinet de Recrutement IT, recherche en embauche DIRECTE (CDI) chez l'un de ses clients finaux basé dans l'Est de l'Île-de-France (93) un.e Consultant.e Avant-Vente H/F.

Profil recherché en bref :

Un profil justifiant d'au minimum 2 ans sur un poste d'Avant-Vente, notamment dans le domaine de l'édition de logiciels et ayant une forte appétence pour la relation client.

Rémunération à définir selon profil et niveau d'expertise.

Contexte :

Au sein d'un éditeur de logiciel, en évolution constante, vous intégrerez la Direction Commerciale France et serez directement rattaché.e à la Directrice Avant-Vente France.

Objectif :

Votre objectif sera de présenter et garantir l'offre technique et fonctionnelle aux clients et prospects de la société, en étroite collaboration avec l'équipe commerciale.

Poste

Les + du poste :

- Un poste aux compétences larges et une autonomie vis-à-vis de vos projets
- Un environnement complexe et challengeant qui tient compte des besoins et des spécificités de chaque client
- Une entreprise présente à l'international et qui vous propose une mobilité interne (nationale ou internationale)

Responsabilités :

- Analyse et anticipation des besoins du prospect et proposition de solutions adaptées
- Répondre aux appels d'offres

En poursuivant votre navigation sur ce site, vous acceptez l'utilisation de cookies afin de réaliser des statistiques d'audiences et vous proposer une navigation optimale, la possibilité de partager des contenus sur des réseaux sociaux ainsi que des services et offres adaptés à vos centres d'intérêts. [En savoir plus](#)

Accepter

22 ✓

[Tous les emplois de SYAGE](#)

[Imprimer](#)

[Sauvegarder](#)

[Copie par e-mail](#)

Pour postuler à cette offre d'emploi :

[Postuler en direct](#)

Nos recruteurs ont d'autres postes intéressants pour vous :

Consultant.e Avant - Vente (logiciel Prise de Contrôle à Distance / Télédistribution) (H/F) Noisy-

[Voir encore plus de recrutements similaires en Ile de France](#)

2018 © Copyright AGSI SAS

[Conditions d'utilisation](#)

En poursuivant votre navigation sur ce site, vous acceptez l'utilisation de cookies afin de réaliser des statistiques d'audiences et vous proposer une navigation optimale, la possibilité de partager des contenus sur des réseaux sociaux ainsi que des services et offres adaptés à vos centres d'intérêts. [En savoir plus](#)

[Accepter](#)

site d'emploi 100% IT

Employeur

Candidat

En poursuivant votre navigation sur ce site, vous acceptez l'utilisation de cookies afin de réaliser des statistiques d'audiences et vous proposer une navigation optimale, la possibilité de partager des contenus sur des réseaux sociaux ainsi que des services et offres adaptés à vos centres d'intérêts. [En savoir plus](#)

Accepter

Chargé / Chargée d'assistance (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 02 octobre 2021 - offre n° 0177347

POSTE : Manager de Proximité Pôle Assistance Voyage H/F
PROFIL : Nous attendons de ce futur manager qu'il dispose de :

- Compétences en management d'équipe (expérience démontrée en management d'équipe).
- Capacité à communiquer afin de fédérer autour des objectifs de l'équipe et du service.
- Capacité à argumenter des décisions afin de convaincre et susciter l'adhésion.
- Capacité à développer le travail d'équipe.
- Capacité à mobiliser l'intelligence collective.
- Sens de l'écoute.
- Aisance relationnelle.

Savoir-faire métier :

- Définir les objectifs individuels des collaborateurs pour atteindre les objectifs collectifs.
- Elaborer, suivre et analyser les indicateurs de suivi d'activité.
- Planifier et répartir l'activité de l'équipe.
- Identifier les besoins d'information, d'accompagnement et de formation des collaborateurs.

Connaissances :

- Français parlé et écrit.
- Anglais parlé et écrit.
- Excel : TCD, macro, formules.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, on vous attend !
DESCRIPTION : Etre ancré dans la réalité de nos clients et engagé auprès d'eux, quel que soit son métier, c'est ça être un vrai collaborateur Mutuaide.

Pour répondre à leurs attentes, postulez en nous indiquant ce qui fera de vous un vrai collaborateur Groupama.

Mutuaide, filiale du groupe Groupama, accompagne depuis plus de 35 ans ses clients pour toutes leurs demandes d'assistance qu'ils soient à domicile, en déplacement en France ou à l'étranger 24 heures/24, 7 jours/7.

Mutuaide Assistance, filiale du groupe Groupama, accompagne depuis plus de 40 ans ses clients pour toutes leurs demandes d'assistance qu'ils soient en déplacement en France ou à l'étranger 24 heures/24, 7 jours/7. Poste en CDI à pourvoir dès que possible. Rémunération : 35k-40k selon profil. Nous vous proposons d'assurer l'encadrement et le fonctionnement optimal d'une équipe de chargés d'assistance placée sous votre responsabilité pour garantir l'atteinte des objectifs opérationnels fixés :

- Organiser et planifier l'activité dans le but d'atteindre les objectifs qualitatifs et quantitatifs.
- Suivre les indicateurs de performance - Construire les plans d'action appropriés pour atteindre les objectifs.
- Animer, motiver et impulser une dynamique d'équipe.
- Maintenir et développer les compétences des collaborateurs de son équipe (coaching, plan de développement des compétences, entretiens, débriefing...) - Partager les valeurs et la stratégie de l'entreprise et les communiquer.
- Recruter et intégrer les nouveaux collaborateurs.
- Participer aux projets internes et/ou transverses.

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

226

ok

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée (1) 

Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Autres assurances

Voir toutes les recherches ▾



JOB

Mutuaide Assistance

Manager de Proximité Pôle Assistance

Voyage H/F

Noisy-le-Grand - 93

~~CDI~~

Temps de trajet : 1h06

Je postule

**Mutuaide
Assistance**

Mutuaide Assistance

 Siège : Bry sur Marne - 94

 Assurance

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#)

recherche ...

e nos clients et engagé auprès d'eux, quel que soit son collaborateur Mutuaide.

ertes, postulez en nous indiquant ce qui fera de vous un ra.

Groupama, accompagne depuis plus de 35 ans ses mandes d'assistance qu'ils soient à domicile, en à l'étranger 24 heures/24, 7 jours/7.

Mutuaide Assistance, filiale du groupe Groupama, accompagne depuis plus de 40 ans ses clients pour toutes leurs demandes d'assistance qu'ils soient en déplacement en France ou à l'étranger 24 heures/24, 7 jours/7. Poste en CDI à pourvoir dès que possible. Rémunération : 35k-40k selon profil Nous vous proposons d'assurer l'encadrement et le fonctionnement optimal d'une équipe de chargés d'assistance placée sous votre responsabilité pour garantir l'atteinte des objectifs opérationnels fixés :

- Organiser et planifier l'activité dans le but d'atteindre les objectifs qualitatifs et quantitatifs.
- Suivre les indicateurs de performance - Construire les plans d'action appropriés pour atteindre les objectifs.
- Animer, motiver et impulser une dynamique d'équipe.
- Maintenir et développer les compétences des collaborateurs de son équipe (coaching, plan de développement des compétences, entretiens, débriefing...) - Partager les valeurs et la stratégie de l'entreprise et les communiquer.
- Recruter et intégrer les nouveaux collaborateurs.
- Participer aux projets internes et/ou transverses.

Vous êtes ...

Nous attendons de ce futur manager qu'il dispose de :

- Compétences en management d'équipe (expérience démontrée en management d'équipe).
- Capacité à communiquer afin de fédérer autour des objectifs de l'équipe et du service.
- Capacité à argumenter des décisions afin de convaincre et susciter l'adhésion.
- Capacité à développer le travail d'équipe

Savoir-faire métier :

- Définir les objectifs individuels des collaborateurs pour atteindre les objectifs collectifs.
- Elaborer, suivre et analyser les indicateurs de suivi d'activité.
- Planifier et répartir l'activité de l'équipe.
- Identifier les besoins d'information, d'accompagnement et de formation des collaborateurs.

Connaissances :

- Français parlé et écrit.
- Anglais parlé et écrit.
- Excel : TCD, macro, formules.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, on vous attend !

En résumé ...

POSTE :

Manager de Proximité Pôle Assistance Voyage H/F

SECTEUR DE L'ENTREPRISE :

Banque, Assurance, Finance

LOCALITÉ :

Noisy-le-Grand - 93

EXPÉRIENCE REQUISE :

1 à 7 ans

TYPE DE CONTRAT :

CDI

NIVEAU D'ÉTUDES :

Bac +3, Bac +4, Bac +5

AVANTAGES :

Non précisé.

Publiée le 17/09/2021 . Réf : MANAGER d EQUIPE en CDI-40423

**Intéressé·e ?
Postulez dès maintenant**

Prénom

Nom

Adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Je postule

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) et [celles de notre client](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) et [celle de notre client](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

Offres similaires

Chargé d'Assistance H/F

Mutuaide Assistance

📄 CDI 📍 Noisy-le-Grand - 93

Chargé d'Assistance Client - R
Collective H/F

Innovorder

📄 CDI 📍 Paris - 75

Recherches similaires

Emploi Chargé d'assistance

Emploi Service

Emploi Saint-Denis

Emploi Montreuil

Emploi Saint-Ouen

Emploi Bobigny

Emploi Pantin

Emploi Villepinte

226

◀ Retour à la liste

Accueil > Job > Job Île-de-France > Job Seine-Saint-Denis > Job Noisy-le-Grand
> Job Chargé d'assistance Noisy-le-Grand > Job Manager de Proximité Pôle Assistance Voyage H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK



L'EMPLOI



L'ENTREPRISE



LES APPS



Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur



© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

Conseiller(ère) commercial(e) auprès des particuliers (H/F)

227

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 02 octobre 2021 - offre n° 7636974

POSTE : Vendeur Magasin Polyvalent Temps Partiel H/F PROFIL : TON PROFIL : Tu es sociable, avec le sourire aux lèvres et doté d'un bon esprit d'équipe ! Le sens du service C'est comme une seconde nature chez toi ! Challengeur dans l'âme, rien ne t'arrête ! Tu fais tout ton possible pour atteindre les objectifs qui t'ont été fixés ! Sneaker addict Fan du sportswear Véritable fashionista Ton goût prononcé pour la mode serait un vrai plus ! ALORS, ENME DE NOUS REJOINDRE !



Contrat à durée
indéterminée
Contrat travail

A compétences égales, tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap. DESCRIPTION : JD SPORTS, QUI SOMMES-NOUS JD Sports c'est le Roi Anglais Incontesté de la Basket ! Avec près de 400 boutiques en Angleterre, ce groupe spécialisé dans la sneaker et le sportswear s'est donné comme challenge de conquérir l'Hexagone. Aujourd'hui, plus de 70 boutiques sont implantées en France et cette ambition ne s'arrête pas là puisqu'une dizaine d'ouvertures sont attendues chaque année. Notre conquête, on la conduit en se reposant sur 4 valeurs : #1 EQUIPE : L'union fait la force ! On travaille ensemble, dans l'entraide et la solidarité ! #2 FUN : Sourire et dynamisme sont toujours au rendez-vous ! #3 PASSION : On aime ce que l'on fait et on travaille avec passion ! #4 INVESTISSEMENT : Tu es maître de ta carrière : tout est possible avec du travail et de la volonté !

TES MISSIONS : Ambassadeur de la marque JD Sports, tu es un véritable expert de la vente : maîtrise des étapes du service client, analyse des indicateurs de performance, connaissance parfaite des produits, respect des procédures, sourire et jovialité. Tu excelles dans l'art de la vente ! Et ce n'est pas ta clientèle qui dira le contraire. Ta mission Atteindre les objectifs du magasin et pourquoi pas devenir notre « employé du mois ». Ce n'est pas tout ! En magasin, tu participes au merchandising et au rangement. Ton objectif Offrir à ta clientèle un magasin attractif et accueillant.

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté (0)

ok

Informations complémentaires

- Qualification : Ouvrier spécialisé
- Secteur d'activité : Courtage de valeurs mobilières et de marchandises



JOB

JD Sports

Vendeur Magasin Polyvalent Temps Partiel H/F

Noisy-le-Grand - 93

CDI - Temps partiel

Temps de trajet : 1h03

Je postule



Nous avons constamment besoin de nouveaux talents, de personnes passionnées, motivées et perpétuellement en quête de perfection.

Voir toutes les recherches 

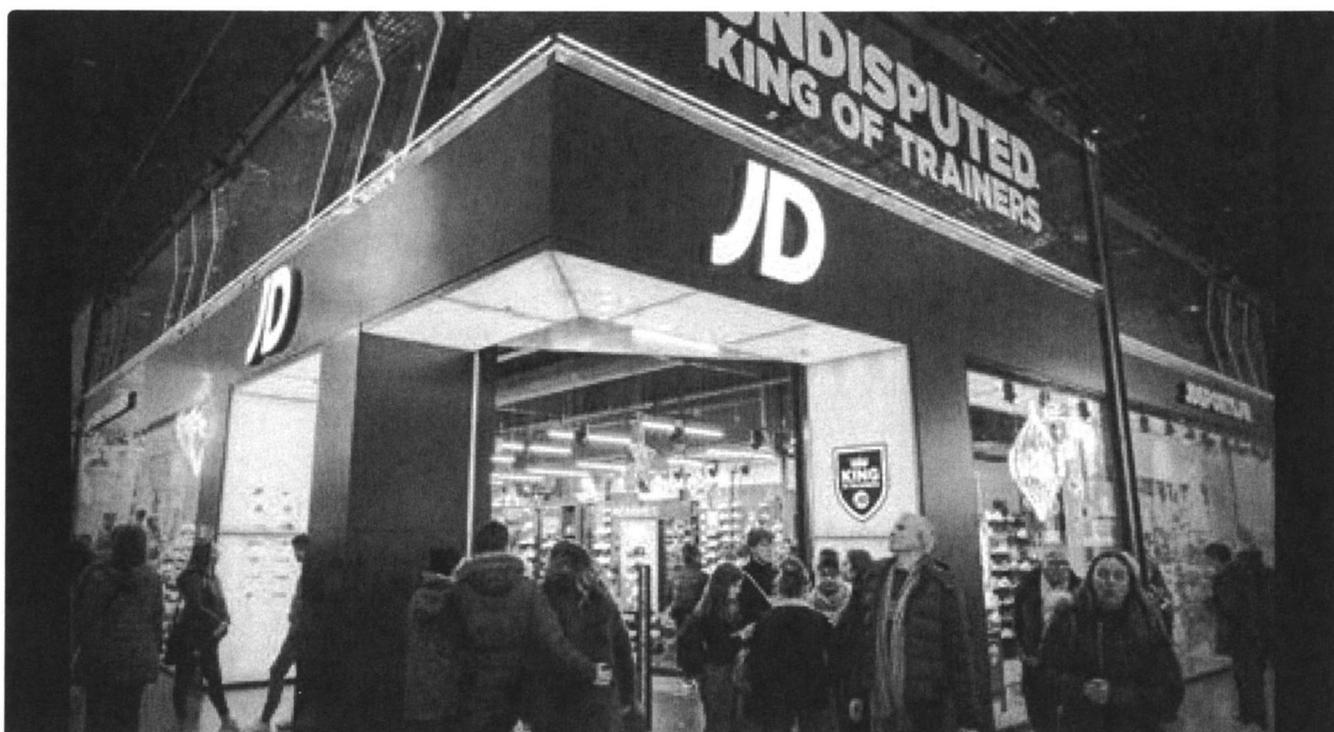


JD Sports recherche...

JD SPORTS, QUI SOMMES-NOUS JD Sports c'est le Roi Anglais Incontesté de la Basket ! Avec près de 400 boutiques en Angleterre, ce groupe spécialisé dans la sneaker et le sportswear s'est donné comme challenge de conquérir l'Hexagone. Aujourd'hui, plus de 70 boutiques sont implantées en France et cette ambition ne s'arrête pas là puisqu'une dizaine d'ouvertures sont attendues chaque année. Notre conquête, on la conduit en se reposant sur 4 valeurs : #1 EQUIPE : L'union fait la force ! On travaille ensemble, dans l'entraide et la solidarité ! #2 FUN : Sourire et dynamisme sont toujours au rendez-vous ! #3 PASSION : On aime ce que l'on fait et on travaille avec passion

! #4 INVESTISSEMENT : Tu es maître de ta carrière : tout est possible avec du travail et de la volonté !

TES MISSIONS : Ambassadeur de la marque JD Sports, tu es un véritable expert de la vente : maîtrise des étapes du service client, analyse des indicateurs de performance, connaissance parfaite des produits, respect des procédures, sourire et jovialité. Tu excelles dans l'art de la vente ! Et ce n'est pas ta clientèle qui dira le contraire. Ta mission Atteindre les objectifs du magasin et pourquoi pas devenir notre « employé du mois ». Ce n'est pas tout ! En magasin, tu participes au merchandising et au rangement. Ton objectif Offrir à ta clientèle un magasin attractif et accueillant.



Vous êtes ...

TON PROFIL : Tu es sociable, avec le sourire aux lèvres et doté d'un bon esprit d'équipe ! Le sens du service C'est comme une seconde nature chez toi ! Challengeur dans l'âme, rien ne t'arrete ! Tu fais tout ton possible pour atteindre les objectifs qui t'ont été fixés ! Sneaker addict Fan du sportswear Véritable fashionista Ton goût prononcé pour la mode serait un vrai plus !
ALORS, ENVIE DE NOUS REJOINDRE !

A compétences égales, tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap

Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Je postule

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) et [celles de notre client](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) et [celle de notre client](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.



En résumé ...

JD Sports

Siège : Tourcoing - 59

NIVEAU D'ÉTUDES :

Bac

Distribution / Articles de sport

Publiée le 04/10/2021 . Réf : 5922031 VEN0262W

Offres similaires

Vendeur Magasin Polyvalent Temps Plein H/F

JD Sports

📄 CDI 📍 Noisy-le-Grand - 93

Vendeur Produits Techniques

Fnac

📄 CDI 📍 Noisy-le-Grand - 93

Voir toutes les offres de l'entreprise

EstJob

OuestJob

RhonealpesJob

CentreJob

NordJob

PacaJob

SudouestJob

Toutes les offres en France

Recherches similaires

Emploi Conseiller de vente

Emploi Saint-Denis

Emploi Saint-Ouen

Emploi Pantin

Emploi Vente

Emploi Montreuil

Emploi Bobigny

Emploi Villepinte

◀ Retour à la liste

Accueil > Job > Job Île-de-France > Job Seine-Saint-Denis > Job Noisy-le-Grand
> Job Conseiller de vente Noisy-le-Grand > Job Vendeur Magasin Polyvalent Temps Partiel H/F

ParisJob par

LES SITES HELLOWORK

L'EMPLOI

L'ENTREPRISE



LES APPS



Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

227

Suivez-nous sur



© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

Esthéticien / Esthéticienne (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

228

Publié le 08 octobre 2021 - offre n° 3136508

Notre institut de beauté situé à Noisy-le-Grand recrute un(e) Esthéticien(ne) en CDI ou CDD pour renforcer son équipe.

Vous prendrez en charge la clientèle de l'accueil à son arrivée jusqu'à la finalisation de sa visite.

Vous assurez ainsi les différents soins proposés (épilations, beauté des mains, soins corps, soins visages...) selon les protocoles définis et proposez un conseil personnalisé autour de notre gamme de cosmétiques.



Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

*pratique de la lumière est un plus !!

Poste à pourvoir en CDD/CDI 35h / semaine.

Nous sommes aussi à la recherche d'un CAP ET BP.

Profil souhaité

Expérience

Expérience souhaitée

mentions contrat
contradictoires

Entreprise

Body Minute

Beauté-Job utilise des cookies ou traceurs pour stocker et/ou accéder à des informations sur votre terminal et traiter vos données personnelles.

J'accepte Je refuse [En savoir plus](#)

228



Emploi ▼

Formation ▼

Actus ▼

Domaines ▼

Espace candidat

Accès recruteur

Accès école

🏠 ▶ Emploi ▶ Esthéticien / Esthéticienne

Esthéticien / Esthéticienne - CINDY INSTITUT

Offre du 05/10/2021

Critères de l'offre

📄 CDI

📍 Noisy-le-Grand

👤 Esthétique

📅 Intermédiaire (2 à 5 ans)

🏢 CAP Esthétique
Cosmétique

🕒 Temps plein



CINDY INSTITUT



Descriptif de l'offre

Notre institut de beauté situé à Noisy-le-Grand recrute un(e) Esthéticien(ne) en CDI ou CDD pour renforcer son équipe.

Vous prendrez en charge la clientèle de l'accueil à son arrivée jusqu'à la finalisation de sa visite.

Vous assurez ainsi les différents soins proposés (épilations, beauté des mains, soins corps, soins visages...) selon les protocoles définis et proposez un conseil personnalisé autour de notre de gamme de cosmétiques.

Offres similaires

Esthéticien /
Esthéticienne
body minute orly

📄 CDI 📍 Orly
📅 10/09/2021

Esthéticien /
Esthéticienne
Les jardins

Postuler à cette offre

pratique de la lumière est un plus !!

r 2

09/10/2021, 13:38

Poste à pourvoir en CDD/CDI 35h / semaine.

Nous sommes aussi à la recherche d'un CAP ET BP.

Profil recherché

Passionné(e) par le monde de la beauté, vous souhaitez évoluer dans un environnement dynamique avec des perspectives professionnelles attractives. Rejoignez-nous !

suspendus

📄 CDI

📍 Hauts-de-Seine

📅 22/09/2021

Nouveau

**Esthéticien /
Esthéticienne**

Une heure pour soi

📄 CDD

📍 Vitry-sur-Seine,
Val-de-Marne, Île-de-
France, France

📅 08/10/2021

928

[Postuler à cette offre](#)

[Voir toutes les
offres](#)

Recherches fréquentes :

Offre d'emploi esthéticienne
Toutes les offres d'emploi en Île-de-France
Emploi coiffeur
Toutes nos offres en esthétique
Toutes les offres d'emploi en Bretagne
Recrutement conseiller parapharmacie
Coach à domicile
Toutes nos offres en parfumerie
Jooble

Accès rapide :

Espace candidat
Espace recruteur
Espace formation
Nos partenaires

Suivez-nous sur :



[Mentions Légales](#) [CGU](#) [CGV](#) [Plan du site](#) [Nous contacter et questions fréquentes](#)

©2021 THEMA-web Développement

[Postuler à cette offre](#)

Technico-commercial / Technico-commerciale (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Publié le 07 octobre 2021 - offre n° 3114682



Nous recherchons plusieurs types de profils : débutant et débutante sans expérience, technico-commercial expérimenté, chargé de clientèle habitué au contact client, vendeur souhaitant évoluer rapidement, ...

Si vous êtes attachés aux challenges et aux opportunités et que vous désirez une entreprise qui vous reconnait à votre juste valeur à travers de nombreux avantages (bonus, primes, voyages, ...), n'hésitez pas : envoyez-nous votre CV !

Le poste est à pourvoir immédiatement !

Réf: le9gq2e8ne

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 Salaire : Annuel de 25000,00 Euros à 35000,00 Euros

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Entreprise

Ranger

229

[Continuer sans accepter](#)

Faites un choix pour vos données

Vous acceptez que [nos partenaires](#) et nous-mêmes utilisons des cookies ou une technologie équivalente pour stocker et/ou accéder à des informations sur votre appareil.

Ces informations personnelles (comme vos données de navigation et votre adresse IP) peuvent être utilisées pour vous présenter des publicités et du contenu personnalisés; pour mesurer la performance publicitaire et du contenu, et en apprendre plus sur leur audience; pour développer et améliorer les produits de nos partenaires.

[Voir plus](#) ▾

TOUT ACCEPTER

RÉGLAGES



•

[Cliquer pour ouvrir la video](#)

- [En savoir plus sur Ranger](#)

Ma candidature

Email

Sélectionner votre CV

Taille max. de 2 Mo. Formats acceptés : .doc, .docx, .pdf, .rtf

Lettre de motivation ou message d'accompagnement (optionnel)

Bonjour,

Je me permets de vous solliciter pour le poste de « Conseiller commercial h/f » pour lequel je souhaite vous proposer ma

Recevoir des offres similaires par email 297/4000

[Postuler](#)

[Ranger](#)



Nous recueillons vos données à caractère personnel afin de vous fournir les services auxquels vous souscrivez et notamment : assurer la création et la gestion de votre compte, vous mettre en relation avec des recruteurs en France et à travers le monde, vous proposer des entreprises et offres d'emploi

susceptibles de vous intéresser, vous adresser nos newsletters d'information et autres services souscrits. Nous les utiliserons également, sous réserve des options souscrites, à des fins de ciblage publicitaire et de prospection commerciale au sein de notre Groupe, ainsi qu'avec nos partenaires commerciaux (salons, formation continue, cours de langue, service CV, invitations, etc.). Vous disposez à tout moment d'un droit d'accès, de rectification, de suppression et d'opposition relativement aux données vous concernant dans les limites prévues par la loi. Vous pouvez également à tout moment revoir vos options en matière de prospection commerciale et de ciblage. Ces droits peuvent être exercés à tout moment en écrivant à l'adresse DPO_keljob@figarocms.fr. Keljob est un service fourni par la société Figaro Classifieds. Pour en savoir plus sur la confidentialité et la protection des données que vous nous communiquez, cliquez [ici](#)

- - Partager
 -
 -
 -
- Sauvegarder

229

^

Keljob est aussi disponible sur



Keljob est aussi disponible sur



- [Métiers](#)
- [Secteurs](#)
- [Entreprises](#)
- [Localités](#)

- [Formation](#)
- [Presse](#)
- [Carrière](#)
- [Mentions légales](#)
- [Politique de confidentialité](#)
- [Politique de cookies](#)
- Paramétrer les cookies



COMMERCIAUX SEDENTAIRES BTOB (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

23 0

Publié le 05 octobre 2021 - offre n° 2894994

Recherche: COMMERCIAUX SEDENTAIRES BTOB (H/F)

Envie de booster votre carrière, d'accélérer votre avenir ? Alors venez participer à l'aventure d'une entreprise qui change et qui fait évoluer ses métiers. Nous sommes le cabinet « CCLD » et notre spécialité est de dénicher les futurs talents commerciaux de nos clients. Nous recherchons pour La Poste Solutions Business des Commerciaux sédentaires BtoB H/F sur son site de Noisy-Le-Grand Rattaché(e) au Manager de la force de vente sédentaire BtoB, vous intervenez sur l'ensemble des solutions du Groupe La Poste (transformation digitale, logistique, gestion documentaire, courrier/colis, marketing etc). Vos missions : La gestion des contacts entrants : téléphone, chat, réseaux sociaux... ; La prospection via des appels sortants et des campagnes nationales, locales ou multicanales ; La fidélisation et le suivi de votre propre portefeuille clients : détection de besoin auprès d'interlocuteurs divers et proposition d'offres personnalisées à vos clients...

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Commerciaux sédentaires btob (h/f) CDI

Commercial sédentaire

Noisy le Grand

Emploi

Contrat...

Rechercher



Commerciaux sédentaires btob (h/f)

Neuvoo vous propose une offre de CCLD

Noisy le Grand (93)

 Publiée le 04/10/2021

CDI

Postuler

Référence: **35019791**



Commerciaux sédentaires btob (h/f) CDI

Emploi ▼

Contrat... ▼

Rechercher

distance.

**Devenez conseiller immobilier indépendant
Optimhome dans votre région
Formation, outils et services offerts jusqu'à votre
première vente**

Créez votre Alerte Emploi

Recevez toutes les nouvelles offres :

Commercial sédentaire - Noisy le Grand

Créer

Déposez votre CV

Et faites vous contacter par les recruteurs.

230

Commerciaux sédentaires btob (h/f) CDI

Emploi ▼

Contrat... ▼

Rechercher

Tous les domaines d'activités

- Commercial
- Achats
- Agent commercial
- Assistant commercial
- Chargé de clientèle
- Commercial sédentaire
- Commercial terrain
- Conseiller client
- Directeur commercial
- Ingénieur commercial
- Manager commercial
- Technico-commercial
- Téléconseiller

Commercial Eclairage (h:f) (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

231

Actualisé le 06 octobre 2021 - offre n° 120PVGB

Au sein de la société ON/OFF entreprise du groupe Haguenier ,spécialisée dans l'éclairage LED vous intégrez l'équipe commerciale,

vous êtes responsable du développement commercial auprès d'installateurs nationaux et régionaux, de l'animation à la fidélisation de votre portefeuille clients.Vos collaborateurs sont des artisans au professionnalisme et savoir faire reconnu.

Vous prospectez des clients répondez aux appels d'offres.Vous chiffrez et établissez des devis en binôme avec appui technique du bureau d'étude.Vous êtes rompu à la négociation commerciale et avez une expérience B TO B de produits techniques dans le domaine de l'éclairage.

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 39H Horaires normaux

 Salaire : Annuel de 50000 Euros sur 12 mois
fixe+variable sur réalisé

 Déplacements : Fréquents

Profil souhaité

Expérience

3 ans - B to B dans l'éclairage 

Savoirs et savoir-faire

Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, préparation de dossiers techniques)  Négocier un contratÉtablir un devis  Suivre la réalisation d'une prestation technique  Établir un contrat de vente

Formation

Bac+2 ou équivalents 

Permis

B - Véhicule léger 

OK

Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Vente par automates et autres commerces de détail hors magasin, éventaires ou marchés n.c.a.

Entreprise

ON OFF PROJECT

3 à 5 salariés

Atelier : 20, rue du Ballon - 93160 Noisy le Grand

Siège : 65, rue Jean Savu - 94500 Champigny sur Marne

Tél. : +33 (0)1 48 82 05 38

Site entreprise : <https://www.haguenier.com/>

231

Partenariat



Cette offre fait partie du partenariat "Jeux Olympiques Paris 2024".

Retrouvez l'ensemble des offres disponibles pour cette [opération de recrutement](#).

Commercial sédentaire B2B (H/F)

232

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 01 octobre 2021 - offre n° 1954893

Description du poste :

Envie de booster votre carrière, d'accélérer votre avenir ?

Alors venez participer à l'aventure d'une entreprise qui change et qui fait évoluer ses métiers.

Nous sommes le cabinet « CCLD » et notre spécialité est de dénicher les futurs talents commerciaux de nos clients.

Nous recherchons pour La Poste Solutions Business des Commerciaux sédentaires BtoB H/F sur son site de Noisy-Le-Grand.

Rattaché(e) au Manager de la force de vente sédentaire BtoB, vous intervenez sur l'ensemble des solutions du Groupe La Poste (transformation digitale, logistique, gestion documentaire, courrier/colis, marketing etc).

Vos missions :

- * La gestion des contacts entrants : téléphone, chat, réseaux sociaux... ;
- * La prospection via des appels sortants et des campagnes nationales, locales ou multicanales ;
- * La fidélisation et le suivi de votre propre portefeuille clients : détection de besoin auprès d'interlocuteurs divers et proposition d'offres personnalisées à vos clients.

Description du profil :

De formation supérieure Bac +2 minimum, vous avez une première expérience réussie dans la vente auprès d'une clientèle BtoB (alternances et stages compris).

Mais plus qu'un profil type, nous recherchons des qualités telles que le goût du challenge, la ténacité, la capacité à argumenter et à convaincre, et un intérêt pour l'univers du service.

Autonome, rigoureux(se), vous êtes reconnu(e) pour votre capacité à identifier les besoins de vos clients et à servir des prestations de qualité. Votre pouvoir de persuasion et vos capacités de négociation sont de véritables atouts pour ce poste.

Vous avez un excellent sens du relationnel ainsi qu'une très bonne aisance téléphonique.

Cela vous ressemble? Alors vous n'avez plus qu'à postuler et vous rendre disponible pour une journée de recrutement le mercredi 6 octobre 2021.

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 Salaire : Annuel de 24000,00 Euros à 26500,00 Euros

Profil souhaité

OK

Expérience

Expérience exigée de 1 An(s) 



COMMERCIAUX SEDENTAIRES BTOB H/F

Publiée il y a 9 jours ⚡ Candidature facile

Critères de l'offre

Métiers :

Commercial sédentaire B2B (H/F)

Expérience min :

1 à 5 ans

Secteur :

Recrutement et placement

Diplômes :

Bac+2

Compétences :

B2B Clientèle

Lieux :

Noisy-le-Grand (93)

Conditions :

CDI Temps Plein

L'entreprise : CCLD

Après plus de 5000 recrutements de commerciaux et managers opérationnels réalisés ces dix dernières années, CCLD Recrutement s'est imposé en France comme le leader des fonctions commerciales et de la distribution. Présent à Lyon, Paris, Nantes, Bordeaux, Marseille, Strasbourg et Lille et unique titulaire de la double certification NF Service Conseil en Recrutement et Label Diversité, le cabinet est également créateur du concept éprouvé de « Recruiting-Mix » et l'éditeur du premier référentiel français de la compétence commerciale.

Le cabinet intervient dans des secteurs aussi divers que: - La Distribution (Carrefour, Brico dépôt, NOZ, Vivarte, Casino, Marionnaud, Toysrus...) - La GMS (Ferrero, Danone, Orangina, Madrange, ST Hubert, FDG...) - La Banque, l'Assurance (Barclays, Allianz, Harmonie Mutuelle...) - L'Immobilier (Icade, Maisons France Confort , Pierre&Vacances Conseil Immobilier...) - L'Industrie (British American Tobacco, Assa Abloy, Hitachi, ITW...) - La Restauration Commerciale (KFC, Brioche Dorée, Domino's Plzza...) - La vente de produits aux particuliers (Waterair, Henri Maire...) - Les Services aux Entreprises (SFD, ISS, TNT, OTIS, RICOH...)

Plus de renseignements sur le Cabinet : Rendez-vous sur *****

[Voir toutes les offres de CCLD](#)

Description du poste

Envie de **booster votre carrière**, d'accélérer votre avenir ?

Alors venez participer à l'aventure d'une entreprise qui change et qui fait évoluer ses métiers.

Nous sommes le cabinet « CCLD » et notre spécialité est de dénicher les futurs talents commerciaux de nos clients.

Nous recherchons pour **La Poste Solutions Business** des **Commerciaux sédentaires BtoB** H/F sur son site de Noisy-Le-Grand

Rattaché(e) au Manager de la force de vente sédentaire BtoB, vous intervenez sur l'ensemble des solutions du Groupe La Poste

Vos missions :

- La gestion des contacts entrants : téléphone, chat, réseaux sociaux... ;
- La prospection via des appels sortants et des campagnes nationales, locales ou multicanales ;
- La fidélisation et le suivi de votre propre portefeuille clients : détection de besoin auprès d'interlocuteurs divers et proposition d'offres personnalisées à vos clients.

Description du profil

De formation supérieure Bac +2 minimum, vous avez une première expérience réussie dans la **vente auprès d'une clientèle BtoB (alternances et stages compris)**.

Mais plus qu'un profil type, nous recherchons des qualités telles que le goût du challenge, la ténacité, la capacité à argumenter et à convaincre, et un intérêt pour l'univers du service.

Autonome, rigoureux(se), vous êtes reconnu(e) pour votre capacité à identifier les besoins de vos clients et à servir des prestations de qualité. Votre pouvoir de persuasion et vos capacités de négociation sont de véritables atouts pour ce poste.

Vous avez un excellent sens du relationnel ainsi qu'une très bonne aisance téléphonique.

Cela vous ressemble? **Alors vous n'avez plus qu'à postuler et vous rendre disponible pour une journée de recrutement le mercredi 6 octobre 2021.**

Référence : 9134b328-82eb-4a8c-a642-8f8efcef17e3

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Commercial sédentaire B2B](#) > [Commercial sédentaire B2B - Île-de-France](#) >
[Commercial sédentaire B2B - Seine-Saint-Denis](#) > [Commercial sédentaire B2B - Noisy-le-Grand](#) > COMMERCIAUX SEDENTAIRES BTOB H/F

232

Technico-commercial / Technico-commerciale (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

233

Actualisé le 16 septembre 2021 - offre n° 120GMCJ

VOTRE CHALLENGE :

Parce que vous contribuerez à représenter l'image de la société au sein de l'un de nos comptoirs.
Parce que, au cœur de la relation client, vous participerez à l'histoire d'un Groupe à taille humaine, porté par une forte ambition de croissance axée sur la qualité et la rapidité du service apporté tant en France qu'à l'International
Parce que vous avez à cœur de transformer vos devis en commande

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 35H Horaires normaux

 Salaire : Annuel de 25200,00 Euros à 35000,00 Euros sur 12 mois
Chèque repas

 Déplacements : Jamais

QUELLES SERONT VOS PRINCIPALES ACTIVITÉS ?

Vous assistez techniquement le client en le conseillant et assurez ainsi un service de qualité
Vous proposez et réalisez les sélections techniques en toute fiabilité et en optimisant les réponses et élaborez les devis
Vous suivez votre portefeuille devis, assurez la relance et solutionnez les questions techniques voire les éventuels litiges.
Vous représentez, par la qualité de votre action, l'image de l'entreprise.

Profil souhaité

incohérence lieu travail

Expérience

Débutant accepté

Savoirs et savoir-faire

Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, préparation de dossiers techniques)  Négocier un contratÉtablir un devis  Suivre la réalisation d'une prestation technique  Établir un contrat de vente 

Savoir-être professionnels

Force de proposition  Travail en équipe  Autonomie 

Formation

Bac+2 ou équivalents génie climatique - BTS Fluide Energie Domotique 

Informations complémentaires

- Qualification : Technicien
- Secteur d'activité : Commerce de gros (commerce interentreprises) de fournitures et équipements industriels divers

Entreprise

FRANCE AIR

100 à 199 salariés

 <https://www.france-air.com/>

Depuis 60 ans, nous concevons et distribuons des systèmes et solutions de traitement de l'air, de ventilation, de chauffage et d'eau chaude sanitaire.

Au service de 30 000 clients dans les secteurs aussi variés que ceux de l'industrie, des bâtiments tertiaires, des établissements de santé, des cuisines professionnelle, des logements collectif

233

Partenariat



Cette offre fait partie du partenariat "Jeux Olympiques Paris 2024".

Retrouvez l'ensemble des offres disponibles pour cette opération de recrutement.

APPRENTI POISSONNIER H/F

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 01 octobre 2021 - offre n° 120BPTJ

239

Offre avec peu de candidats

CONTRAT D'APPRENTISSAGE POISSONNIER/POISSONNIÈRE

Vous êtes motivé(e), dynamique et souhaitez rejoindre une équipe de choc ? Vous êtes un(e) gourmet qui aime transmettre et partager son amour des produits frais et comment les magnifier en cuisine ? Rejoignez notre enseigne, véritable acteur de proximité !

Sous la responsabilité du responsable de notre poissonnerie vous garantissez une relation de proximité et de confiance avec notre clientèle fidèle et participez à la vie de notre magasin.

De par votre métier vous maîtrisez la préparation des poissons, les techniques de désarêtage, de filetage, d'ouverture et de présentation des coquillages. Vous participez aussi à des préparations culinaires....

Vous êtes dynamique, souriant(e), vous aimez le contact client, vous êtes organisé(e) avec une capacité d'adaptation.

Formation diplômante -

 Contrat à durée déterminée - 12 Mois
Contrat apprentissage

 35H Travail samedi et dimanche

 Salaire : % du smic selon âge

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Savoirs et savoir-faire

Conditionner un produit Réceptionner un produit Stocker un produit Trier les poissons et effectuer leur préparation

Contrôler la réception des commandes Renseigner un client Entretien d'un espace de vente Nettoyer du matériel ou un équipement

Entretien d'un poste de travail Ouvrir des coquillages et crustacés

Mettre en place/rafraîchir l'étal (glace, décoration), disposer les poissons, crustacés et coquillages et afficher les prix

Informations complémentaires

- Qualification : Manceuvre
- Secteur d'activité : Supermarchés

OK

Technico-commercial sédentaire H/F

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 29 septembre 2021 - offre n° 0929452

23 ✓

Au sein de l'équipe NBU (New Business Unit), vous assurez et développez le portefeuille de clients et de prospects d'ifm France, en vous focalisant sur les opportunités entrantes ou sortantes.

Vous serez amené(e) à travailler en collaboration avec vos collègues itinérants et sédentaires de nos 3 agences régionales.

Véritable porte-parole de notre marque, votre mission consistera à :

- Développer le nombre de clients actifs via des appels téléphoniques et des visioconférences
- Communiquer les informations récoltées aux autres acteurs commerciaux
- Conseiller techniquement clients et prospects en vous appuyant sur une bonne connaissance des produits, des applications et des services
- Gérer le suivi administratif de votre activité (rapport de visite, qualification, offres)
- Participer aux actions commerciales définies par la Direction

Ce poste, basé à Noisy Le Grand (93), est à pourvoir en CDI dès que possible. Salaire annuel attractif + primes de performance, intéressement et participation, et autres avantages sociaux (Accès RIE, accès aux crèches inter-entreprise, télétravail possible ..)

Idéalement de formation supérieure technique et commerciale bac +2 à bac +3, vous possédez des compétences techniques et/ou une première expérience réussie dans la vente de produits/solutions dans le domaine des automatismes industriels.

Doté(e) d'un sens aigu du contact client, et d'un solide esprit d'équipe, vous avez une réelle envie d'apprendre et de mettre en pratique vos enseignements théoriques. La connaissance du milieu industriel et/ou une première expérience dans le domaine de la vente serait un plus.

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 Salaire : Annuel de

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 3 An(s) 

incohérence expérience

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Commerce de gros (commerce interentreprises) de composants et d'équipements électroniques et de télécommunication

Entreprise

ifm fabrique et commercialise des solutions d'automatisme, « du capteur à l'ERP » pour l'industrie. Présente dans 70 pays à travers le monde, et dans tous les secteurs d'activité industrielle, ifm est connue et reconnue pour la qualité de ses produits et de son service client.

ifm emploie 7 000 collaborateurs à travers le monde, qui participent à promouvoir l'image d'ifm « Close to you ». Proche de ses clients et proche de ses collaborateurs, ifm est engagée dans une d...

Technico-commercial sédentaire H/F

ifm - Noisy-le-Grand (93160)

ID : 238417 Ref : TSE NBU

Publiée il y a 1 mois

 **Noisy-le-Grand (93160)**
VOIR L'ITINÉRAIRE

 **2 à 5 ans**

 **BTS, DUT**

 **CDI**

 **Temps complet**

À propos de l'entreprise

ifm fabrique et commercialise des solutions d'automatisme, « du capteur à l'ERP » pour l'industrie. Présente dans 70 pays à travers le monde, et dans tous les secteurs d'activité industrielle, ifm est connue et reconnue pour la qualité de ses produits et de son service client.

ifm emploie 7 000 collaborateurs à travers le monde, qui participent à promouvoir l'image d'ifm « Close to you ». Proche de ses clients et proche de ses collaborateurs, ifm est engagée dans une démarche RSE et offre à ses collaborateurs un cadre de travail convivial et valorisant

Forte de ses atouts de qualité et de proximité, ifm s'inscrit pleinement dans l'industrie 4.0. et recrute régulièrement pour sa force de vente des candidats au profil technique ET commercial.

L'effectif d'ifm France est réparti sur 4 sites : Le Bourget du Lac (73), Noisy le Grand (93) , Saint Herblain (44) et Dardilly(69)

Description du poste et des principales missions :

Au sein de l'équipe NBU (New Business Unit), vous assurez et développez le portefeuille de clients et de prospects d'ifm France, en vous focalisant sur les opportunités entrantes ou sortantes.

Vous serez amené(e) à travailler en collaboration avec vos collègues itinérants et sédentaires de nos 3 agences régionales.



Ce site web utilise des cookies.

Les cookies nous permettent de personnaliser le contenu et les annonces, d'offrir des fonctionnalités relatives aux médias sociaux et d'analyser notre trafic. Nous partageons également des informations sur l'utilisation de notre site avec nos partenaires de médias sociaux, de publicité et d'analyse, qui peuvent combiner celles-ci avec d'autres informations que vous leur avez fournies ou qu'ils ont collectées lors de votre utilisation de leurs services.

Nécessaires Préférences Statistiques Marketing Afficher les détails **OK**

- Gérer le suivi administratif de votre activité (rapport de visite, qualification, autres)
- Participer aux actions commerciales définies par la Direction

Ce poste, basé à Noisy le Grand (93), est à pourvoir en CDI dès que possible. Salaire annuel attractif + primes de performance, intéressement et participation, et autres avantages sociaux (Accès RIE, accès aux crèches inter-entreprise, télétravail possible)

Profil

Idéalement de formation supérieure technique et commerciale bac +2 à bac +3, vous possédez des compétences techniques et/ou une première expérience réussie dans la vente de produits/solutions dans le domaine des automatismes industriels.

Doté(e) d'un sens aigu du contact client, et d'un solide esprit d'équipe, vous avez une réelle envie d'apprendre et de mettre en pratique vos enseignements théoriques. La connaissance du milieu industriel et/ou une première expérience dans le domaine de la vente serait un plus.

Compétences requises

- Etre capable de travailler seul ou en équipe et rendre compte de son activité
- Détecter et analyser de nouveaux besoins client
- Développer un portefeuille client
- Vendre des produits industriels
- Exploiter un outil de gestion de la relation client
- Exploiter les outils informatiques et numériques

235 ✓



VOIR LA FICHE MÉTIER : TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)



Ce site web utilise des cookies.

Les cookies nous permettent de personnaliser le contenu et les annonces, d'offrir des fonctionnalités relatives aux médias sociaux et d'analyser notre trafic. Nous partageons également des informations sur l'utilisation de notre site avec nos partenaires de médias sociaux, de publicité et d'analyse, qui peuvent combiner celles-ci avec d'autres informations que vous leur avez fournies ou qu'ils ont collectées lors de votre utilisation de leurs services.

Nécessaires

Préférences

Statistiques

Marketing

Afficher les détails

OK

Technico-commercial H/F

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 29 septembre 2021 - offre n° 0926327

Rattaché(e) au Chef des ventes de votre région et totalement autonome sur votre secteur (Ile de France et Nord) vous développez votre chiffre d'affaires auprès de tous types de clients industriels, dont une majorité d'intégrateurs. Vous bénéficiez de l'appui d'un support technique et d'une période de formation à nos produits et aux techniques de vente.

Autonome, rigoureux (se), véritable porte-parole de notre marque, votre mission consiste à :

Fidéliser le portefeuille de clients existants,

Conduire une prospection offensive auprès des constructeurs, installateurs et utilisateurs,

Identifier les projets et les besoins,

Élaborer des offres technico-commerciales, en assurer le suivi,

Délivrer des reportings fiables et pertinents auprès des responsables commerciaux,

Développer le chiffre d'affaires.

Ce poste, basé à Noisy le Grand, est à pourvoir en CDI dès que possible. Statut cadre et véhicule de fonction.

Salaire annuel attractif + primes de performance, intéressement et participation.

De formation supérieure technique et commerciale bac +2 à bac +5, vous possédez nécessairement de solides compétences techniques complétée d'une expérience réussie dans le domaine des automatismes industriels, les automates et/ou la vision industrielle.

Votre capacité à négocier et à convaincre vous permettra d'obtenir d'excellents résultats, conformes à notre éthique. Autonome dans vos actions de prospection, vous maîtrisez les processus de vente longs. Vous êtes proactif et savez faire preuve de pugnacité.

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 Salaire : Annuel de

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée



Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Commerce de gros (commerce interentreprises) de composants et d'équipements électroniques et de télécommunication

Entreprise

ifm fabrique et commercialise des solutions d'automatisme, « du capteur à l'ERP » pour l'industrie. Présente dans 70 pays à travers le monde, et dans tous les secteurs d'activité industrielle, ifm est connue et reconnue pour la qualité de ses produits et de son service client.

ifm emploie 7 000 collaborateurs à travers le monde, qui participent à promouvoir l'image d'ifm « Close to you ». Proche de ses clients et proche de ses collaborateurs, ifm est engagée dans une dç..

Technico-commercial H/F

ifm - Noisy-le-Grand (93160)

ID : 238405 Ref : FSE Ile de France

Publiée il y a 1 mois

 **Noisy-le-Grand (93160)**
VOIR L'ITINÉRAIRE

 **5 à 10 ans**

 **BTS, DUT**

 **CDI**

 **Temps complet**

À propos de l'entreprise

ifm fabrique et commercialise des solutions d'automatisme, « du capteur à l'ERP » pour l'industrie. Présente dans 70 pays à travers le monde, et dans tous les secteurs d'activité industrielle, ifm est connue et reconnue pour la qualité de ses produits et de son service client.

ifm emploie 7 000 collaborateurs à travers le monde, qui participent à promouvoir l'image d'ifm « Close to you ». Proche de ses clients et proche de ses collaborateurs, ifm est engagée dans une démarche RSE et offre à ses collaborateurs un cadre de travail convivial et valorisant

Fort de ses atouts de qualité et de proximité, ifm s'inscrit pleinement dans l'industrie 4.0. et recrute régulièrement pour sa force de vente des candidats au profil technique ET commercial.

L'effectif d'ifm France est réparti sur 4 sites : Le Bourget du Lac (73), Noisy le Grand (93) , Saint Herblain (44) et Dardilly(69)



Ce site web utilise des cookies.

Les cookies nous permettent de personnaliser le contenu et les annonces, d'offrir des fonctionnalités relatives aux médias sociaux et d'analyser notre trafic. Nous partageons également des informations sur l'utilisation de notre site avec nos partenaires de médias sociaux, de publicité et d'analyse, qui peuvent combiner celles-ci avec d'autres informations que vous leur avez fournies ou qu'ils ont collectées lors de votre utilisation de leurs services.

Nécessaires

Préférences

Statistiques

Marketing

Afficher les détails

OK

Fidéliser le portefeuille de clients existants,

Conduire une prospection offensive auprès des constructeurs, installateurs et utilisateurs,

Identifier les projets et les besoins,

Élaborer des offres technico-commerciales, en assurer le suivi,

Délivrer des reportings fiables et pertinents auprès des responsables commerciaux,

Développer le chiffre d'affaires.

Ce poste, basé à Noisy le Grand, est à pourvoir en CDI dès que possible. Statut cadre et véhicule de fonction. Salaire annuel attractif + primes de performance, intéressement et participation.

Profil

De formation supérieure **technique** et commerciale bac +2 à bac +5, vous possédez **nécessairement** de solides **compétences techniques** complétée d'une expérience réussie dans le domaine des automatismes industriels, les automates et/ou la vision industrielle.

Votre capacité à négocier et à convaincre vous permettra d'obtenir d'excellents résultats, conformes à notre éthique. Autonome dans vos actions de prospection, vous maîtrisez les processus de vente longs. Vous êtes proactif et savez faire preuve de pugnacité.

Compétences requises

- Etre capable de travailler seul ou en équipe et rendre compte de son activité
- Détecter et analyser de nouveaux besoins client
- Développer un portefeuille client
- Vendre des produits industriels
- Exploiter un outil de gestion de la relation client
- Exploiter les outils informatiques et numériques

238



[VOIR LA FICHE MÉTIER : TECHNICO-COMMERCIAL \(H/F\)](#)



Ce site web utilise des cookies.

Les cookies nous permettent de personnaliser le contenu et les annonces, d'offrir des fonctionnalités relatives aux médias sociaux et d'analyser notre trafic. Nous partageons également des informations sur l'utilisation de notre site avec nos partenaires de médias sociaux, de publicité et d'analyse, qui peuvent combiner celles-ci avec d'autres informations que vous leur avez fournies ou qu'ils ont collectées lors de votre utilisation de leurs services.

Nécessaires Préférences Statistiques Marketing Afficher les détails **OK**

Ingénieur technico commercial (H/F)

93 - NOISY LE GRAND - Localiser avec Mappy

Actualisé le 18 septembre 2021 - offre n° 7879404

237

Description du poste :

Vous intégrez l'équipe de la Direction du Développement

Vous analysez, recueillez et synthétisez toutes les données d'entrées nécessaires à la réalisation du futur projet

Vous identifiez des partenaires nécessaires à la réalisation du projet

Vous réalisez les études

Vous animez des Comités de projets

Vous vous appropriez les outils de calcul utilisés par le bureau d'études et les faites évoluer

Vous participez à l'élaboration des offres du groupe

Description du profil :

Vous êtes diplômé(e) de formation supérieure bac+5 (ingénieur généraliste ou équivalent avec de préférence une spécialisation énergie), et vous avez une expérience de 5 ans minimum en ingénierie ou en société d'exploitation

Vous avez une connaissance technique du fonctionnement des équipements de chauffage

Vous maîtrisez nécessairement les logiciels bureautiques (Excel, Word, Outlook, Power Point.) et vous êtes particulièrement à l'aise sous Excel et vous maîtrisez l'anglais

Vous avez un esprit d'analyse et de synthèse ainsi qu'un excellent relationnel

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 Salaire : Annuel de 40000,00 Euros

Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée de 3 An(s) 

Langue

Anglais 

incohérence
expérience



CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT H/F (F/H)

Publiée il y a 22 jours

expectra

Critères de l'offre

Métiers :

Ingénieur technico commercial (H/F)

Expérience min :

3 à 5 ans

Secteur :

Energie

Diplômes :

Doctorat + 2 diplômes

Compétences :

Anglais Microsoft Outlook Excel Equipement de chauffage Ppt + 1 compétence

Lieux :

Noisy-le-Grand (93)

Conditions :

CDI Temps Plein

L'entreprise : Expectra

Expectra, leader en France de l'intérim spécialisé et du recrutement en CDI de cadres et agents de maîtrise.

Les consultants du Département Ingénierie & Industries vous proposent des opportunités de carrière. Nous recherchons pour le compte de notre client, un(e) Chargé(e) de développement technique H/F

[Voir toutes les offres d'Expectra](#)

Description du poste

Vous intégrez l'équipe de la Direction du Développement

Vous analysez, recueillez et synthétisez toutes les données d'entrées nécessaires à la réalisation du futur projet

Vous identifiez des partenaires nécessaires à la réalisation du projet

Vous réalisez les études

Vous animez des Comités de projets

Vous vous appropriez les outils de calcul utilisés par le bureau d'études et les faites évoluer

Vous participez à l'élaboration des offres du groupe

Date de début : 30/11/2021

Description du profil

Vous êtes diplômé(e) de formation supérieure bac+5 (ingénieur généraliste ou équivalent avec de préférence une spécialisation énergie), et vous avez une expérience de 5 ans minimum en ingénierie ou en société d'exploitation

Vous avez une connaissance technique du fonctionnement des équipements de chauffage

Vous maîtrisez nécessairement les logiciels bureautiques (Excel, Word, Outlook, Power Point...) et vous êtes particulièrement à l'aise sous Excel et vous maîtrisez l'anglais

Offre d'emploi Ingénieur technico commercial Noisy-le-Grand (93) ... <https://www.meteojob.com/candidat/offres/offre-d-emploi-ingenieur>.

Vous avez un esprit d'analyse et de synthèse ainsi qu'un excellent relationnel

Référence : 307-U95-R000111_01R

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Ingénieur technico commercial](#) > [Ingénieur technico commercial - Île-de-France](#) >
[Ingénieur technico commercial - Seine-Saint-Denis](#) > [Ingénieur technico commercial - Noisy-le-Grand](#) > CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT H/F (F/H)

237

Pâtissier (H/F)

238

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 08 octobre 2021 - offre n° 121NHDB

Au sein d'une boulangerie- pâtisserie, vous assurez la production quotidienne des pâtisseries. Vous travailler en collaboration avec une équipe de 2 personnes. Vous n'êtes pas en contact clientèle.

Jour de repos le lundi. Vous travaillez du mardi au dimanche à partir de 3h00.

Vous déplacer directement à la boulangerie/pâtisserie entre 9h00 et 12h00, muni(e) de votre CV.

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 39H Travail samedi et dimanche
1800€ NET à négocier /expérience

 Salaire : Mensuel de 1800 Euros sur 12 mois

Profil souhaité

Expérience

5 ans 

OK

Savoirs et savoir-faire

Réaliser des pâtisseries Sélectionner et doser les ingrédients (farine, levure, additifs, ...) pour la réalisation des produits

Nettoyer du matériel ou un équipement Entretien un poste de travail Mélanger des produits et ingrédients culinaires

Pétrir une pâte de pâtisserie Préparer une pâte de pâtisserie Cuire des produits de pâtisserie, confiseries ou pièces de chocolat

Effectuer le montage et la décoration des produits pâtisseries

Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Boulangerie et boulangerie-pâtisserie

Entreprise

L'ATELIER DES GOURMANDS

3 à 5 salariés



<https://latelierdesgourmands.business.site>

L'atelier des Gourmands

Ingénieur(e) Commercial(e) F/H (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

239

Publié le 05 octobre 2021 - offre n° 2917585

Pour leur division hydrostatique, nous recherchons un(e) Ingénieur Commercial/Chef de Produit. Au sein d'une équipe, vous gérez une ligne de produits mécatronique/hydrauliques sur les marchés France et Belgique francophone. Vous prospectez, développez et fidélisez une clientèle majoritairement dans le domaine de la machine de production, directement et par un réseau de revendeur. Vous gérez des projets techniques dans la vente de systèmes et de CLDP (servo pompes). De nombreux déplacements de courte durée sont à prévoir en France, parfois en Allemagne.

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

Débutant accepté

Entreprise

OK

Nous le savons, ces fonctions souffrent parfois d'une image altérée, bien loin de la passion que les professionnels mettent dans l'exercice de leur job. Les métiers du commerce ne s'improvisent pas et requièrent expertises techniques, capacités de conseil et une bonne dose de psychologie. Nous voulons redonner leurs lettres de noblesse à ces profils, dont l'entreprise ne peut se passer. Grâce à notre parfaite connaissance du secteur et à une approche personnalisée et digitale, notre a...



Emploi | Stage | Alternance | Formation | Entreprises | Zoom sectoriel | Actualités | Conseils

Offre d'emploi : "Ingénieur commercial f/h"

[Retour à la liste des offres](#)

Informations clés

Offre d'emploi : Ingénieur commercial f/h
Société : Business People
Date de publication : 09/10/2021
Reference de l'offre : 93-LT-8788-19
Secteur d'activité : Emploi Vente
Localisation : Ile-de-France : Seine-Saint-Denis - NOISY-LE-GRAND
Type de contrat : CDI



[Découvrir l'entreprise, toutes les offres Business People](#)

Contrat de travail

Emplois en CDI
 Emplois en CDD
 Emplois en Intérim
 Emplois en Tous les contrats

[Créer une alerte email](#)

Partager l'offre sur :

[Postuler](#)

L'entreprise

Nous le savons, ces fonctions souffrent parfois d'une image altérée, bien loin de la passion que les professionnels mettent dans l'exercice de leur job. Les métiers du commerce ne s'improvisent pas et requièrent expertises techniques, capacités de conseil et une bonne dose de psychologie. Nous voulons redonner leurs lettres de noblesse à ces profils, dont l'entreprise ne peut se passer. Grâce à notre parfaite connaissance du secteur et à une approche personnalisée et digitale, notre ambition est de hisser recruteurs et candidats vers la plus haute marche, celle de la réussite !

Vous êtes intéressé(e) par nos offres ?

Créez votre compte gratuitement en moins de 5 minutes et déposez votre CV !

[Créer son compte](#)

Description de l'offre

Pour leur division hydrostatique, nous recherchons un(e) Ingénieur Commercial/Chef de Produit. Au sein d'une équipe, vous gérez une ligne de produits mécatronique/hydrauliques sur les marchés France et Belgique francophone. Vous prospectez, développez et fidélisez une clientèle majoritairement dans le domaine de la machine de production, directement et par un réseau de revendeur. Vous gérez des projets techniques dans la vente de systèmes et de CLDP (servo pompes). De nombreux déplacements de courte durée sont à prévoir en France, parfois en Allemagne.

Profil recherché

De formation technique supérieure, vous avez une expérience commerciale dans l'équipement industriel, vous avez travaillé dans l'hydraulique, ou, à défaut, dans la mécatronique ou la machine-outil. Vous êtes autonome, faites preuve d'esprit d'initiative et avez un bon relationnel client. Vous êtes francophone et avez un bon niveau d'anglais. Conditions : CDI, salaire selon profil (55k€ et +, incluant fixe, variable et véhicule). Une période de formation complémentaire est assurée au siège France ou Monde.

Pas encore inscrit ?

Créer un compte candidat vous permet :

- l'enregistrement de vos informations pour ne pas avoir à les resaisir plusieurs fois
- la conservation d'un historique de vos candidatures
- la possibilité d'être contacté directement par plus de 1000 entreprises

[Créer un compte](#)

ou connectez vous en cliquant ici

[Je postule](#)

(Remarque : cette offre d'emploi peut être pourvue sur le site du recruteur)

[Paramètres cookies](#)

Direct Emploi	Recruteurs	Candidats	Candidat	Recruteur	Formateur
Qui sommes-nous ?	S'inscrire	S'inscrire	Le rés	Direct Etudiant	 Facebook
Contact	Déposer une annonce	Parcourir les offres d'emploi	Direct Alternance	Carrière Médicale	 Twitter
Mentions légales	Comment rédiger une annonce	Conseils CV	Carrière Restauration	Carrière BTP	 LinkedIn
Plan du site	Essai dépôt gratuit	Conseils lettre de motivation	Carrière Industrie	Carrière Distribution	 Viadeo
Charte Cookies	Présentation de notre réseau	Conseils entretien d'embauche	Carrière Informatique		
Recherches récentes		Se désinscrire de la cvthèque			
Recherches fréquentes		Fiches Métiers			

© Direct Emploi 2004 - 2021

239

Coiffeur / Coiffeuse (H/F)

93 - NOISY LE GRAND -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 06 octobre 2021 - offre n° 119ZWGK

Offre avec peu de candidats

*(Vente suite)**260*

RECRUTEMENT IMMÉDIAT EN CDI

L'enseigne Franck Provost recrute un coiffeur H/F polyvalent expérimenté (2 ans minimum requis), pour rejoindre son salon situé à Noisy le grand dans le C. Cial Carrefour.

Votre profil : Doté (e) d'un bon relationnel, vous êtes à l'écoute de la clientèle et avez le sens du conseil. Nous vous assurons : une formation régulière (développement artistique et développement personnel), l'opportunité d'une belle évolution en interne (en France et à l'International.)

Conditions salariales avantageuses : salaire de base brut mensuel pour 35H/semaine = 1650 € à 1800 (selon profil) + primes variables sur vos résultats (objectifs mesurés et atteignables).

Leviers de motivations supplémentaires ouvrant le droit à des récompenses: challenges, reconnaissance de votre assiduité, parrainage de nouveaux collaborateurs... (voir l'ensemble des conditions lors de l'entretien).

Rejoignez la team Franck Provost !!!

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 35H Horaires normaux

 Salaire : Mensuel de 1650,00 Euros à 1800,00 Euros sur 12 mois
Primes
Mutuelle

 Déplacements : Jamais

Profil souhaité

Expérience

2 ans

*OK*

Savoirs et savoir-faire

Coiffure femme Coiffure homme

Identifier la coiffure attendue (coupe, coloration, traitement, ...) et conseiller le client (morphologie, implantation des cheveux, ...)

Couper les cheveux (dégradés, effilés, piquetés)

Savoir-être professionnels

Travail en équipe Autonomie Rigueur

Formation

CAP, BEP et équivalents coiffure

Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Coiffure

Entreprise

FRANCK PROVOST



<https://www.franckprovost.com/>

940

FRANCK PROVOST VINCENNE