

N° d'offre	Référence Pôle Emploi	Offre diffusée par une société privée	contrat affiché	Temps partie l	L'offre n'existe pas, lien mort	contrat non-conforme à la réalité (CDI à la place d'intérim ou CDD, plusieurs mentions incohérentes)	CDD ou intérim : durée du contrat	CDD ou intérim : durée du contrat non-conforme à la réalité (contrôle en contact tant l'employeur)	Temps partie l : nombre d'heures non précisées, ou infos contractuelles manquantes	Temps partie l : Absence de planning hebdomadaire	Mentions susceptibles d'induire en erreur (renouvelable, évolutive...)	Incohérence de travail	Mention discriminatoire	Double emploi, triplon, quadruplon...	Incohérence d'expérience	Vente de commerce	OFFRE ILLÉGALE
1	129MYRV	pe	cdi														0
2	129NSWY	pe	cdd														0
3	129NCLT	pe	cdi														0
4	0524910	METEOJOB	cdi														0
5	0515240	JOBINTREE	cdi														0
6	0505446	JOBIOBA	cdi														0
7	0478193	NORDJOB	cdi														0
8	0466788	TALENTPLUG	cdi														0
9	0584896	TALENT_DETECTION	cdi														0
10	0580220	SAP SuccessFactors	cdi														0
11	0522149	APEC	cdi														0
12	0591150	LECLERC	cdi														0
13	129PGTR	pe	cdi														0
14	0460308	APEC	cdi														0

Vendeur / Vendeuse en prêt-à-porter

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Actualisé le 11 mars 2022 - offre n° 129MYRV

Vous serez en charge du conseil auprès de la clientèle, de la réception des marchandises et de la mise en rayon, de l'entretien.

Vous possédez un bon relationnel et avez des appétences pour la vente.

Vous travaillez le samedi.
Magasin fermé le lundi matin.

Type de contrat
Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Durée du travail
35H Horaires normaux

Salaire
Salaire : Horaire de 10,57 Euros
Négocié selon profil

Profil souhaité

Expérience

- 1 an - Vente prêt à porter, chaussures Cette expérience est indispensable

Savoirs et savoir-faire

- Procédures d'encaissement
- Techniques de mise en rayon
- Encaisser le montant d'une vente
- Trier et évacuer des déchets
- Disposer des produits sur le lieu de vente
- Réceptionner un produit
- Vérifier la conformité de la livraison
- Accueillir une clientèle
- Proposer un service, produit adapté à la demande client
- Vendre des produits ou services
- Ranger des produits ou marchandises selon leurs dates de validité et les conditions de conservation
- Entretenir un espace de vente

Savoir-être professionnels

- Travail en équipe
- Autonomie
- Rigueur

Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Commerce de détail d'articles de sport en magasin spécialisé

Entreprise

Magasin prêt à porter

6 à 9 salariés

Apprenit(e) assistant(e) commercial(e) (H/F)

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Actualisé le 10 mars 2022 - offre n° 129NSWY

Vous serez formé(e) au métier d'assistant(e) commercial(e) par le biais d'un contrat d'apprentissage de 12 mois. Vous préparez un BACHELOR Commerce Marketing(bac+3). Vous aurez deux jours de formation par semaine à Anzin.

Vos missions:

- Prospection client, phoning
- Tenue à jour d un CRM
- Relance de devis déjà établis
- Participer et répondre à des appels d offres
- Participer à des rendez-vous clients

Qualités attendues :

- Bonne expression écrite et orale
- Curiosité
- Maîtrise du Pack Office
- Autonomie et prise d initiatives

Type de contrat

Contrat à durée déterminée - 12 Mois
Contrat apprentissage

Durée du travail

35H Horaires normaux

Salaire

Salaire : % du SMIC selon l'âge

Profil souhaité

Expérience

- Débutant accepté

Savoirs et savoir-faire

- Établir un devis
- Réceptionner les appels téléphoniques
- Enregistrer les données d'une commande
- Renseigner un client
- Vérifier les conditions de réalisation d'une commande

Formation

- Bac+2 ou équivalents Cette formation est indispensable

Permis

- B - Véhicule légerCe permis est indispensable

Informations complémentaires

- Qualification : Employé non qualifié
- Secteur d'activité : Analyses, essais et inspections techniques

Entreprise

ECOLE DU COMMERCE PIGIER

0 salarié

L école Pigier dont la priorité est la réussite des élèves vous accompagne tout au long de votre parcours en entreprise.

Nous dispensons des formations de qualité en totale adéquation avec les conditions de travail, les attentes et les objectifs terrain.

Si vous souhaitez évoluer en milieu professionnel, vous donner toutes les chances de réussir, alors, n'hésitez plus ! Postulez à nos offres et offrez-vous l'opportunité de monter en compétences !

Commercial(e) biens de consommation auprès des entreprises (H/F)

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Actualisé le 10 mars 2022 - offre n° 129NCLT

ACL propose un poste de commercial(e), vous serez l'ambassadeur de notre gamme de produits de maintenance et de sécurité auprès d'une clientèle de professionnels. Votre rayon d'action autour de votre domicile est de 50 à 60 km.

- Des produits innovants et de qualité.
- Une formation continue sur votre secteur.
- Vous trouverez chez ACL une ambiance de travail motivante et conviviale.
- Une rémunération non limitée associant sécurité et récompense immédiate de la performance. (SMIC garanti + commissions + primes + véhicule fourni après validation).
- Des concours/challenges motivant et permanent.

Adressez nous votre CV et lettre de motivation dès aujourd'hui.

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Durée du travail

35H Horaires normaux

Salaire

Salaire : Mensuel de 1603,12 Euros à 4500,00 Euros sur 12 mois
Primes
Véhicule

Déplacements

Déplacements : Quotidiens Départemental

Profil souhaité

Expérience

- Débutant accepté

Savoirs et savoir-faire

- Élaborer des propositions commerciales
- Définir les modalités d'une vente avec un client

Savoir-être professionnels

- Sens de la communication
- Autonomie
- Sens de l'organisation

Permis

- B - Véhicule légerCe permis est indispensable

Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié

- Secteur d'activité : Fabrication de savons, détergents et produits d'entretien

Entreprise

A C L

20 à 49 salariés

ACL spécialisée depuis 1986 dans la fabrication de produits industriels pour la maintenance et la sécurité.

Chef de rayon produits non alimentaires (H/F)

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Publié le 10 mars 2022 - offre n° 0524910

Description du poste :

Nous recherchons un Manager Commerce F/H pour notre hypermarché dans l'agglomération de Valenciennes.

En détails, ça donne quoi ?

* Vous animez une équipe et développez leurs talents. Par un management de proximité, vous impliquez vos collaborateurs dans la vie du rayon. Par la formation et l'accompagnement, vous vous assurez du développement des talents individuels et collectifs de votre équipe.

* Vous fidélisez les clients par une relation authentique. Vous garanteez leur satisfaction par la tenue des basiques en permanence : balisage, propreté, disponibilité produits, mais bien plus encore... Vous proposez un accueil de qualité et êtes disponible tout au long de leur parcours de course.

* Vous dynamisez le commerce de votre périmètre. Vous construisez avec vos équipes un projet commercial adapté aux spécificités locales (partenariats, animations commerciales), vous adaptez les gammes aux évolutions du marché pour répondre aux besoins de vos clients.

* Vous garanteez la performance de vos marchés. Vous analysez, pilotez les indicateurs commerciaux et les partagez avec votre équipe. Vous contribuez à la rentabilité de votre commerce en activant les bons leviers (politique prix, budgets d'achats) pour atteindre les objectifs. Enfin, vous supervisez le pilotage des stocks, démarques, approvisionnements et commandes de vos marchés.

Pour accomplir tout cela, au sein de l'équipe d'encadrement du magasin, vous serez accompagné·e du Responsable Commerce, et serez amené·e à collaborer avec la logistique, les achats, le marketing opérationnel, les ressources humaines et le contrôle de gestion.

Description du profil :

Votre profil ?

Vous avez un diplôme de niveau Bac+4 / 5 en lien avec le commerce et/ou le management ou avez une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilité similaire, on achète ! ;)

L'essentiel ? Vous adapter aux grands enjeux du commerce d'aujourd'hui et de demain, insuffler l'énergie à vos équipes et atteindre des résultats ambitieux pour réussir vos challenges du quotidien !

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée

Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

- Expérience exigée de 1 An(s) Cette expérience est indispensable

Entreprise

Avec Auchan, révélez vos talents...

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au cœur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients. ~\$...

Manager Commerce F/H

Publiée il y a 3 jours ⚡ Candidature facile

Auchan RETAIL
FRANCE

Critères de l'offre

Métiers :

Manager (H/F) [+ 6 métiers](#)

Expérience min :

1 à 2 ans

Secteur :

Distribution & Commerce de détail

Diplômes :

Bac+4

Lieux :

Valenciennes (59)

Conditions :

CDI Temps Plein

L'entreprise : Auchan Retail France

Avec Auchan, révélez vos talents...

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au cœur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients.

Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.

[Voir toutes les offres d'Auchan Retail France](#)

Description du poste

Nous recherchons un **Manager Commerce F/H** pour notre **hypermarché dans l'agglomération de Valenciennes**.

En détails, ça donne quoi ?

- **Vous animez une équipe et développez leurs talents.** Par un management de proximité, vous impliquez vos collaborateurs dans la vie du rayon. Par la formation et l'accompagnement, vous vous assurez du développement des talents individuels et collectifs de votre équipe.
- **Vous fidélisez les clients par une relation authentique.** Vous garanteez leur satisfaction par la tenue des basiques en permanence : balisage, propreté, disponibilité produits, mais bien plus encore... Vous proposez un accueil de qualité et êtes disponible tout au long de leur parcours de course.
- **Vous dynamisez le commerce de votre périmètre.** Vous construisez avec vos équipes un projet commercial adapté aux spécificités locales (partenariats, animations commerciales), vous adaptez les gammes aux évolutions du marché pour répondre aux besoins de vos clients.
- **Vous garanteez la performance de vos marchés.** Vous analysez, pilotez les indicateurs commerciaux et les partagez avec votre équipe. Vous contribuez à la rentabilité de votre commerce en activant les bons leviers (politique prix, budgets d'achats) pour atteindre les objectifs. Enfin, vous supervisez le pilotage des stocks, démarques, approvisionnements et commandes de vos marchés.

Pour accomplir tout cela, au sein de l'équipe d'encadrement du magasin, vous serez accompagné-e du Responsable Commerce, et serez amené-e à collaborer avec la logistique, les achats, le marketing opérationnel, les ressources humaines et le contrôle de gestion.

Description du profil

Votre profil ?

Vous avez un diplôme de niveau Bac+4 / 5 en lien avec le commerce et/ou le management ou avez une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilité similaire, on achète ! ;)

L'essentiel ? Vous adapter aux grands enjeux du commerce d'aujourd'hui et de demain, insuffler l'énergie à vos équipes et atteindre des résultats ambitieux pour réussir vos challenges du quotidien !

Salaire et avantages

30 à 35 k€ / an

Référence : AUC28564

[Accueil](#) > [Emploi](#) > [Manager](#) > [Manager - Nord-Pas-de-Calais](#) > [Manager - Nord](#) > [Manager - Valenciennes](#) > Manager Commerce F/H

VENDEUR CUISINES ET AMÉNAGEMENTS INTÉRIEURS (H/F)

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Publié le 10 mars 2022 - offre n° 0515240

Recherche: VENDEUR CUISINES ET AMÉNAGEMENTS INTÉRIEURS (H/F)

Alphéa Conseil, ce sont 15 années d'existence, 14 agences, plus de 400 recrutements par an, 85% de satisfaction client, et 90% de satisfactions candidats. Notre cabinet de conseil en recrutement et stratégie intervient dans plusieurs secteurs d'activité dont certains avec une expertise reconnue comme la distribution, le retail, l'industrie ou l'agroalimentaire.

Alphéa Conseil est le spécialiste du recrutement des cadres dirigeants et du middle management. Notre expertise, notre proximité et notre exigence font de nous un acteur incontournable de votre recrutement en France et à l'international.

Chacun de nos dirigeants à plus de 15 ans d'expertise de votre domaine.

Notre objectif : réaliser votre recrutement avec notre supplément d'âme.

Vous êtes curieux de comprendre ce que cela signifie ? Alors n'hésitez plus et contactez-nous, nous avons votre futur job ou votre futur collaborateur !

Le monde de la cuisine et de l...

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée

Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

- Débutant accepté

Entreprise

Vendeur cuisines et aménagements intérieurs (h/f) CDI

Vendeur

Valenciennes

Emploi



Contrat...



Rechercher

vendeur cuisines et aménagements intérieurs



Vendeur cuisines et aménagements intérieurs (h/f)

Hellowork vous propose une offre de **alpheia conseil**

Valenciennes (59)

 Publiée le 09/03/2022

Vendeur cuisines et aménagements intérieurs (h/f) CDI



Rechercher

Le monde de la cuisine et de l'aménagement intérieur n'a plus de secret pour vous ?
Pour vous, la recette parfaite est de mijoter le goût du challenge et du commerce ?

Alors, vous êtes tombé sur la bonne annonce !

Nous recherchons un Vendeur cuisines et aménagements intérieurs H/F pour une enseigne, valeur sûre sur le marché français.

Les missions ? Vous les connaissez !

- Accueillir et accompagner les clients sur l'aménagement intérieur des lieux.
- Concevoir et réaliser des devis pour la vente de cuisines.
- Proposer des solutions adaptées à leurs attentes techniques, esthétiques et financières.
- Assurer toutes les étapes de la vente, allant de la négociation du projet à la conclusion de la vente avec les clients.
- Veiller au suivi des dossiers comprenant toutes les informations nécessaires aux commandes auprès des fournisseurs, à la bonne exécution de la pose et des travaux.

Le petit plus : Vous bénéficiez d'un réel parcours d'intégration et de formation en interne.
Profil évolutif vers un poste de Manager ou Chef de rayon.

Poste basé à Valenciennes (59)

Rémunération attractive, motivante et indexée au résultat. Salaire fixe plus variable entre 30000€ et 40000€

Vendeur cuisines et aménagements intérieurs (h/f) CDI



Rechercher

Recherche en cours...

Créez votre Alerte Emploi

Recevez toutes les nouvelles offres :

Vendeur - Valenciennes

Créer

Déposez votre CV

Et faites vous contacter par les recruteurs.

Vendeur cuisines et aménagements intérieurs (h/f) CDI



Rechercher

Copyright ©2008-2022 - Jobintree - Tous droits réservés | Conditions générales d'utilisation | Conditions générales de vente | Politique de Confidentialité | Informations cookies

responsable pôle commercial alimentaire - H/F

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Publié le 10 mars 2022 - offre n° 0505446

Description :

Description

Nous recherchons un(e) responsable pour notre pôle commercial déporté

Sa mission est de piloter l'activité globale sur le terrain, de coordonner les différents flux de marchandises et bien entendu manager une équipes de 6 à 10 personnes.

En relation direct avec notre chef de département et notre directeur de magasin, vous êtes issu de préférence du domaine alimentaire et avez une expérience significative en tant que gestionnaire d'un centre de profit. Vous savez animer, vous êtes commerçant dans l'âme, prêt à relever des défis, rejoignez-nous!

Profil :

Profil

Statut en fonction du profil, cdi,temps plein

Mieux nous connaître :

Mieux nous connaître

Le centre E.Leclerc de Valenciennes emploie 200 salariés dans des métiers alimentaires et non-alimentaires. Il a été créé en 2018.

Avec 721 magasins, 135.000 collaborateurs et 536 adhérents en France, E.Leclerc est leader de la distribution en France, avec une part de marché de 21,6% et un chiffre d'affaires de 48,2 milliards d'euros en 2019.

Les adhérents du Mouvement E.Leclerc, entrepreneurs indépendants, partagent une même mission : permettre à chacun de vivre mieux en dépensant moins, grâce à des initiatives innovantes et responsables, en pratiquant les prix les plus bas à qualité comparable. Faire partie de l'enseigne E.LECLERC, c'est intégrer une fédération d'entreprises dynamiques, en croissance et qui se démarquent autant par leur mode de fonctionnement que par leur capacité à innover et à bouleverser les idées reçues.

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée

Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

- Débutant accepté

Informations complémentaires

- Qualification : Cadre

Entreprise

Centre E.Leclerc...

×

Où ?

Rechercher

Malheureusement cette offre d'emploi n'est plus disponible !

Le recruteur a retiré cette offre d'emploi de nos résultats

- Offre similaire

Assistant communication alternance (h/f)

📍

Valenciennes

📄

Alternance

💼

Assistant de communication
- Offre similaire

Assistant communication (alternance) - h/f - valenciennes

📍

Valenciennes

📄

Alternance

🏢

Leclerc

💼

Assistant de communication
- Offre similaire

Assistant communication alternance h/f

📍

Valenciennes

📄

CDD

📄

Alternance

🏢

Centre E.Leclerc Valence

💼

Assistant de communication

Voir plus d'offres d'emploi

Ne partez pas ! Nous avons plein de choses à vous faire découvrir...



Découvrez toutes les offres proches

Avec plus d'1 million d'offres d'emploi, l'offre qui vous correspond n'est pas loin...

[Voir toutes les offres similaires](#)



Les recruteurs ne doivent plus passer à côté de votre CV !

Créez votre CV et diffusez-le gratuitement au plus grand nombre de recruteurs

[Créer mon CV](#)



Ne ratez aucune offre

Soyez alerté par email dès qu'une nouvelle offre d'emploi correspond à votre profil

[Créer une alerte email](#)

[Informations légales](#) - [Conditions générales d'utilisation](#) - [Cookies](#) - [Politique de confidentialité](#) - [Gérer mes cookies](#)

© 2022 Jobijoba - Tous Droits Réservés

Les informations recueillies dans ce formulaire font l'objet d'un traitement informatique destiné à Jobijoba SA. Conformément à la loi « informatique et libertés » du 6 janvier 1978 modifiée, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent. Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant. Pour en savoir plus, consultez vos droits sur le site de la CNIL.

Responsable de boutique (H/F)

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Publié le 10 mars 2022 - offre n° 0478193

POSTE : Manager Commerce H/F

DESCRIPTION : Avec Auchan, révélez vos talents...

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au coeur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients.

Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.

Nous recherchons un Manager Commerce H/F pour notre hypermarché dans l'agglomération de Valenciennes.

En détails, ça donne quoi ?

Vous animez une équipe et développez leurs talents. Par un management de proximité, vous impliquez vos collaborateurs dans la vie du rayon. Par la formation et l'accompagnement, vous vous assurez du développement des talents individuels et collectifs de votre équipe.

Vous fidélisez les clients par une relation authentique. Vous garantissez leur satisfaction par la tenue des basiques en permanence : balisage, propreté, disponibilité produits, mais bien plus encore... Vous proposez un accueil de qualité et êtes disponible tout au long de leur parcours de course.

Vous dynamisez le commerce de votre périmètre. Vous construisez avec vos équipes un projet commercial adapté aux spécificités locales (partenariats, animations commerciales), vous adaptez les gammes aux évolutions du marché pour répondre aux besoins de vos clients.

Vous garantissez la performance de vos marchés. Vous analysez, pilotez les indicateurs commerciaux et les partagez avec votre équipe. Vous contribuez à la rentabilité de votre commerce en activant les bons leviers (politique prix, budgets d'achats...) pour atteindre les objectifs. Enfin, vous supervisez le pilotage des stocks, démarques, approvisionnements et commandes de vos marchés.

Pour accomplir tout cela, au sein de l'équipe d'encadrement du magasin, vous serez accompagné-e du Responsable Commerce, et serez amené-e à collaborer avec la logistique, les achats, le marketing opérationnel, les ressources humaines et le contrôle de gestion.

PROFIL : Votre profil ?

Vous avez un diplôme de niveau Bac +4 / 5 en lien avec le commerce et/ou le management ou avez une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilité similaire, on achète ! ;)

L'essentiel ? Vous adapter aux grands enjeux du commerce d'aujourd'hui et de demain, insuffler l'énergie à vos équipes et atteindre des résultats ambitieux pour réussir vos challenges du quotidien !

Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes !

Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets.

Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures.

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée

Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

- Débutant accepté (0)

Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Hypermarchés

Entreprise

Auchan Retail France

Manager Commerce H/F

Valenciennes - 59

CDI - Télétravail partiel

€ 34 000 - 39 000 EUR par an

Je postule

+ 5

Je postule

Avec Auchan, révélez vos talents...

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au coeur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients.

Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.

Nous recherchons un Manager Commerce H/F pour notre hypermarché dans l'agglomération de Valenciennes.

En détails, ça donne quoi ?

Vous animez une équipe et développez leurs talents. Par un management de proximité, vous impliquez vos collaborateurs dans la vie du rayon. Par la formation et l'accompagnement, vous vous assurez du développement des talents individuels et collectifs de votre équipe.

Je postule

leur satisfaction par la tenue des basiques en permanence : balisage, propreté, disponibilité produits, mais bien plus encore, vous proposez un accueil de qualité et êtes disponible tout au long de leur parcours de course.

Vous dynamisez le commerce de votre périmètre. Vous construisez avec vos équipes un projet commercial adapté aux spécificités locales (partenariats, animations commerciales), vous adaptez les gammes aux évolutions du marché pour répondre aux besoins de vos clients.

Vous garantissez la performance de vos marchés. Vous analysez, pilotez les indicateurs commerciaux et les partagez avec votre équipe. Vous contribuez à la rentabilité de votre commerce en activant les bons leviers (politique prix, budgets d'achats...) pour atteindre les objectifs. Enfin, vous supervisez le pilotage des stocks, démarques, approvisionnements et commandes de vos marchés.

Pour accomplir tout cela, au sein de l'équipe d'encadrement du magasin, vous serez accompagnée du Responsable Commerce, et serez amenée à collaborer avec la logistique, les achats, le marketing opérationnel, les ressources humaines et le contrôle de gestion.

Je postule

Je postule

Vous êtes ...

Votre profil ?

Vous avez un diplôme de niveau Bac +4 / 5 en lien avec le commerce et/ou le management ou avez une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilité similaire, on achète ! ;)

L'essentiel ? Vous adapter aux grands enjeux du commerce d'aujourd'hui et de demain, insuffler l'énergie à vos équipes et atteindre des résultats ambitieux pour réussir vos challenges du quotidien !

Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes !

Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets.

Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures.

Je postule

Auchan Retail France

Publiée le 08/03/2022 . Réf : AUC28564 38307855

En résumé...

Valenciennes - 59

CDI - Télétravail partiel

Je postule

Distribution • Commerce de gros

Bac +5

Exp. - 1 an

Intéressé-e ?

Postulez dès maintenant

Prénom

Votre prénom

Nom

Votre nom

Adresse email

Votre adresse email

Ajoutez votre CV

Poids max: 2Mo

Formats pdf, doc, docx, odt, rtf, jpg ou png

☐ Joindre mon CV plus tard par email

☒ Personnalisez votre message pour le recruteur

En cliquant sur Je postule, vous acceptez [les CGU](#) ainsi que notre [politique de confidentialité](#) décrivant la finalité des traitements de vos données personnelles.

Signaler cette offre

Auchan Retail France

Siège : Villeneuve d'Ascq - 59

Commerce alimentaire - Grande distribution

Offres similaires

Manager Commerce H/F

Auchan

CDI

Valenciennes - 59

Manager Commerce Magas

Leroy Merlin

CDI

La Sentinelle - 59

Voir toutes les offres de l'entreprise

EstJob

Pacajob

Sudouestjob

Centrejob

Ouestjob

Rhonealpesjob

Parisjob

Toutes les offres en France

Recherches similaires

Emploi Commerçant

Emploi Distribution

Emploi Lille

Emploi Villeneuve-d'Ascq

Emploi Roubaix

Emploi Dunkerque

Emploi Marcq-en-Baroeul

Emploi Douai

Voir toutes les recherches

Retour à la liste

Accueil > Emploi > Emploi Nord-Pas-de-Calais > Emploi Nord > Emploi Valenciennes > Emploi Commerçant Valenciennes > Emploi Manager Commerce H/F

NordJob par

REGIONSJOB

LES SITES HELLOWORK

L'EMPLOI

L'ENTREPRISE

LES APPS

Informations légales

CGU

Politique de confidentialité

Gérer mes cookies

Aide et contact

Suivez-nous sur

Twitter Facebook LinkedIn

© HelloWork SASU est membre de l'APPEI, partenaire de À Compétence Égale.

Vendeur / Vendeuse automobile (H/F)

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Publié le 10 mars 2022 - offre n° 0466788

« Se réunir est un début, rester ensemble est un progrès, travailler ensemble est la réussite »
SAGA Mercedes, recrute, au sein de sa concession de Valenciennes, un vendeur automobile véhicules sociétés (H/F).

Au sein d'une équipe à taille humaine, vos principales missions seront d'assurer la commercialisation de véhicules neufs et d'occasion auprès des sociétés.

Vous participerez au développement des ventes et de la marque en toute autonomie avec les outils mis à votre disposition. Vos connaissances produits, vos compétences commerciales et votre sens du service vous permettent, dans une démarche de vente globale, d'y associer la vente des produits périphériques (financement, assurances, location).

Passionné par l'automobile, vous êtes dynamique, sensible à la performance et aux résultats. Vous possédez un réel sens du commerce et du service clients.

Votre sens du relationnel et votre goût pour le challenge placent la relation client au coeur de votre quotidien et font de vous un excellent professionnel et collaborateur.

Dans le cadre du développement de notre concession, le poste est à pourvoir dès que possible. Ce poste offre une rémunération fixe ainsi qu'une part variable (commissions).

Poste à potentiel. Des formations internes et constructeurs assurées. Vous êtes issu d'une formation commerce. Vous possédez une expérience sur un poste similaire d'au moins 3 ans. Vous souhaitez intégrer une entreprise dynamique et en pleine croissance. SAGA Mercedes est fait pour vous, adressez-nous votre candidature : CV et lettre de motivations !

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée

Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

- Expérience exigée de 1 An(s) Cette expérience est indispensable

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Commerce de voitures et de véhicules automobiles légers

Entreprise

MERCEDES SAGA



Vendeur automobiles dédié aux sociétés (H/F)

CV*

Parcourir...

Postuler avec Indeed

Nom *

Nom

Prénom *

Prénom

Adresse email *

Adresse email

Portable *

Portable

RCM traite vos données dans le cadre de l'étude de votre candidature. Pour en savoir plus et exercer vos droits, cliquez ici

Postuler

Commercial/Commerciale auprès d'une clientèle d'entreprises (H/F)

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Publié le 11 mars 2022 - offre n° 0584896

Pour notre plus gros Client Fabricant / distributeur et Installateur de systemes de sécurité professionnel nous recherchons un technico -commercial grands comptes en ALARME. Intégré à l'équipe commerciale, vous êtes responsable des ventes d'une gamme de produits et de services de prestation d'installation et de maintenance sur votre périmètre géographique, à savoir les départements du 59/62/02/80.

A travers la politique commerciale définie, vous développez et fidélisez votre portefeuille clients. Vous vendez des produits à forte teneur technique pour lesquels vous aurez à mettre en oeuvre des solutions adaptées. Vous détectez les affaires auprès des décideurs et mettez en oeuvre des actions commerciales en fonction de la typologie de vos clients.

Vous assurez un suivi et contact régulier, négociez les conditions tarifaires et défendez vos parts de marché.

Enfin, vous assurez le reporting de votre activité auprès de votre chef des ventes avec qui vous travaillez en étroite collaboration.

Vous êtes issu d'une formation commerciale ou technique, et avez idéalement une première expérience dans la vente de solution complète de systemes de sécurité :

- Alarme

- Vidéosurveillance

-systeme de sécurité Intrusion

de formation BAC à BTS nous recherchons un profil à double casquette :

- COMMERCIAL et TECHNIQUE

Nous recherchons obligatoirement un profil maitrisant le secteur de la SECURITE type ALARME / CONTRÔLE d'ACCES / SECURITE.

Si vous etes technicien de maintenance et que vous cotoyez deja une clientele professionnelle et que vous souhaitez evoluer dans la finance et le commerce, la gestion de comptes clients, nous sommes également intéressé.

Secteur d'habitation souhaité :

Cambrai, valenciennes, Avesnois ou le nord du 02

véhicule

téléphone

mutuelle

primes

commissions

interressement

participation

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée

Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

- Expérience exigée Cette expérience est indispensable

Informations complémentaires

- Qualification : Ouvrier qualifié (P1,P2)

Entreprise

Technico-commercial en ALARME (Sécurité intrusion Vidéosurveillance H/F)

TECXELL INTÉRIM

Description du poste et Missions

Pour notre plus gros Client Fabricant / distributeur et Installateur de systemes de sécurité professionnel nous recherchons un **technico-commercial grands comptes en ALARME**.

Intégré à l'équipe commerciale, vous êtes responsable des ventes d'une gamme de produits et de services de prestation d'installation et de maintenance sur votre périmètre géographique, à savoir les départements du 59/62/02/80.

A travers la politique commerciale définie, vous développez et fidélisez votre portefeuille clients. Vous vendez des produits à forte teneur technique pour lesquels vous aurez à mettre en oeuvre des solutions adaptées. Vous détectez les affaires auprès des décisionnaires et mettez en oeuvre des actions commerciales en fonction de la typologie de vos clients.

Vous assurez un suivi et contact régulier, négociez les conditions tarifaires et défendez vos parts de marché.

Enfin, vous assurez le reporting de votre activité auprès de votre chef des ventes avec qui vous travaillez en étroite collaboration.

Profil recherché

Vous êtes issu d'une formation commerciale ou technique, et avez idéalement une première expérience dans **la vente de solution complète de systemes de sécurité :**

- **Alarme**

- **Vidéosurveillance**

- **systeme de sécurité Intrusion**

Technico-commercial en ALARME (Sécurité intrusion Vidéosurveillance H/F) • TECXELL INTÉRIM
de formation BAC à BTS nous recherchons un profil à double casquette.

- COMMERCIAL et TECHNIQUE

Nous recherchons obligatoirement un profil maîtrisant le secteur de la SECURITE type ALARME / CONTRÔLE d'ACCES / SECURITE.

Si vous êtes technicien de maintenance et que vous côtoyez déjà une clientèle professionnelle et que vous souhaitez évoluer dans la finance et le commerce, la gestion de comptes clients, nous sommes également intéressé.

Secteur d'habitation souhaité :

Cambrai, valenciennes, Avesnois ou le nord du 02

Informations utiles

LOCALISATION	CONTRAT	SALAIRE
Valenciennes - 59, France - zone de déplacement : régionale	CDI	1800,00 à 2200,00 EUR par mois
NIVEAU DE QUALIFICATION	EXPÉRIENCE	MODALITÉS DE TRAVAIL
Technicien/Employé Bac +2	1 à 7 ans	Temps complet
FONCTION	SECTEUR	TÉLÉTRAVAIL
Commercial auprès des professionnels	Services aux Entreprises	Pas de télétravail
véhicule		
téléphone		
mutuelle		
primes		
commissions		
interressement		
participation		

Qui sommes nous ?

TECXELL INTÉRIM

92390 Villeneuve-la-Garenne • France

Autres offres d'emploi de TECXELL INTERIM

Technico-commercial en ALARME (Sécurité intrusion Vidéosurveillance H/F) • TECXELL INTÉRIM

Technicien de Maintenance en Detection
Incendie H/F (/tecxe...interim/offre-54872-
4BJCee)
Grenoble • CDI

(/tecxe...
interim/offre-
54872-
4BJCee)

agent de Maintenance sur Ligne de
conditionnement en 2 x8 (/tecxe...
interim/offre-54872-65wcmq)

Aulnay-sous-bois • CDI

(/tec...
interi...
5487...
65wc

Poseur de Portes palières et Portes
Automatiques (H/F) (/tecxe...interim/offre-
54872-syJgGU)
Paris • CDI

(/tecxe...
interim/offre-
54872-
syJgGU)

Electromécanicien sur Ligne de Production
en 3x8 H/F (/tecxe...interim/offre-54872-
PSJzAd)

Saint-quentin-fallavier • CDI

(/tec...
interi...
5487...
PSJzA

Retrouvez toutes nos offres (/tecxe...interim/54872-Sgw3shFlsZ/list)

Le site carrière de Tecxe...intérim est propulsé par

un service du groupe HelloWork (<https://www.talentedetection.com/groupe.html>)

Commercial / Commerciale sédentaire (H/F)

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Publié le 11 mars 2022 - offre n° 0580220

A la recherche de nouvelles affinités professionnelles ? Spring, cabinet de conseil en recrutement et intérim spécialisé, accélère votre carrière et vous guide vers l'emploi qui vous ressemble. Réalisez votre projet professionnel en rencontrant l'un de nos 270 consultants spécialistes de vos métiers et implantés dans 45 villes en France.

Votre mission

A la recherche de nouvelles affinités professionnelles ?

Spring, cabinet de conseil en recrutement recrute pour son client, spécialiste des solutions de bureautique, téléphonie et informatique d'entreprise, un Technico-Commercial BtoB H/F en CDI.

Vous souhaitez intégrer le spécialiste de la solution informatique, bureautique et téléphonique, ce poste est fait pour vous.

Rattaché à votre chef des ventes, votre mission consiste à fidéliser et développer votre portefeuille clients essentiellement constitués de PME/PMI tous secteurs d'activité confondus.

A ce titre vous:

* Identifiez vos cibles· Prenez et organiser vos rendez-vous· Réalisez vos audits pour ensuite établir des offres adaptées· Vous défendez vos offres de prix· Closing de vente· Suivi de votre client

Votre profil

Vous accompagnez vos clients sur des actes de vente et/ou location longue durée. Votre sens du commerce et votre attrait pour l'informatique, vous permettront de développer votre chiffre d'affaires et votre taux de marge.

Votre état d'esprit positif vous permettra d'adhérer à la culture et aux valeurs d'entreprise. Le poste est à pourvoir en CDI.Salaire fixe de 1800€ + rémunération variable attractive. Variable non plafonné.Véhicule de fonction.

Secteur géographique : Valenciennes

Pour faire la différence: www.springfrance.com blackfriday

A propos de nous

Spring est le cabinet de conseil en recrutement et Intérim spécialisés du Groupe Adecco, présent dans 24 pays. En France, nos équipes sont composées de plus de 250 consultants en recrutement qui disposent d'une double expertise : géographique de par notre présence dans 30 villes en France, et sectorielle via nos 11 spécialisations. Notre connaissance des métiers ainsi que de nos bassins d'emploi nous permettent de vous proposer des solutions qui répondent à vos projets professionnels.

-

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée

Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

- Expérience exigée de 1 An(s) Cette expérience est indispensable

Informations complémentaires

- Secteur d'activité : Commerce de gros (commerce interentreprises) d'autres machines et équipements de bureau

Entreprise

SPRING

(/)

 Sauvegarder cette offre[« Retour aux résultats \(/resultats-offres-emploi/?k=Ing%c3%a9nieur+Commercial+\(h%2f\)+Valenciennes&l=Valenciennes\)](#)

Ingénieur Commercial (h/f) Valenciennes

Date de publication

07/03/2022

Localisation

Valenciennes, Nord

Domaine d'activité

Commerce - Vente - Grande distribution

Type de contrat

CDI

Référence

15395941

Début de contrat

03/11/2021

Rémunération

30 000,00 €

Votre mission

A la recherche de nouvelles affinités professionnelles ?

Spring, cabinet de conseil en recrutement recrute pour son client, **spécialiste des solutions de bureautique, téléphonie et informatique d'entreprise, un Technico-Commercial BtoB** H/F en CDI.

Vous souhaitez intégrer le spécialiste de la solution informatique, bureautique et téléphonique, ce poste est fait pour vous.

Rattaché à votre chef des ventes, votre mission consiste à fidéliser et développer votre portefeuille clients essentiellement constitués de PME/PMI tous secteurs d'activité confondus.

A ce titre vous:

- Identifiez vos cibles
- Prenez et organisez vos rendez-vous
- Réalisez vos audits pour ensuite établir des offres adaptées
- Vous défendez vos offres de prix
- Closing de vente
- Suivi de votre client

Votre profil

Vous accompagnez vos clients sur des actes de vente et/ou location longue durée. Votre sens du commerce et votre attrait pour l'informatique, vous permettront de développer votre chiffre d'affaires et votre taux de marge.

Votre état d'esprit positif vous permettra d'adhérer à la culture et aux valeurs d'entreprise. Le poste est à pourvoir en CDI.

Salaires fixes de 1800€ + rémunération variable attractive. Variable non plafonnée.



(/)

Pour faire la différence: www.springfrance.com/blackfriday

A propos de nous

Spring est le cabinet de conseil en recrutement et Intérim spécialisés du Groupe Adecco, présent dans 24 pays. En France, nos équipes sont composées de plus de 250 consultants en recrutement qui disposent d'une double expertise : géographique de par notre présence dans 30 villes en France, et sectorielle via nos 11 spécialisations. Notre connaissance des métiers ainsi que de nos bassins d'emploi nous permettent de vous proposer des solutions qui répondent à vos projets professionnels.

Je postule (https://adeccofrancejobs.secure.force.com/jobboard/VFP109_JobRegister?JobId=a361v000001gq5vAAA&ID=153959418)

Offres similaires

Ingénieur Commercial (h/f) Cambrai (<https://www.springfrance.com/offre-emploi/ingenieur-commercial-hf-cambrai-cambrai/?ID=2c6973a4-716c-4bf6-8127-28f26e3063e3>)



Cambrai, Nord (/resultats-offres-emploi/d-nord/ct-cambrai)

CDI (/resultats-offres-emploi/c-cdi)

Descriptif de l'offre (<https://www.springfrance.com/offre-emploi/ingenieur-commercial-hf-cambrai-cambrai/?ID=2c6973a4-716c-4bf6-8127-28f26e3063e3>)



Ingénieur Commercial (h/f) Douai-Lens (<https://www.springfrance.com/offre-emploi/ingenieur-commercial-hf-douai-lens-douai/?ID=c148edb5-3a17-401c-a21e-2eb56a1946f7>)



Douai, Pas-De-Calais (/resultats-offres-emploi/d-pas-de-calais/ct-douai)

CDI (/resultats-offres-emploi/c-cdi)

Descriptif de l'offre (<https://www.springfrance.com/offre-emploi/ingenieur-commercial-hf-douai-lens-douai/?ID=c148edb5-3a17-401c-a21e-2eb56a1946f7>)



Commercial Sédentaire (h/f) (<https://www.springfrance.com/offre-emploi/commercial-sedentaire-hf-villeneuve-dascq/?ID=040f2a2b-b861-4cd6-9a51-85c34b570483>)



Villeneuve D'Ascq, Nord (/resultats-offres-emploi/d-nord/ct-villeneuve-d%27ascq)

CDI (/resultats-offres-emploi/c-cdi)

Descriptif de l'offre (<https://www.springfrance.com/offre-emploi/commercial-sedentaire-hf-villeneuve-dascq/?ID=040f2a2b-b861-4cd6-9a51-85c34b570483>)



NOUVEAUX

OFFRES D'EMPLOI	▼
ENTREPRISES	▼
SPRING	▼
JURIDIQUE	▼

@ 2020 Spring est une marque The Adecco Group



Responsable des Ventes Secteur F/H - Direction régionale et d'agence (H/F)

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Publié le 10 mars 2022 - offre n° 0522149

Descriptif du poste:

Afin de renforcer notre développement, nous recrutons un Responsable des Ventes Secteur. Au sein d'une entreprise en pleine évolution stratégique, vous prenez la responsabilité de l'un de nos secteurs de supermarchés et vous mettez en œuvre de manière opérationnelle le concept commercial de l'enseigne dans les supermarchés de votre périmètre. Votre rôle est d'accompagner les Responsables de supermarché dans la gestion de leur point de vente.

Vos missions & votre évolution

Animer votre secteur sur le plan humain en termes de motivation et de communication et conduire vos équipes vers un objectif prioritaire : la satisfaction du client

Assurer l'interface entre les supermarchés et la direction de l'entreprise.

Garantir la bonne application de la politique commerciale de l'enseigne

Faciliter sur le terrain la performance des supermarchés en termes économiques, d'organisation et de compétences

Profil recherché:

Vous êtes diplômé d'une formation supérieure Bac +5 type Ecole de commerce ou Bac+4 avec minimum 3 ans d'expérience en management.

Vous êtes débutant ou bénéficiez d'une première expérience professionnelle réussie

Vous avez une forte aisance relationnelle facilitant les échanges avec le personnel mais aussi avec votre hiérarchie et vos partenaires.

Vous possédez des qualités de pédagogue indispensables à l'accompagnement et le développement de vos équipes

Votre réactivité et votre capacité à prendre des initiatives vous permettront de proposer rapidement des solutions adaptées au terrain

Le poste nécessite d'être disponible certains samedis et/ou dimanches.

Une mobilité à minima régionale sera nécessaire en cas d'évolution.

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée

Contrat travail

Salaire

Salaire : A négociier

Profil souhaité

Expérience

- Expérience exigée de 3 An(s) Cette expérience est indispensable

Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Activités des sièges sociaux

Entreprise

LIDL

\nLidl s'est implanté en France en 1989. Nous avons connu une expansion très rapide qui nous a permis de devenir un acteur incontournable de la grande distribution. Lidl France, c'est aujourd'hui 35 500 collaborateurs, plus de 1 500 magasins, 25 Directions Régionales et un siège social sur 2 sites : à Strasbourg qui regroupe toutes les fonctions supports administratives (Ressources Humaines, Finances, Juridique, Informatique) et à Rungis où nous avons regroupé toutes les fonctions su...

< RECHERCHER UNE OFFRE

Responsable des Ventes Secteur F/H

Ref. Apec : 167818573W

LIDL 1 CDI Valenciennes - 59

Publiée le 09/03/2022

Actualisée le 09/03/2022

POSTULER SUR LE SITE DE L'ENTREPRISE



Salaire

A négociier

Prise de poste

Dès que possible

Expérience

Minimum 3 ans

Métier

Chef des ventes

Statut du poste

Cadre du secteur privé

Zone de déplacement

Pas de déplacement

Secteur d'activité du poste

ACTIVITÉS DES SIÈGES SOCIAUX

Signaler cette offre

Descriptif du poste

Afin de renforcer notre développement, nous recrutons un Responsable des Ventes Secteur.

Au sein d'une entreprise en pleine évolution stratégique, vous prenez la responsabilité de l'un de nos secteurs de supermarchés et vous mettez en œuvre de manière opérationnelle le concept commercial de l'enseigne dans les supermarchés de votre périmètre. Votre rôle est d'accompagner les Responsables de supermarché dans la gestion de leur point de vente.

Vos missions & votre évolution

Animer votre secteur sur le plan humain en termes de motivation et de communication et conduire vos équipes vers un objectif prioritaire : la satisfaction du client

Assurer l'interface entre les supermarchés et la direction de l'entreprise.

Garantir la bonne application de la politique commerciale de l'enseigne

Faciliter sur le terrain la performance des supermarchés en termes économiques, d'organisation et de compétences

Profil recherché

Vous êtes diplômé d'une formation supérieure Bac +5 type Ecole de commerce ou Bac+4 avec minimum 3 ans d'expérience en management.

Vous êtes débutant ou bénéficiez d'une première expérience professionnelle réussie

Vous avez une forte aisance relationnelle facilitant les échanges avec le personnel mais aussi avec votre partenaires.

Vous possédez des qualités de pédagogue indispensables à l'accompagnement et le développement d'une équipe

Votre réactivité et votre capacité à prendre des initiatives vous permettront de proposer rapidement des solutions sur terrain

Le poste nécessite d'être disponible certains samedis et/ou dimanches.

Une mobilité à minima régionale sera nécessaire en cas d'évolution.

BESOIN D'UN CONSEIL ?

Demandez à la communauté Apec

Posez votre question

Entreprise

Lidl s'est implanté en France en 1989. Nous avons connu une expansion très rapide qui nous a permis de devenir un acteur incontournable de la grande distribution. Lidl France, c'est aujourd'hui 35 500 collaborateurs, plus de 1 500 magasins, 25 Directions Régionales et un siège social sur 2 sites : à Strasbourg qui regroupe toutes les fonctions supports administratives (Ressources Humaines, Finances, Juridique, Informatique) et à Rungis où nous avons regroupé toutes les fonctions supports opérationnelles (Centrale d'Achats, Logistique et Supply Chain, Immobilier, Technique, Développement Commercial, Investissements et Frais Généraux). Lidl évolue. Vous aussi.

Depuis l'inauguration en 1989 du 1er Supermarché Lidl dans l'est de la France, beaucoup de choses ont changé. Si nous nous sommes développés et implantés progressivement dans toutes les régions françaises, c'est parce que le goût du défi fait partie intégrante de notre identité. C'est ainsi que nous avons pu initier en 2012 une profonde transformation pour devenir une chaîne de Supermarchés de proximité, audacieuse et responsable.

Rejoindre Lidl, c'est intégrer une entreprise qui considère que tout le monde a sa chance. Non seulement pour faire ses preuves à son poste, mais aussi pour être force de proposition et laisser parler son audace. C'est pourquoi nous encourageons l'innovation et valorisons la prise d'initiatives au sein de nos équipes. Vous avez une idée d'amélioration ? Parlons-en ! Évaluons ensemble son impact, avant peut-être de la déployer à grande échelle.

Des carrières qui progressent avec l'entreprise

Cette audace, nous la valorisons vraiment : 99% de notre Top Management est issu de la promotion interne. Que vous travailliez au Siège, en Plateforme Logistique ou en Supermarché nous évaluons chaque année votre situation et co-construisons votre plan de carrière avec vous.

Plus largement, nous savons que chacun contribue à son niveau à la réussite de Lidl, et que les succès ne valent que s'ils sont partagés. Marre de la routine ? Envie de relever des challenges ? Venez écrire avec nous l'avenir de Lidl. Des carrières qui progressent avec l'entreprise

Cette audace, nous la valorisons vraiment : 99% de notre Top Management est issu de la promotion interne. Que vous travailliez au Siège, en Plateforme Logistique ou en Supermarché nous évaluons chaque année votre situation et co-construisons votre plan de carrière avec vous.

Plus largement, nous savons que chacun contribue à son niveau à la réussite de Lidl, et que les succès ne valent que s'ils sont partagés. Marre de la routine ? Envie de relever des challenges ? Venez écrire avec nous l'avenir de Lidl.

[En savoir plus sur l'entreprise](#)

[Autres offres de l'entreprise](#)

Localisation du poste



Autres postes qui pourraient correspondre

Responsable des Ventes Secteur F/H

LIDL

CDI Sailly-lez-Cambrai - 59
 07/03/2022

Responsable des Ventes Secteur F/H

LIDL

CDI La Chapelle-d'Armentières - 59
 08/03/2022

BESOIN D'UN CONSEIL ?
Demandez à la communauté Apec

Posez votre question

- Conditions générales
- Qui sommes nous ?
- Protocoles sanitaires
- Partenariats offres
- Nous rejoindre
- Site corporate
- Salons Apec

CONTACTEZ-NOUS





BESOIN D'UN CONSEIL ?
Demandez à la communauté Apec

Posez votre question ➤



boucher - H/F

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Publié le 11 mars 2022 - offre n° 0591150

DESCRIPTIF DE L'OFFRE

Vous assurez la présentation générale du rayon BOUCHERIE dans le respect du métier: désossage ,découpe, mise en barquette, fabrication de produits élaborés en magasin tout en respectant les techniques de travail, la traçabilité et les normes d'hygiène et de sécurité.

Vous accueillez, renseignez et garantissez la satisfaction des clients.

Vous assurez la dynamique commerciale du rayon.

PROFIL RECHERCHÉ

De formation CAP/BEP Boucher, vous justifiez d'une expérience de 2 ans minimum sur un poste similaire en Grande Distribution ou en boucherie traditionnelle.

Vous avez de bonnes connaissances techniques du métier et avez un bon sens de la communication.

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée

Contrat travail

Profil souhaité

Expérience

- Expérience exigée Cette expérience est indispensable

Entreprise

SAS VALDIS

Le centre E.Leclerc de VALENCIENNES, créée en 2008 emploie plus de 200 salariés dans des métiers alimentaires et non-alimentaires.

Les 529 adhérents E.Leclerc exploitant 662 magasins indépendants en France, emploient 129.000 salariés. L'enseigne E.Leclerc a réalisé un chiffre d'affaires de 37,75 milliards d'euros (hors carburant) en 2018 et est le leader de la distribution française avec une part de marché de 21,6 %.

Faire partie ...

📍 VALENCIENNES (59)

BOUCHER - H/F

🏪 CENTRE E.LECLERC DE VALENCIENNES

🕒 CDI

📁 Niveau d'expérience : Confirmé

🎓 Niveau d'études : CAP / BEP

DESCRIPTION

Vous assurez la présentation générale du rayon BOUCHERIE dans le respect du métier: désossage ,découpe, mise en barquette, fabrication de produits élaborés en magasin tout en respectant les techniques de travail, la traçabilité et les normes d'hygiène et de sécurité.

Vous accueillez, renseignez et garantissez la satisfaction des clients.

Vous assurez la dynamique commerciale du rayon.

PROFIL

De formation CAP/BEP Boucher, vous justifiez d'une expérience de 2 ans minimum sur un poste similaire en Grande Distribution ou en boucherie traditionnelle.

Vous avez de bonnes connaissances techniques du métier et avez un bon sens de la communication.

MIEUX NOUS CONNAITRE

Le centre E.Leclerc de VALENCIENNES, crée en 2008 emploie plus de 200 salariés dans des métiers alimentaires et non-alimentaires.

Les 529 adhérents E.Leclerc exploitant 662 magasins indépendants en France, emploient 129.000 salariés. L'enseigne E.Leclerc a réalisé un chiffre d'affaires de 37,75 milliards d'euros (hors carburant) en 2018 et est le leader de la distribution française avec une part de marché de 21,6 %.

Faire partie de l'enseigne E.LECLERC, c'est intégrer une fédération d'entreprises dynamiques, en croissance et qui se démarquent autant par leur mode de fonctionnement que par leur capacité à innover et à bouleverser les idées reçues.

Technico Commercial B to B en énergie (H/F)

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Actualisé le 10 mars 2022 - offre n° 129PGTR

Poste à pourvoir dans le cadre du dispositif ARDAN réservé aux demandeurs d'emploi : Dans un premier temps, vous intégrez l'entreprise pendant 6 mois sous le statut "stagiaire de la formation professionnelle" pour y développer un projet nouveau. Vous renforcez vos compétences par une formation diplômante, dispensée par le CNAM au cours de laquelle vous enrichissez votre aptitude au management de projets. Vous profitez également d'un chéquier complémentaire de 1 200 euros dédié à des formations métier.

Vos missions :

Rattaché au Président et suivi par les pôles administratif et technique, vous aurez en charge de participer au développement du portefeuille client et leur fidélisation sur la région Hauts-de-France au travers de la promotion des services matures et du déploiement de nouvelles prestations.

Vous vous appuyerez sur une bonne compréhension technique des services de la coopérative, et serez épaulé par l'équipe technique.

"Activités commerciales

- * Prospecter de nouveaux clients,
- * Développer un portefeuille de nouveaux sociétaires,
- * Fidéliser les sociétaires de la coopérative en leur apportant des services complémentaires

Activités techniques

Vous proposez la gamme de produits matures auprès de nouveaux clients et développez les nouvelles activités de la coopérative.

Pour cela, vous êtes amené à :

- * Identifier les opportunités offertes aux entreprises sur leur achat d'énergie,
- * Réaliser des accompagnements en entreprises, de type pré-diagnostic énergétique et identifier les moyens de réduire la consommation énergétique,
- * Conseiller les clients sur des solutions d'efficacité énergétique et énergies renouvelables,
- * Rechercher des partenaires pouvant apporter un soutien financier aux solutions identifiées, en lien avec les dispositifs du plan de relance (décarbonation de l'industrie, Fond chaleur),
- * Assurer le suivi des contrats et des missions réalisés,
- * Développer de nouvelles prestations sur la thématique, en fonction des besoins rencontrés en entreprises" "Commerciales
- * Construire des plans de prospection Entreprises (PME/PMI ETI filières),
- * Organiser des animations (atelier, formation)

Techniques

- * Connaissance du secteur de l'énergie, et plus spécifiquement, des enjeux,
- * Compétences techniques en efficacité énergétique en entreprises industrielle et tertiaire,
- * Compétences techniques sur les ENR (sources, autoconsommation, chaleur fatale)

Expérience

- * Une expérience de 5 ans minimum est attendue, dans un poste en lien avec les thématiques énergétiques (efficacité énergétique industriel et tertiaire),

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

Durée du travail
35H Horaires normaux

Salaire
Salaire : Annuel de 30000 Euros sur 12 mois

Profil souhaité

Expérience

- 5 ans Cette expérience est indispensable

Savoirs et savoir-faire

- Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, préparation de dossiers techniques)
- Négocier un contrat
- Établir un devis
- Suivre la réalisation d'une prestation technique
- Établir un contrat de vente

Informations complémentaires

- Qualification : Agent de maîtrise
- Secteur d'activité : Production d'électricité

Entreprise

ENER-A

0 salarié

Manager Commerce F/H - Ventes en magasin (H/F)

59 - VALENCIENNES - [Localiser avec Mappy](#)

Publié le 10 mars 2022 - offre n° 0460308

Descriptif du poste:

Nous recherchons un Manager Commerce F/H pour notre hypermarché dans l'agglomération de Valenciennes.

En détails, ça donne quoi ?

Vous animez une équipe et développez leurs talents. Par un management de proximité, vous impliquez vos collaborateurs dans la vie du rayon. Par la formation et l'accompagnement, vous vous assurez du développement des talents individuels et collectifs de votre équipe.

Vous fidélisez les clients par une relation authentique. Vous garantissez leur satisfaction par la tenue des basiques en permanence : balisage, propreté, disponibilité produits, mais bien plus encore... Vous proposez un accueil de qualité et êtes disponible tout au long de leur parcours de course.

Vous dynamisez le commerce de votre périmètre. Vous construisez avec vos équipes un projet commercial adapté aux spécificités locales (partenariats, animations commerciales), vous adaptez les gammes aux évolutions du marché pour répondre aux besoins de vos clients.

Vous garantissez la performance de vos marchés. Vous analysez, pilotez les indicateurs commerciaux et les partagez avec votre équipe. Vous contribuez à la rentabilité de votre commerce en activant les bons leviers (politique prix, budgets d'achats.) pour atteindre les objectifs. Enfin, vous supervisez le pilotage des stocks, démarques, approvisionnements et commandes de vos marchés.

Pour accomplir tout cela, au sein de l'équipe d'encadrement du magasin, vous serez accompagné-e du Responsable Commerce, et serez amené-e à collaborer avec la logistique, les achats, le marketing opérationnel, les ressources humaines et le contrôle de gestion.

Profil recherché:

Votre profil ?

Vous avez un diplôme de niveau Bac+4 / 5 en lien avec le commerce et/ou le management ou avez une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilité similaire, on achète ! ;)

L'essentiel ? Vous adapter aux grands enjeux du commerce d'aujourd'hui et de demain, insuffler l'énergie à vos équipes et atteindre des résultats ambitieux pour réussir vos challenges du quotidien !

Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes !

Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets.

Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures.

Type de contrat

Contrat à durée indéterminée

Contrat travail

Salaire

Salaire : 34 - 39 k€ brut annuel

Profil souhaité

Expérience

- Débutant accepté

Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Hypermarchés

Entreprise

Auchan Retail France

Avec Auchan, révélez vos talents.\n\nNous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au cœur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.\n\nNos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients. \n\nNou...

< RECHERCHER UNE OFFRE



Manager Commerce F/H

Ref. Apec : 167806697W / Ref. Société : AUC28564 38307855

Auchan Retail France 1 CDI Valenciennes - 59



Publiée le 08/03/2022

Actualisée le 08/03/2022

POSTULER SUR LE SITE DE L'ENTREPRISE



Salaire

34 - 39 k€ brut annuel

Prise de poste

Dès que possible

Expérience

Tous niveaux d'expérience acceptés

Métier

Responsable de magasin

Statut du poste

Cadre du secteur privé

Zone de déplacement

Pas de déplacement

Secteur d'activité du poste

HYPERMARCHÉS

Signaler cette offre

Descriptif du poste

Nous recherchons un Manager Commerce F/H pour notre hypermarché dans l'agglomération de Valenciennes.

En détails, ça donne quoi ?

Vous animez une équipe et développez leurs talents. Par un management de proximité, vous impliquez vos collaborateurs dans la vie du rayon. Par la formation et l'accompagnement, vous vous assurez du développement des talents individuels et collectifs de votre équipe.

Vous fidélisez les clients par une relation authentique. Vous garanteez leur satisfaction par la tenue des basiques en permanence : balisage, propreté, disponibilité produits, mais bien plus encore... Vous proposez un accueil de qualité et êtes disponible tout au long de leur parcours de course.

Vous dynamisez le commerce de votre périmètre. Vous construisez avec vos équipes un projet commercial adapté aux spécificités locales (partenariats, animations commerciales), vous adaptez les gammes aux évolutions du marché pour répondre aux besoins de vos clients.

Vous garanteez la performance de vos marchés. Vous analysez, pilotez les indicateurs commerciaux et financiers de votre équipe. Vous contribuez à la rentabilité de votre commerce en activant les bons leviers (politique prix, bonnettes, etc.) pour atteindre les objectifs. Enfin, vous supervisez le pilotage des stocks, démarques, approvisionnements et commandes de vos marchés.

Pour accomplir tout cela, au sein de l'équipe d'encadrement du magasin, vous serez accompagné-e du Responsable Commerce, et serez amené-e à collaborer avec la logistique, les achats, le marketing opérationnel, les ressources humaines et la gestion.

BESOIN D'UN CONSEIL ?
Demandez à la communauté Apec

Posez votre question

Profil recherché

Votre profil ?
Vous avez un diplôme de niveau Bac+4 / 5 en lien avec le commerce et/ou le management ou avez une expérience de 2 ans minimum à un niveau de responsabilité similaire, on achète ! ;)

L'essentiel ? Vous adapter aux grands enjeux du commerce d'aujourd'hui et de demain, insuffler l'énergie à vos équipes et atteindre des résultats ambitieux pour réussir vos challenges du quotidien !
Parce que chez Auchan Retail ce qui compte avant tout c'est vous, venez nous faire découvrir qui vous êtes !

Au sein d'une entreprise en mouvement, venez contribuer à notre projet d'entreprise. Auchan agit et propose des cursus d'intégration et de développement des compétences, pour vous permettre d'être acteur de votre parcours et vous accompagner dans vos projets.

Parce qu'Auchan Retail est convaincu que la diversité fait la richesse d'une entreprise, nous étudions à compétences égales toutes les candidatures.

Entreprise

Avec Auchan, révélez vos talents...

Nous rejoindre, c'est rejoindre une entreprise qui agit au quotidien avec l'ensemble de ses équipes, pour réinventer un commerce plus responsable. Nous plaçons l'humain au cœur de toutes nos actions dans le but d'améliorer la qualité de vie des habitants.

Nos valeurs de confiance, d'ouverture et d'excellence nous animent et illustrent la façon dont nous voulons faire notre métier, au plus près de nos collaborateurs et de nos clients.

Nous vous apportons un métier qui a du sens, un management de proximité, une responsabilisation partagée et l'opportunité d'évoluer parmi nos 400 métiers.

[Autres offres de l'entreprise](#)

Localisation du poste



Autres postes qui pourraient correspondre

- cadre

OFFRE PARTENAIRE

Manager Commerce F/H

[Cadreo](#)

CDI

Valenciennes - 59

11/03/2022
- cadre

OFFRE PARTENAIRE

Manager Commerce F/H

[Cadreo](#)

CDI

Lille - 59

11/03/2022



- FAQ
- Services de conseil
- Conditions générales
- Qui sommes nous ?
- Protocoles sanitaires

« 500 Consultants vous accompagnent GRATUITEMENT »

CONTACTEZ-NOUS

BESOIN D'UN CONSEIL ?

Demandez à la communauté Apec

l'App Store

Posez votre question

Partenariats offres

Nous rejoindre

Site corporate

Salons Apec

**BESOIN D'UN CONSEIL ?**
Demandez à la communauté Apec

[Posez votre question](#) ➤

