

69

11

Offres étudiées par

Ville / périmètre

Domaine

Date

Offres diffusées depuis

MICHEL - PHILIPPE - SER - ODILE

NANCY *Ok*

COMMERCE

17/01

3 jours

N°d'offre	Référence Pôles Emploi	Offre diffusée par une société privée	CDD	Contrat de travail temporaire	Temps partiel	L'offre n'existe pas, ou lien mort	contrat non-conforme à la réalité (CDI à la place d'intérim ou CDD, plusieurs mentions incohérentes)	CDD ou intérim : Durée du contrat non indiquée, ou avec mentions contradictoires	CDD ou intérim : Durée du contrat à la réalité (contrôlé en contactant l'employeur)	Temps partiel : nombre d'heures non précisé, ou infos contradictoires	Temps partiel : Absence de planning hebdomadaire	Mentions susceptibles d'induire en erreur (renouvelable, évolutif...)	Incohérence métier	Incohérence lieu de travail	Mention discriminatoire	Doublon, triplon, quadrupl... on...	Vente de commerce	
1		7873576																
2		7871128		X					X									
3		7851268																
4		7846670																
5		7827608	X					X				X						
6		7818527																
7		7812628		X					X			X						
8		7762604		X										X				
9		7753187		X					X									
10	126KWF																	
11	126K868																	
12	126LPPY																	
13		7826020																
14		7818656															X	
15		7813968		X					X									
16		7797083																

*expérience*

X

→ Appel

7826020

→ Appel

X

12

Offres étudiées par

Ville / périmètre

Domaine

Date

Offres diffusées depuis

Nancy

Commerce

17/01/22

3 jours

N°d'offre	Référence Pôle Emploi	Offre diffusée par une société privée	CDD	Contrat de travail temporaire	Temps partiel	L'offre n'existe pas, ou lien mort	contrat non-conforme à la réalité (CDI à la place d'intérim ou CDD, plusieurs mentions incohérentes)	CDD ou intérim : Durée du contrat non indiquée, ou avec mentions contradictoires	CDD ou intérim : Durée du contrat non-conforme à la réalité (contrôlé en contactant l'employeur)	Temps partiel : nombre d'heures non précisé, ou infos contradictoires	Temps partiel : Absence de planning hebdomadaire	Mentions susceptibles d'induire en erreur (renouvelable, évolutif...)	Incohérence métier	Incohérence lieu de travail	Mention discriminatoire	Doublon, triplon, quadrupl on...	Vente de commerce
17	7764239			X					X								
18	7696615			X													
19	1161115		X														
20	1880721																
21																	
22	7864237																
23	7863894													X			
24	7863887																
25	7860877		X									X					
26	7858225											X					
27	7858445											X		X			
28	7856169																
29	7855332																
30	7854580											X					
31	7823939																

incertaine expérience

X

# Vendeur / Vendeuse en prêt-à-porter (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7873576

POSTE : Vendeur en Prêt-À-Porter H/F

DESCRIPTION : Bonjour,

Nous recherchons des Vendeurs dynamiques H/F, avec une appétence pour la vente, pour des missions ponctuelles au sein d'une enseigne dans le prêt à porter.



Mission intérimaire - 6  
Jour(s)  
Contrat travail

Vos missions

- Mise en rayon.
- Rangement.
- Réassort.
- Gestion de stock.
- Conseils clients.

Pré-requis

Motivé à l'idée d'intégrer une entreprise dynamique !

Profil recherché

Première expérience sur le poste souhaitée

Informations complémentaires

Type de contrat : Intérim

Temps de travail : Temps plein

Salaire : 10.57 € - 10.57 € par heure

PROFIL :

## Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée 

## Informations complémentaires

- Qualification : Ouvrier spécialisé
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Voir toutes les recherches 



**JOB**

MisterTemp'  
**Vendeur en Prêt-À-Porter H/F**

Nancy - 54

Intérim - 6 jours

Je postule





## MisterTemp'

 Siège : Paris - 75

 Recrutement - Placement - Conseils RH

[Toutes les offres en France](#)

- Rangement.
- Réassort.
- Gestion de stock.
- Conseils clients.

Pré-requis

Motivé à l'idée d'intégrer une entreprise dynamique !

Profil recherché

Première expérience sur le poste souhaitée

Informations complémentaires

Type de contrat : Intérim

Temps de travail : Temps plein

Salaire : 10.57 € - 10.57 € par heure



## En résumé...

Nancy - 54

Intérim - 6 jours

Services aux Entreprises

BEP, CAP

Bac

Publié le 12/01/2022 Réf : 20222AVND

## Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

### Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo  
Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Je postule



En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) et [celles de notre client](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) et [celle de notre client](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

## Offres similaires

### Vendeur en Prêt-À-Porter H/F

Manpower

Travail\_temp Moulins-lès-Metz - 57

### Vendeur Pret a Porter H/F

Supplay

Travail\_temp Metz - 57

## Recherches similaires

Emploi Vendeur prêt à porter Nancy

Emploi Nancy

Emploi Meurthe-et-Moselle

Emploi Lorraine

Emploi Ludres

Emploi Neuves-Maisons

Emploi Maxéville

Emploi Toul

◀ Retour à la liste

Accueil > Emploi > Vente > Vendeur prêt à porter > Vendeur en Prêt-À-Porter H/F

LES SITES HELLOWORK

L'EMPLOI

L'ENTREPRISE

LES APPS

Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur



© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

# Assistant / Assistante administration des ventes (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7871122

03 83 14 05 10

POSTE : Assistant des Ventes H/F

DESCRIPTION : Manpower NANCY TERTIAIRE recherche pour son client, un acteur du secteur du BTP, un Assistant des ventes H/F

Ce job en intérim est à pourvoir pour une durée de 6 mois minimum. Vous intégrez le service administratif de l'entreprise pour réaliser les missions suivantes :

- Saisir les commandes.
- Effectuer la facturation client.
- Assurer le suivi des sous-traitants.
- Suivre les encaissements et relancer les clients selon les encours.

 Mission intérimaire - 6 Mois  
Contrat travail Salaire : 12,000 EUR par heure

Titulaire d'une formation Bac à Bac +2 en Assistanat de Gestion PME-PMI ou Assistant Manager ou équivalent avec idéalement une expérience dans le BTP.

Vous devez être organisé(e), méthodique avec une bonne communication orale et écrite.

Conditions : 12€/h + 13e mois + Tickets restaurant

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap Date début : 14-02-2022 Durée : 6 mois

PROFIL :

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée (1) 

②

## Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

il se fait ce contrat de 6 mois, sera divisé, d'abord un contrat de un mois puis on voit " contrat  
Laural Debols

-&gt;

Voir toutes les recherches ▾



**JOB**

Manpower  
**Assistant des Ventes H/F**

Nancy - 54

Intérim - 6 mois

12 EUR par heure

14 février 2022

Je postule

②



**Manpower**

he pour son client, un acteur du secteur

📍 Sièges : Nanterre - 92

🔄 Recrutement - Placement - Conseils RH

une durée de 6 mois minimum. Vous  
entreprise pour réaliser les missions

[Toutes les offres en France](#)

- Assurer le suivi des sous-traitants.
- Suivre les encaissements et relancer les clients selon les encours.

Titulaire d'une formation Bac à Bac +2 en Assistanat de Gestion PME-PMI ou Assistant Manager ou équivalent avec idéalement une expérience dans le BTP.

Vous devez être organisé(e), méthodique avec une bonne communication orale et écrite.

Conditions : 12€/h + 13e mois + Tickets restaurant



Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap  
Date début : 14-02-2022 Durée : 6 mois

## En résumé...

Nancy - 54

Intérim - 6 mois

Début : 14 février 2022

12 EUR par heure

Services aux Entreprises

Bac +2

Bac +3, Bac +4

Exp. 1 à 7 ans

Publiée le 14/01/2022 . Réf : 1100512240

**Intéressé·e ?**

# Téléconseiller / Téléconseillère (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7851268

## Description du poste :

Dans le cadre de notre partenariat avec un centre d'appel sur Nancy, notre agence recrute et forme ses futures chargé(e)s de clientèle !

Au programme :

-6 semaines de formations

- A l'issue de la formation, prise de poste en tant que chargé(e) de clientèle au sein d'un service client dédié à un fournisseur d'énergie sur un contrat CDI.

Description du profil :

Vous êtes à l'écoute et dynamique, sens du contact client.

Vous travaillez du lundi au samedi avec une amplitude horaire : 8h / 20h

SMIC + tickets restaurants Signer un CDI c'est s'engager durablement avec Synergie, en bénéficiant de tous les avantages d'un CDI : salaire garanti, congés payés, formations, mutuelle...

Collaborateur Synergie à part entière, vous assurez des missions chez nos principaux clients, dans un périmètre défini et jusqu'à 36 mois consécutifs. Le CDI vous ouvre la perspective d'exercer des métiers variés et de développer vos compétences... sereinement.



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail



Salaire : Annuel de  
15000,00 Euros à ½  
20000,00 Euros  
salaire smic + primes

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Entreprise



*Notre métier, c'est l'emploi. Des milliers d'offres d'emploi, 17 pays, 750 agences d'emploi, plus de 4 000 collaborateurs. Le Groupe Synergie, 1er groupe français en gestion des Ressources Humaines, vous accompagne dans l'évolution de votre carrière : recrutement CDD-CDI, mission intérim, formation et conseil RH. Depuis notre origine, nous marquons notre différence par notre engagement et notre capacité à apporter des solutions concrètes aux candidats et intérimaires qui nous font ...*

## Téléconseiller F/H

Publiée il y a 2 jours



### Critères de l'offre

Métiers :

Téléconseiller (H/F)

Expérience min :

débutant à 1 an

Secteur :

Ingénierie & services associés

Diplômes :

Bac. Professionnel, Bac technologique

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

CDI de 15 000 € à 20 000 € brut/an Temps Plein



### L'entreprise : SYNERGIE

Notre métier, c'est l'emploi. Des milliers d'offres d'emploi, 17 pays, 750 agences d'emploi, plus de 4 000 collaborateurs. Le Groupe Synergie, 1er groupe français en gestion des Ressources Humaines, vous accompagne dans l'évolution de votre carrière : recrutement CDD-CDI, mission intérim, formation et conseil RH. Depuis notre origine, nous marquons notre différence par notre engagement et notre capacité à apporter des solutions concrètes aux candidats et intérimaires qui nous font confiance.

[Plus d'infos sur SYNERGIE](#)

### Description du poste

Dans le cadre de notre partenariat avec un centre d'appel sur Nancy, notre agence recrute et forme ses futures chargé(e)s de clientèle !  
Au programme :

-6 semaines de formations

- A l'issue de la formation, prise de poste en tant que chargé(e) de clientèle au sein d'un service client dédié à un fournisseur d'énergie sur un contrat CDI.

### Description du profil

Vous êtes à l'écoute et dynamique, sens du contact client.

Vous travaillez du lundi au samedi avec une amplitude horaire : 8h / 20h

SMIC + tickets restaurants  
Signer un CDI c'est s'engager durablement avec Synergie, en bénéficiant de tous les avantages d'un CDI : salaire garanti, congés payés, formations, mutuelle...

Collaborateur Synergie à part entière, vous assurez des missions chez nos principaux clients, dans un périmètre défini et jusqu'à 36 mois consécutifs. Le CDI vous ouvre la perspective d'exercer des métiers variés et de développer vos compétences... sereinement.

### Salaire et avantages

salaire smic + primes

Référence : OFFRE - 268 551 8814752

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Téléconseiller](#) > [Téléconseiller - Lorraine](#) > [Téléconseiller - Meurthe-et-Moselle](#) > [Téléconseiller - Nancy](#) > Téléconseiller F/H

3

# CONSEILLER CLIENTÈLE À DISTANCE - CDI (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 16 janvier 2022 - offre n° 7846670

Recherche: CONSEILLER CLIENTÈLE À DISTANCE - CDI (H/F)

Envie de choisir votre avenir par passion ou par raison ? Et pourquoi pas les deux ? Covéa, c'est un groupe d'assurances puissant réunissant trois marques complémentaires (MAAF, MMA, GMF). C'est également 21 000 collaborateurs qui mettent en commun leur talent et leur enthousiasme pour accompagner nos clients sociétaires et construire le futur de l'assurance. Alors, envie de construire le futur ? Rejoignez-nous ! GMF recrute 12 Conseillers clientèle à distance F/H dans le cadre de CDI. Rejoignez nos équipes de collaborateurs du Centre de Contact Clients de Nancy basé à Maxéville. Chargé(e) de répondre à nos clients et prospects dans leurs demandes téléphoniques, vous êtes attentifs à la qualité et à la satisfaction de la relation apportée à notre clientèle. Vous êtes dotés d'un fort sens du contact, du conseil et de la mise en place de garanties d'assurances au service de nos clients. Vous avez le goût du challenge, le travail en coll...



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

4



Postuler



### Description du poste :

Envie de choisir votre avenir par passion ou par raison ? Et pourquoi pas les deux ? Covéa, c'est un groupe d'assurances puissant réunissant trois marques complémentaires (MAAF, MMA, GMF). C'est également 21 000 collaborateurs qui mettent en commun leur talent et leur enthousiasme pour accompagner nos clients sociétaires et construire le futur de l'assurance. Alors, envie de construire le futur ? Rejoignez-nous GMF recrute 12 Conseillers clientèle à distance F/H dans le cadre de CDI. Rejoignez nos équipes de collaborateurs du Centre de Contact Clients de Nancy basé à Maxéville. Chargé(e) de répondre à nos clients et prospects dans leurs demandes téléphoniques, vous êtes attentifs à la qualité et à la satisfaction de la relation apportée à notre clientèle. Vous êtes dotés d'un fort sens du contact, du conseil et de la mise en place de garanties d'assurances au service de nos clients. Vous avez le goût du challenge, le travail en collectif vous anime. Intégrez un groupe en adéquation avec vos valeurs au service de l'humain, la transparence et l'exigence : rejoignez la GMF et le Groupe

\*Voir le site du recruteur\*  
 és principales : Accueillir les appels des clients sociétaires et prospects, Détecter et comprendre leurs besoins, leur apporter un conseil pertinent, Analyser le risque assurable, Proposer et vendre les produits adaptés à leurs profils et besoins (vente directe, prise de rendez-vous pour les conseillers des agences), Répondre aux demandes de devis et aux mails déposés sur internet par les clients et prospects  
 Personnaliser vos appels avec le style GMF dans un objectif de fidélisation client  
 Afin de vous accompagner dans votre intégration, nous vous apportons une formation initiale de 10 semaines à nos produits, nos outils informatiques et au Style GMF. Cette formation sera suivie d'un parrainage et de coaching en organisé en fonction des besoins de chacun.  
 Conditions du poste :  
 Prise de poste pour le 21 mars 2022  
 Durée hebdomadaire : 33h45 sur une amplitude 8h00-20h00 du lundi au samedi (vacations de 8 heures, exemple : 8h30-16h30 ou 9h00-17h00 ...)  
 Rémunération : Salaire fixe à 27 260 € brut annuel incluant le 13ème mois et la prime de vacance mensualisés  
 Prime sur objectifs collectifs  
 Primes Intéressement / Participation  
 Majoration pour les samedis travaillés induisant



**Créez votre Alerte Emploi**

Recevez toutes les nouvelles offres :

Conseiller client - Nancy

**Créer**



**Déposez votre CV**

Et faites vous contacter par les recruteurs.

4

## Conseiller clientèle à distance - cdi (h/f) CDI

Conseiller client

Nancy

Emploi

Contrat...

Rechercher

## Conseiller clientèle à distance - cdi (h/f)

All the top bananas vous propose une offre de **GMF**

**Assurances - Groupe Covéa**

Nancy (54)

 Publiée le 15/01/2022

CDI

**Postuler**

Référence: **40248926**



### Description du poste :

Envie de choisir votre avenir par passion ou par raison ? Et pourquoi pas les deux ? Covéa, c'est un groupe d'assurances puissant réunissant trois marques

## Conseiller clientèle à distance - cdi (h/f) CDI

Rechercher

prime de vacances mensuellesPrime sur objectifs collectifsPrime intéressement / ParticipationMajoration pour les samedis travaillés induisant une majoration pour les lundis suivants travaillésAvantages :Télétravail possible 2 jours par semaineMutuelle avantageuse + régime sur complémentaire santé (prise en charge employeur 60%)Restaurant d'entrepriseCongés : 31 jours de congés payés + 4 RTTAvantages CEP

Parce que chez Covéa, nous sommes attachés à la diversité dans nos recrutements et à l'égalité des chances, nous vous offrons, à compétences égales, les mêmes possibilités de parcours professionnels !

Encore une hésitation sur les atouts de ce poste ? Rejoignez une équipe dynamique de 15 collaborateurs sous la responsabilité et avec l'accompagnement de votre manager de proximité

Contacts diversifiésChallenges quotidiens à releverTravail collectif / collaboratifRôle clé dans le parcours du clientUne équipe managériale bienveillante présente aux côtés de ses collaborateursDynamique collective et esprit d'équipe qui assurent une ambiance conviviale sur le plateau. Et si c'était vous ?

Formation Bac+2 (Commerce / vente, Banque / Assurance,...) et/ou 1ère expérience commercialeAdaptabilité et réactivitéQualités d'écoute et sens du service clientSens commercial développé, force de convictionEsprit d'équipeLa connaissance des produits d'assurance est un plusAisance au téléphone et dans la manipulation des nouvelles technologies de communication (mail, chat...)

**Postulez à cette offre MAINTENANT**

**Postuler**

# Téléconseiller / Téléconseillère (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7823609

POSTE : Téléconseiller Santé - Nancy - CDD H/F

DESCRIPTION : Débutez ou faites évoluer votre carrière au sein d'un acteur singulier de l'économie sociale et solidaire, avec un métier et une culture qui vous ressemblent !



Contrat à durée déterminée - 3 Mois  
Contrat travail

Plus qu'une simple entreprise de l'assurance, nous exerçons notre activité avec passion et bienveillance et nous appuyons sur des valeurs d'entraide, de solidarité et d'égalité afin d'améliorer la qualité de vie et renforcer la solidarité entre les générations.

Pour concilier performance et meilleur équilibre de vie, nos 1900 collaborateurs bénéficient d'une organisation du travail novatrice, source de sens, de confiance mutuelle et de responsabilisation : possibilité de télétravailler de 1 à 4 jours par semaine selon la fonction et l'organisation du site.

Contactez nos ambassadeurs pour qu'ils partagent avec vous leur enthousiasme et leur motivation au quotidien : 89% des salariés sont fiers de travailler à La Mutuelle Générale ! <https://lamutuellegenerale.career-inspiration.com/>

## CONTEXTE

La Direction des Opérations Client a pour objectif d'assurer une qualité de service aux adhérents, de gérer les contrats et la performance, vers un but commun : la satisfaction de nos clients.

Nous recherchons en renfort de notre activité des Téléconseillers Santé H/F motivés et expérimentés qui partagent notre ambition et notre goût du challenge.

## MISSIONS

Les missions principales d'un téléconseiller santé sont les suivantes :

- Accueillir, conseiller, de façon personnalisée, aux demandes d'informations et de conseil de nos adhérents.
- Orienter et transmettre, le cas échéant, au service concerné la demande de l'adhérent pour traitement.
- Traiter les réclamations.
- Renseigner le logiciel de gestion afin d'autoriser les échanges avec les adhérents et de permettre la suite du traitement du dossier.

En bref, vous contribuez au quotidien à la satisfaction et à la fidélité de nos clients.

## PROFIL : A PROPOS DE VOUS

Diplômé(e) BAC/Bac +2, vous avez soit d'apprentissage et souhaitez découvrir un métier diversifié avec des missions utiles aux contours très opérationnels et orientés satisfaction client.

Une première expérience en plateau téléphonique est nécessaire mais c'est votre état d'esprit - envie d'apprendre, curiosité, aisance relationnelle, sens du service clients - qui fera la différence.

Rigueur, organisation et maîtrise des outils bureautiques seront vos atouts !

Le challenge vous anime Envie de relever un nouveau défi

En rejoignant nos équipes, vous bénéficierez d'une formation complète à notre métier et d'un accompagnement personnalisé pour devenir la référence dans notre métier.

## INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES :

Mots clés : #relationsclient #assurance #santé #prévoyance, #plateformetéléphonique, #nancy

Contrat : CDD de 2 mois minimum

Lieu de travail : Nancy

Avantages : Mutuelle, tickets restaurant, RTT, remboursement transport

Horaires : du lundi au vendredi (8h-16h15; 08h45-17h00; 9h30-17h45 et 12h45-20h00)

5

CDD 2 Mois  
Minimum

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté (0)

## Informations complémentaires

- Qualification : Ouvrier spécialisé
- Secteur d'activité : Autres assurances

5

Voir toutes les recherches ▾

JOB

La Mutuelle Générale  
**Teleconseiller Sante - Nancy - CDD H/F**

Nancy - 54

CDD - 3 mois

Je postule sur le site du recruteur

5



**La Mutuelle Générale**

## ale recherche ...

er votre carrière au sein d'un acteur singulier de  
idaire, avec un métier et une culture qui vous

📍 Siège : Paris - 75

🏠 Assurance

prise de l'assurance, nous exerçons notre activité avec  
et nous appuyons sur des valeurs d'entraide, de  
n d'améliorer la qualité de vie et renforcer la solidarité

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#) ▼

Pour concilier performance et meilleur équilibre de vie, nos 1900 collaborateurs bénéficient d'une organisation du travail novatrice, source de sens, de confiance mutuelle et de responsabilisation : possibilité de télétravailler de 1 à 4 jours par semaine selon la fonction et l'organisation du site.

Contactez nos ambassadeurs pour qu'ils partagent avec vous leur enthousiasme et leur motivation au quotidien : 89% des salariés sont fiers de travailler à La Mutuelle Générale ! [lamutuellegenerale.career-inspiration.com/](http://lamutuellegenerale.career-inspiration.com/)

### CONTEXTE

La Direction des Opérations Client a pour objectif d'assurer une qualité de service aux adhérents, de gérer les contrats et la performance, vers un but commun : la satisfaction de nos clients.

Nous recherchons en renfort de notre activité des Téléconseillers Santé H/F motivés et expérimentés qui partagent notre ambition et notre goût du challenge.

### MISSIONS

Les missions principales d'un téléconseiller santé sont les suivantes :

- Accueillir, conseiller, de façon personnalisée, aux demandes d'informations et de conseil de nos adhérents.
- Orienter et transmettre, le cas échéant, au service concerné la demande de l'adhérent pour traitement.
- Traiter les réclamations.
- Renseigner le logiciel de gestion afin d'historiser les échanges avec les adhérents et de permettre la suite du traitement du dossier.



## Vous êtes ...

### A PROPOS DE VOUS

Diplômé(e) BAC/Bac +2, vous avez soif d'apprentissage et souhaitez découvrir un métier diversifié avec des missions utiles aux contours très opérationnels et orientés satisfaction client.

Une première expérience en plateau téléphonique est nécessaire mais c'est votre état d'esprit - envie d'apprendre, curiosité, aisance relationnelle, sens du service clients - qui fera la différence.

Rigueur, organisation et maîtrise des outils bureautiques seront vos atouts !

Le challenge vous anime Envie de relever un nouveau défi

En rejoignant nos équipes, vous bénéficierez d'une formation complète à notre métier et d'un accompagnement personnalisé pour devenir la référence dans notre métier.

### INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES :

Mots clés : #relationsclient #assurance #santé #prevoyance, #plateformetéléphonique, #nancy

Contrat : CDD de 2 mois minimum

Lieu de travail : Nancy

Avantages : Mutuelle, tickets restaurant, RTT, remboursement transport

Horaires : du lundi au vendredi (8h-16h15; 08h45-17h00; 9h30-17h45 et 12h45-20h00)

## En résumé...

Nancy - 54

CDD - 3 mois

5

# Vendeur / Vendeuse en accessoires automobile (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7818527

FID RH, cabinet de recrutement, recherche pour l'un de ses clients un COMMERCIAL PIECES POIDS LOURDS (H/F).

Gestion du département Meurthe et Moselle.

Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.

La société est filiale d'un grand groupe du secteur Automobile / Véhicule Industriel.



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

Vente de Pièces Poids Lourds et Accessoires

Gestion du portefeuille clients existant : visites, relationnel, ventes additionnelles

Prospection de nouveaux clients potentiels

Négociations, mise en place de nouveaux contrats

Echanges avec les clients sur leur activité, leurs besoins immédiats et futurs, pour les conseiller et les accompagner au mieux

Vous avez une expérience réussie en tant que Commercial Pièces Poids Lourds ou Pièces Automobiles.

Ou vous êtes Magasinier et souhaitez évoluer.

Vous avez de bonnes qualités relationnelles.

Vous avez le sens du service et de la satisfaction clients.

Vous aimez échanger avec vos clients, comprendre leurs problématiques, proposer des solutions adaptées.

REMUNERATION

Salaire fixe selon profil

Primes

Véhicule

Mutuelle...

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s) 

6

## Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Conseil pour les affaires et autres conseils de gestion

## Entreprise

FID RH

# COMMERCIAL PIECES POIDS LOURDS (H/F)

Référence : VPL54

Parue le 13/01/2022 Technico-commercial  
Lorraine - Nancy (54000) CDI  
1-2 ans



## Coordonnées de l'entreprise

17 square des platanes, 78870 Bai  
Site de l'entreprise

## Plus d'offres chez FID RH

COMMERCIAL PIECES  
POIDS LOURDS (H/F)

COMMERCIAL PIECES  
POIDS LOURDS (H/F)

COMMERCIAL PIECES  
POIDS LOURDS (H/F)

INGENIEUR  
COMMERCIAL /  
INGENIEUR  
D'AFFAIRES PME  
INTERNATIONALE  
(H/F)

COMMERCIAL PIECES  
POIDS LOURDS (H/F)

## Votre mission :

Vente de Pièces Poids Lourds et Accessoires  
Gestion du portefeuille clients existant : visites, relationnel, ventes additionnelles  
Prospection de nouveaux clients potentiels  
Négociations, mise en place de nouveaux contrats  
Echanges avec les clients sur leur activité, leurs besoins immédiats et futurs, pour les conseiller et les accompagner au mieux

## Votre profil :

Vous avez une expérience réussie en tant que Commercial Pièces Poids Lourds ou Pièces Automobiles.  
Ou vous êtes Magasinier et souhaitez évoluer.  
Vous avez de bonnes qualités relationnelles.  
Vous avez le sens du service et de la satisfaction clients.  
Vous aimez échanger avec vos clients, comprendre leurs problématiques, proposer des solutions adaptées.

## REMUNERATION

Salaire fixe selon profil  
Primes  
Véhicule  
Mutuelle...

## A propos de FID RH :

FID RH, cabinet de recrutement, recherche pour l'un de ses clients un COMMERCIAL PIECES POIDS LOURDS (H/F).

Gestion du département Meurthe et Moselle.

Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.

La société est filiale d'un grand groupe du secteur Automobile / Véhicule Industriel.



# Assistant administratif et commercial / Assistante administrative et commerciale (H/F)

54 - NANCY - Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7812632

Notre client, situé en agglomération nancéenne, leader mondial dans la fabrication de jeux de société et jeu de cartes, recherche un Assistant Administration des Ventes H/F pour les missions suivantes :

- Enregistrement et suivi des commandes clients
- Suivi des livraisons
- Relance comptables/ gestion notes de crédit
- SAV/Gestion des litiges et des pénalités
- Préparation des outils d'aide à la négociation : maquette, tarifs, statistiques, renseignements des matrices de référencement des clients
- Gérer les portails intranet clients
- Répondre à des appels d'offre Grand comptes
- Déclaratif des chiffres d'affaires mensuel/trimestriel/annuel avec comparatif N-1
- Interface avec tous les services de l'entreprise : commercial, comptabilité, logistique, marketing
- Accueil téléphonique

- Bonne connaissance du Pack Office et de la messagerie Outlook
- Connaissance de SAP appréciée
- Expérience significative de minimum 1 an sur un poste similaire
- Relationnel, rigueur et autonomie

Mission intérimaire - 6 Mois  
Contrat travail

Salaire : Horaire de 11,00 Euros  $\frac{1}{2}$  11,00 Euros  
Mutuelle, ticket restaurant

*[Signature]*

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

*(7)*

## Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

### Entreprise

CRIT NANCY Tertiaire

*En fait, cette entreprise vous fera un premier contrat d'une semaine puis un tous les mois*

## Assistant administratif des ventes H/F

Référence : ID/AADVE



- Parue le 13/01/2022
- Assistanat de direction
- Lorraine - Nancy (54000)
- Intérim
- 1-2 ans

### Coordonnées de l'entreprise

96 Boulevard de l'Austrasie Lot 2 ,  
NANCY

Site de l'entreprise

### Votre mission :

Notre client, situé en agglomération nancéienne, leader mondial dans la fabrication de jeux de société et jeu de cartes, recherche un Assistant Administration des Ventes H/F pour les missions suivantes :

- Enregistrement et suivi des commandes clients
- Suivi des livraisons
- Relance comptables/ gestion notes de crédit
- SAV/Gestion des litiges et des pénalités
- Préparation des outils d'aide à la négociation : maquette, tarifs, statistiques, renseignements des matrices de référencement des clients
- Gérer les portails intranet clients
- Répondre à des appels d'offre Grand comptes
- Déclaratif des chiffres d'affaires mensuel/trimestriel/annuel avec comparatif N-1
- Interface avec tous les services de l'entreprise : commercial, comptabilité, logistique, marketing
- Accueil téléphonique

### Votre profil :

- Bonne connaissance du Pack Office et de la messagerie Outlook
- Connaissance de SAP appréciée
- Expérience significative de minimum 1 an sur un poste similaire
- Relationnel, rigueur et autonomie

### A propos de CRIT NANCY Tertiaire :

Vous recherchez un emploi en CDI, CDD ou en intérim  
CRIT recrute chaque année des milliers de profils dans les métiers de l'Industrie, Transport, BTP ou Services pour ses 29 000 clients. + de 5000 offres d'emploi partout en France sur [www.crit-job.com](http://www.crit-job.com)

Tous nos postes sont ouverts aux candidats en situation de handicap

### Postuler à cette offre :

Nom \* :

Prénom \* :

### Plus d'offres chez CRIT NANCY Tertiaire

Chargé de projets  
immobiliers réseauxAssistant  
Administration des  
Ventes (H/F)

Gestionnaire Paies

Assistant planification  
H/FAssistant administratif  
et commercial (H/F)

E-mail \* :

CV \* :

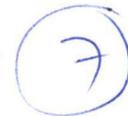
(Autorisé : \*.pdf, \*.doc, \*.docx, \*.odt, \*.rtf / Max. 3 Mo)

Parcourir... Aucun fichier sélectionné.

Message / Motivations \* :



powered by TALENTPLUG



# Hôte / Hôtesse de caisse (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 16 janvier 2022 - offre n° 7762604

## Description du poste :

Nous recherchons une personne hôte de caisse/hôtesse de caisse pour notre client à Vandœuvre-lès-Nancy.

Passionné(e) par la relation client

- \* Garantisiez une relation de proximité avec les clients.
- \* Accueillez et renseignez-les, tout en participant à la vie du magasin.

Gardien(ne) de la caisse

- \* Apportez votre aide en rayon.
- \* Veillez à l'attractivité du rayon.
- \* Encaissez les articles.

SAMSIC, société socialement responsable, s'engage au quotidien pour l'emploi des personnes en situation de handicap.

## Description du profil :

Nous recherchons une personne disponible et ponctuelle.

Vous êtes enthousiaste, flexible, autonome et organisé(e), votre sens de l'analyse et votre esprit d'équipe seront des atouts pour votre mission.

100% souriant(e) et positif(ve), postulez !



Mission intérimaire - 2  
Mois  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

*incohérence du lieu*

*(8)*

## Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire •

## Entreprise

Samsic Emploi vous accompagne dans votre vie professionnelle en vous proposant les offres d'emploi en CDD, CDI et Travail Temporaire les plus adaptées à votre profil.

Voir toutes les recherches ▾

**JOB**

Samsic Emploi  
**Hôte de Caisse H/F**

Nancy - 54

Intérim - 2 mois

Je postule

8



Samsic Emploi

... de caisse/hôtesse de caisse pour notre

📍 Sièges : Cesson-Sévigné - 35

... é avec les clients.

🕒 Recrutement - Placement - Conseils RH

... participant à la vie du magasin.

[Toutes les offres en France](#)

- Veillez à l'attractivité du rayon.
- Encaissez les articles.

SAMSIC, société socialement responsable, s'engage au quotidien pour l'emploi des personnes en situation de handicap.

## Vous êtes ...



Nous recherchons une personne disponible et ponctuelle.

Vous êtes enthousiaste, flexible, autonome et organisé(e), votre sens de l'analyse et votre esprit d'équipe seront des atouts pour votre mission.

100% souriant(e) et positif(ve), postulez !

## En résumé...

Nancy - 54

Intérim - 2 mois

Distribution • Commerce de gros

Bac

Bac +2

Bac +3, Bac +4

Exp. - 1 an

Publiée le 12/01/2022 . Réf : NANC-270670

## Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

### Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo  
Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png



Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

Continuer

En cliquant sur Continuer, vous acceptez [les CGU](#) et [celles de notre client](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) et [celle de notre client](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

## Offres similaires

Hôte de Caisse Nancy H/F

Adecco

Travail\_temp Nancy - 54

Hôte de Caisse H/F

Supplay

Travail\_temp Nancy - 54

## Recherches similaires

## Hôte de caisse (H/F)

Publiée il y a 5 jours  Candidature facile



### Critères de l'offre

Métiers :

Hôte de caisse (H/F) [+ 1 métier](#)

Expérience min :

débutant à 1 an

Compétences :

Aucun permis

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

Intérim  Temps Plein

### L'entreprise : SAMSIC EMPLOI

Samsic Emploi vous accompagne dans votre vie professionnelle en vous proposant les offres d'emplois en CDD, CDI et Travail Temporaire les plus adaptées à votre profil.

[Voir toutes les offres de SAMSIC EMPLOI](#)

### Description du poste

Nous recherchons une personne hôte de caisse/hôtesse de caisse pour notre client à Vandoeuvre-les-Nancy.

Passionné(e) par la relation client

- Garantissez une relation de proximité avec les clients.
- Accueillez et renseignez-les, tout en participant à la vie du magasin.

Gardien(ne) de la caisse

- Apportez votre aide en rayon.
- Veillez à l'attractivité du rayon.
- Encaissez les articles.

SAMSIC, société socialement responsable, s'engage au quotidien pour l'emploi des personnes en situation de handicap.

**Date de début :** 24/01/2022

**Durée du contrat :** 2 mois

## Description du profil

Nous recherchons une personne disponible et ponctuelle.

Vous êtes enthousiaste, flexible, autonome et organisé(e), votre sens de l'analyse et votre esprit d'équipe seront des atouts pour votre mission.

100% souriant(e) et positif(ve), postulez !

**Référence** : NANC-270670

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Hôte de caisse](#) > [Hôte de caisse - Lorraine](#) > [Hôte de caisse - Meurthe-et-Moselle](#) > [Hôte de caisse - Nancy](#) >  
Hôte de caisse (H/F)

# Assistant (H/F)

54 - NANCY - Localiser avec Mappy

Publié le 15 janvier 2022 - offre n° 7753187

## Description du poste :

Manpower NANCY TERTIAIRE recherche pour son client, un acteur du secteur du BTP, un Assistant des ventes (H/F)

Ce job en intérim est à pourvoir pour une durée de 6 mois minimum. Vous intégrez le service administratif de l'entreprise pour réaliser les missions suivantes :

- Saisir les commandes
- Effectuer la facturation client
- Assurer le suivi des sous-traitants
- Suivre les encaissements et relancer les clients selon les encours

Titulaire d'une formation Bac à Bac+2 en Assistanat de Gestion PME-PMI ou Assistant Manager ou équivalent avec idéalement une expérience dans le BTP.

Vous devez être organisé(e), méthodique avec une bonne communication orale et écrite.

Conditions : 12./h + 13ème mois + Tickets restaurant

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Mission intérimaire - 6  
Mois  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s)

9

## Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

## Entreprise

appel. : l'entreprise  
se fait nous fera  
un contrat d'un semaine  
et ira à la suite  
Peuvent donner lieu à  
6 mois

Cette offre d'emploi est publiée par Manpower (créateur de solutions pour l'emploi tous types de contrat CDI, CDD et Interim) pour le compte d'un de ses clients.

## Assistant des ventes H/F

Publiée il y a 4 jours



### Critères de l'offre

Métiers :

Assistant (H/F) [+ 1 métier](#)

Expérience min :

1 à 2 ans

Secteur :

Recrutement et placement

Diplômes :

Bac+2 [+ 1 diplôme](#)

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

Intérim [Temps Plein](#)



### L'entreprise : Manpower Intérim

Cette offre d'emploi est publiée par Manpower (créateur de solutions pour l'emploi tous types de contrat CDI, CDD et Interim) pour le compte d'un de ses clients.

[Voir toutes les offres de Manpower Intérim](#)

### Description du poste

Manpower NANCY TERTIAIRE recherche pour son client, un acteur du secteur du BTP, un Assistant des ventes (H/F)

Ce job en intérim est à pourvoir pour une durée de 6 mois minimum. Vous intégrez le service administratif de l'entreprise pour réaliser les missions suivantes :

- Saisir les commandes
- Effectuer la facturation client
- Assurer le suivi des sous-traitants
- Suivre les encaissements et relancer les clients selon les encours

Titulaire d'une formation Bac à Bac+2 en Assistantat de Gestion PME-PMI ou Assistant Manager ou équivalent avec idéalement une expérience dans le BTP.

Vous devez être organisé(e), méthodique avec une bonne communication orale et écrite.

Conditions : 12<sup>h</sup>/h + 13<sup>ème</sup> mois + Tickets restaurant

Dans le cadre de sa politique diversité, Manpower étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap

Date de début : 14/02/2022

Durée du contrat : 6 mois

### Salaire et avantages

Référence : 1100512240

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Assistant](#) > [Assistant - Lorraine](#) > [Assistant - Meurthe-et-Moselle](#) > [Assistant - Nancy](#) > Assistant des ventes H/F



# Employé / Employée de rayon (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 17 janvier 2022 - offre n° 126KWFL

Dans le cadre de l'ouverture d'un nouveau magasin situé à Nancy centre: 5 postes d'employé(e) de libre-service sont à pourvoir pour ouverture au 6 avril 2022. (4 postes Temps plein et 1 poste à temps partiel).

Dans le cadre de la Méthode de Recrutement par Simulation, vous serez évalué(e) sur les habiletés suivantes :

Respecter des normes et des consignes  
Maintenir son attention dans la durée  
Travailler en équipe  
Agir dans une relation de service  
Travailler sous tension

Vos missions :

- Aider les clients à trouver les produits qu'ils recherchent
- Assurer le traitement de la livraison
- Mettre en place les produits sur les étagères et les podiums afin de les rendre visuellement attractifs
- Réassortir les produits sur la surface de vente afin d'assurer une disponibilité constante du stock
- Ranger et classer les produits dans la réserve de manière ordonnée et sécurisée
- Maintenir la propreté de la surface de vente et de la réserve
- Répondre au téléphone et orienter les interlocuteurs
- Encaisser les clients.

Des informations collectives auront lieu le 7 février 2022.

A réception de votre candidature, vous serez invité(e) à une réunion d'information collective sur le poste et l'entreprise, puis positionné(e) dans un second temps à une session d'exercices de mise en situation via la Méthode de Recrutement par Simulation (MRS). Formation interne assurée.

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

 35H Horaires normaux

 Salaire : Horaire de 10,57 Euros à 10,57 Euros sur 12 mois  
Chèque repas

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

### Savoirs et savoir-faire

Disposer des produits sur le lieu de vente   Réceptionner un produit   Vérifier la conformité de la livraison

Contrôler le balisage et l'étiquetage des produits en rayon   Réaliser le balisage et l'étiquetage des produits en rayon

## Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Commerce de gros (commerce interentreprises) non spécialisé

## Entreprise

NORMAL FRANCE

0 salarié

10

# Conseiller / Conseillère clientèle à distance

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 17 janvier 2022 - offre n° 126KBGB

Dans une agence matrimoniale (réseau de 13 agences), vous gérerez l'accueil physique, et téléphonique (appels entrants et sortants). Vous serez également amené(e) à effectuer des tâches administratives classiques.

Vous êtes à l'aise sur les 2 type d'appels sortants et entrants.

Poste évolutif.

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

 35H Horaires normaux

 Salaire : Mensuel de 2000,00 Euros sur 12 mois  
Primes

## Profil souhaité

### Expérience

2 ans - en centre d'appels



### Savoirs et savoir-faire

Techniques pédagogiques    Techniques de vente par téléphone    Réaliser un suivi d'appel    Conseiller un client

Présenter ou identifier l'objet de l'appel (commande, vente, information, réclamation, assistance, ...)    Maîtrise des outils bureautiques



### Formation

Bac ou équivalent vente par téléphone - Diplôme de conseiller clientèle



## Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Autres services personnels n.c.a.

## Entreprise

HARMONIE

3 à 5 salariés

# Délégué.e commercial.e en services auprès des entreprises (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 17 janvier 2022 - offre n° 126LPBY

Nous recherchons une/un délégué(e) commerciale pour renforcer notre équipe commerciale de 14 délégué(e)s , et visiter une clientèle existante sur la base d'un fichier client, exclusif, composé de collègues et lycées.

Formation assurée par la société, un des leaders sur son marché, avec 15 ans d'expérience et un savoir faire reconnu.

Sur le secteur qui vous est confié, vous êtes responsable de la présentation et de la vente de notre sélection de livres.

SMIC, + commissions mensuelles et trimestrielles , + prime annuelle , + frais de déplacement

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

 35H Horaires normaux

 Salaire : Mensuel de 1630,00 Euros à 1630,00 Euros sur 12 mois

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

12

### Savoirs et savoir-faire

Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, préparation de dossiers techniques)

Élaborer des propositions commerciales   Conseiller une clientèle ou un public   Effectuer une démonstration devant un client ou un public

Définir les modalités d'une vente avec un client

### Savoir-être professionnels

Capacité d'adaptation   Autonomie   Sens de l'organisation

### Permis

B - Véhicule léger

## Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Commerce de détail de livres en magasin spécialisé

## Entreprise



6 à 9 salariés

 <http://livreetpapier.fr/recrutement/>

*Nous bénéficions de 15 années d'expérience dans la fourniture de livres neufs à prix réduit à destination des écoles primaires, collèges, lycées et bibliothèques.*

*Nous proposons un large choix de livres neufs à prix réduit sélectionnés chez les meilleurs éditeurs parisiens, les petites maisons d'édition de province et les éditeurs de jeunes créateurs.*

*Notre spécificité : nous visitons les établissements scolaires pour présenter directement nos ouvrages aux professeurs, documentalistes ...*

12

# Assistant commercial / Assistante commerciale (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7826020

POSTE : Assistant Commercial Pers Protegees - CDD - Nancy H/F

DESCRIPTION : Votre avenir professionnel ? Et si on en parlait !



Contrat à durée  
déterminée - 1 Mois  
Contrat travail

Motivé·e et ambitieux·euse, vous souhaitez construire et développer avec nous la banque de demain ? Résolument engagée sur son territoire, la Caisse d'Épargne Grand Est Europe (CEGEE), banque coopérative régionale ancrée dans l'économie locale, accompagne au quotidien ses clients dans la réussite de leurs projets sur l'ensemble des marchés (particuliers, entreprises, professionnels, patrimonial, institutionnel...).

Forte de ses 2 800 collaborateurs, de plus de 280 agences, de ses 6 Centres d'Affaires, la CEGEE « est Utile » au Grand Est.

Intégrez dès à présent le deuxième groupe bancaire français BPCE, qui soutient et encourage celles et ceux qui ont le goût du challenge.

En rejoignant la CEGEE, vous intégrez une entreprise soucieuse de former et de faire évoluer ses collaborateurs·rices·s désireux·euses·s de participer à la réussite collective.

Venez partager nos valeurs et donner du sens à votre parcours !

La CEGEE recrute aujourd'hui pour son Direction Marché des Personnes Protégées un·e :

Assistant Commercial des Personnes Protégées - CDD

Vous contribuerez au développement du fonds de commerce et à la qualité de service, en répondant aux besoins des clients sur le marché confié, en vue d'atteindre les résultats attendus.

Poste et missions

Votre quotidien ?

Rattaché(e) au Responsable Assistance Commercial Marché des Personnes Protégées, vous avez pour principales missions de :

- Détecter le potentiel, développer l'équipement et satisfaire les besoins des clients sur le marché confié.
- Assurer la prise de rendez-vous, le montage des dossiers, le traitement des flux et opérations courantes.
- Assurer l'assistance client.
- Prévenir et gérer le risque financier client dans le respect des règles et des procédures (enrichir la connaissance client et pérenniser la relation, assurer une première identification des risques, assurer la qualité, la fiabilité et la conformité des données...).
- Participer à l'analyse et au traitement des incidents et des réclamations.
- Contribuer en permanence à l'amélioration de la qualité de service en cohérence avec le plan d'action défini pour l'Entreprise.

Missions spécifiques "Marché des Personnes Protégées" :

- Assurer la gestion des mesures et la prise en charge des demandes des représentants légaux et structures, en appui des Gestionnaires de Clientèle (mesures familiales) et des Chargés d'Affaires, et en conformité avec les spécificités juridiques du Marché.
- Assurer une part importante des relations avec les différents acteurs notamment les représentants légaux (commercialiser l'EDI et webprotection et prendre en charge les questions).

PROFIL : N'attendez plus pour postuler si...

Vous avez une formation de niveau supérieur Bac +2, 3 Banque/ Finance / Ecole de commerce, et/ou vous avez idéalement un niveau équivalent acquis par une expérience bancaire reconnue.

Vous maîtrisez les outils liés au digital et aux services bancaires numériques.

Vous disposez de solides capacités d'analyse et de synthèse, et vos qualités relationnelles ainsi que votre force de conviction ne sont plus à démontrer.

## Profil souhaité

Expérience

## Informations complémentaires

- Qualification : Technicien
- Secteur d'activité : Autres activités auxiliaires de services financiers, hors assurance et caisses de retraite, n.c.a.

13

## Informations complémentaires:

- Qualification : Technicien
- Secteur d'activité : Autres activités auxiliaires de services financiers, hors assurance et caisses de retraite, n.c.a.

73

# Responsable de magasin de détail (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7818654

POSTE : Responsable Magasin Discount H/F

DESCRIPTION : #çamatchentrenous

Des possibilités d'évolution

Une formation technique et une intégration personnalisée

Des primes mensuelles

"Notre magasin est spécialisé dans le déstockage généraliste. Nous sommes une entreprise française implantée partout sur le territoire national. Aujourd'hui, nous recherchons actuellement le futur(e) Responsable magasin H/F, pour orchestrer le magasin de Vandoeuvre-lès-Nancy, l'équipe n'attend plus que vous !

Votre potentiel permettra de :

participer à l'animation d'une équipe : planning, organisation des tâches, motivation, contrôle des fondamentaux de tenue et d'accueil en magasins

prenez activement part aux temps forts : réceptions marchandises, implantations, merchandising, relations clientèle, caisses

garantissez le respect des procédures, des objectifs et des indicateurs commerciaux en lien avec votre animateur réseau.

Votre envie de nous rejoindre :

Organisé(e), polyvalent(e), persévérant(e) et adaptable, vous aimez les challenges.

Vous avez une première expérience sur un poste à responsabilités, orientée terrain, idéalement dans le domaine de la grande distribution.

En fonction de votre expérience et de vos compétences, votre rémunération globale annuelle sera basée entre 2350€ brut.

Poste à temps complet (39h), statut cogérant assimilé salarié.

Avec Work&You: "Provoquer LA rencontre professionnelle" ! Emma s'engage à vous répondre sous 48H !

PROFIL :

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée 

14

## Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Autre mise à disposition de ressources humaines

doubleton



JOB

Work & You

# Responsable Magasin Discount H/F

Nancy - 54

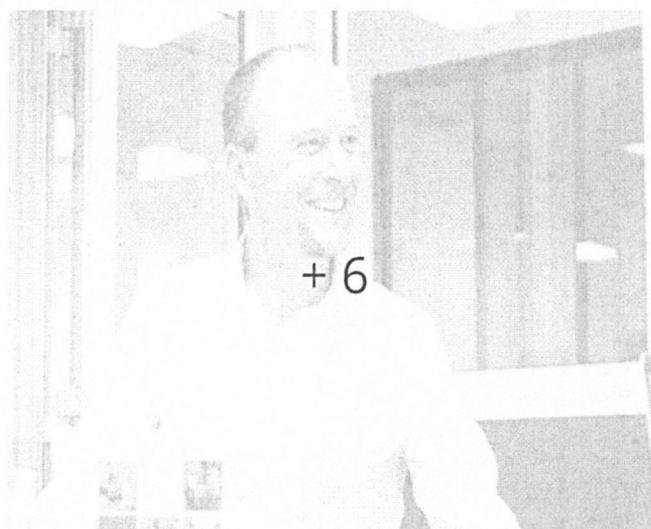
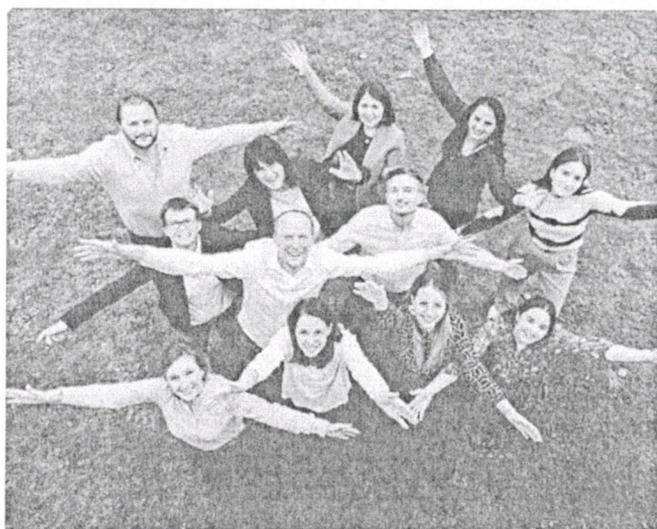
CDI

Je postule

Voir toutes les recherches ▾



14



## Work & You recherche...

14

#çamatchentrenous

Des possibilités d'évolution

Une formation technique et une intégration personnalisée

Des primes mensuelles

"Notre magasin est spécialisé dans le déstockage généraliste. Nous sommes une entreprise française implantée partout sur le territoire national.

Aujourd'hui, nous recherchons actuellement le futur(e) Responsable magasin H/F, pour orchestrer le magasin de Vandoeuvre-lès-Nancy, l'équipe n'attend plus que vous !

Votre potentiel permettra de :

participez à l'animation d'une équipe : planning, organisation des tâches, motivation, contrôle des fondamentaux de tenue et d'accueil en magasins  
prenez activement part aux temps forts : réceptions marchandises, implantations, merchandising, relations clientèle, caisses  
garantissez le respect des procédures, des objectifs et des indicateurs commerciaux en lien avec votre animateur réseau.

Votre envie de nous rejoindre :

Organisé(e), polyvalent(e), persévérant(e) et adaptable, vous aimez les challenges.

Vous avez une première expérience sur un poste à responsabilités, orientée terrain, idéalement dans le domaine de la grande distribution.

En fonction de votre expérience et de vos compétences, votre rémunération globale annuelle sera basée entre 2350€ brut.

Poste à temps complet (39h), statut cogérant assimilé salarié.

Avec Work&You; "Provoquer LA rencontre professionnelle" ! Emma s'engage à vous répondre sous 48H !

74

# Assistant commercial / Assistante commerciale (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7813968

CRIT Tertiaire recherche un assistant commercial H/F, pour son client : une centrale d'achats au service des viticulteurs et des agriculteurs.

Au sein de l'établissement de Nancy, vous serez en charge des missions suivantes:

- Gestion de la relation fournisseurs
- Centralisation des offres et retranscription aux adhérents
- Suivi de la clientèle : gestion du portefeuille de commandes et suivi logistique

Assistant commercial H/F.

Formation BAC+3 souhaitée.

Première expérience significative dans l'assistance commerciale exigée.

 Mission intérimaire - 6  
Mois  
Contrat travail

 Salaire : Horaire de 10,57  
Euros à 1/2 13,00 Euros

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 2 An(s) 

## Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

## Entreprise

CRIT NANCY Tertiaire

15

# Assistant commercial (H/F)

Référence : ARE1512



Parue le 13/01/2022	Assistantat commercial
Lorraine - Nancy (54000)	Intérim
2-5 ans	

### Coordonnées de l'entreprise

96 Boulevard de l'Austrasie Lot 2, NANCY  
Site de l'entreprise

### Plus d'offres chez CRIT NANCY Tertiaire

- Chargé de projets immobiliers réseaux
- Assistant Administration des Ventes (H/F)
- Gestionnaire Paies
- Assistant administratif des ventes H/F
- Assistant planification H/F

### Votre mission :

CRIT Tertiaire recherche un assistant commercial H/F, pour son client : une centrale d'achats au service des viticulteurs et des agriculteurs.

Au sein de l'établissement de Nancy, vous serez en charge des missions suivantes:

- Gestion de la relation fournisseurs
- Centralisation des offres et retranscription aux adhérents
- Suivi de la clientèle : gestion du portefeuille de commandes et suivi logistique

### Votre profil :

Assistant commercial H/F.

Formation BAC+3 souhaitée.

Première expérience significative dans l'assistantat commercial exigée.

### A propos de CRIT NANCY Tertiaire :

Vous recherchez un emploi en CDI, CDD ou en intérim  
CRIT recrute chaque année des milliers de profils dans les métiers de l'Industrie, Transport, BTP ou Services pour ses 29 000 clients.+ de 5000 offres d'emploi partout en France sur [www.oni-job.com](http://www.oni-job.com)

Tous nos postes sont ouverts aux candidats en situation de handicap.

03-83-19-01-30

---

03 83 85 41 30

13

### Postuler à cette offre :

Nom \* :

Prénom \* :

E-mail \* :

*il s'agit de cette entreprise vous*

*avec un premier contrat d'une semaine,*

*puis un tous les mois.*

# Conseiller commercial / Conseillère commerciale sédentaire (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 15 janvier 2022 - offre n° 7797083

## Description du poste :

Nous recrutons des Conseillers Commerciaux h/f afin de développer nos équipes.  
Vous serez en charge de prospecter une clientèle de particuliers sur un secteur donné.

## Description du profil :

Seul votre talent nous intéresse : que vous soyez diplômé et expérimenté ou non, à la recherche de votre premier emploi, que vous souhaitiez poursuivre votre carrière commerciale ou même que vous souhaitiez changer de carrière, nous saurons vous apprécier à votre juste valeur !

Nous mettons à votre disposition tous les moyens nécessaires à votre réussite.

Reconnue pour notre formation commerciale, nous vous garantissons également un accès à notre logiciel de suivi des ventes, tablette, participation à nos challenges et séminaires.

**Le permis B n'est pas obligatoire.**

Le poste est à pourvoir immédiatement, alors si vous êtes une personne motivée, ambitieuse, prête à relever des challenges et ouverte à de nouvelles opportunités : postulez !

Le Groupe C2E s'adapte à la situation sanitaire et vous fournit les équipements de protection individuelle.



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

16

## Entreprise

Créé en 2007 par M. & Mme Smuga, le Groupe C2E est né de l'envie de construire une entreprise solide et pérenne, bâtie sur une offre innovante de services.

Notre croissance est continue, tant grâce à notre force commerciale qui ne cesse chaque jour de donner le meilleur d'elle-même, que par notre fusion avec le Groupe Ströer en 2018.

Notre vision future se résume en 2 termes :

- Croissance : nous avons pour objectif d'ouvrir 100 nouveaux postes de travail supplément...



## Conseiller Commercial H/F

Publiée il y a 4 jours Candidature facile

### Critères de l'offre

Métiers :

Conseiller commercial (H/F) [+ 1 métier](#)

Expérience min :

débutant à 1 an

Secteur :

Immobilier, Infrastructures

Diplômes :

Bac. Général

Compétences :

Permis B

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

CDI Temps Plein

76

### L'entreprise : Groupe C2E - Immoclassic S.A.

Créé en 2007 par M. & Mme Smuga, le Groupe C2E est né de l'envie de construire une entreprise solide et pérenne, bâtie sur une offre innovante de services.

Notre croissance est continue, tant grâce à notre force commerciale qui ne cesse chaque jour de donner le meilleur d'elle-même, que par notre fusion avec le Groupe Ströer en 2018.

Notre vision future se résume en 2 termes :

- Croissance : nous avons pour objectif d'ouvrir 100 nouveaux postes de travail supplémentaires et de continuer notre développement sur l'ensemble du territoire français ;

- Partage : notre force principale réside dans le partage des ressources acquises, qu'elles soient financières, matérielles ou intellectuelles.

[Voir toutes les offres de Groupe C2E - Immoclassic S.A.](#)

### Description du poste

Nous recrutons des Conseillers Commerciaux h/f afin de développer nos équipes.

Vous serez en charge de prospecter une clientèle de particuliers sur un secteur donné.

### Description du profil

Seul votre talent nous intéresse : que vous soyez diplômé et expérimenté ou non, à la recherche de votre premier emploi, que vous souhaitiez poursuivre votre carrière commerciale ou même que vous souhaitiez changer de carrière, nous saurons vous apprécier à votre juste valeur !

Nous mettons à votre disposition tous les moyens nécessaires à votre réussite.

Reconnue pour notre formation commerciale, nous vous garantissons également un accès à notre logiciel de suivi des ventes, tablette, participation à nos challenges et séminaires.

Le permis B n'est pas obligatoire.

Le poste est à pourvoir immédiatement, alors si vous êtes une personne motivée, ambitieuse, prête à relever des challenges et ouverte à de nouvelles opportunités : postulez !

Le Groupe C2E s'adapte à la situation sanitaire et vous fournit les équipements de protection individuelle.

Référence : znu6qx9z3s

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Conseiller commercial](#) > [Conseiller commercial - Lorraine](#) > [Conseiller commercial - Meurthe-et-Moselle](#) > [Conseiller commercial - Nancy](#) > [Conseiller Commercial H/F](#)

76

# Marchandiseur / Marchandiseuse (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 15 janvier 2022 - offre n° 7764239

POSTE : Marchandiseur H/F

DESCRIPTION : Nous recherchons pour un de nos clients spécialisé dans la visserie un(e) marchandiseur(se). vos missions seront :

- Suivre commercialement, les magasins du grand quart Nord Est.
- Assurer la prise de commande, la mise en rayon en supermarchés et hypermarchés selon la politique commerciale définie.
- Le cas échéant, implanter ou réimplanter les points de vente en fonction de plans établis.
- Proposition de promotions.

Nous recherchons une personne avec de l'appétence pour le commercial.

La connaissance du monde du bricolage et de la grande distribution est un plus.

Personne rigoureuse et organisée.

Le secteur est le grand quart Nord Est, des découchés sont à prévoir.

Salaire : 1800€ brut+ primes objectives à définir.

PROFIL :



Mission intérimaire - 4  
Mois  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée



## Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire

Voir toutes les recherches ▾

**JOB**

Triangle Intérim.  
**Merchandiseur H/F**

Nancy - 54

Intérim - 4 mois

Je postule

27



## Triangle Intérim

 Siège : Cergy - 95

 Recrutement - Placement - Conseils RH

ents spécialisé dans la visserie un(e)  
nt :

ins du grand quart Nord Est.

ise en rayon en supermarchés et

merciale définie.

anter les points de vente en fonction de

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#) 

Nous recherchons une personne avec de l'appétence pour le commercial.

La connaissance du monde du bricolage et de la grande distribution est un plus.

Personne rigoureuse et organisée.

178

Le secteur est le grand quart Nord Est, des déouchés sont à prévoir.

Salaire : 1800€ brut+ primes objectives à définir.

### En résumé...

Nancy - 54

Intérim - 4 mois

Distribution • Commerce de gros

Bac +2

Bac +3, Bac +4

Publiée le 11/01/2022 . Réf : 235502

Intéressé·e ?  
Postulez dès maintenant

# Responsable Magasin Itinérant H/F

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 14 janvier 2022 - offre n° 7690675

#çamatchentrenous

↳ Travailler avec des professionnels

↳ Une intégration personnalisée

↳ Secteur d'activité dynamique

« Avec plus de 300 magasins en France, nous sommes en perpétuelle croissance. Aujourd'hui, nous recherchons notre futur(e) Responsable Magasin itinérant H/F. »

Votre potentiel permettra de :

Travailler conjointement avec les autres Animateurs(trices) Commerce et l'Animateur(trice) Support pour proposer des actions à l'ensemble des Référents de votre Zone et de votre Pôle Produits

Accompagner les référents sur l'organisation et la planification de travail de leur pôle

Réaliser des visites régulières pour auditer le respect des concepts et procédures de l'enseigne et mettre en place des actions correctives si nécessaire

Analyser les indicateurs économiques et sociaux par pôle et par magasin (CA, analyses comparatives, invendus, démarque inconnue.)

Votre envie de nous rejoindre :

Vous acceptez de très nombreux déplacements sur votre zone, mais aussi ponctuellement sur d'autres zones pour des missions transverses ainsi qu'au siège.

Vous êtes commerçant dans l'âme et vous êtes un manager de terrain confirmé. Dynamique, vous aimez agir sur la motivation, la performance de vos équipes ainsi que les résultats commerciaux.

Rémunération : 2400€ brut + VHL + frais de déplacement

Prévoir d'être disponible pour vous rendre à Mulhouse le 1/02 ou à Nancy le 2/02, pour la session de recrutement.

Avec Work&You, venez "Provoquer LA rencontre professionnelle" ! Romélie s'engage à vous répondre sous 48h !

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

18

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Informations complémentaires

- Qualification : Cadre

Quel emploi recherchez-vous ?

Où ?

Rechercher



**ESTIMER MON SALAIRE**

**JE DÉPOSE MON CV**

*En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.*

ant h/f  
magasin

mmes en perpétuelle croissance. Aujourd'hui, nous recherchons notre futur(e)

Votre potentiel permettra de :

- 🏠 Travailler conjointement avec les autres Animateurs(trices) Commerce et l'Animateur(trice) Support pour proposer des actions à l'ensemble des Référents de votre Zone et de votre Pôle Produits
- 🏠 Accompagner les référents sur l'organisation et la planification de travail de leur pôle
- 🏠 Réaliser des visites régulières pour auditer le respect des concepts et procédures de l'enseigne et mettez en place des actions correctives si nécessaire
- 🏠 Analyser les indicateurs économiques et sociaux par pôle et par magasin (CA, analyses comparatives, invendus, démarque inconnue...)

Votre envie de nous rejoindre :

Vous acceptez de très nombreux déplacements sur votre zone, mais aussi ponctuellement sur d'autres zones pour des missions transverses ainsi qu'au siège.

Vous êtes commerçant dans l'âme et vous êtes un manager de terrain confirmé. Dynamique, vous aimez agir sur la motivation, la performance de vos équipes ainsi que les résultats commerciaux.

Rémunération : 2400€ brut + VHL + frais de déplacement

Prévoir d'être disponible pour vous rendre à Mulhouse le 1/02 ou à Nancy le 2/02, pour la session de recrutement.

Avec Work&You, venez "Provoquer LA rencontre professionnelle" ! Romélie s'engage à vous répondre sous 48h !

78

Postuler



Offre similaire

Responsable magasin h/f

- 📍 Heillecourt
- 📄 CDI
- 🏠 Le Fournil de Lorraine
- 👤 Responsable de magasin



**STIMER MON SALAIRE**

**JE DÉPOSE MON CV**

*En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.*

h/f  
Responsable de magasin

4 h/f  
Responsable de magasin

[Voir plus d'offres d'emploi](#)

### Offres similaires

[Emploi Commerce à Nancy](#)

[Emploi Nancy](#)

[Emploi Meurthe-et-Moselle](#)

[Emploi Lorraine](#)

[Intérim Commerce à Nancy](#)

[Intérim Nancy](#)

[Intérim Meurthe-et-Moselle](#)

[Intérim Lorraine](#)

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Emploi Commerce](#) > [Emploi Responsable de magasin](#) > [Emploi Responsable de magasin à Nancy](#) > [Responsable Magasin Itinérant H/F](#)

[Informations légales](#) - [Conditions générales d'utilisation](#) - [Cookies](#) - [Politique de confidentialité](#) - [Gérer mes cookies](#)

© 2022 Jobijoba - Tous Droits Réservés

Les informations recueillies dans ce formulaire font l'objet d'un traitement informatique destiné à Jobijoba SA. Conformément à la loi « informatique et libertés » du 6 janvier 1978 modifiée, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent. Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant. Pour en savoir plus, [consultez vos droits sur le site de la CNIL](#).

78

# Vendeur / Vendeuse en cosmétique

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 17 janvier 2022 - offre n° 126LXNJ

## Vos missions :

- Accueil des clients
- Conseil des clients
- Vente des produits
- Encaissement
- Suivi des animations et des challenges commerciaux.

Poste à pourvoir rapidement.

Des dispositions sont prises par la boutique pour assurer votre sécurité et celle des usagers (Gants, masques, gel hydroalcoolique, plexi, visières...) et garantir les distances nécessaires entre chacun dans l'espace de travail.

L'employeur vous fournira tout le matériel.

Dans le cadre du plan 1 jeune, 1 solution, à compétence égale priorité sera donnée aux candidats de moins de 26 ans

 Contrat à durée déterminée - 6 Mois  
Contrat travail

 35H Horaires normaux

 Salaire : Horaire de 10,57  
Euros à 10,57 Euros  
Chèque repas

## Profil souhaité

### Expérience

6 mois - en vente 

### Savoirs et savoir-faire

- Procédures d'encaissement
- Encaisser le montant d'une vente
- Disposer des produits sur le lieu de vente
- Réceptionner un produit
- Accueillir une clientèle
- Proposer un service, produit adapté à la demande client
- Vendre des produits ou services

### Savoir-être professionnels

- Capacité d'adaptation
- Réactivité
- Autonomie

## Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Commerce de détail de parfumerie et de produits de beauté en magasin spécialisé

## Entreprise

**YVES ROCHER**

6 à 9 salariés

19

# LS ANIMATEUR DES VENTES (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7880721

Recherche: LS ANIMATEUR DES VENTES (H/F)

Sous l'impulsion de votre direction régionale, vous devenez un acteur incontournable de la transaction immobilière sur votre département.

Femme ou homme de terrain, vous recrutez, intégrez et formez vos équipes.

Vous prenez en main votre groupe de 10 négociateurs, les faites progresser de manière à assurer la bonne réalisation des objectifs.

Animateur de proximité, vous êtes garant de la qualité de la prestation de service, de la satisfaction client ainsi que des compétences commerciales de votre force de vente.

Une formation commerciale et juridique dès votre intégration, vous permettra d'utiliser l'ensemble des savoirs-faires du Groupe pour suivre au mieux vos clients et ceux de votre équipe, et leur donner accès à différents services : Chasseur de biens immobiliers pour vos clients acquéreurs.

Service de biens immobiliers.

Service de courtage en financement pour les acquisitions immobilières et le réaménagement des prêts en cours.

Service de ges...



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

LIEN NOTA

20

# LS ANIMATEUR DES VENTES (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7880721

Recherche: LS ANIMATEUR DES VENTES (H/F)

Sous l'impulsion de votre direction régionale, vous devenez un acteur incontournable de la transaction immobilière sur votre département.

Femme ou homme de terrain, vous recrutez, intégrez et formez vos équipes.

Vous prenez en main votre groupe de 10 négociateurs, les faites progresser de manière à assurer la bonne réalisation des objectifs.

Animateur de proximité, vous êtes garant de la qualité de la prestation de service, de la satisfaction client ainsi que des compétences commerciales de votre force de vente.

Une formation commerciale et juridique dès votre intégration, vous permettra d'utiliser l'ensemble des savoirs-faires du Groupe pour suivre au mieux vos clients et ceux de votre équipe, et leur donner accès à différents services : Chasseur de biens immobiliers pour vos clients acquéreurs.

Service de biens immobiliers.

Service de courtage en financement pour les acquisitions immobilières et le réaménagement des prêts en cours.

Service de ges...



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

20

## Ls animateur des ventes (h/f) CDI

Conseiller de vente

Nancy

Emploi

Contrat...

Rechercher

### Ls animateur des ventes (h/f)

Sercanto vous propose une offre de **lifestone**

Nancy (54)

📅 Publiée le 16/01/2022

CDI

Référence: **40261341**



20

Cette offre d'emploi n'est plus disponible.  
Consultez nos offres en Conseiller de vente

## Le animateur des ventes (h/f) CDI

Emploi ▼

Contrat... ▼

**Rechercher**

otre profil : votre cv c'est bien...

ce que vous êtes c'est encore mieux .

Vous justifiez obligatoirement d'une expérience significative dans la transaction immobilière.

Plus que des qualités universitaires, nous recherchons des qualités humaines. Nous cherchons avant tout des collaborateurs altruistes, autonomes mais avec un bel esprit d'équipe, et qui souhaitent s'épanouir, apprendre et évoluer au sein d'une structure où les liens sont très forts.

Plus que des diplômes, nous recherchons des gens avec des valeurs humaines solides. D'un naturel charismatique, véritable ambassadeur de notre Groupe, votre présentation se doit d'être impeccable au quotidien.

Vous êtes travailleur et pour vous la réussite se mesure à la reconnaissance de vos clients, des personnes que vous animez et encadrez, et à l'évolution de votre rémunération.

Alors vous avez votre place au sein de cette belle aventure humaine qu'est Lifestone. Sa rémunération non plafonnée, et les nombreux challenges pratiqués tout au long de l'année, sauront vous motiver pour réussir à votre juste valeur.

Les conditions en rapport vous seront présentées lors d'un entretien individuel.

Type de contrat. CDI Nancy Fruit du développement du Groupe Pluralle, la société Lifestone recherche dans le cadre de son développement au national, ses Animateurs de vente en transaction immobilière, véritables ambassadeurs de l'offre 360°.

Le Groupe Pluralle, c'est plus de 500 collaborateurs à travers toute la France, 50 000 clients en gestion, plus de 35 000 bilans patrimoniaux, 45 directions régionales.

Nous sommes leaders dans le domaine de la gestion immobilière, l'activité de syndic, la gestion de patrimoine globale, la défiscalisation mobilière et immobilière, la promotion immobilière et le courtage en financement et assurances de prêts.

Dans le cadre d'une stratégie de prestation de services globale, nous développons sur

20

# Patissier hypermarche (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7864037

Vous intégrez le rayon Pâtisserie.

Vous serez chargé de fabriquer les différentes pâtisseries.

Contrat : CDI

Salaire : 1600 à 2500

Vous êtes Pâtissier de formation.

Vous aimez la création, les produits de qualité, le travail sur la présentation de vos pâtisseries.

Vous avez envie de participer à une nouvelle aventure, au développement d'un nouveau rayon.

Vous souhaitez vous investir et évoluer dans un magasin performant.

REMUNERATION

Salaire fixe + variable (13e mois, participation, intéressement).



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Entreprise

### FID RH

*FID RH, cabinet de recrutement, vous propose aujourd'hui une très belle opportunité !*

*Nous recherchons pour l'un de nos clients un PATISSIER (H.F) sur le département la Meurthe et Moselle.*

*Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.*

*Vous intégrez un magasin appartenant à un groupe important de la Grande Distribution.*

*Le magasin est bien implanté, a une bonne clientèle et une excellente réputation.*

22

BLOG CANDIDATS

Poste, société, contrat...

Ville, code postal, département, région...

ESPACE RECRUTEUR

REC



**PATISSIER HYPERMARCHÉ (H/F)**  
 Nancy (54000), Meurthe-et-Moselle (54), Lorraine  
 Date : 16/01/2022 - Réf : PATH54000

POSTULER À CETTE OFFRE

Contrat : CDI

**PRESENTATION DE LA SOCIETE**

FID RH, cabinet de recrutement, vous propose aujourd'hui une très belle opportunité !

Nous recherchons pour l'un de nos clients un PATISSIER (H/F) sur le département la Meurthe et Moselle.

Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.

Vous intégrez un magasin appartenant à un groupe important de la Grande Distribution.

Le magasin est bien implanté, a une bonne clientèle et une excellente réputation.

**DESCRIPTION DU POSTE**

Vous intégrez le rayon Pâtisserie.

Vous serez chargé de fabriquer les différentes pâtisseries.

Contrat : CDI

Salaire : 1600 à 2500

**PROFIL RECHERCHE**

Vous êtes Pâtissier de formation.

Vous aimez la création, les produits de qualité, le travail sur la présentation de vos pâtisseries.

Vous avez envie de participer à une nouvelle aventure, au développement d'un nouveau rayon.

Vous souhaitez vous investir et évoluer dans un magasin performant.

22

**REMUNERATION**

Salaire fixe + variable (13e mois, participation, intéressement).

Localisation : Nancy (54000)

POSTULER À CETTE OFFRE

**INFORMATIONS SECURISEES**



Conformément aux articles 26 et 27 de la loi Informatique et Libertés du 6 janvier 1978, vous disposez d'un droit d'opposition, d'accès et de rectification aux données personnelles vous concernant, qui pourront être communiquées à des tiers. Ces informations vous concernant étant confidentielles, Distrijob s'engage à les protéger. Pour en savoir plus sur la confidentialité et la protection des données que vous nous communiquez, consultez la charte de confidentialité.

**Emplois similaires :**

**BOULANGER HYPERMARCHÉ (H/F)**

CDI

Nancy (54000), Meurthe-et-Moselle (54), Lorraine - Emploi FID RH - 16/01/2022

Vous intégrez le rayon Boulangerie. Vous serez chargé de fabriquer les différents pains. Contrat : CDI Salaire : 1600 à 2500 Vous êtes Boulanger de formation. V...

**BOULANGER (H/F)**

CDI

Pont-à-Mousson (54700), Meurthe-et-Moselle (54), Lorraine - Emploi Intermarché - 13/01/2022

Réf. REF2358F Rejoindre le Groupement Les Mousquetaires, c'est intégrer un acteur majeur de la grande distribution avec 7 enseignes. C'est aussi évoluer au sein...

Copyright 2000-2022 Distrijob

# Chef de secteur caisse supermarche (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7863894

Management de votre équipe (planning, recrutement, intégration)

Vous recrutez, managez et formez l'équipe Caisse Accueil.

Vous garantissez un niveau optimal d'accueil, d'information et de satisfaction des clients.

Vous optimisez la productivité et rationalisez le fonctionnement des caisses.

Vous assurez la tenue des documents comptables et des mouvements de fonds.

Vous assurez la sécurité du circuit financier et le contrôle des fonds de caisse.

Vous réglez les éventuels litiges avec la clientèle.

Contrat : CDI

Vous bénéficiez d'une expérience sur un poste similaire.

Vous possédez des capacités managériales et de gestion.

Vous disposez d'un sens aigu du commerce et vous savez le communiquer à une équipe de travail.

REMUNERATION

Salaire fixe selon profil + variable (13e mois, primes, intéressement, participation)



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée



23

## Entreprise

### FID RH

*FID RH, cabinet de recrutement, vous propose aujourd'hui une très belle opportunité !!!*

*Nous recherchons pour l'un de nos clients un CHEF DE SECTEUR CAISSES RESPONSABLE CAISSES (H F) sur le département de la Meurthe et Moselle.*

*Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.*

*Vous intégrez un supermarché (enseigne reconnue au niveau national, actuellement dans le top 3 de la grande distribution).*

*Le magasin est bien implanté, et fonctionne bien.*

DEPOSER UN CV

TROUVER UN EMPLOI

PORTRAITS D'ENTREPRISES

SE CONNECTER

BLOG CANDIDATS

Poste, société, contrat...

Ville, code postal, département, région...

REC

ESPACE RECRUTEUR

**CHEF DE SECTEUR CAISSE SUPERMARCHE (H/F)**

Nancy (54000), Meurthe-et-Moselle (54), Lorraine

Date : 16/01/2022 - Réf : CSCAIS54

POSTULER À CETTE OFFRE

Contrat : CDI

**PRESENTATION DE LA SOCIETE**

FID RH, cabinet de recrutement, vous propose aujourd'hui une très belle opportunité !!!

Nous recherchons pour l'un de nos clients un CHEF DE SECTEUR CAISSES / RESPONSABLE CAISSES (H/F) sur le département de la Meurthe et Moselle.

Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.

Vous intégrez un supermarché (enseigne reconnue au niveau national, actuellement dans le top 3 de la grande distribution).

Le magasin est bien implanté, et fonctionne bien.

**DESCRIPTION DU POSTE**

Management de votre équipe (planning, recrutement, intégration)

Vous recrutez, managez et formez l'équipe Caisse/Accueil.

Vous garantissez un niveau optimal d'accueil, d'information et de satisfaction des clients.

Vous optimisez la productivité et rationalisez le fonctionnement des caisses.

Vous assurez la tenue des documents comptables et des mouvements de fonds.

Vous assurez la sécurité du circuit financier et le contrôle des fonds de caisse.

Vous réglez les éventuels litiges avec la clientèle.

Contrat : CDI

**PROFIL RECHERCHE**

Vous bénéficiez d'une expérience sur un poste similaire.

Vous possédez des capacités managériales et de gestion.

Vous disposez d'un sens aigu du commerce et vous savez le communiquer à une équipe de travail.

**REMUNERATION**

Salaire fixe selon profil + variable (13e mois, primes, intéressement, participation)

Localisation : Nancy (54000)

POSTULER À CETTE OFFRE

**INFORMATIONS SECURISEES**

Conformément aux articles 26 et 27 de la loi Informatique et Libertés du 6 janvier 1978, vous disposez d'un droit d'opposition, d'accès et de rectification aux données personnelles vous concernant, qui pourront être communiquées à des tiers. Ces informations vous concernant étant confidentielles, Distrijob s'engage à les protéger. Pour en savoir plus sur la confidentialité et la protection des données que vous nous communiquez, consultez la charte de confidentialité.

**Emplois similaires :****Chef(fe) de caisse coffre (H/F)**

CDI

Pont-à-Mousson (54700), Meurthe-et-Moselle (54), Lorraine - Emploi Intermarché - 13/01/2022

Réf. REF1620E Rejoindre le Groupement Les Mousquetaires, c'est intégrer un acteur majeur de la grande distribution avec 7 enseignes. C'est aussi évoluer au sein...

**CHEF DE SECTEUR CAISSE HYPERMARCHE (H/F)**

CDI

Saint-Germain-en-Laye (78100), Yvelines (78), Île-de-France - Emploi FID RH - 19/12/2021

Management de 40 - 50 personnes (planning, recrutement, intégration) Vous recrutez, managez et formez l'équipe Caisse/Accueil. Vous garantissez un niveau optima...

Copyright 2000-2022 Distrijob

# Boulangier hypermarche (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7863887

Vous intégrez le rayon Boulangerie.

Vous serez chargé de fabriquer les différents pains.

Contrat : CDI

Salaire : 1600 à 2500

Vous êtes Boulanger de formation.

Vous avez une expérience en Boulangeries traditionnelles ou en Grande Distribution.

Vous souhaitez vous investir et évoluer dans un magasin performant.

REMUNERATION

Salaire fixe + variable (13e mois, participation, intéressement).



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée 

24

## Entreprise

### FID RH

*FID RH, cabinet de recrutement, vous propose aujourd'hui une très belle opportunité !*

*Nous recherchons pour l'un de nos clients un BOULANGER (H F) sur le département de la Meurthe et Moselle.*

*Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.*

*Vous intégrez un hypermarché (enseigne reconnue au niveau national, actuellement dans le top 3 de la grande distribution).*

DEPOSER UN CV TROUVER UN EMPLOI PORTRAITS D'ENTREPRISES SE CONNECTER

BLOG CANDIDATS

Poste, société, contrat...

Ville, code postal, département, région...

ESPACE RECRUTEUR

REC



**BOULANGER HYPERMARCHÉ (H/F)**  
Nancy (54000), Meurthe-et-Moselle (54), Lorraine

Date: 16/01/2022 - Réf: BOULH54000

POSTULER À CETTE OFFRE

Contrat : CDI

**PRESENTATION DE LA SOCIETE**

FID RH, cabinet de recrutement, vous propose aujourd'hui une très belle opportunité !

Nous recherchons pour l'un de nos clients un BOULANGER (H/F) sur le département de la Meurthe et Moselle.

Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.

Vous intégrez un hypermarché (enseigne reconnue au niveau national, actuellement dans le top 3 de la grande distribution).

**DESCRIPTION DU POSTE**

Vous intégrez le rayon Boulangerie.  
Vous serez chargé de fabriquer les différents pains.

Contrat : CDI

Salaire : 1600 à 2500

**PROFIL RECHERCHE**

Vous êtes Boulanger de formation.  
Vous avez une expérience en Boulangeries traditionnelles ou en Grande Distribution.  
Vous souhaitez vous investir et évoluer dans un magasin performant.

24

**REMUNERATION**

Salaire fixe + variable (13e mois, participation, intéressement).

Localisation : Nancy (54000)

POSTULER À CETTE OFFRE

**INFORMATIONS SECURISEES**



Conformément aux articles 6 et 27 de la loi Informatique et Libertés du 6 janvier 1978, vous disposez d'un droit d'opposition, d'accès et de rectification aux données personnelles vous concernant, qui pourront être communiquées à des tiers. Ces informations vous concernant étant confidentielles, Distrijob s'engage à les protéger. Pour en savoir plus sur la confidentialité et la protection des données que vous nous communiquez, consultez la charte de confidentialité.

**Emplois similaires :**

**PATISSIER HYPERMARCHÉ (H/F)**

CDI

Nancy (54000), Meurthe-et-Moselle (54), Lorraine - Emploi FID RH - 16/01/2022

Vous intégrez le rayon Pâtisserie. Vous serez chargé de fabriquer les différentes pâtisseries. Contrat : CDI Salaire : 1600 à 2500 Vous êtes Pâtissier de format...

Copyright 2000-2022 Distrijob

# Commercial / Commerciale sédentaire (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7860873

A la recherche de nouvelles affinités professionnelles ? Spring, cabinet de conseil en recrutement et intérim spécialisé, accélère votre carrière et vous guide vers l'emploi qui vous ressemble. Réalisez votre projet professionnel en rencontrant l'un de nos 270 consultants spécialistes de vos métiers et implantés dans 45 villes en France.

Votre mission

A la recherche de nouvelles affinités professionnelles ? Spring, cabinet de conseil en recrutement et intérim spécialisé recrute pour son client : société spécialisée dans la vente de produits techniques permettant la collecte/traitement des eaux ; un profil de Commercial Itinérant H/F en CDI sur le secteur de la Champagne-Ardenne, la lorraine et l'Alsace.

Vos missions:

- \* Recherche de nouvelles opportunités et assurer le support des clients existants.
- \* Créer un réseau B to B dans la région, entretenir les relations commerciales et étendre le portefeuille de clients.
- \* Accroître la notoriété de la marque en organisant des formations et en participant aux foires commerciales
- \* Introduire de nouveaux produits et rechercher de nouvelles applications et marchés
- \* Coopérer avec le distributeur existant et créer un effet push & pull vers le canal existant
- \* Suivre les tendances dans les applications de chauffage et sanitaire et les traduire en business plan, ensemble avec le management.

Profil :

\*Attitude de travail indépendant(e) et détermination dans l'accomplissement des objectifs de la société. Proactivité, enthousiasme et esprit ouvert. Bon relationnel et sociabilité avérée. Excellentes connaissances du Pack Office. Langues : français et anglais, autres langues sont un plus. (la maîtrise courante de l'anglais et du français est un prérequis et sera testé en entretien). Expérience dans la création d'un réseau B to B.

La société propose une rémunération (fixe + variable) comprise entre 40K€ et 50K€ + Véhicule de fonction. Une formation est prévue à l'intégration.

Pour faire la différence : [www.springfrance.com](http://www.springfrance.com) ! Votre profil

Créateur d'affinités professionnelles, nous disposons d'un process d'évaluation unique basé sur les soft skills. Nous voyons au-delà des compétences pour assurer une bonne intégration au sein de votre équipe. Nous permettons la rencontre d'hommes et de femmes faits pour travailler ensemble.

A propos de nous

Spring est le cabinet de conseil en recrutement et Intérim spécialisés du Groupe Adecco, présent dans 24 pays. En France, nos équipes sont composées de plus de 250 consultants en recrutement qui disposent d'une double expertise : géographique de par notre présence dans 30 villes en France, et sectorielle via nos 11 spécialisations. Notre connaissance des métiers ainsi que de nos bassins d'emploi nous permettent de vous proposer des solutions qui répondent à vos projets professionnels.



Contrat à durée indéterminée

Contrat travail

25

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s) 

INCOHERENCE DE SALAIRE

## Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Activités des sièges sociaux

## Entreprise

SPRING

(0)

Sauvegarder cette offre

« Retour aux résultats (resultats-offres-emploi?k=Technico+Commercial+(h%2F)f&l=Nancy)

## Technico Commercial (h/f)

**Date de publication**  
17/01/2022

**Localisation**  
Nancy, Meurthe-et-Moselle

**Domaine d'activité**  
Commerce - Vente - Grande distribution

**Type de contrat**  
CDI

**Référence**  
15320468

**Début de contrat**  
17/01/2022

**Rémunération**  
40000 € - 50000 €

### Votre mission

À la recherche de nouvelles affinités professionnelles ? Spring, cabinet de conseil en recrutement et intérim spécialisé recrute pour son client ; société spécialisée dans la vente de produits techniques permettant la collecte/traitement des eaux ; un profil de Commercial itinérant H/F en CDI sur le secteur de la Champagne-Ardenne, la Lorraine et l'Alsace.

#### Vos missions:

Recherche de nouvelles opportunités et assurer le support des clients existants.  
 Créer un réseau B to B dans la région, entretenir les relations commerciales et élargir le portefeuille de clients.  
 Accroître la notoriété de la marque en organisant des formations et en participant aux foires commerciales  
 Introduire de nouveaux produits et rechercher de nouvelles applications et marchés  
 Coopérer avec le distributeur existant et créer un effet push & pull vers le canal existant  
 Suivre les tendances dans les applications de chauffage et sanitaire et les traduire en business plan, ensemble avec le management.

#### Profil :

- Attitude de travail indépendant(e) et détermination dans l'accomplissement des objectifs de la société.
- Proactivité, enthousiasme et esprit ouvert
- Bon relationnel et sociabilité avérée
- Excellentes connaissances du Pack Office
- Langues : français et anglais, autres langues sont un plus. (la maîtrise courante de l'anglais et du français est un prérequis et sera testé en entretien)
- Expérience dans la création d'un réseau B to B.

La société propose une rémunération (fixe + variable) comprise entre 40K€ et 50K€ + Véhicule de fonction

Une formation est prévue à l'intégration.

Pour faire la différence : [www.springfrance.com](http://www.springfrance.com/) (<http://www.springfrance.com/>) !

### Votre profil

Créateur d'affinités professionnelles, nous disposons d'un process d'évaluation unique basé sur les soft skills. Nous voyons au-delà des compétences pour assurer une bonne intégration au sein de votre équipe. Nous permettons la rencontre d'hommes et de femmes faits pour travailler ensemble.

### À propos de nous

Spring est le cabinet de conseil en recrutement et intérim spécialisés du Groupe Adecco, présent dans 24 pays. En France, nos équipes sont composées de plus de 250 consultants en recrutement qui disposent d'une double expertise : géographique de par notre présence dans 30 villes en France, et sectorielle via nos 11 spécialisations. Notre connaissance des métiers ainsi que de nos bassins d'emploi nous permettent de vous proposer des solutions qui répondent à vos projets professionnels.

Je postule ([https://adeccofrancejobs.secure.force.com/jobboard/VFP109\\_JobRegister?JobId=a361v000002JGQ6AAO&ID=15320468&utm\\_campaign=P%C3%B4le+Emploi+ADO&source=30&utm\\_source=jobboard&utm\\_medium=redirection](https://adeccofrancejobs.secure.force.com/jobboard/VFP109_JobRegister?JobId=a361v000002JGQ6AAO&ID=15320468&utm_campaign=P%C3%B4le+Emploi+ADO&source=30&utm_source=jobboard&utm_medium=redirection))

Information sur le bureau  
**Spring Nancy** ([nos-bureaux/bureau-nancy-sftr\\_u20/](https://www.springfrance.com/nos-bureaux/bureau-nancy-sftr_u20/))  
 Adresse du bureau :  
 16 Boulevard de la Mothe,  
 54000  
 Nancy

[\(https://www.springfrance.com/\)](https://www.springfrance.com/)  
[\(https://www.facebook.com/SpringFrance/\)](https://www.facebook.com/SpringFrance/) [\(https://twitter.com/Spring\\_FR/\)](https://twitter.com/Spring_FR/) [\(https://www.linkedin.com/company/springfrance/\)](https://www.linkedin.com/company/springfrance/)

NOS SECTEURS ▾

OFFRES D'EMPLOI ▾

ENTREPRISES ▾

SPRING ▾

JURIDIQUE ▾

© 2020 Spring est une marque The Adecco Group

25

# Commercial / Commerciale auprès d'une clientèle d'entreprises (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7858825

## Description du poste :

En vue d'assurer le succès commercial locatif des résidences, vous assurerez le ciblage, la prospection et l'animation d'un réseau constitué majoritairement de professionnels médico-sociaux et institutionnels.

Vos missions en tant que chargé de réseau seront :

- \* Cibler les prescripteurs pouvant promouvoir notre concept auprès d'un public de personnes âgées autonomes (professionnels de santé, institutionnels, associations.)
- \* Démarcher ces acteurs, identifier leurs besoins et les convaincre de nos services et solutions d'hébergement (location, accueil temporaire, prestations.)
- \* Animer et fidéliser votre réseau de prescripteurs en mettant en place des actions commerciales spécifiques et des événements
- \* Travailler en collaboration avec le Conseiller commercial résidence (H/F)
- \* Analyser et suivre les tendances locales en vue de rester réactif aux changements
- \* Réaliser un reporting et un suivi administratif de l'activité commerciale de la résidence sur le logiciel interne

Votre objectif : Faire de DOMITYS une référence locale dans l'hébergement de nos aînés !

Rien de mieux qu'un témoignage pour en savoir plus :

<https://www.youtube.com/watch?v=dZGb1jLtmxw>

## Description du profil :

Vous avez idéalement une expérience en BtoB (les profils de visiteurs médicaux sont appréciés). Vos atouts seront :

- \* La capacité à prospecter et gérer un réseau
- \* Un bon relationnel et une adaptabilité face aux nombreux interlocuteurs
- \* Le sens de l'argumentation et de la négociation

Dans le cadre de notre politique diversité, toutes nos offres sont ouvertes, à compétences égales, aux personnes en situation de handicap.

A la suite d'une période d'intégration au sein d'une résidence en activité, vous suivrez ensuite une formation commerciale au siège de Tours et serez accompagné sur le terrain par nos équipes supports pour gagner en autonomie et réussir sur votre fonction.

Vous bénéficierez d'un véhicule pour effectuer vos déplacements, d'un ordinateur portable et d'un téléphone.

La rémunération est comprise entre 30 000 et 45 000 euros brut, incluant le fixe et le variable. Plus vous serez efficace et proactif dans vos missions, plus vous vous donnerez des perspectives d'évolution salariale et professionnelle.

Vous vous reconnaissez ? Alors POSTULEZ !

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

20

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

Incompétence sur le salaire

## Entreprise

*Tellement plus à vivre quand on embellit la vie des autres*

*Vous souhaitez mettre l'humain au cœur de votre métier ? Alors cette offre va vous intéresser !*

*DOMITYS est une marque reconnue de la silver économie. Nos Résidences Services Séniors présentent sur le territoire national répondent aux besoins de nos séniors autonomes : restauration, animation, ménage, bien-être.*

*Des prestations de qualité garanties par l'investissement de nos équipes !*

*En devenant co...*

## CHARGÉ DE RÉSEAU (H/F) - NANCY (54)

Publiée il y a 14 jours



### Critères de l'offre

Métiers :

Commercial B to B (H/F) [+ 4 métiers](#)

Secteur :

Hôtellerie, Restauration

Compétences :

B2B

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

CDI Temps Plein

### L'entreprise : Domitys

26

Tellement plus à vivre quand on embellit la vie des autres

Vous souhaitez mettre l'humain au cœur de votre métier ? Alors cette offre va vous intéresser !

DOMITYS est une marque reconnue de la silver économie. Nos Résidences Services Séniors présentent sur le territoire national répondent aux besoins de nos séniors autonomes : restauration, animation, ménage, bien-être.

Des prestations de qualité garanties par l'investissement de nos équipes !

En devenant collaborateur DOMITYS, vous aurez l'opportunité de développer vos compétences en accédant à des parcours de formation. Domitys vous accompagnera aussi bien dans votre désir de progresser à nos côtés pour enrichir notre savoir-faire collectif que dans l'accession à la mobilité interne. C'est également rejoindre une entreprise qui s'engage dans une démarche d'égalité des chances et de diversité.

On continue ?

La future résidence Domitys de Nancy (54), recherche un.e :

**CHARGÉ DE RÉSEAU (H/F)**

[Voir toutes les offres de Domitys](#)

### Description du poste

En vue d'assurer le succès commercial locatif des résidences, vous assurerez le ciblage, la prospection et l'animation d'un réseau constitué majoritairement de professionnels médico-sociaux et institutionnels.

Vos missions en tant que **chargé de réseau** seront :

- **Cibler les prescripteurs** pouvant promouvoir notre concept auprès d'un public de personnes âgées autonomes (professionnels de santé, institutionnels, associations...)
- **Démarcher ces acteurs**, identifier leurs besoins et les convaincre de nos services et solutions d'hébergement (location, accueil temporaire, prestations...)
- **Animer et fidéliser** votre réseau de prescripteurs en mettant en place des actions commerciales spécifiques et des événements
- Travailler en **collaboration** avec le Conseiller commercial résidence (H/F)
- **Analyser et suivre** les tendances locales en vue de rester réactif aux changements
- **Réaliser un reporting** et un **suivi administratif de l'activité commerciale** de la résidence sur le logiciel interne

Votre objectif : Faire de DOMITYS une référence locale dans l'hébergement de nos aînés !

Rien de mieux qu'un témoignage pour en savoir plus :

<https://www.youtube.com/watch?v=dZGb1jLtmxw>

## Description du profil

Vous avez idéalement une expérience en BtoB (les profils de visiteurs médicaux sont appréciés). Vos atouts seront :

- La capacité à **prospector et gérer un réseau**
- Un **bon relationnel** et une **adaptabilité** face aux nombreux interlocuteurs
- Le sens de l'**argumentation** et de la **négociation**

Dans le cadre de notre politique diversité, toutes nos offres sont ouvertes, à compétences égales, aux personnes en situation de handicap.

A la suite d'une **période d'intégration** au sein d'une résidence en activité, vous suivrez ensuite une **formation commerciale** au siège de Tours et serez **accompagné sur le terrain par nos équipes supports** pour gagner en autonomie et réussir sur votre fonction.

Vous bénéficierez d'un véhicule pour effectuer vos déplacements, d'un ordinateur portable et d'un téléphone.

La rémunération est comprise entre 30 000 et 45 000 euros brut, incluant le fixe et le variable. Plus vous serez efficace et proactif dans vos missions, plus vous vous donnerez des perspectives d'évolution salariale et professionnelle.

**Vous vous reconnaissez ? Alors POSTULEZ !**

## Salaire et avantages

De 30 000 € À 45 000 €

Référence : DOMRG60000035

26

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Commercial B to B](#) > [Commercial B to B - Lorraine](#) > [Commercial B to B - Meurthe-et-Moselle](#) > [Commercial B to B - Nancy](#) > **CHARGÉ DE RÉSEAU (H/F) - NANCY (54)**

# Responsable de caisses (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7858495

## Description du poste :

Management de votre équipe (planning, recrutement, intégration)

Vous recrutez, managez et formez l'équipe Caisse/Accueil.

Vous garantissez un niveau optimal d'accueil, d'information et de satisfaction des clients.

Vous optimisez la productivité et rationalisez le fonctionnement des caisses.

Vous assurez la tenue des documents comptables et des mouvements de fonds.

Vous assurez la sécurité du circuit financier et le contrôle des fonds de caisse.

Vous réglez les éventuels litiges avec la clientèle.

## Description du profil :

Vous bénéficiez d'une expérience sur un poste similaire.

Vous possédez des capacités managériales et de gestion.

Vous disposez d'un sens aigu du commerce et vous savez le communiquer à une équipe de travail.

## REMUNERATION

Salaire fixe selon profil + variable (13e mois, primes, intéressement, participation)



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s) 

## Entreprise

*FID RH, cabinet de recrutement, vous propose aujourd'hui une très belle opportunité !!!*

*Nous recherchons pour l'un de nos clients un CHEF DE SECTEUR CAISSES / RESPONSABLE CAISSES (H/F) sur le département de la Meurthe et Moselle.*

*Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.*

*Vous intégrez un supermarché (enseigne reconnue au niveau national, actuellement dans le top 3 de la grande distribution).*

*Le magasin est bien implanté, et fonctionne bien.*

INCOHERENCE  
LIEU DE TRAVAIL

## CHEF DE SECTEUR CAISSE SUPERMARCHE (H/F)

Publiée il y a 2 jours ⚡ Candidature facile

### Critères de l'offre

Métiers :

Responsable de caisses (H/F) [+ 3 métiers](#)

Expérience min :

1 à 2 ans

Secteur :

Distribution & Commerce de détail

Diplômes :

Bac. Professionnel, Bac technologique

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

CDI Temps Plein

27

### L'entreprise : FID RH

FID RH, cabinet de recrutement, vous propose aujourd'hui une très belle opportunité !!!

Nous recherchons pour l'un de nos clients un CHEF DE SECTEUR CAISSES / RESPONSABLE CAISSES (H/F) sur le département de la Meurthe et Moselle.

Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.

Vous intégrez un supermarché (enseigne reconnue au niveau national, actuellement dans le top 3 de la grande distribution).

Le magasin est bien implanté, et fonctionne bien.

[Voir toutes les offres de FID RH](#)

### Description du poste

Management de votre équipe (planning, recrutement, intégration)

Vous recrutez, managez et formez l'équipe Caisse/Accueil.

Vous garantissez un niveau optimal d'accueil, d'information et de satisfaction des clients.

Vous optimisez la productivité et rationalisez le fonctionnement des caisses.

Vous assurez la tenue des documents comptables et des mouvements de fonds.

Vous assurez la sécurité du circuit financier et le contrôle des fonds de caisse.

Vous réglez les éventuels litiges avec la clientèle.

### Description du profil

Vous bénéficiez d'une expérience sur un poste similaire.

Vous possédez des capacités managériales et de gestion.

Vous disposez d'un sens aigu du commerce et vous savez le communiquer à une équipe de travail.

REMUNERATION

Salaire fixe selon profil + variable (13e mois, primes, intéressement, participation)

Référence : CSCAIS54 8809110

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Responsable de caisses](#) > [Responsable de caisses - Lorraine](#) > [Responsable de caisses - Meurthe-et-Moselle](#) > [Responsable de caisses - Nancy](#) > CHEF DE SECTEUR CAISSE SUPERMARCHÉ (H/F)

27

# Vendeur / Vendeuse automobile (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7856169

## Description du poste :

Vente de Pièces Poids Lourds et Accessoires

Gestion du portefeuille clients existant : visites, relationnel, ventes additionnelles

Prospection de nouveaux clients potentiels

Négociations, mise en place de nouveaux contrats

Echanges avec les clients sur leur activité, leurs besoins immédiats et futurs, pour les conseiller et les accompagner au mieux

## Description du profil :

Vous avez une expérience réussie en tant que Commercial Pièces Poids Lourds ou Pièces Automobiles.

Ou vous êtes Magasinier et souhaitez évoluer.

Vous avez de bonnes qualités relationnelles.

Vous avez le sens du service et de la satisfaction clients.

Vous aimez échanger avec vos clients, comprendre leurs problématiques, proposer des solutions adaptées.

## REMUNERATION

Salaire fixe selon profil

Primes

Véhicule

Mutuelle...



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s) 

28

## Entreprise

*FID RH, cabinet de recrutement, recherche pour l'un de ses clients un COMMERCIAL PIECES POIDS LOURDS (H/F).*

*Gestion du département Meurthe et Moselle.*

*Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.*

*La société est filiale d'un grand groupe du secteur Automobile / Véhicule Industriel.*

## COMMERCIAL PIECES POIDS LOURDS (H/F)

Publiée il y a 4 jours ⚡ Candidature facile

### Critères de l'offre

Métiers :

Vendeur pièces poids lourds / vendeur pièces véhicules industriels (H/F) [+ 4 métiers](#)

Expérience min :

1 à 20 ans

Secteur :

Automobile

Diplômes :

Bac. Professionnel, Bac technologique

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

CDI Temps Plein

28

### L'entreprise : FID RH

FID RH, cabinet de recrutement, recherche pour l'un de ses clients un COMMERCIAL PIECES POIDS LOURDS (H/F).

Gestion du département Meurthe et Moselle.

Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.

La société est filiale d'un grand groupe du secteur Automobile / Véhicule Industriel.

[Voir toutes les offres de FID RH](#)

### Description du poste

Vente de Pièces Poids Lourds et Accessoires

Gestion du portefeuille clients existant : visites, relationnel, ventes additionnelles

Prospection de nouveaux clients potentiels

Négociations, mise en place de nouveaux contrats

Echanges avec les clients sur leur activité, leurs besoins immédiats et futurs, pour les conseiller et les accompagner au mieux

### Description du profil

Vous avez une expérience réussie en tant que Commercial Pièces Poids Lourds ou Pièces Automobiles.

Ou vous êtes Magasinier et souhaitez évoluer.

Vous avez de bonnes qualités relationnelles.

Vous avez le sens du service et de la satisfaction clients.

Vous aimez échanger avec vos clients, comprendre leurs problématiques, proposer des solutions adaptées.

### REMUNERATION

Salaire fixe selon profil

Primes  
Véhicule  
Mutuelle...

Référence : VPL54 8801295

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Vendeur pièces poids lourds / vendeur pièces véhicules industriels](#) >  
[Vendeur pièces poids lourds / vendeur pièces véhicules industriels - Lorraine](#) >  
[Vendeur pièces poids lourds / vendeur pièces véhicules industriels - Meurthe-et-Moselle](#) >  
[Vendeur pièces poids lourds / vendeur pièces véhicules industriels - Nancy](#) > **COMMERCIAL PIÈCES POIDS LOURDS (H/F)**

28

# Commercial B2B (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7855372

## Description du poste :

Synergie recrute pour SynergieDevenir Chargé.e de clientèle BTP chez Synergie Une fonction épanouissante ! Représentant(e) incontournable de notre Groupe auprès des prospects et clients de votre périmètre géographique, vous prenez à coeur de gérer et développer vos relations dans le but d'accroître les performances en matière de vente et de rentabilité.

En prenant toujours soin de respecter la législation et la politique Qualité/Sécurité de Synergie, vous savez mener une analyse précise de votre marché et de son environnement pour définir puis conduire un plan d'action commercial ambitieux et pertinent.

Autonome et responsable, vous organisez votre prospection, menez les entretiens commerciaux et les actions de négociation avec les entreprises en vous en assurant de leur solvabilité au quotidien.

La satisfaction de vos clients est au coeur de votre métier, vous réalisez donc régulièrement des reportings de vos actions à l'aide des outils commerciaux dédiés.

## Description du profil :

Votre profil pour devenir Chargé.e de clientèle BTP

Pour répondre aux obligations liées à ce métier de « conquête », vous disposez d'une formation Bac +2 ou équivalent en Commerce associée à une expérience commerciale de « terrain » réussie dans le domaine de la vente de services aux entreprises. Point indispensable : parfaite maîtrise du tissu économique local et des entreprises du BTP !

En rejoignant le Groupe Synergie, vous bénéficiez de plusieurs avantages : un variable attractif, un véhicule de service, un PEE, une participation aux bénéfices, un régime de prévoyance et santé, des chèques restaurant, les avantages du CSE et des perspectives d'évolutions.

Dans le cadre de sa politique diversité, Synergie étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

 Salaire : Annuel de 25000,00 Euros à 35000,00 Euros  
TR, voiture de service

29

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée de 1 An(s) 

## Entreprise

*Notre métier, c'est l'emploi. Des milliers d'offres d'emploi, 17 pays, 750 agences d'emploi, plus de 4 000 collaborateurs. Le Groupe Synergie, 1er groupe français en gestion des Ressources Humaines, vous accompagne dans l'évolution de votre carrière : recrutement CDD-CDI, mission intérim, formation et conseil RH. Depuis notre origine, nous marquons notre différence par notre engagement et notre capacité à apporter des solutions concrètes aux candidats et intérimaires qui nous font ...*

## Commercial B2B F/H

Publiée il y a 4 jours



### Critères de l'offre

Métiers :

Commercial B2B (H/F)

Expérience min :

1 à 2 ans

Secteur :

Ingénierie & services associés

Diplômes :

Bac+2 + 1 diplôme

Compétences :

Vente de services

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

CDI de 25 000 € à 35 000 € brut/an Temps Plein

29

### L'entreprise : SYNERGIE

Notre métier, c'est l'emploi. Des milliers d'offres d'emploi, 17 pays, 750 agences d'emploi, plus de 4 000 collaborateurs. Le Groupe Synergie, 1er groupe français en gestion des Ressources Humaines, vous accompagne dans l'évolution de votre carrière : recrutement CDD-CDI, mission intérim, formation et conseil RH. Depuis notre origine, nous marquons notre différence par notre engagement et notre capacité à apporter des solutions concrètes aux candidats et intérimaires qui nous font confiance.

[Plus d'infos sur SYNERGIE](#)

### Description du poste

Synergie recrute pour SynergieDevenir Chargé.e de clientèle BTP chez Synergie Une fonction épanouissante !

Représentant(e) incontournable de notre Groupe auprès des prospects et clients de votre périmètre géographique, vous prenez à coeur de gérer et développer vos relations dans le but d'accroître les performances en matière de vente et de rentabilité.

En prenant toujours soin de respecter la législation et la politique Qualité/Sécurité de Synergie, vous savez mener une analyse précise de votre marché et de son environnement pour définir puis conduire un plan d'action commercial ambitieux et pertinent.

Autonome et responsable, vous organisez votre prospection, menez les entretiens commerciaux et les actions de négociation avec les entreprises en vous en assurant de leur solvabilité au quotidien.

La satisfaction de vos clients est au coeur de votre métier, vous réalisez donc régulièrement des reportings de vos actions à l'aide des outils commerciaux dédiés.

### Description du profil

Votre profil pour devenir Chargé.e de clientèle BTP

Pour répondre aux obligations liées à ce métier de « conquête », vous disposez d'une formation Bac +2 ou équivalent en Commerce associée à une expérience commerciale de « terrain » réussie dans le domaine de la vente de services aux entreprises. Point indispensable : parfaite maîtrise du tissu économique local et des entreprises du BTP !

En rejoignant le Groupe Synergie, vous bénéficiez de plusieurs avantages : un variable attractif, un véhicule de service, un PEE, une participation aux bénéfices, un régime de prévoyance et santé, des chèques restaurant, les avantages du CSE et des perspectives d'évolutions.

Dans le cadre de sa politique diversité, Synergie étudie, à compétences égales, toutes candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.

## Salaire et avantages

TR, voiture de service

**Référence** : OFFRE - 276 331 8800790

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Commercial B2B](#) > [Commercial B2B - Lorraine](#) > [Commercial B2B - Meurthe-et-Moselle](#) > [Commercial B2B - Nancy](#) > [Commercial B2B F/H](#)

29

# Commercial / Commerciale sédentaire (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7854580

Description du poste :

Vos missions :

En lien avec vos collègues, vous participez au bon fonctionnement de l'agence avec une grande autonomie. A ce titre et pour atteindre les résultats qui vous seront fixés, vous devrez :

- \* Procéder aux expertises des véhicules d'occasion afin de permettre une estimation la plus fine possible et d'assurer une parfaite transparence vis-à-vis de nos clients professionnels,
- \* Argumenter et convaincre la clientèle de nous céder leur véhicule au moyen d'un discours commercial efficace et convaincant,
- \* Assurer la satisfaction client, depuis son accueil en agence jusqu'à la fin du processus d'achat,
- \* Participer au bon fonctionnement et au développement de l'agence.

Description du profil :

Pour réussir chez nous, vous devrez :

- \* Posséder le goût du challenge et justifier d'une première expérience commerciale (une expérience en automobile n'est pas nécessaire, nous pouvons vous apprendre !),
- \* Etre passionné(e) par le monde de l'automobile et être titulaire du permis B,
- \* Avoir un bon relationnel avec les clients,
- \* Faire preuve d'esprit d'initiative et d'équipe.

Notre offre :

- \* Un salaire fixe complété d'une rémunération variable très attractive non plafonnée qui récompense vos performances,
- \* Un environnement de travail agréable,
- \* Une formation et un accompagnement à nos techniques d'expertise et de négociation,
- \* Un management à distance favorisant la prise d'initiatives et le sens des responsabilités.

 Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

 Salaire : Annuel de 30000,00 Euros à 60000,00 Euros

*incubation  
salaire*

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée 

*30*

## Entreprise

\*\*\*\*\* est le leader européen de l'achat de véhicules d'occasion. L'entreprise, forte de ses 400 agences réparties dans 11 pays, offre un service unique, rapide et pratique de vente de voitures. \*\*\*\*\* est une marque d'AUTO1 Group, leader en Europe de la vente de voitures par internet. En France depuis 2014, \*\*\*\*\* est notre réseau d'agences dédié au rachat de véhicules d'occasion auprès de nos clients particuliers. Chaque mois, les e...

## Commercial - Acheteur Automobile Nancy (H/F)

Publiée il y a 5 jours ⚡ Candidature facile

### Critères de l'offre

Métiers :

Commercial (H/F) + 1 métier

Secteur :

Automobile

Compétences :

Permis B

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

CDI de 30 000 € à 60 000 € brut/an Temps Plein

30

### L'entreprise : [Vendezvotrevoiture.fr](http://Vendezvotrevoiture.fr)

\*\*\*\*\* est le leader européen de l'achat de véhicules d'occasion. L'entreprise, forte de ses 400 agences réparties dans 11 pays, offre un service unique, rapide et pratique de vente de voitures. \*\*\*\*\* est une marque d'AUTO1 Group, leader en Europe de la vente de voitures par internet.

En France depuis 2014, \*\*\*\*\* est notre réseau d'agences dédié au rachat de véhicules d'occasion auprès de nos clients particuliers. Chaque mois, les experts réalisent au sein de nos 80 agences la reprise de plusieurs milliers de véhicules sur l'ensemble du territoire.

Vous souhaitez écrire l'avenir du commerce automobile et nous aider à asseoir notre place sur le marché ? Rejoignez notre équipe en tant que

**Commercial- Acheteur Automobile Nancy (H/F) - CDI**

[Voir toutes les offres de Vendezvotrevoiture.fr](#)

### Description du poste

Vos missions :

En lien avec vos collègues, vous participez au bon fonctionnement de l'agence avec une grande autonomie. A ce titre et pour atteindre les résultats qui vous seront fixés, vous devrez :

- Procéder aux expertises des véhicules d'occasion afin de permettre une estimation la plus fine possible et d'assurer une parfaite transparence vis-à-vis de nos clients professionnels,
- Argumenter et convaincre la clientèle de nous céder leur véhicule au moyen d'un discours commercial efficace et convaincant,
- Assurer la satisfaction client, depuis son accueil en agence jusqu'à la fin du processus d'achat,
- Participer au bon fonctionnement et au développement de l'agence.

### Description du profil

Pour réussir chez nous, vous devrez :

- Posséder le goût du challenge et justifier d'une première expérience commerciale (une expérience en automobile n'est pas nécessaire, nous pouvons vous apprendre !),
- Etre passionné(e) par le monde de l'automobile et être titulaire du permis B,
- Avoir un bon relationnel avec les clients,
- Faire preuve d'esprit d'initiative et d'équipe.

Notre offre :

- Un salaire fixe complété d'une rémunération variable très attractive non plafonnée qui récompense vos performances,
- Un environnement de travail agréable,
- Une formation et un accompagnement à nos techniques d'expertise et de négociation,
- Un management à distance favorisant la prise d'initiatives et le sens des responsabilités.

Référence : AB1874EZ

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Commercial](#) > [Commercial - Lorraine](#) > [Commercial - Meurthe-et-Moselle](#) > [Commercial - Nancy](#) > [Commercial - Acheteur Automobile Nancy \(H/F\)](#)

30

# Commercial/Commerciale auprès d'une clientèle d'entrepris (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7823939

POSTE : Attache Commercial BtoB Fournitures Automobile H/F

DESCRIPTION : XENUM FRANCE est un fabricant d'additifs et lubrifiants moteurs. Cette entreprise, dynamique et à l'écoute de son marché, est devenue la marque Premium des professionnels.

Le design et la technologie de ses produits sont des atouts qui lui permettent de se démarquer dans un marché à fort potentiel.

La Rejoindre, c'est contribuer à son fort développement, en représentant avec fierté une marque reconnue internationalement depuis 15 ans.

Rattaché au Chef des Ventes, votre mission principale est de développer le portefeuille client et assurer le suivi des clients existants sur votre département.

Vous commercialisez nos gammes de produits additifs et lubrifiants premium, ainsi que notre gamme de consommable pour l'atelier.

PROFIL : Vous aimez prospecter de nouveaux clients, développer toujours plus votre chiffre d'affaires, dépasser vos objectifs et gagner de nombreux challenges commerciaux ?

La négociation avec les patrons de garage d'enseigne locale et nationale n'a plus de secret pour vous et vous avez satisfaction à trouver l'échange gagnant-gagnant avec votre client?

Vous appréciez être autonome et vous savez organiser votre planning, votre tournée et le suivi commercial de vos clients?

Rejoignez donc cette équipe de commerciaux, vous intégrerez la Xenum Business School et bénéficierez d'une formation aux méthodes et produits et cela sur les 6 premiers mois d'activité.

Les Avantages :

- Véhicule de catégorie évolutive en fonction des résultats.
- Fixe + primes + commissions + challenges Carreaux.
- Téléphone Portable.
- Tablette CRM.
- Carte Carburant.
- Mutuelle Groupe.



Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

3A

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée 

## Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Traitement de données, hébergement et activités connexes

Voir toutes les recherches ↙

JOB

Mercato de l'emploi  
**Attache Commercial Btob Fournitures**  
**Automobile H/F**

Nancy - 54

CDI

25 000 - 35 000 EUR par an

Je postule

39



📍 Sièges : Cognac - 16

🕒 Recrutement - Placement - Conseils RH

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#)

Une marque reconnue internationalement depuis 15 ans.

Rattaché au Chef des Ventes, votre mission principale est de développer le portefeuille client et assurer le suivi des clients existants sur votre département.

Vous commercialisez nos gammes de produits additifs et lubrifiants premium, ainsi que notre gamme de consommable pour l'atelier.

31

## Vous êtes ?

Vous aimez prospecter de nouveaux clients, développer toujours plus votre chiffre d'affaires, dépasser vos objectifs et gagner de nombreux challenges commerciaux ?

La négociation avec les patrons de garage d'enseigne locale et nationale n'a plus de secret pour vous et vous avez satisfaction à trouver l'échange gagnant-gagnant avec votre client ?

Vous appréciez être autonome et vous savez organiser votre planning, votre tournée et le suivi commercial de vos clients ?

Rejoignez donc cette équipe de commerciaux, vous intégrerez la Xenum Business School et bénéficierez d'une formation aux méthodes et produits et cela sur les 6 premiers mois d'activité.

Les Avantages :

carte carburant.  
- Mutuelle Groupe.

## En résumé...

Nancy - 54

CDI

25 000 - 35 000 EUR par an

Services aux Entreprises

Bac +2

Bac +3, Bac +4

Publiée le 13/01/2022 . Réf : 883y3l0rbq

Intéressé·e ?  
Postulez dès maintenant

31

Prénom

Nom

Adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur