

20

Offres étudiées par                      Ville / périmètre                      Domaine                      Date                      Offres diffusées depuis

Nancy (lieu exact) - Immobilier - 17-01 - 3 jours

N° d'offre	Référence Pôle Emploi	Offre diffusée par une société privée	CDD	Contrat de travail temporaire	Temps partiel	L'offre n'existe pas, ou lien mort	contrat non-conforme à la réalité (CDI à la place d'intérim ou CDD, plusieurs mentions incohérentes)	CDD ou intérim : Durée du contrat non-conforme à la réalité (contrôlé en contactant l'employeur)	Temps partiel : nombre d'heures non précisé, ou infos contradictoires	Mentions susceptibles d'induire en erreur (renouvelable, évolutif...)	Incohérence métier	Incohérence lieu de travail	Mention discriminatoire	Doublon, triplon, quadruplon...	Vente de commerce	
1	<del>137</del> 7885534	X		<del>X</del>			X	X	X		<del>X</del>				X	franchise
2	138 7874807	✓		<del>X</del>			X	X	X							X
3	130 7826564	✓						X								X
4	140 7914298	✓														X
5	134 7794696	✓						X								X
6	142 7774621	X										X				X
7	148 7763835	✓														X
8	144 7697733	✓														
9	145 7884048	X									<del>X</del>				X	franchise
10	146 7849791	✓														
11	147 7841262	X														
12	148 7836159	X														
13	148 7801535	✓									<del>X</del>				X	Franchise
14	150 7719115	X														
15	151 7718794	X														

incluse. expier.

21

Offres étudiées par

Ville / périmètre

Domaine

Date

Offres diffusées depuis

Nancy (lieu exact) - Immobilier - 17/08 - 3 jours

N°d'offre	Référence Pôle Emploi	Offre diffusée par une société privée	CDD	Contrat de travail temporaire	Temps partiel	L'offre n'existe pas, ou lien mort	contrat non-conforme à la réalité (CDI à la place d'intérim ou CDD, plusieurs mentions incohérentes)	CDD ou intérim : Durée du contrat non indiqué, ou avec mentions contradictoires	CDD ou intérim : Durée du contrat non-conforme à la réalité (contrôlé en contactant l'employeur)	Temps partiel : nombre d'heures non précisé, ou infos contradictoires	Temps partiel : Absence de planning hebdomadaire	Mentions susceptibles d'induire en erreur (renouvelable, évolutif...)	Incohérence métier	Incohérence lieu de travail	Mention discriminatoire	Doublon, triplon, quadrupl on...	Vente de commerce	
16 122	7117738	X																
17 123	7650001	✓																
18 124	7881038	X				X							X				X	franchise
125																		
126																		
127																		
128																		
129																		
130																		
131																		
132																		
133																		
134																		
135																		
136																		

Zone limitée à Nancy ?

①

# MANDATAIRE IMMOBILIER (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7885534

Recherche: MANDATAIRE IMMOBILIER (H/F)

Travaillant en toute autonomie, vous êtes votre propre patron et gérez votre temps de travail. Référent sur votre zone, vous accompagnez vos clients vendeurs et acquéreurs pendant toute la durée de vie de leur projet immobilier : prospection, rendez-vous de prise de mandat, visites, négociation, etc... Vous participez ainsi à la réalisation de véritables projets de vie, avec un quotidien qui n'est jamais le même.

Vous débutez ou travaillez déjà dans le secteur immobilier ? Quel que soit votre profil, le réseau SAFTI recrute des Mandataires Immobiliers partout en France.

Nous recherchons avant tout des qualités humaines clés pour réussir : la fibre commerciale, le sens du service client et de la motivation.

En devenant mandataire immobilier SAFTI :

- Vous travaillez en toute autonomie, et gérez votre temps de travail.
- Vous accompagnez vos clients vendeurs et acquéreurs pendant toute la durée de vie de leur projet immobilier : prospectio...



Franchise  
Emploi non salarié

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Mandataire immobilier (h/f) Franchise, Indépendant / Freelance

Négociateur immobilier

Nancy

Emploi



Contrat...



Rechercher



### Mandataire immobilier (h/f)

**SAFTI**

Nancy (54)

Publiée le 16/01/2022

Franchise, Indépendant / Freelance

Référence: **40301892**



Cette offre d'emploi n'est plus disponible.

## Mandataire immobilier (h/f) Franchise, Indépendant / Freelance

Emploi ▼

Contrat... ▼

**Rechercher**

négociation, etc.

Notre parcours de formation unique et notre accompagnement dédié permettent à chacun de s'épanouir dans l'exercice de l'activité !

Vous souhaitez conjuguer indépendance, professionnalisme et proximité ? Débutant ou expérimenté en immobilier, SAFTI s'adapte à vos exigences et accompagne votre projet.

**Préparez votre BTS Professions Immobilières à distance avec EFCformation !**

### Créez votre Alerte Emploi

Recevez toutes les nouvelles offres :

**Négociateur immobilier - Nancy**

**Créer**



# Responsable de nouveaux programmes immobiliers (H /F)

54 - **NANCY** -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7874807

POSTE : Chargé de Projets Immobiliers Réseaux H/F

DESCRIPTION : **Vous recherchez un emploi en CDI, CDD ou en intérim**

CRIT recrute chaque année des milliers de profils dans les métiers de l'Industrie, Transport, BTP ou Services pour ses 29 000 clients.+ de 5000 offres d'emploi partout en France sur [www.crit-job.com](http://www.crit-job.com)



**Mission intérimaire - 3 Mois**  
Contrat travail

Tous nos postes sont ouverts aux candidats en situation de handicap.

Notre client spécialisé dans le domaine bancaire, recherche pour son agence de Nancy, un(e) Chargé(e) de Projets Immobiliers Réseaux afin d'assurer les **missions suivantes :**

- Assurer le lancement des projets immobiliers .:
- Evaluer la faisabilité technique et financière.
- Réaliser des études.
- Négocier les contrats.
- Suivre les chantiers .:
- Piloter des actions.
- Appliquer les procédures métier.
- Veiller au respect du budget et des délais.
- Assurer le relationnel avec les donneurs d'ordres et les prestataires externes .:
- Entretenir des relations de qualité avec ses interlocuteurs.
- Assurer l'interface entre le donneur d'ordres et les prestataires.
- Animer des réunions de travail.
- Etats de suivi et de reporting.

PROFIL : **un profil expérimenté (au moins 5 ans d'expérience avec pilotage de prestataires)**

- Savoir élaborer le planning et le budget d'un projet.
- Etre capable de concevoir, réaliser et mettre en oeuvre le projet.
- La maîtrise d'AutoCAD est indispensable pour ce poste.
- Bonnes connaissances des techniques du bâtiment tous corps d'état.

Diplôme bienvenu (de DUT à Architecte) mais pas indispensable si le candidat dispose de l'expérience requise.

## Profil souhaité

### Expérience

**Expérience exigée (1)**



## Informations complémentaires

- Qualification : Technicien
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire



Voir toutes les recherches ▾

Crit

# Chargé de Projets Immobiliers Réseaux H/F

Nancy - 54

Intérim - 3 mois

35 000 - 50 000 EUR par an

[Je postule](#)



Crit

Siège : Clichy - 92

Recrutement - Placement - Conseils RH

DD ou en intérim

rs de profils dans les métiers de l'Industrie,

.9 000 clients.+ de 5000 offres d'emploi

m

didats en situation de handicap.

[Toutes les offres en France](#)

ie bancaire, recherche pour son agence de

Nancy, un(e) Chargé(e) de Projets Immobiliers Réseaux afin d'assurer les missions suivantes :

- Assurer le lancement des projets immobiliers :.
- Evaluer la faisabilité technique et financière.
- Réaliser des études.
- Négocier les contrats.
- Suivre les chantiers :.
- Piloter des actions.
- Appliquer les procédures métier.
- Veiller au respect du budget et des délais.
- Assurer le relationnel avec les donneurs d'ordres et les prestataires externes :.
- Entretenir des relations de qualité avec ses interlocuteurs.
- Assurer l'interface entre le donneur d'ordres et les prestataires.
- Animer des réunions de travail.
- Etats de suivi et de reporting.

**Vous êtes ...**

un profil expérimenté (au moins 5 ans d'expérience avec pilotage de prestataires)

- Savoir élaborer le planning et le budget d'un projet.
- Etre capable de concevoir, réaliser et mettre en oeuvre le projet.
- La maîtrise d'AutoCAD est indispensable pour ce poste.



## En résumé...

Nancy - 54

Intérim - 3 mois

35 000 - 50 000 EUR par an

Banque • Assurance • Finance

Bac +2

Exp. 1 à 7 ans

Publiée le 14/01/2022 . Réf : 8793216 ID/CPI

## Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

### Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur



JH y

3

# Gestionnaire de copropriété H/F

54 - NANCY - Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7821644

De quoi on parle ?

Lynx RH Nancy, cabinet de recrutement en CDI, CDD et Intérim, recherche pour l'un de ses clients, une entreprise basée à Nancy, un Gestionnaire de Copropriété H/F.&nbsp;

Vos missions Vos principales missions seront :

Préparer les assemblées générales en collaboration avec les conseils syndicaux Tenir des assemblées générales et rédaction des procès-verbaux Appliquer les décisions des assemblées générales Etablir et suivre les budgets des copropriétés en collaboration avec le comptable Assurer la gestion courante des parties communes notamment dans la gestion des contrats de maintenance et d'entretien des copropriétés Instruire et suivre les dossiers contentieux ou litigieux Etablir les rapports de visite à échéances régulières Développer et maintenir une relation client de qualité avec les copropriétaires et les conseils syndicaux Participer au développement du portefeuille du syndic Apporter un accompagnement de qualité aux nouveaux copropriétaires dans le cadre de la vente HLM Gérer et suivre les sinistres Vous serez également amené(e)s à piloter les projets initiés au sein de votre périmètre et à participer aux projets transversaux en qualité de ressources techniques/expertes.



Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

Profil recherché Diplômé(e) d'un Bac +2 type BTS Professions Immobilières ou d'un Bac +3 avec une spécialité en Gestion immobilière, vous disposez d'une expérience d'au moins 2 ans sur un poste similaire en copropriété.

Vous avez une connaissance Juridique accrue du domaine de la copropriété, ainsi que des base en technique du bâtiment.

Vous maîtrisez parfaitement les outils bureautiques et d'un progiciel de gestion interne

Dans le cadre de vos fonctions, des déplacements seront à prévoir, le permis B sont donc requis.

Informations complémentaires Type de contrat : CDI

Temps de travail : Temps plein Salaire : 2000 € - 2500 € par mois

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée



Métier, Mots clés

Région, département, ville, CP

**RECHERCHER**

236 081 offres d'emploi actuellement sur le site

[Recherche avancée »](#)

« [Retour à la liste](#) / Offre d'emploi : Gestionnaire de copropriété H/F

## Résumé de l'offre

Offre d'emploi du : 15/01/2022

Type de contrat : CDI

Référence : 20222UJWL

**Postuler**

## Gestionnaire de copropriété H/F



**Postuler  
à cette offre**

### Outils candidats

[Enregistrer cette offre](#)

[Envoyer à un ami](#)

[Imprimer cette offre](#)

[Nos conseils carrière](#)

### Description du poste

Lynx RH Nancy, cabinet de recrutement en CDI, CDD et Intérim, recherche pour l'un de ses clients, une entreprise basée à Nancy, un Gestionnaire de Copropriété H/F.

Vos missions

Vos principales missions seront :

- Préparer les assemblées générales en collaboration avec les conseils syndicaux
  - Tenir des assemblées générales et rédaction des procès-verbaux
  - Appliquer les décisions des assemblées générales
  - Etablir et suivre les budgets des copropriétés en collaboration avec le comptable
  - Assurer la gestion courante des parties communes notamment dans la gestion des contrats de maintenance et d'entretien des copropriétés
  - Instruire et suivre les dossiers contentieux ou litigieux
  - Etablir les rapports de visite à échéances régulières
  - Développer et maintenir une relation client de qualité avec les copropriétaires et les conseils syndicaux
  - Participer au développement du portefeuille du syndic
  - Apporter un accompagnement de qualité aux nouveaux copropriétaires dans le cadre de la vente HLM
  - Gérer et suivre les sinistres
- Vous serez également amené(e)s à piloter les projets initiés au sein de votre périmètre et à participer aux projets transversaux en qualité de ressources techniques/expertes.

### Profil recherché

Diplômé(e) d'un Bac +2 type BTS Professions Immobilières ou d'un Bac +3 avec une spécialité en Gestion immobilière, vous disposez d'une expérience d'au moins 2 ans sur un poste similaire en copropriété.

Vous avez une connaissance Juridique accrue du domaine de la copropriété, ainsi que des bases en technique du bâtiment.

Vous maîtrisez parfaitement les outils bureautiques et d'un progiciel de gestion interne

Dans le cadre de vos fonctions, des déplacements seront à prévoir, le permis B sont donc requis.

### Informations complémentaires

Type de contrat : CDI

Temps de travail : Temps plein

Salaire : 2000 € - 2500 € par mois

**Postuler à cette offre**

[Voir des offres similaires »](#)

# Responsable d'agence immobilière (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 16 janvier 2022 - offre n° 7814298

POSTE : Directeur d'Agence Immobilière H/F

DESCRIPTION : Notre client, acteur majeur de l'immobilier en Lorraine, s'appuie sur la force d'un réseau national développant des compétences dans les prestations d'administration de biens, de syndic d'immeuble et de transaction immobilière.

C'est un des leaders de son secteur qui compte plus de 1 000 collaborateurs sur environ 130 agences. Il souhaite structurer son activité en croissance et propose un poste de Directeur d'agence immobilière en CDI, à pourvoir dès que possible à Nancy.

Directeur d'un centre de profit, vous intervenez sur les dimensions commerciale, administrative et financière de l'activité de l'agence. En collaboration avec la Direction Générale du groupe, votre mission est stratégique et opérationnelle auprès d'une équipe de 20 personnes. Vous fédérez les collaborateurs autour d'un objectif commun et les menez vers une stratégie commerciale orientée vers l'amélioration de la satisfaction client et du développement.

Afin de garantir la rentabilité financière de l'agence, vous déclinez les objectifs commerciaux et mettez en place des procédures et méthodes de travail. Vous animez commercialement l'activité à l'appui de réunions régulières avec les équipes et par la création de challenges motivants. Garant du niveau de prestation de l'agence, vous la représentez auprès des instances locales et vous veillez au respect des obligations réglementaires liées à l'activité immobilière. Responsable de la gestion humaine de l'agence, vous gérez les recrutements, l'intégration et la formation des collaborateurs. Enfin, vous veillez au bien-être de vos collaborateurs en faisant des points réguliers et en percevant leur souhait d'évolution le cas échéant.

PROFIL : Titulaire d'une formation minimum Bac +3 en Immobilier/Commerce, vous disposez impérativement d'une expérience de 7 ans au moins dans la transaction immobilière et dans la gestion d'équipe. Véritable animateur de force commerciale, vous justifiez de réussites tangibles sur des objectifs atteints. Pédagogue et bon communicant, vous êtes reconnu pour vos talents de fédérateur.



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée (1)

1

## Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Activités des sociétés holding



Voir toutes les recherches ∨

Hays  
**Directeur d'Agence Immobilière H/F**

Nancy - 54

CDI

[Je postule](#)



Hays

L'avis des salariés

Siège : Nombreuses agences dans l'Est

Recrutement - Placement - Conseils RH

bilier en Lorraine, s'appuie sur la force d'un  
pétences dans les prestations  
l'immeuble et de transaction immobilière.  
ui compte plus de 1 000 collaborateurs sur  
turer son activité en croissance et propose  
bilière en CDI, à pourvoir dès que possible à

[Voir toutes les offres de l'entreprise](#)



ntervenez sur les dimensions commerciale,  
té de l'agence. En collaboration avec la

Direction Générale du groupe, votre mission est stratégique et opérationnelle  
auprès d'une équipe de 20 personnes. Vous fédérez les collaborateurs autour  
d'un objectif commun et les menez vers une stratégie commerciale orientée vers  
l'amélioration de la satisfaction client et du développement.

Afin de garantir la rentabilité financière de l'agence, vous déclinez les objectifs  
commerciaux et mettez en place des procédures et méthodes de travail. Vous  
animez commercialement l'activité à l'appui de réunions régulières avec les  
équipes et par la création de challenges motivants. Garant du niveau de  
prestation de l'agence, vous la représentez auprès des instances locales et vous  
veillez au respect des obligations réglementaires liées à l'activité immobilière.  
Responsable de la gestion humaine de l'agence, vous gérez les recrutements,  
l'intégration et la formation des collaborateurs. Enfin, vous veillez au bien-être de  
vos collaborateurs en faisant des points réguliers et en percevant leur souhait  
d'évolution le cas échéant.

## Vous êtes ...

Titulaire d'une formation minimum Bac +3 en Immobilier/Commerce, vous  
disposez impérativement d'une expérience de 7 ans au moins dans la transaction  
immobilière et dans la gestion d'équipe.

Véritable animateur de force commerciale, vous justifiez de réussites tangibles sur  
des objectifs atteints. Pédagogue et bon communicant, vous êtes reconnu pour  
vos talents de fédérateur

Nancy - 54 CDI  
Immobilier Bac +5 Exp. 1 à 7 ans

Publiée le 14/01/2022 . Réf : 1280323\_1642170824

## Intéressé·e ? Postulez dès maintenant

Prénom

Nom

Adresse email

### Ajoutez votre CV

Poids max. 2Mo  
Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

Joindre mon CV plus tard par email

+ Personnalisez votre message pour le recruteur

**Je postule**

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

# Gestionnaire de copropriété (H/F)

54 - NANCY - Localiser avec Mappy

Actualisé le 16 janvier 2022 - offre n° 7794696

POSTE : Gestionnaire de Copropriété H/F

DESCRIPTION : Lynx RH Nancy, cabinet de recrutement en CDI, CDD et Intérim, recherche pour l'un de ses clients, une entreprise basée à Nancy, un Gestionnaire de Copropriété H/F.

*De quoi on parle ?*



Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

Vos missions

Vos principales missions seront :

- Préparer les assemblées générales en collaboration avec les conseils syndicaux.
- Tenir des assemblées générales et rédaction des procès-verbaux.
- Appliquer les décisions des assemblées générales.
- Etablir et suivre les budgets des copropriétés en collaboration avec le comptable.
- Assurer la gestion courante des parties communes notamment dans la gestion des contrats de maintenance et d'entretien des copropriétés.
- Instruire et suivre les dossiers contentieux ou litigieux.
- Etablir les rapports de visite à échéances régulières.
- Développer et maintenir une relation client de qualité avec les copropriétaires et les conseils syndicaux.
- Participer au développement du portefeuille du syndic.
- Apporter un accompagnement de qualité aux nouveaux copropriétaires dans le cadre de la vente HLM.
- Gérer et suivre les sinistres.
- Vous serez également amené(e)s à piloter les projets initiés au sein de votre périmètre et à participer aux projets transversaux en qualité de ressources techniques/expertes.

Profil recherché

Diplômé(e) d'un Bac +2 type BTS Professions Immobilières ou d'un Bac +3 avec une spécialité en Gestion immobilière, vous disposez d'une expérience d'au moins 2 ans sur un poste similaire en copropriété.

Vous avez une connaissance Juridique accrue du domaine de la copropriété, ainsi que des base en technique du bâtiment.

Vous maîtrisez parfaitement les outils bureautiques et d'un progiciel de gestion interne

Dans le cadre de vos fonctions, des déplacements seront à prévoir, le permis B sont donc requis.

Informations complémentaires

Type de contrat : CDI

Temps de travail : Temps plein

Salaire : 2000 € - 2500 € par mois

PROFIL :

## Profil souhaité

Expérience

Expérience exigée (1)



## Informations complémentaires

5

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Activités des agences de travail temporaire



# Gestionnaire de copropriété H/F

Publiée il y a 3 jours ⚡ Candidature facile

LynxRH<sup>+</sup>

## Critères de l'offre

Métiers :

Gestionnaire de copropriété (H/F)

Expérience min :

1 à 2 ans

Secteur :

Immobilier, Infrastructures

Diplômes :

Bac+3 + 2 diplômes

Compétences :

Juridique copropriété Permis B

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

CDI de 2 000 € à 2 500 € brut/mois Temps Plein

## L'entreprise : Lynx RH Nancy

Lynx RH : Recrutement spécialisé en CDI, CDD et intérim de profils Bac+2 à Bac+5 en fonctions supports, informatique et ingénierie.

[Voir toutes les offres de Lynx RH Nancy](#)

## Description du poste

Lynx RH Nancy, cabinet de recrutement en CDI, CDD et Intérim, recherche pour l'un de ses clients, une entreprise basée à Nancy, un Gestionnaire de Copropriété H/F.

### Vos missions

Vos principales missions seront :

- Préparer les assemblées générales en collaboration avec les conseils syndicaux
- Tenir des assemblées générales et rédaction des procès-verbaux
- Appliquer les décisions des assemblées générales
- Etablir et suivre les budgets des copropriétés en collaboration avec le comptable
- Assurer la gestion courante des parties communes notamment dans la gestion des contrats de maintenance et d'entretien des copropriétés
- Instruire et suivre les dossiers contentieux ou litigieux
- Etablir les rapports de visite à échéances régulières
- Développer et maintenir une relation client de qualité avec les copropriétaires et les conseils syndicaux
- Participer au développement du portefeuille du syndic
- Apporter un accompagnement de qualité aux nouveaux copropriétaires dans le cadre de la vente HLM
- Gérer et suivre les sinistres
- Vous serez également amené(e)s à piloter les projets initiés au sein de votre périmètre et à participer aux projets transversaux en qualité de ressources techniques/expertes.

## Description du profil

### Profil recherché

Diplômé(e) d'un Bac +2 type BTS Professions Immobilières ou d'un Bac +3 avec une spécialité en Gestion immobilière, vous disposez d'une expérience d'au moins 2 ans sur un poste similaire en copropriété.

Vous avez une connaissance juridique accrue du domaine de la copropriété, ainsi que des bases en technique du bâtiment.

Vous maîtrisez parfaitement les outils bureautiques et d'un progiciel de gestion interne

Dans le cadre de vos fonctions, des déplacements seront à prévoir, le permis B sont donc requis.

### Informations complémentaires

Type de contrat : CDI

Temps de travail : Temps plein

Référence : 20222UJWL

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Gestionnaire de copropriété](#) > [Gestionnaire de copropriété - Lorraine](#) > [Gestionnaire de copropriété - Meurthe-et-Moselle](#) > [Gestionnaire de copropriété - Nancy](#) > Gestionnaire de copropriété H/F

# RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 15 janvier 2022 - offre n° 7774625

Recherche: RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT (H/F)

Notre client est l'un des leaders dans le secteur de la Distribution alimentaire en France. Dans le cadre de son plan de croissance, il recrute un(e) : Responsable du Développement (H/F). Sous la responsabilité du Directeur Régional, vous développez les différentes enseignes du Groupe sur le Grand Est par le ralliement, la création ou l'acquisition, et renforcez le parc existant (extension, transfert-agrandissement, restructuration). Vos responsabilités sont les suivantes : - Mettre en œuvre la stratégie de développement des enseignes - Etablir le montage des dossiers d'investissement et être garant de la conformité des réalisations - Assurer une veille concurrentielle sur le marché - Assurer les échanges dans le cadre de démarches prospectives pour des opérations d'expansion - Assurer le déploiement des plans d'action de prospection sur son périmètre - Etablir le montage des dossiers d'investissement - Intervenir sur les différentes é...



Profession libérale  
Emploi non salarié

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Responsable du développement (h/f) Indépendant / Freelance

Emploi



Contrat...



Rechercher

### Description du poste :

Notre client est l'un des leaders dans le secteur de la Distribution alimentaire en France. Dans le cadre de son plan de croissance, il recrute un(e) : Responsable du Développement (H/F). Sous la responsabilité du Directeur Régional, vous développez les différentes enseignes du Groupe sur le Grand Est par le ralliement, la création ou l'acquisition, et renforcez le parc existant (extension, transfert-agrandissement, restructuration). Vos responsabilités sont les suivantes : • Mettre en œuvre la stratégie de développement des enseignes • Etablir le montage des dossiers d'investissement et être garant de la conformité des réalisations • Assurer une veille concurrentielle sur le marché • Assurer les échanges dans le cadre de démarches prospectives pour des opérations d'expansion • Assurer le déploiement des plans d'action de prospection sur son périmètre • Etablir le montage des dossiers d'investissement • Intervenir sur les différentes étapes des dossiers d'expansion et/ou de cessions Vous avez 3 ans d'expérience minimum dans une fonction similaire, vous combinez compétences juridiques liées à l'urbanisme et à l'immobilier et capacités commerciales à développer un portefeuille d'affaires. Vous êtes doté(e) de qualités relationnelles fortes et d'un sens de la négociation développé, vous faites preuve de ténacité, de rigueur, de curiosité et d'autonomie afin de finaliser les dossiers que vous menez.



# Concepteur projets - H/F

54 - NANCY - Localiser avec Mappy

Publié le 15 janvier 2022 - offre n° 7763835

Le site internet concepteur-vendeur.fr est spécialisé dans la diffusion d'offres d'emploi dans le secteur de l'habitat et de l'aménagement d'intérieur... Vous accompagnez vos clients dans leur projet de l'ébauche de votre projet, en passant par la conception et jusqu'à son installation. Pour cela, vous : - Découvrez le projet et étudiez la faisabilité des projets - Concevez les plans et projet 3D sur le logiciel Winner et IN SITU - Participez à chaque étapes de la vente : présentation du devis, négociation, proposition d'une offre, - Suivez votre activité commerciale de prospection par le biais du CRM - Effectuez les commandes auprès des fournisseurs - Suivez le chantier de A à Z dans le respect des délais. Le responsable projet peut effectuer d'autres missions dans le but de développer un site ou des outils en interne.

## Expérience

D'excellente présentation et d'un sens relationnel éprouvé, vous êtes organisé(e), autonome, dynamique, ambitieux, motivé, et vous possédez la rigueur nécessaire à ce type de fonction. Doté(e) d'un bon relationnel, vous justifiez d'une expérience professionnelle en conception technique, gestion et formation. **Vous avez une première d'expérience minimum de 2 ans** dans ce secteur d'activité et d'un fort tempérament commercial. La rémunération mensuelle brute sera de **2000 euros** pour un horaire mensuelisé de **35 heures** ainsi qu'une commission de 3% sur le CA HT, hors pose, hors livraison.

Source : PMEjob.fr.



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

*- in as horrau  
Debutant accepté  
exige 1 expérience de 2ans*

## Informations complémentaires

• Qualification : Employé qualifié



Quel emploi recherchez-vous ?

Où ?

Rechercher



**ESTIMER MON SALAIRE**

 JE DÉPOSE MON CV

*En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.*

ur

esté dans la diffusion d'offres d'emploi dans le secteur de l'habitat et de l'aménagement  
 eur projet de l'ébauche de votre projet, en passant par la conception et jusqu'à son  
 ation - Vente -Prise en charge des prospects confiés par homeSelekt (téléphone ou  
 r un logiciel de dessin (principalement WINNER ou IN SITU) -Elaboration des devis du  
 : vues 3D et de la mise en valeur du projet d'aménagement -Elaboration des plans  
 on du devis, négociation et proposition d'une offre au prospect Gestion Prospects -Saisie et  
 ar homeSelekt -Gestion du portefeuille CRM Prospects -Relance des différents contacts et  
 psects -Animation commerciale - Gestion des dossiers vendues - Effectuer les  
 : transmettre le dossier au poseur et faire le suivi du chantier de A à Z en respectant les  
 es missions dans le but de développer un site ou des outils en interne.

D'excellente présentation et d'un sens relationnel éprouvé, vous êtes organisé(e), autonome, dynamique, ambitieux, motivé, et vous possédez la rigueur nécessaire à ce type de fonction. Doté(e) d'un bon relationnel, vous justifiez d'une expérience professionnelle en conception technique, gestion et formation. Vous avez une première d'expérience minimum de 2 ans dans le secteur d'activité et d'un fort tempérament commercial. La rémunération mensuelle brute sera de 2000 euros pour un horaire mensualisé de 35 heures ainsi qu'une commission de 3% sur le CA HT, hors pose, hors livraison.

Source : PMEjob.fr.

Postuler



Offre similaire

**Responsable de secteur - h/f**

 Nancy  CDI  Concepteur Vendeur  Responsable de secteur

Offre similaire

**Concepteur-vendeur / kitchener / (h/f)**

 Fléville-devant-Nancy  CDI  Concepteur Vendeur  Concepteur vendeur

[Voir plus d'offres d'emploi](#)



## ESTIMER MON SALAIRE

 JE DÉPOSE MON CV

*En cliquant sur "JE DÉPOSE MON CV", vous acceptez les CGU ainsi que notre politique de confidentialité décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.*

### [Job Emplois aux alentours](#)

Ne manquez pas forcément le Job de vos rêves. La recherche sur leboncoin.fr. CDD à Pourvoir. Temps partiel. Trouvez un emploi chaque jour. Temps plein. Annonces avec photos. Découvrez nos offres d'emploi.

### [Stages](#)

Consultez les offres de Stage en Lorraine sur leboncoin.fr

### [Emplois Restauration](#)

Retrouvez toutes nos offres dans la Restauration

### [Formation Gratuite - Formation 100% financée](#)

#### [Emploi Nancy](#)

Management, Langues étrangères, Secrétaire et beaucoup d'autres formations à découvrir. Vous

#### [Emploi Recherche une Formation](#)

recherchez une formation ou souhaitez acquérir de nouvelles Compétences rapidement ?

#### [Emploi Lorraine](#)

#### [Intérim Nancy](#)

#### [Intérim Meurthe-et-Moselle](#)

#### [Intérim Lorraine](#)

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Responsable projets - H/F](#)

[Informations légales](#) - [Conditions générales d'utilisation](#) - [Cookies](#) - [Politique de confidentialité](#) - [Gérer mes cookies](#)

© 2022 Jobijoba - Tous Droits Réservés

Les informations recueillies dans ce formulaire font l'objet d'un traitement informatique destiné à Jobijoba SA. Conformément à la loi « informatique et libertés » du 6 janvier 1978 modifiée, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent. Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant. Pour en savoir plus, [consultez vos droits sur le site de la CNIL](#).

RAC TLLY

②

# Agent / Agente de location immobilière (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 14 janvier 2022 - offre n° 7697733

Au sein du service location de notre agence, vous accompagnez nos clients dans leur recherche d'un bien immobilier.

Vos principales missions :

- Conseiller les clients du rendez-vous « découverte » jusqu'à la signature du bail
- Sélectionner les biens susceptibles de répondre à la demande des clients
- Visiter les biens
- Constituer les dossiers de location
- Mettre en valeur les biens (pose de panneaux, photographie des biens, rédaction des annonces)
- Développer le portefeuille de gestion locative



Contrat à durée  
indéterminée  
Contrat travail

De formation supérieure en commerce, vous disposez d'une première expérience réussie (stage compris) dans la location de biens et/ou dans la vente de produits ou de services.

Homme ou femme de terrain, votre enthousiasme et votre persévérance vous permettront de réussir et de vous épanouir chez Citya Immobilier !

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Administration d'immeubles et autres biens immobiliers

## Entreprise

### Citya Immobilier

*Citya Immobilier est une société d'administration de biens fondée à Tours en 1990. Son président fondateur, Philippe BRIAND, en est toujours l'unique actionnaire. Présente sur l'ensemble du territoire avec plus de 180 agences et 3000 collaborateurs, elle propose à ses clients des services complets en syndic de copropriété, gestion locative, location et transaction. Grâce à sa holding Arche, l'entreprise accompagne également ses clients avec des solutions d'assurances Saint-Pierre...*



14 10 ans 15 ans 20 ans 25 ans 30 ans 35 ans 40 ans 45 ans 50 ans 55 ans 60 ans 65 ans 70 ans 75 ans 80 ans 85 ans 90 ans 95 ans 100 ans

Profil

Pensez votre avenir en GRAND

Mission

Au sein du service location de votre agence, vous accompagnez nos clients dans leur recherche d'un bon logement. Vos principales missions :

- Connaître les clients du territoire et découvrir / saisir / le signifier de leur
- Sélectionner les biens susceptibles de répondre à la demande des clients
- Visiter les biens
- Connaître les dossiers de location
- Mettre en œuvre les biens pour du personnel, photographie des biens, rédaction des annonces
- Développer la performance de gestion locative

Profil

De formation supérieure en commerce, vous disposez d'une première expérience réussie (stage ou emploi) dans la location de biens et/ou dans le vente de produits ou de services

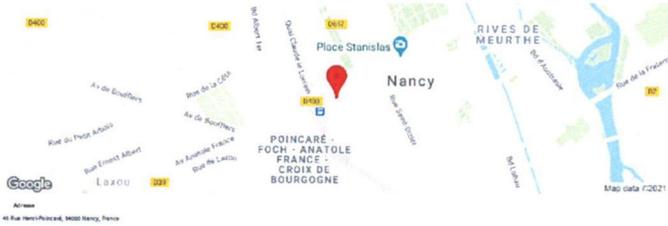
Homme ou femme de 25 ans, votre enthousiasme et votre personnalité vous permettent de séduire et de vous épanouir (c'est CE qui compte !)

Compétences

Compétences

Portail d'annonces, Mappadour Location

Localisation



Partager cette annonce



Profil

Édition des notices  
Mentions légales

Zone limitée à Nancy ?

9

# CONSEILLER IMMOBILIER (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7884048

Recherche: CONSEILLER IMMOBILIER (H/F)

Travaillant en toute autonomie, vous êtes votre propre patron et gérez votre temps de travail. Référent sur votre zone, vous accompagnez vos clients vendeurs et acquéreurs pendant toute la durée de vie de leur projet immobilier : prospection, rendez-vous de prise de mandat, visites, négociation, etc... Vous participez ainsi à la réalisation de véritables projets de vie, avec un quotidien qui n'est jamais le même.

Vous débutez ou travaillez déjà dans le secteur immobilier ? Quel que soit votre profil, le réseau SAFTI recrute des Conseillers Immobiliers partout en France.

Nous recherchons avant tout des qualités humaines clés pour réussir : la fibre commerciale, le sens du service client et de la motivation.

En devenant conseiller immobilier SAFTI :

- Vous travaillez en toute autonomie, et gérez votre temps de travail.
- Vous accompagnez vos clients vendeurs et acquéreurs pendant toute la durée de vie de leur projet immobilier : prospectio...



## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Conseiller immobilier (h/f) Franchise, Indépendant / Freelance

Commercial terrain

Nancy

Emploi

Contrat...

Rechercher

### Conseiller immobilier (h/f)

**SAFTI**

Nancy (54)

 Publiée le 16/01/2022

Franchise, Indépendant / Freelance

Référence: **40299925**



## Conseiller immobilier (h/f) Franchise, Indépendant / Freelance

Emploi



Contrat...



Rechercher

- Vous accompagnez vos clients vendeurs et acquéreurs pendant toute la durée de vie de leur projet immobilier : prospection, rendez-vous de prise de mandat, visites, négociation, etc.

Notre parcours de formation unique et notre accompagnement dédié permettent à chacun de s'épanouir dans l'exercice de l'activité !

Vous souhaitez conjuguer indépendance, professionnalisme et proximité ? Débutant ou expérimenté en immobilier, SAFTI s'adapte à vos exigences et accompagne votre projet.

### Créez votre Alerte Emploi

Recevez toutes les nouvelles offres :

**Commercial terrain - Nancy**

Créer

Déposez votre CV



# Agent commercial / Agente commerciale en immobilier (H/F)

54 - NANCY - Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7849796

## Description du poste :

Vos missions principales :

- \* Faire progresser le chiffre d'affaires de votre secteur ;
- \* Promouvoir nos offres commerciales auprès de particuliers ;
- \* Étendre le rayonnement géographique de votre secteur.

Vous n'avez pas besoin d'un véhicule ou du permis B, vous serez déposés sur le secteur par votre manager.

Description du profil :

Quel profil ?

Débutant, autodidacte ou confirmé, tous les profils sont acceptés. Que vous soyez avec ou sans diplômes, nous regardons vos expériences, votre savoir-être et savoir-faire.

Vos atouts :

- \* Vous êtes un fin négociateur ;
- \* De nature curieux et avec une capacité d'adaptation ;
- \* Vous maîtrisez parfaitement les techniques de vente ;
- \* Dynamisme et sourire seront vos meilleurs atouts !

Le Groupe C2E s'adapte à la situation sanitaire et vous fournit les équipements de protection individuelle.

Contrat à durée indéterminée  
Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

*Diff de qualification  
Bac général / autodidacte*

## Entreprise

Créé en 2007 par M. & Mme Smuga, le Groupe C2E est né de l'envie de construire une entreprise solide et pérenne, bâtie sur une offre innovante de services.

Notre croissance est continue, tant grâce à notre force commerciale qui ne cesse chaque jour de donner le meilleur d'elle-même, que par notre fusion avec le Groupe Ströer en 2018.

Notre vision future se résume en 2 termes :

- Croissance : nous avons pour objectif d'ouvrir 100 nouveaux postes de travail supplément...

## Commercial B to C H/F

Publiée il y a 3 jours ⚡ Candidature facile



### Critères de l'offre

Métiers :

**Commercial B to C (H/F)**

Expérience min :

**débutant à 10 ans**

Secteur :

Immobilier, Infrastructures

Diplômes :

**Bac. Général**

Compétences :

**Permis B**

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

**CDI Temps Plein**

### L'entreprise : Groupe C2E - Immoclassic S.A.

Créé en 2007 par M. & Mme Smuga, le Groupe C2E est né de l'envie de construire une entreprise solide et pérenne, bâtie sur une offre innovante de services.

Notre croissance est continue, tant grâce à notre force commerciale qui ne cesse chaque jour de donner le meilleur d'elle-même, que par notre fusion avec le Groupe Ströer en 2018.

Notre vision future se résume en 2 termes :

- Croissance : nous avons pour objectif d'ouvrir 100 nouveaux postes de travail supplémentaires et de continuer notre développement sur l'ensemble du territoire français ;

- Partage : notre force principale réside dans le partage des ressources acquises, qu'elles soient financières, matérielles ou intellectuelles.

[Voir toutes les offres de Groupe C2E - Immoclassic S.A.](#)

### Description du poste

#### Vos missions principales :

- Faire progresser le chiffre d'affaires de votre secteur ;
- Promouvoir nos offres commerciales auprès de particuliers ;
- Étendre le rayonnement géographique de votre secteur.

Vous n'avez pas besoin d'un véhicule ou du permis B, vous serez déposés sur le secteur par votre manager.

### Description du profil

### Quel profil ?

Débutant, autodidacte ou confirmé, tous les profils sont acceptés. Que vous soyez avec ou sans diplômes, nous regardons vos expériences, votre savoir-être et savoir-faire.

Vos atouts :

- Vous êtes un fin négociateur ;
- De nature curieux et avec une capacité d'adaptation ;
- Vous maîtrisez parfaitement les techniques de vente ;
- Dynamisme et sourire seront vos meilleurs atouts !

Le Groupe C2E s'adapte à la situation sanitaire et vous fournit les équipements de protection individuelle.

**Référence** : pnidj6o259

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Commercial B to C](#) > [Commercial B to C - Lorraine](#) > [Commercial B to C - Meurthe-et-Moselle](#) > [Commercial B to C - Nancy](#) > Commercial B to C H/F

~~Zone limitée à Nancy ?~~



# CONSEILLER EN IMMOBILIER (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7841262

Recherche: CONSEILLER EN IMMOBILIER (H/F)

Société Le Groupe Mentor (+ de 1500 collaborateurs), recrute pour son réseau "Les Agents" plusieurs conseillers indépendants en immobilier. Mission Vos missions principales consisteront à : - La prospection téléphonique et terrain à la recherche de nouveaux biens à vendre - Visiter et estimer les biens et assurer la mise en valeur (Photos, textes de pubs....) - Accompagner les clients dans leurs projets et dans la définition de leurs besoins - Négocier jusqu'à la signature chez le notaire Profil Dans l'immobilier, on peut partir de zéro et réussir, une expérience dans le secteur n'est alors pas indispensable, nous assurons la formation et l'accompagnement. Il vous faut cependant être doté des 5 qualités principales de l'agent immobilier que sont : l'empathie, l'enthousiasme, la proactivité, la rigueur et la ténacité. Profitez de l'expérience du plus grand groupe indépendant immobilier de la région et d'un concept innovant. Soyez libre comme ...



Profession libérale  
Emploi non salarié

## Profil souhaité

### Expérience

Expérience exigée



## Conseiller en immobilier (h/f) Indépendant / Freelance

Agent commercial

Nancy

Emploi



Contrat...



Rechercher



### Conseiller en immobilier (h/f)

**JOBLIFT** vous propose une offre de **Les Agents**

Nancy (54)

 Publiée le 15/01/2022

Indépendant / Freelance

**Postuler**

Référence: **40228381**



~~Zone limitée à Nancy ?~~

12

# AGENT COMMERCIAL EN IMMOBILIER SPÉCIALISÉ EN LUXE & PRESTIGE - NANCY (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7836159

Recherche: AGENT COMMERCIAL EN IMMOBILIER SPÉCIALISÉ EN LUXE & PRESTIGE - NANCY (H/F)

L'immobilier d'exception mérite une prestation d'exception. En vous spécialisant en Luxe & Prestige, vous développez un portefeuille composé de magnifiques villas, des châteaux, manoirs, hôtels particuliers etc. Vous mettez un point d'honneur à offrir un service à la hauteur des projets de vos clients, avec attention, discrétion et expertise. Plus que de simples visites de biens, ce sont de véritables expériences que vous faites vivre à vos clients.

Bénéficiez d'une rémunération motivante (jusqu'à 98% de commissions vs 40% en agence traditionnelle) ! Et ce n'est pas tout ! Vous pouvez avoir jusqu'à 4% de CA à vie dès que vous parrainez un filleul et vous bénéficiez de nombreuses récompenses tout au long de l'année pour vos performances ou celles de votre département comme des voyages, des voitures, des bons d'achat...



Profession libérale  
Emploi non salarié

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté



## Agent commercial en immobilier spécialisé en luxe & prestige - nancy (h/f) Indépendant / Freelance

Emploi



Contrat...



**Rechercher**

L'immobilier d'exception mérite une prestation d'exception. En vous spécialisant en Luxe & Prestige, vous développez un portefeuille composé de magnifiques villas, des châteaux, manoirs, hôtels particuliers etc...

Vous mettez un point d'honneur à offrir un service à la hauteur des projets de vos clients, avec attention, discrétion et expertise. Plus que de simples visites de biens, ce sont de véritables expériences que vous faites vivre à vos clients.

Bénéficiez d'une rémunération motivante (jusqu'à 98% de commissions vs 40% en agence traditionnelle) !

Et ce n'est pas tout ! Vous pouvez avoir jusqu'à 4% de CA à vie dès que vous parrainez un filleul et vous bénéficiez de nombreuses récompenses tout au long de l'année pour vos performances ou celles de votre département comme des voyages, des voitures, des bons d'achat...

### **Description de l'entreprise :**

Créateur du concept de réseau de conseillers immobiliers indépendants en 2002 en France, Capifrance est aujourd'hui une référence dans le secteur immobilier.

## Agent commercial en immobilier spécialisé en luxe & prestige - nancy (h/f) Indépendant / Freelance

Rechercher

### PROFIL RECHERCHÉ :

Vous êtes quelqu'un de rigoureux, vous mettez un point d'honneur à offrir un service à la hauteur des projets de vos clients, avec attention, discrétion, et expertise. Plus que de simples visites de biens, ce sont de véritables expériences que vous faites vivre.

Vous connaissez les codes de la haute société, savez admirer la beauté d'un bien immobilier, la qualité des matériaux utilisés.

Votre relationnel vous permet d'avoir un carnet d'adresses rempli.

En vous spécialisant en Luxe & Prestige, vous développerez un portefeuille composé de magnifiques villas, des châteaux, manoirs, maison de maître, centres équestre, domaines viticoles, hôtels particuliers, monuments d'époque, etc.

Si vous souhaitez entreprendre et être votre propre patron tout en étant accompagné, si vous avez d'autonomie, envie de changer de vie et de vous épanouir dans un métier qui vous ressemble et pour lequel vous montrez une grande motivation, ce métier est fait pour vous !

==> Vous souhaitez vous reconverter ? Prenez le temps de vous former et de prendre vos repères grâce à notre offre de démarrage ACCESS adaptée à vos besoins.

==> Vous avez déjà de l'expérience dans l'immobilier ? Donnez une nouvelle

# Conseiller / Conseillère immobilier (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 16 janvier 2022 - offre n° 7801595

Description du poste :

Entrez dans la galaxie !

Intégrer le réseau immobilier Le Bon Agent, c'est rejoindre un réseau bienveillant à taille humaine tout en bénéficiant des avantages d'un grand Groupe.

Le Bon Agent est un réseau de professionnels de l'immobilier indépendants, filiale du groupe ARCHE, leader français de la transaction immobilière avec ses 1400 agences (Citya Immobilier, Guy Hoquet, Lafôret, Century21), 10 000 collaborateurs, 700 millions d'€ de Chiffre d'Affaires et plus de 55 000 transactions par an. Dans le cadre de notre développement national, nous recrutons nos futurs talents de l'immobilier !

**Vos Missions :**

- \* Prospecter sur le secteur que vous choisissez, en vous appuyant sur nos outils de prospection,
- \* Faire une estimation de biens grâce à notre logiciel d'estimation interne,
- \* Accompagner et conseiller vos clients dans leur projet d'achat ou de vente immobilière,
- \* Assurer le suivi et veiller au bon déroulement de toutes les étapes de la vente immobilière, de la prospection à la signature de l'acte authentique chez le notaire.

Grâce au Bon Agent, vous bénéficiez :

- \* D'un parcours initial de formation de 4 semaines, accessible en illimité, axé sur trois grandes thématiques : commercial, juridique, marketing/communication,
- \* A l'issue de votre formation, un coach référent vous est dédié afin de vous accompagner dans le lancement et le développement de votre activité,
- \* D'un partenariat exclusif avec la Banque Populaire, vous permettant d'obtenir des contacts clients acheteurs et vendeurs partout en France,
- \* D'un accompagnement au quotidien par nos équipes d'experts au Siège,
- \* D'outils informatiques performants et en constante évolution pour développer votre activité,
- \* D'un espace professionnel à partir duquel vous pouvez gérer l'ensemble de votre activité (prospection, mandat, estimation, publication d'annonces, etc.)

**Une rémunération à la hauteur de votre engagement :**

**A chaque vente immobilière, vous percevez une commission de 70% à 90% des frais d'honoraires.**

En moyenne, un consultant immobilier du Bon Agent perçoit 9 300 Euros TTC de commissions par vente.

Vous aurez la possibilité de compléter vos commissions, en travaillant avec les filiales du groupe, en tant qu'apporteur d'affaires.

Vous êtes épanoui(e) au sein du réseau Le Bon Agent ?

Faites-le savoir et encouragez votre entourage à nous rejoindre !

Vous percevrez une prime pour chaque personne recrutée.

Description du profil :

Débutant(e), en reconversion professionnelle ou professionnel(le) de l'immobilier ?

En recherche d'emploi (maintien de l'ARE, pour un demandeur d'emploi qui en bénéficie avec aide de l'Acre) ou en complément d'un poste salarié ?

Le Bon Agent s'adapte à tous les profils en proposant une formation adéquate qui vous permet d'obtenir rapidement les connaissances et compétences nécessaires !



Franchise

Emploi non salarié

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

# Conseiller en Immobilier Indépendant H/F

Publiée il y a 3 jours



## Critères de l'offre

Métiers :

Conseiller immobilier (H/F) + 1 métier

Secteur :

Immobilier, Infrastructures

Diplômes :

Bac+2 + 1 diplôme

Lieux :

Nancy (54)

Conditions :

Indépendant / Franchisé Temps Plein

## Description du poste

Entrez dans la galaxie !

Intégrer le réseau immobilier Le Bon Agent, c'est rejoindre un réseau bienveillant à taille humaine tout en bénéficiant des avantages d'un grand Groupe.

Le Bon Agent est un réseau de professionnels de l'immobilier indépendants, filiale du groupe ARCHE, leader français de la transaction immobilière avec ses 1400 agences (Citya Immobilier, Guy Hoquet, Lafôret, Century21), 10 000 collaborateurs, 700 millions d'€ de Chiffre d'Affaires et plus de 55 000 transactions par an.

Dans le cadre de notre développement national, nous recrutons nos futurs talents de l'immobilier !

### Vos Missions :

- Prospector sur le secteur que vous choisissez, en vous appuyant sur nos outils de prospection,
- Faire une estimation de biens grâce à notre logiciel d'estimation interne,
- Accompagner et conseiller vos clients dans leur projet d'achat ou de vente immobilière,
- Assurer le suivi et veiller au bon déroulement de toutes les étapes de la vente immobilière, de la prospection à la signature de l'acte authentique chez le notaire.

### Grâce au Bon Agent, vous bénéficiez :

- D'un parcours initial de formation de 4 semaines, accessible en illimité, axé sur trois grandes thématiques : commercial, juridique, marketing/communication,
- A l'issue de votre formation, un coach référent vous est dédié afin de vous accompagner dans le lancement et le développement de votre activité,
- D'un partenariat exclusif avec la Banque Populaire, vous permettant d'obtenir des contacts clients acheteurs et vendeurs partout en France,
- D'un accompagnement au quotidien par nos équipes d'experts au Siège,
- D'outils informatiques performants et en constante évolution pour développer votre activité,
- D'un espace professionnel à partir duquel vous pouvez gérer l'ensemble de votre activité (prospection, mandat, estimation, publication d'annonces, etc.)

### Une rémunération à la hauteur de votre engagement :

A chaque vente immobilière, vous percevez une commission de 70% à 90% des frais d'honoraires.

En moyenne, un consultant immobilier du Bon Agent perçoit 9 300 Euros TTC de commissions par vente.

Vous aurez la possibilité de compléter vos commissions, en travaillant avec les filiales du groupe, en tant qu'apporteur d'affaires.

### Vous êtes épanoui(e) au sein du réseau Le Bon Agent ?

Faites-le savoir et encouragez votre entourage à nous rejoindre !

Vous percevrez une prime pour chaque personne recrutée.

### Description du profil

**Débutant(e), en reconversion professionnelle** ou professionnel(le) de l'immobilier ?

En recherche d'emploi (*maintien de l'ARE, pour un demandeur d'emploi qui en bénéficie avec aide de l'Acre*) ou en complément d'un poste salarié ?

Le Bon Agent s'adapte à tous les profils en proposant une formation adéquate qui vous permet d'obtenir rapidement les connaissances et compétences nécessaires !

[Voir toutes les offres de LE BON AGENT](#)

Référence : KKXA726

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Conseiller immobilier](#) > [Conseiller immobilier - Lorraine](#) > [Conseiller immobilier - Meurthe-et-Moselle](#) > [Conseiller immobilier - Nancy](#) > Conseiller en Immobilier Indépendant H/F

Zone limitée à Nancy ?

14

# AGENT COMMERCIAL SPÉCIALISÉ EN IMMOBILIER NEUF - NANCY (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 14 janvier 2022 - offre n° 7719115

Recherche: AGENT COMMERCIAL SPÉCIALISÉ EN IMMOBILIER NEUF - NANCY (H/F)

Investissement, confort thermique, normes énergétiques. le monde de l'immobilier vous attire ainsi que les particularités liées au secteur du Neuf ?

Alors la filière Neuf de Capifrance vous correspond !

Vous intervenez aussi bien sur l'accession à la propriété que sur l'investissement locatif, en guidant les futurs acquéreurs et investisseurs vers le programme le plus adapté à leur projet.

Vous aidez vos clients à se projeter dans des biens neufs et vides à l'aide de plans de vente et de simulations 3D.

Bénéficiez d'une rémunération motivante (jusqu'à 98% de commissions vs 40% en agence traditionnelle) !

Et ce n'est pas tout ! Vous pouvez avoir jusqu'à 4% de CA à vie dès que vous parrainez un filleul et vous bénéficiez de nombreuses récompenses tout au long de l'année pour vos performances ou celles de votre département comme des voyages, des voitures, des bons d'achat...



Profession libérale  
Emploi non salarié

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Agent commercial spécialisé en immobilier neuf - nancy (h/f) Indépendant / Freelance

### Description du poste :

Investissement, confort thermique, normes énergétiques... le monde de l'immobilier vous attire ainsi que les particularités liées au secteur du Neuf ?

Alors la filière Neuf de Capifrance vous correspond !

Vous intervenez aussi bien sur l'accession à la propriété que sur l'investissement locatif, en guidant les futurs acquéreurs et investisseurs vers le programme le plus adapté à leur projet.

Vous aidez vos clients à se projeter dans des biens neufs et vides à l'aide de plans de vente et de simulations 3D.

Bénéficiez d'une rémunération motivante (jusqu'à 98% de commissions vs 40% en agence traditionnelle) !

Et ce n'est pas tout ! Vous pouvez avoir jusqu'à 4% de CA à vie dès que vous parrainez un filleul et vous bénéficiez de nombreuses récompenses tout au long de l'année pour vos performances ou celles de votre département comme des voyages, des voitures, des bons d'achat...

### Description de l'entreprise :

Le saviez-vous ? Capifrance est le réseau avec le plus grand choix d'immobilier Neuf en

## Agent commercial spécialisé en immobilier neuf - nancy (h/f) Indépendant / Freelance

Rechercher

gestion pour vos bailleurs)

6. Un partenariat avec La Centrale Programme exclusif vous permettant de proposer des programmes de promoteurs nationaux, régionaux ou locaux

7. Et la possibilité de proposer une offre globale Neuf pour augmenter vos opportunités business : Accession à la propriété, Pinel, Malraux, LMNP, Monuments Historiques.

### Profil recherché :

Le métier de conseiller immobilier est avant tout un métier de passion. Ce n'est pas forcément un diplôme d'agent immobilier ou de commercial qui fait la réussite d'un conseiller.

Vous aimez néanmoins les chiffres et établir des calculs de rendement pour votre clientèle d'investisseurs ne vous fait pas peur.

Si vous souhaitez entreprendre et être votre propre patron tout en étant accompagné, si vous avez d'autonomie, envie de changer de vie et de vous épanouir dans un métier qui vous ressemble et pour lequel vous montrez une grande motivation, ce métier est fait pour vous !

==> Vous souhaitez vous reconverter ? Prenez le temps de vous former et de prendre

Zone limitée à Nancy ?



# AGENT COMMERCIAL EN IMMOBILIER SPÉCIALISÉ EN COMMERCE & ENTREPRISES - NANCY (H/F)

54 - NANCY - Localiser avec Mappy

Publié le 14 janvier 2022 - offre n° 7718794

Recherche: AGENT COMMERCIAL EN IMMOBILIER SPÉCIALISÉ EN COMMERCE & ENTREPRISES - NANCY (H/F)

Rechercher des locaux d'activité (bureaux, terrains, boutiques, usines...), évaluer leurs montants, monter des dossiers.

Être consultant Commerce & Entreprises, c'est être l'interlocuteur privilégié des professionnels, enseignes, commerçants ou encore investisseurs.

Vous conseillez vos clients sur leur stratégie de cession ou d'acquisition de biens immobiliers afin que leurs affaires soient les plus prospères.

Bénéficiez d'une rémunération motivante (jusqu'à 98% de commissions vs 40% en agence traditionnelle) !

Et ce n'est pas tout ! Vous pouvez avoir jusqu'à 4% de CA à vie dès que vous parrainez un filleul et vous bénéficiez de nombreuses récompenses tout au long de l'année pour vos performances ou celles de votre département comme des voyages, des voitures, des bons d'achat...



Profession libérale  
Emploi non salarié

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

**Agent commercial en immobilier spécialisé  
en commerces & entreprises - nancy (h/f)  
Indépendant / Freelance**

Agent commercial

Nancy

Emploi

Contrat...

Rechercher



Faire plus pour votre bien

**Agent commercial en immobilier  
spécialisé en commerces & entreprises -  
nancy (h/f)**

**CAPIFRANCE**

Nancy (54)

 Publiée le 25/12/2021

Indépendant / Freelance

**Postuler**

Référence: **25956076**

## Agent commercial en immobilier spécialisé en commerces & entreprises - nancy (h/f) Indépendant / Freelance

Emploi



Contrat...



Rechercher

Créateur du concept de réseau de conseillers immobiliers indépendants en 2002 en France, Capifrance est aujourd'hui une référence dans le secteur immobilier.

Choisir CAPIFRANCE et sa filière Commerces & Entreprises, c'est rejoindre :

- un réseau solide : le n°1 en chiffre d'affaires par conseiller et en notoriété.
- un réseau de plus de 3 000 conseillers en France et dans les DOM, apporteurs d'affaires pour vous
- un réseau qui vous accompagne avec 45 coaches, 200 experts au siège, dont une équipe dédiée à la spécialisation Commerces & Entreprises
- un réseau dans lequel vous pourrez évoluer vers des postes de coachs ou de formateurs.

La formule gagnante : "Business Capifrance" :

Pensée et adaptée à votre spécialisation d'immobilier d'entreprises, Capifrance a développé une combinaison gagnante pour vous faire réussir dans l'immobilier d'entreprise :

1. Une diffusion puissante sur tous les portails, dont notamment ceux dédiés à l'immobilier d'entreprise : Cession pme, Place des commerces, Commerces-en-direct.fr...
2. Des campagnes de communication d'envergure, menées par le réseau pour vous

## Agent commercial en immobilier spécialisé en commerces & entreprises - nancy (h/f) Indépendant / Freelance

**Rechercher**

Vous rêvez de vous reconverter et pour ce faire vous méritez une grande motivation, ce métier est fait pour vous !

==> Vous souhaitez vous reconverter ? Prenez le temps de vous former et de prendre vos repères grâce à notre offre de démarrage ACCESS adaptée à vos besoins.

==> Vous avez déjà de l'expérience dans l'immobilier ? Donnez une nouvelle dynamique à votre carrière et bénéficiez de l'offre EXPERT, spécialement pensée pour vous.

Parce que faire le métier qu'on aime, c'est important.

Et le faire avec un réseau qui nous soutient et nous récompense à notre juste valeur, c'est encore mieux.

Révélez-vous avec Capifrance.

Capifrance, mon réseau, mon business, ma réussite.

**Postulez à cette offre MAINTENANT**

**Postuler**

~~Zone limitée à Nancy ?~~

16

# AGENT COMMERCIAL INDÉPENDANT EN IMMOBILIER - NANCY (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Actualisé le 14 janvier 2022 - offre n° 7717738

Recherche: AGENT COMMERCIAL INDÉPENDANT EN IMMOBILIER - NANCY (H/F)

En tant qu'agent commercial indépendant en immobilier au sein du réseau Capifrance, votre quotidien varie chaque jour et gravite autour de plusieurs missions centrales :

- La prospection de vos clients acheteurs et vendeurs
- La prise de mandats
- La mise en valeur et la diffusion des biens
- L'accompagnement de vos clients dans leurs étapes de vente et d'achat

Bénéficiez d'une rémunération motivante (jusqu'à 98% de commissions vs 40% en agence traditionnelle) !

Et ce n'est pas tout ! Vous pouvez avoir jusqu'à 4% de CA à vie dès que vous parrainez un filleul et vous bénéficiez de nombreuses récompenses tout au long de l'année pour vos performances ou celles de votre département comme des voyages, des voitures, des bons d'achat...



Profession libérale  
Emploi non salarié

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Agent commercial indépendant en immobilier - nancy (h/f) Indépendant / Freelance

Emploi



Contrat...



Rechercher

### Description du poste :

En tant qu'agent commercial indépendant en immobilier au sein du réseau Capifrance, votre quotidien varie chaque jour et gravite autour de plusieurs missions centrales :

- La prospection de vos clients acheteurs et vendeurs
- La prise de mandats
- La mise en valeur et la diffusion des biens
- L'accompagnement de vos clients dans leurs étapes de vente et d'achat

Bénéficiez d'une rémunération motivante (jusqu'à 98% de commissions vs 40% en agence traditionnelle) !

Et ce n'est pas tout ! Vous pouvez avoir jusqu'à 4% de CA à vie dès que vous parrainez un filleul et vous bénéficiez de nombreuses récompenses tout au long de l'année pour vos performances ou celles de votre département comme des voyages, des voitures, des bons d'achat...

### Description de l'entreprise :

Créateur du concept de réseau de conseillers immobiliers indépendants en 2002 en France, Capifrance est aujourd'hui la référence dans le secteur de par son ADN innovant et humain. Rejoignez le réseau N°1 en chiffre d'affaires par conseiller et en notoriété !

## Agent commercial indépendant en immobilier - nancy (h/f) Indépendant / Freelance

Emploi



Contrat...



Rechercher

vous ressemble et pour lequel vous montrez une grande motivation, ce métier est fait pour vous !

==> Vous souhaitez vous reconvertir ? Prenez le temps de vous former et de prendre vos repères grâce à notre offre de démarrage ACCESS adaptée à vos besoins.

Parce que faire le métier qu'on aime, c'est important.

Et le faire avec un réseau qui nous soutient et nous récompense à notre juste valeur, c'est encore mieux.

Révélez-vous avec Capifrance.

Capifrance, mon réseau, mon business, ma réussite.

**Postulez à cette offre MAINTENANT**

**Postuler**

**Créez votre Alerte Emploi**

Recevez toutes les nouvelles offres :

# Négociateur / conseiller immobilier (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 14 janvier 2022 - offre n° 7690001

Revenus motivants à la hauteur de votre performance

Des outils commerciaux professionnels

Formation initiale personnalisée

Des opportunités en fonction de vos résultats.

Vous avez un véritable sens relationnel et commercial que vous souhaitez mettre à disposition de vos clients pour répondre à leurs besoins en matière de logement. Vous avez une véritable motivation et le goût du challenge afin d'atteindre vos objectifs.

Fixe + commissions + primes trimestrielles + véhicule possible



Contrat à durée

indéterminée

Contrat travail

## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Informations complémentaires

- Qualification : Employé non qualifié

17

Quel emploi recherchez-vous ?

Où ?

Rechercher

Se connecter à jobijoba.com avec Google

Luc Garnodier  
lgarnodier@gmail.com

Ligne Rouge  
lignerouge2019@gmail.com

## Négociateur / conseiller immobilier (h/f)

2 autres comptes

Nancy CDI LAFORÉ - 4 Bld du Recteur Senn. NANCY Conseiller immobilier

Publiée le 09 décembre

### Description de l'offre

Revenus motivants à la hauteur de votre performance

Des outils commerciaux professionnels

Formation initiale personnalisée

Des opportunités en fonction de vos résultats.

Vous avez un véritable sens relationnel et commercial que vous souhaitez mettre à disposition de vos clients pour répondre à leurs besoins en matière de logement. Vous avez une véritable motivation et le goût du challenge afin d'atteindre vos objectifs.

Fixe + commissions + primes trimestrielles + véhicule possible

Postuler

*Augmenter le niveau de qualification*

Offre similaire

### Conseiller immobilier (h/f)

Nancy CDI LMD IMMOBILIER RHONE ALPES Conseiller immobilier

Offre similaire

### Conseiller immobilier en vefa h/f

Nancy CDI Pichet Conseiller immobilier

Offre similaire

### Conseiller en immobilier h/f

Nancy CDI Nestenn Conseiller immobilier

[Voir plus d'offres d'emploi](#)

Annonce · <https://2022-cpf.typeform.com/>

### Formation 100% financée - Formation Gratuite - Réponse immédiate

Management, Langues étrangères, Secrétaire et beaucoup d'autres formations à découvrir. Vous recherchez une Formation ou souhaitez acquérir de nouvelles Compétences rapidement ?



Zone limitée à Nancy ?

18

# NÉGOCIATEUR IMMOBILIER (H/F)

54 - NANCY -  Localiser avec Mappy

Publié le 17 janvier 2022 - offre n° 7881038

Recherche: NÉGOCIATEUR IMMOBILIER (H/F)

Travaillant en toute autonomie, vous êtes votre propre patron et gérez votre temps de travail. Référent sur votre zone, vous accompagnez vos clients vendeurs et acquéreurs pendant toute la durée de vie de leur projet immobilier : prospection, rendez-vous de prise de mandat, visites, négociation, etc... Vous participez ainsi à la réalisation de véritables projets de vie, avec un quotidien qui n'est jamais le même.

Vous débutez ou travaillez déjà dans le secteur immobilier ? Quel que soit votre profil, le réseau SAFTI recrute des Négociateurs Immobiliers partout en France.

Nous recherchons avant tout des qualités humaines clés pour réussir : la fibre commerciale, le sens du service client et de la motivation.

En devenant négociateur immobilier SAFTI :

- Vous travaillez en toute autonomie, et gérez votre temps de travail.
- Vous accompagnez vos clients vendeurs et acquéreurs pendant toute la durée de vie de leur projet immobilier : prospec...



## Profil souhaité

### Expérience

Débutant accepté

## Négociateur immobilier (h/f) Franchise, Indépendant / Freelance

Négociateur immobilier

Nancy

Emploi



Contrat...



Rechercher



### Négociateur immobilier (h/f)

SAFTI

Nancy (54)

 Publiée le 16/01/2022

Franchise, Indépendant / Freelance

Référence: **40303859**



Cette offre d'emploi n'est plus disponible.

## Négociateur immobilier (h/f) Franchise, Indépendant / Freelance

Emploi ▼

Contrat... ▼

Rechercher

négociation, etc.

Notre parcours de formation unique et notre accompagnement dédié permettent à chacun de s'épanouir dans l'exercice de l'activité !

Vous souhaitez conjuguer indépendance, professionnalisme et proximité ? Débutant ou expérimenté en immobilier, SAFTI s'adapte à vos exigences et accompagne votre projet.

**Préparez votre BTS Professions Immobilières à distance avec EFCformation !**

### Créez votre Alerte Emploi

Recevez toutes les nouvelles offres :

**Négociateur immobilier - Nancy**

Créer

## Négociateur immobilier (h/f) Franchise, Indépendant / Freelance

Emploi ▼

Contrat... ▼

**Rechercher**

- Toul
- Longwy
- Ludres
- Vandœuvre lès Nancy
- Pont à Mousson
- Maxéville
- Champigneulles
- Neuves Maisons
- Briey
- Essey lès Nancy
- Longuyon

### Tous les domaines d'activités

- Immobilier
- Agent immobilier
- Directeur immobilier
- Expert immobilier
- Gestion locative
- Négociateur immobilier
- Régisseur / Régisseuse d'immeubles
- Urbanisme